

# Либерализм, или классическая школа в политической экономике



Второй крупной школой после меркантилизма стал либерализм, или классическая школа в политической экономии. Промышленный переворот и развитие хозяйства во второй половине XVIII — первой половине XIX в. дали возможность получать больший доход в производстве, а не в торговле. Как следствие — экономические исследования были перенесены в производство.



Основными представителями либерализма были Уильям Петти (1623—1687), Адам Смит (1723—1790), Давид Рикардо (1772—1823), Джон Стюарт Милль (1806—1873).

Они настаивали на существенном ограничении государственного влияния как в национальной экономике, так и в международных сделках. Либерализм происходит от слова «свобода», так что **либерализм, или классическую политическую экономию**, можно определить как течение в экономической мысли, идеализирующее саморегулирующийся рыночный механизм, неограниченную конкуренцию и выступающее за ограничение государственного вмешательства в экономику.

Так, А. Смитом была высказана идея, получившая со временем название **«невидимой руки»**, согласно которой поведение отдельных хозяйствующих субъектов, действующих в соответствии с концепцией «экономического человека», в конечном итоге приводит к максимально возможному общественному благосостоянию. Концепция «экономического человека» подразумевает то, что каждый субъект хозяйства при осуществлении своих действий руководствуется личными интересами и стремится к максимальной выгоде для себя. Например, чтобы увеличить объем продаж, продавцы сна



Так, вплоть до конца XVII в. технологии производства товаров были весьма схожи. Значит, чтобы продать больше товара и быстрее получить выручку, следовало убедить покупателей приобретать товары именно у определенного продавца, что достигалось посредством снижения цен или, точнее, ценовой конкуренции. Снижение цен привлекало покупателей, вызывая увеличение доходов продавцов. Государство собирало больше налогов с больших доходов, а потребители, тратя все меньшую долю своего бюджета на покупку дешевеющих товаров, при прочих равных условиях переходили на



1.

Впервые в истории экономической мысли Смит предложил разделить производственный капитал (средства производства) на основной и оборотный на основе его физической подвижности. К основному капиталу он относил недвижимое имущество, а к оборотному – движимое. Подобное деление капитала существует и сегодня, но оно осуществляется по другим критериям. В частности, к основному капиталу относятся средства производства, переносящие свою цену в цену готовой продукции по частям в течение определенного времени. Также Смит впервые разделил общество на классы наёмных работников (рабочих), капиталистов и земельных собственников.



Представители классического направления трактовали производительный труд по-разному. У. Петти считал, что производительным является только труд, связанный с добычей благородных металлов. А. Смит настаивал на отнесении труда к производительному лишь в сфере материального производства.

В рамках либерализма была разработана трудовая теория стоимости согласно которой стоимость товара зависит от количества труда, затраченного на его производство.

Сама стоимость подразделялась на естественную и рыночную. Если естественная стоимость товара подразумевает стоимость труда, необходимую для его производства, то рыночная стоимость товара — это ценный момент времени. Она может быть ниже естественной, а может и сравняться с ней.



# Сравнение естественной и рыночной стоимости классиков

**Естественная стоимость - это денежная оценка всех затрат на производство продукции**

**Рыночная стоимость, или цена, - это денежная оценка стоимости продукции на рынке покупателем**

В вопросе о стоимости А. Смит занимал следующую позицию. Он считал, что стоимость товара складывается из доходов, которые приносят земля, капитал и труд. Стоимость, например, хлопковой рубашки складывается из стоимости средств, затраченных на ее производство: аренды земли, где вырос хлопок (земля), оборудования мануфактуры (капитал), зарплаты работников (труд). В свою очередь, стоимость мануфактурного оборудования складывается из аренды земли там, где добывается железная руда, инструментов для добычи руды, зарплаты добытчиков и т. д. В данном случае А. Смит исходил из предположения, что стоимость каждой товарной единицы распадается на доходы ее производителей. Эта теория получила название **«догма Смита»**. Она подразумевает, что стоимость товара определяется суммой доходов, полученных участниками производственного процесса, — рентой, прибылью и заработной платой. Что касается заработной платы, то в отличие от Петти, предлагавшего свести ее к физиологическому минимуму, Смит определял ее стоимостью средств существования работника и его семьи, считая, что ее рост выгоден как работнику, так и

Современные экономисты считают «догму Смита» ошибочным утверждением (отсюда и название — «догма»), так как в расчеты годового продукта нации не входят материальные затраты, или амортизация основных средств.

Анализ производственной сферы привел классиков, в частности А. Смита и

Д. Рикардо, к выводу о том, что разделение труда и специализация являются механизмом повышения производительности. С одной стороны, работник выполняет простые операции вместо сложных, что сокращает расход времени при переходе от одной стадии работы к другой. С другой стороны, выделение простых производственных операций создает условия для замены труда работника трудом машины. Именно в выделении простых операций были скрыты необходимые предпосылки для начала промышленного переворота.

Рост производства, а вместе с ним и торговли, обусловило увеличение налоговых поступлений в государственную казну. Регламентация налоговой сферы была предложена У. Петти, А. Смитом, Дж. Ст. Миллем. Петти перечислил основные программы государственного финансирования. К ним он отнес расходы на:

- оборону государства;
- содержание королевского двора и чиновников, а также церкви;
- финансирование школ и университетов;
- содержание сирот, найденных и покинутых детей, которые также являются сиротами, а также всякого рода немощных людей и тех, кто нуждается в получении работы;
- поддержку транспортной инфраструктуры: дорог, судоходных рек, водопроводов, мостов, портов и других предметов, нужных для блага пользования всех людей.

Смит, в свою очередь, сформулировал основные принципы налогообложения:

- обязательность;
- всеобщность;
- постоянство;
- удобство;
- равнонапряжённость.

Следует указать на то, что Смит был противником налогообложения капитала, считая, что в таком случае капитал утекает из страны, а это гасит экономическую активность.

Милль впервые в экономической теории предложил использовать прогрессивное налогообложение для социальной поддержки малоимущих.

В области сельского хозяйства в разработку теории земельной ренты существенный вклад внесли У. Петти и Д. Рикардо. Последний предложил понятие «**дифференциальной ренты**». Дифференциацию, или различие, он проводил по двум факторам: по местоположению земли и ее качеству. Чем ближе земля к рынку сбыта выращиваемой на ней продукции и чем выше качество земли, тем выше ее цена.

Интересны исходные пункты теорий Смита и Рикардо в вопросе отношения интересов труда и капитала, т. е. работников и капиталистов (владельцев средств производства). Смит исходил из солидарности этих интересов, считая, что доход работника будет больше тогда, когда он произведет больше продукции. В таком случае капиталист получит больший доход от ее реализации и сможет предложить работнику большую зарплату.

Риккардо исследовал этот вопрос с другой стороны. Он рассмотрел так называемый «закон тенденции нормы прибыли к понижению». Объяснения Рикардо были простыми. По мере развития производства и роста доходов работников увеличивалось бы и количество работников, что вызвало бы рост спроса на продукцию земледелия, а, следовательно, и распашку менее качественных земель. Результатами стали бы удорожание продукции сельского хозяйства и необходимость повышения зарплаты для предотвращения вымирания работников от голода. Увеличение одного из компонентов производственных расходов — зарплаты вело бы к уменьшению разницы между доходами и расходами, т. е. прибыли. Таким образом, **закон тенденции нормы прибыли к понижению** — это закон, согласно которому прибыль капиталиста снижается вследствие убывающего плодородия земли и демографического фактора. Если Смит считал капитализм саморазвивающимся строем, то Рикардо предрекал его скорый закат.

Еще одной заслугой Рикардо стала разработка идеи **«золотого стандарта»**. Он развивал количественную теорию денег, настаивая на том, что в обращении могут находиться не только монеты из драгоценных металлов, но и бумажные деньги. Необходимым условием он считал свободный обмен бумажных денег на золото. Однако Рикардо предупреждал, что расширение объема бумажных денег должно проводиться в определенных пределах. Данный объем денег должен соответствовать золотому запасу страны и стоимости товаров, продаваемых в государстве. Если количество бумажных денег превысит указанный уровень, то деньги станут обесцениваться. То есть цены товаров, выраженные в бумажных деньгах, будут увеличиваться, а цены в золоте не изменятся (при прочих равных условиях). Значит, люди перестанут использовать бумажные деньги и перейдут к использованию денег из драгоценных металлов

Либеральные идеи в России поддерживали западники.