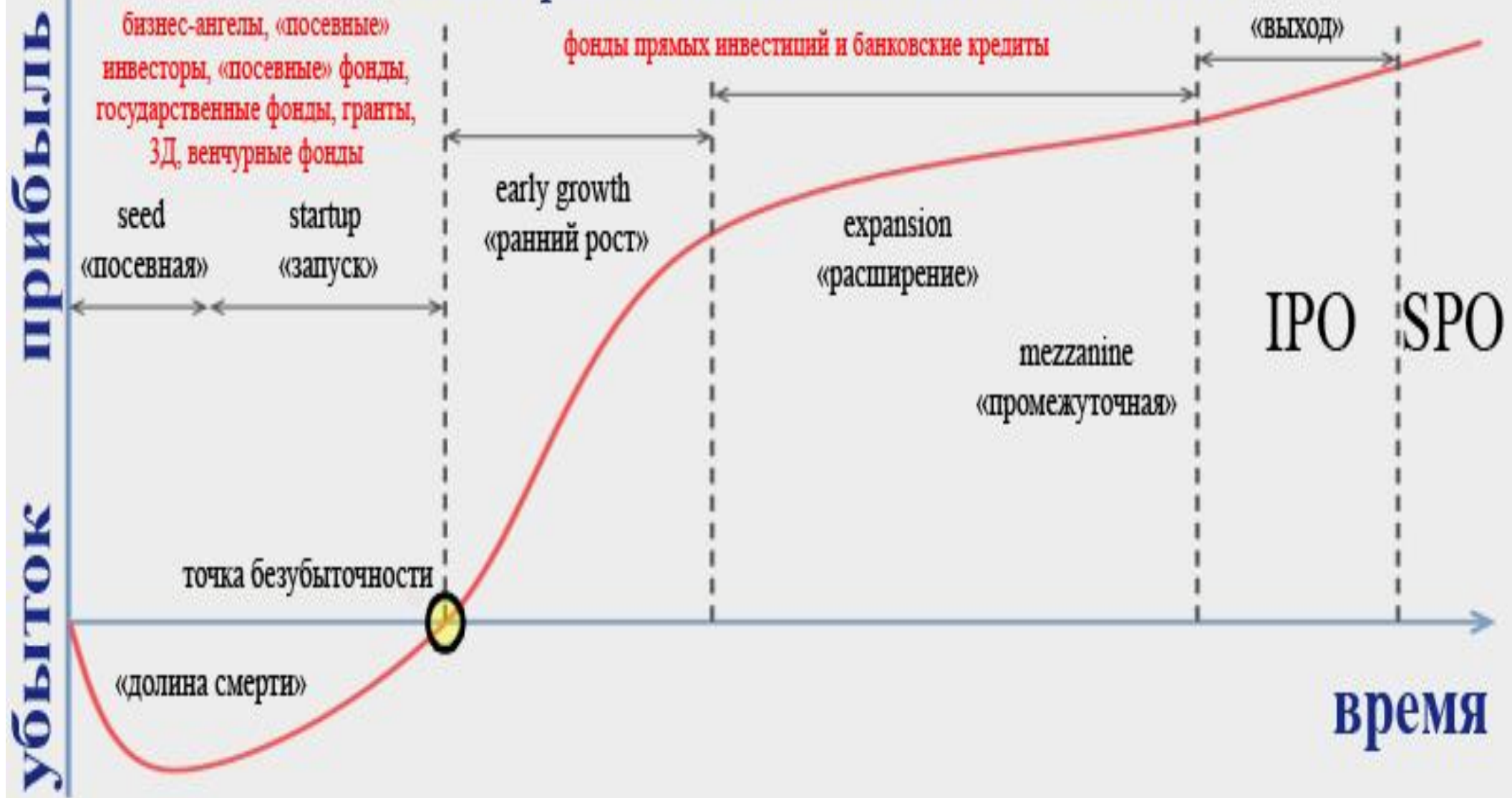




Инвестиции

Эксперт Бизнес школы «Вверх»
Элита Смайл

Стадии развития инновационной компании



На что смотрят инвесторы

- Какую проблему решает бизнес
- Unit -экономика
- Масштабирование

Какую проблему решаете

- Кто клиент
- Какая у него проблема
- Как мы ее решаем
- Подтверждение деньгами

Unit –экономика

- Объем рынка
- Где брать клиентов-каналы привлечения

Масштабирование

- Как можно быстро расти
- Сколько еще клиентов может быть
- Ресурсы для роста

Нужны или не нужны инвестиции

Инвестиции не нужны

- ✓ Вы не знаете чего хотите
- ✓ Вы выкрутитесь сами
- ✓ Суммы малы
- ✓ Не уверены в бизнесе
- ✓ Низкая доходность
- ✓ Краткосрочный бизнес

Инвестиции нужны

- Высокая капиталоемкость
- Вы готовы честно работать с партнером
- Высокая доходность
- Критическая нехватка ресурсов и умений
- Вы посвящаете 150% времени этому делу

За и против инвестиций

За

- Ускорение развития бизнеса
- Опыт и связи инвесторов
- С деньгами легче

Против

- Получение инвестиций – трудоемкий и длительный процесс
- Потери части свободы
- Потеря части доли компании
- Избыток денег губит изобретательность

Инвестор - smart money



- ✓ Деньги
- ✓ Другой опыт
- ✓ Связи
- ✓ Стратегия
- ✓ Контроль+цель = результат

На стадии Pre-seed

3 млн за 8%

1. MVP
2. Команда мин 2 чел
3. Рынок от 10 млн \$
4. Несколько десятков пользователей
5. Ежедневный прирост

На стадии Seed

7-8 млн

1. Положительная юнит-экономика
2. Знаем откуда придет трафик
3. Темп роста подтверждает план

Определение долей за венчурные инвестиции

	План компании	План инвестора
Сколько надо инвестиций	28 млн	28 млн
Доля инвестора	5%	
Объем через 3-5 лет	700 млн	700 млн
Стоимость компании	3 млрд	700млн
Сколько получит инвестор	350 млн	280 млн

Определение долей за венчурные инвестиции

	План компании	План инвестора
Сколько надо инвестиций	10 млн	28 млн
Доля инвестора	5%	40%
Объем через 3-5 лет	700 млн	700 млн
Стоимость компании	3 млрд	700млн
Сколько получит инвестор	350 млн	280 млн

Определение долей за инвестиции на стадии Seed

	План компании	План инвестора
Сколько надо инвестиций	10 млн	10 млн
Доля инвестора		
Объем сейчас	5 млн	
Стоимость компании через 4 года	500 млн	500млн
Сколько получит инвестор		100 млн

Определение долей за инвестиции на стадии Seed

	План компании	План инвестора
Сколько надо инвестиций	10 млн	10 млн
Доля инвестора		20%
Объем сейчас	5 млн	50 млн
Стоимость компании через 4 года	500 млн	500млн
Сколько получит инвестор		100 млн

Проблемы стартапа

Проблема 1

Недостаточно мотивации

Маленький свечной заводик



Мировая корпорация



Проблема 2

Формирование команды

Проект с друзьями

- Друг – программист
- Девушка – дизайнер или маркетолог
- Знакомый из крупной компании- вице-президент по связям

Команда супер специалистов

- Собираются лучшие профессионалы в своем деле со всего мира

Проблема 3

Проблема гибкости и готовность к изменениям

- Боязнь открыть глаза и принять очевидность почему ничего не получается
- Работа с feedback, постоянная клиенториентированность, нет боязни трансформации продукта/услуги

Проблема 4

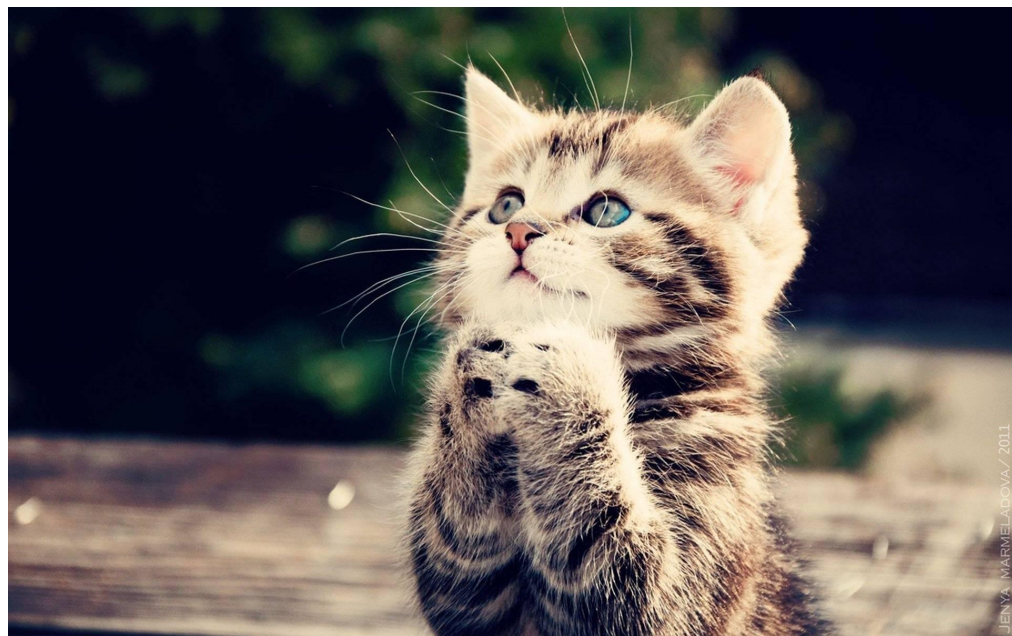
Пилить сук на котором сидишь

- Финансовая нечистоплотность
- Не умение работать с партнерами



Проблема 5

Стартапер



Предприниматель



Ошибки для разных сфер бизнеса

Для В&В

- 1) Долгий цикл сделки
- 2) Не могут добавить клиента

Для В&С

- 1) Средний чек 1000 руб или 100 руб
- 2) Низкая средняя конверсия

Принято решение искать инвестора

- ✓ Есть проблема
- ✓ Есть ЦА и рынок
- ✓ Бизнес может кратно расти
- ✓ Вы готовы отдать долю в этом бизнесе
- ✓ Вы готовы честно вести работу с партнером



Заемные (возвратные) источники

- Банковские кредиты
- Коммерческие кредиты
- Эмиссия облигаций
- Лизинг
- Факторинг
- Франчайзинг
- Венчурный капитал
- Гос финансирования

