

Инфляция и безработица

1

1. **ИНФЛЯЦИЯ, ЕЕ ОСНОВНЫЕ ПРИЧИНЫ.**
2. **ВИДЫ ИНФЛЯЦИИ.**
3. **ПОСЛЕДСТВИЯ ИНФЛЯЦИИ.**
4. **АНТИИНФЛЯЦИОННАЯ ПОЛИТИКА.**
5. **ВЗАИМОСВЯЗЬ ИНФЛЯЦИИ И БЕЗРАБОТИЦЫ.**
6. **ВИДЫ БЕЗРАБОТИЦЫ.**

Понятие инфляция существует в неразрывной связи с понятием деньги. Экономисты полагают, что инфляция как экономическое явление существует достаточно давно, чуть ли не с появлением денег.

С латинского термин инфляция переводится как вздутие, разбухание. Считается, что термин «инфляция» был введен в обиход в период гражданской войны США (1861–1865 гг.) при этом обозначая процесс увеличения денежного обращения.

Инфляция – это переизбыток каналов обращения денежной массой сверх потребностей товарооборота, что влечет за собой обесценение денежной единицы и, соответственно, рост цен на товары и услуги.

Инфляцию нужно понимать не иначе как достаточно сложное социально-экономическое явление, являющимся следствием несбалансированного производства в разных сферах экономики.

Обычно проявлением инфляции является рост цен.

Это не означает, что все цены растут. Одно из неблагоприятных проявлений инфляции заключается в том, что цены растут неравномерно. Цены на одни товары подскакивают, на другие поднимаются более умеренными темпами, а на третьи и вовсе не изменяются.

Инфляция – это повышение общего уровня цен в стране, которое возникает в связи с длительным неравновесием на большинстве рынков.

Отдельные стороны инфляции описывают такие понятия, как “дезинфляция”, “дефляция”.

Дезинфляция означает замедление темпов инфляции.

Дефляцией называется долговременное снижение уровня цен.

Есть множество причин инфляции, однако, в каждой стране складываются свои социально-экономические условия ее возникновения. **Выделяют внешние и внутренние причины инфляции.**

К внешним причинам относятся:

- 1. Интернационализация хозяйственных связей:** наличие инфляции в других странах влияет на динамику внутренних товарных цен через цены импортируемых товаров.
- 2. Мировые экономические кризисы.** Так, мировой структурный кризис 70-х гг. XX столетия вызвал рост цен на природные ресурсы в 7 раз, в том числе на сырую нефть – в 20 раз. В результате цены на готовую продукцию резко подскочили в Японии, США, Западной Европе.

Внутренние причины обусловлены состоянием экономики данной страны. Среди них можно выделить:

1. Дефицит госбюджета.

Если он покрывается займами Центрального банка страны, количество денег в обращении резко возрастает, но оно не подкреплено выпуском товаров, что ведет к инфляции.

2. Расходы на военные цели.

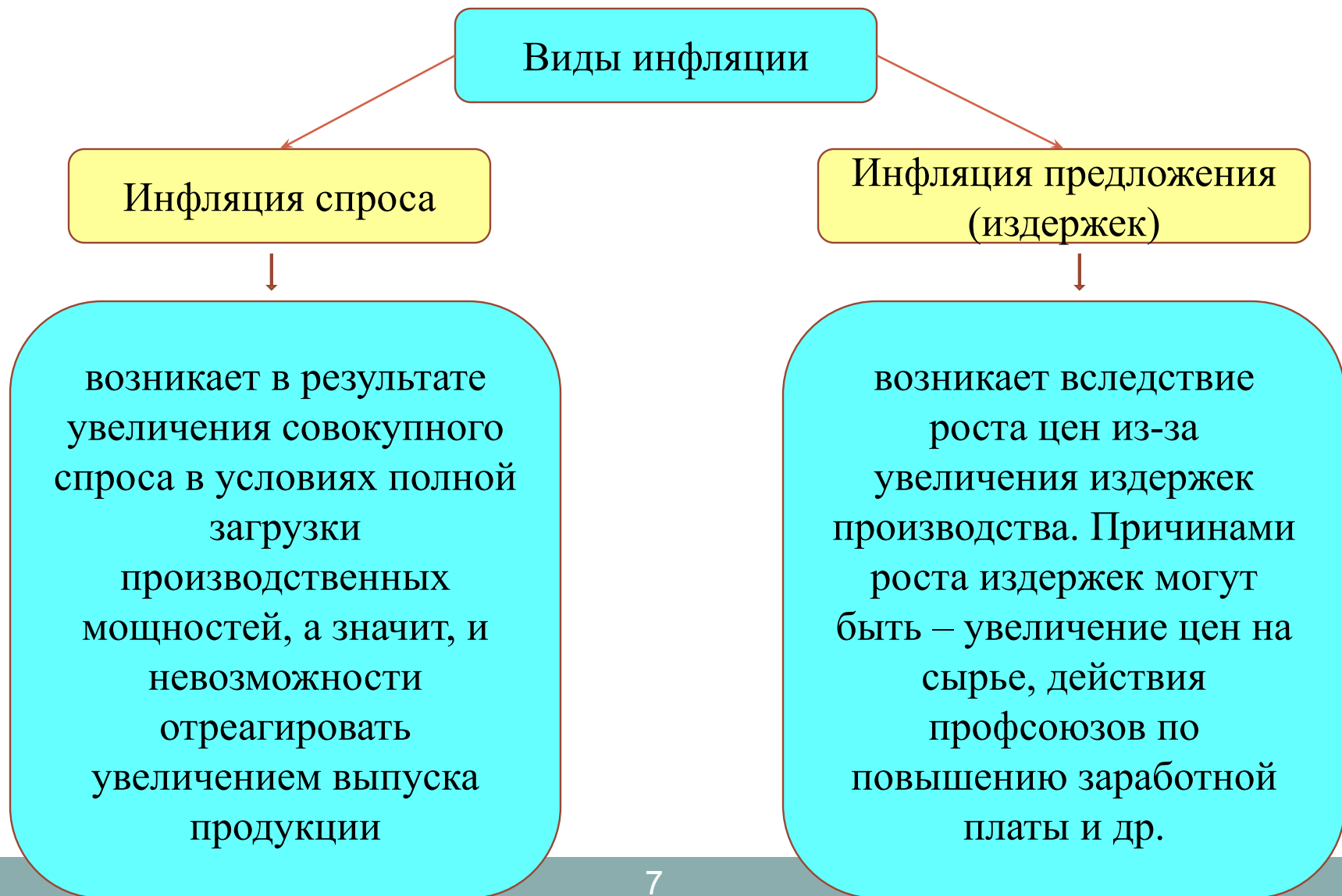
Они, во-первых, увеличивают расходную часть бюджета, являясь постоянной причиной бюджетного дефицита, что, как было отмечено, ведет к инфляции. Во-вторых, люди, занятые в военном секторе экономики, не создают потребительский продукт, а выступают на потребительском рынке только в роли покупателей, увеличивая платежеспособный спрос.

3. Расход на социальные цели.

В случаях экономических кризисов, спада производства уровень жизни населения снижается. Правительство стремится поддержать население путем дополнительных ассигнований на социальные цели, что ведет к увеличению количества наличных денег в обращении и усиливает инфляцию.

4. Структурные нарушения в экономике – диспропорции между накоплением и потреблением, спросом и предложением, доходами и расходами государства и др. факторы.

В мировой экономической теории и практике известны два вида инфляции спроса и инфляция предложения.

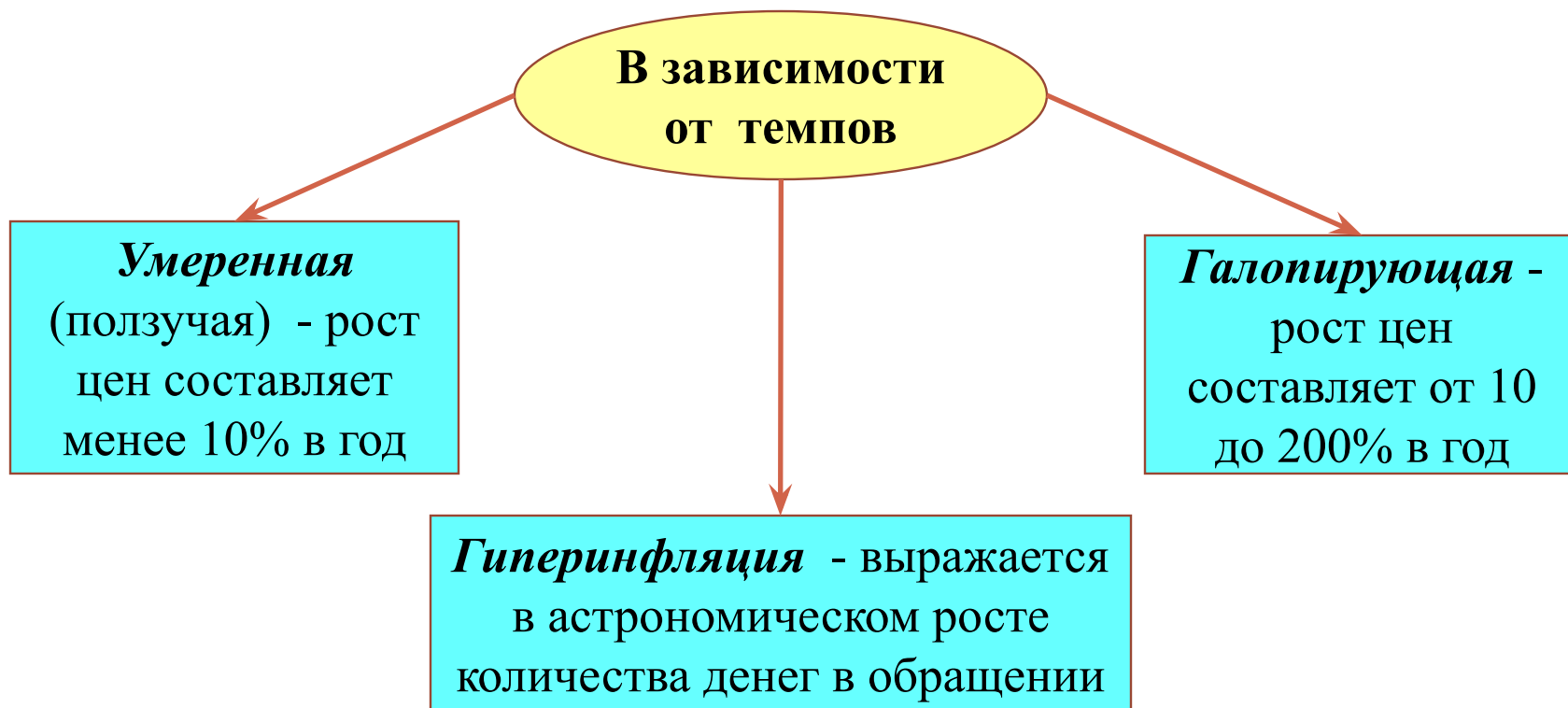


На практике нелегко отличить один вид инфляции от другого, они тесно взаимодействуют. Так, рост заработной платы, например, может выглядеть и как инфляция спроса и как инфляция издержек.

Сочетание инфляции спроса и инфляции издержек образует **инфляционную спираль** ”цены–заработная плата”.

В условиях инфляции спроса экономические агенты постепенно корректируют свое поведение: ставки номинальной заработной платы повышаются в новых трудовых соглашениях в соответствии с возросшими инфляционными ожиданиями. Повышение ставок номинальной заработной платы вызывает рост средних издержек производства, что является основой для развертывания инфляции издержек.

Инфляцию различают в зависимости от темпов, характера протекания, ожиданий и масштаба охвата.



В условиях гиперинфляции роль денег в экономике сильно уменьшается, а промышленные предприятия переходят на другие формы расчетов (например, бартер, взаиморасчеты).

**По признаку
ожидаемости**

Ожидаемая инфляция,
которая ожидается и
прогнозируется
правительством и
населением

Неожиданная
инфляция, которая
характеризуется
внезапным скачком цен

Инфляция находит свое отражение в поведении людей.

Если в стране отсутствуют **инфляционные ожидания**, то население, рассчитывая на краткосрочность роста цен, меньше приобретает и больше сберегает денег. Спрос уменьшается и оказывает давление на производителей, побуждая их снижать цены. Макроэкономическое равновесие восстанавливается. Если же в стране инфляционные ожидания велики, внезапный рост цен побуждает население закупать товары впрок. Спрос растет, что ведет к дальнейшему росту цен и увеличению инфляции.

**По масштабу
охвата**

Локальная инфляция,
имеющая место в
отдельных странах

Мировая инфляция,
охватывающая группу
стран или целые регионы

**По степени
равномерности
роста цен**

Сбалансированная, т.е.
рост цен умеренный и
одновременный на
большинство товаров и
услуг

Несбалансированная
инфляция представляет
собой различные темпы
роста цен на различные
товары

По характеру протекания

```
graph TD; A([По характеру протекания]) --> B[Открытая инфляция, отличающаяся продолжительным ростом цен]; A --> C[Подавленная, возникающая при фиксированных ценах на товары и услуги при одновременном росте денежных доходов населения];
```

Открытая инфляция, отличающаяся продолжительным ростом цен

Подавленная, возникающая при фиксированных ценах на товары и услуги при одновременном росте денежных доходов населения

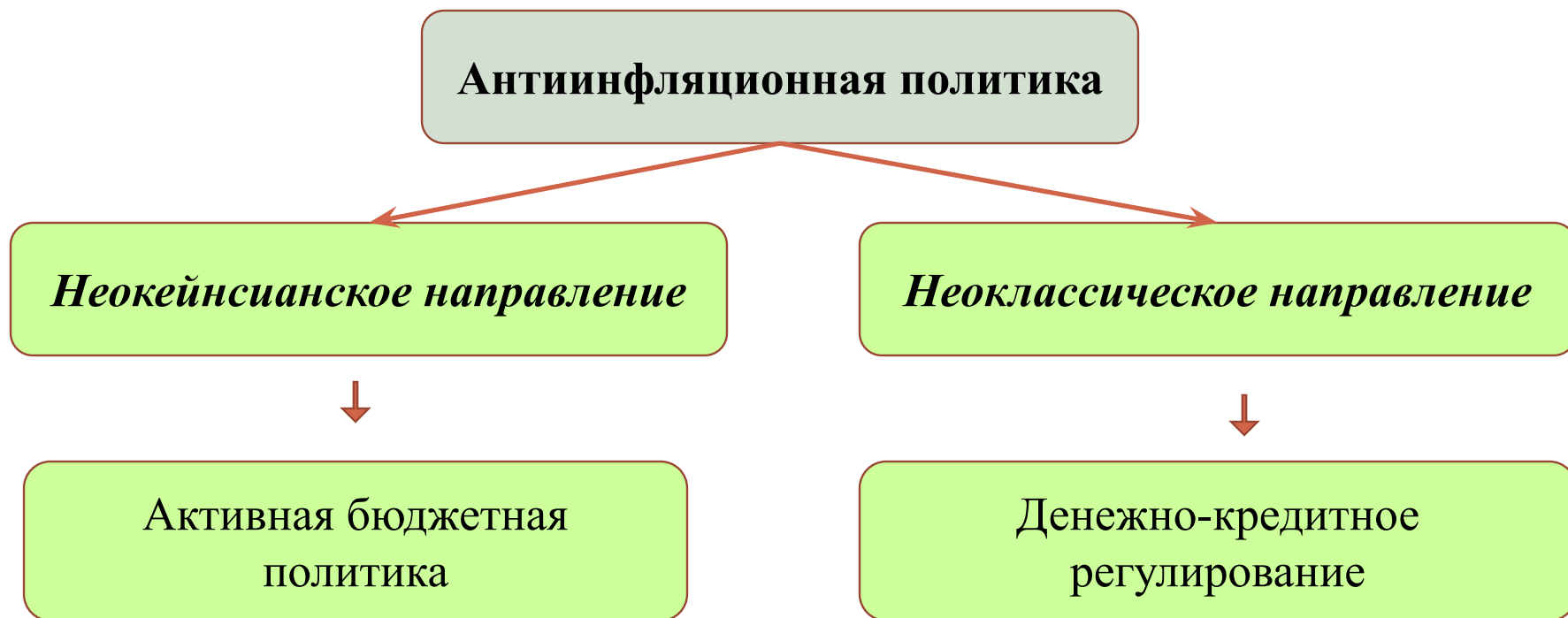
Открытая инфляция присуща странам с рыночной экономикой, где свободное взаимодействие спроса и предложения способствует открытому, ничем не стесненному росту цен в результате падения покупательной способности денежной единицы.

Подавленная инфляция присуща экономике с административным контролем над ценами и доходами. Она потому-то и называется “подавленной”, что жесткий контроль над ценами и доходами не позволяет открыто проявляться инфляции в единственно доступной ей форме: в росте денежных цен.

Экономические и социальные последствия инфляции сложны и разнообразны. Небольшие ее темпы содействуют росту цен и нормы прибыли, являясь, таким образом, фактором временного оживления экономической конъюнктуры. По мере углубления инфляция превращается в препятствие для воспроизводства, обостряет экономическую и социальную напряженность в обществе.

1. Инфляция затрудняет проведение эффективной макроэкономической политики. Цена перестает выполнять свою главную функцию в рыночном хозяйстве – быть объективным информационным сигналом.
2. Инфляция активизирует бегство от денег к товарам, возрождает бартер.
3. Инфляция подрывает стимулы к денежному накоплению. Обесцениваются сбережения населения, потери несут банки и учреждения, предоставляющие кредит.
4. Обесцениваются поступления от налогообложения: падает реальное значение налоговых поступлений в бюджет.
5. Инфляция ведет к перераспределению национального дохода, что обуславливает отставание темпов роста номинальной, а также реальной заработной платы от резко возрастающих цен на товары и услуги.
6. Инфляция ставит в невыгодное положение тех, кто получает фиксированные номинальные доходы, например, пенсионеры, землевладельцы.

Негативные социальные и экономические последствия инфляции вынуждают правительства разных стран учитывать это явление в своей экономической политике. При этом в первую очередь экономисты пытаются найти ответ на такой важный вопрос – ликвидировать инфляцию путем радикальных мер или адаптироваться к ней.



Неокейнсианское направление

При инфляционном, избыточном спросе государство ограничивает свои расходы и повышает налоги. В результате сокращается спрос, снижаются темпы инфляции. Однако одновременно ограничивается и рост производства, что может привести к застою и даже кризисным явлениям в экономике, к увеличению безработицы. Такова для общества цена сдерживания инфляции.

Бюджетная политика проводится и для расширения спроса в условиях спада.

Если спрос недостаточен, осуществляются программы государственных капиталовложений и других расходов, понижаются налоги. Низкие налоги устанавливаются, прежде всего, для людей со средними и невысокими доходами, которые обычно быстро используют (тратят) свои доходы. Считается, что таким образом расширяется спрос на потребительские товары и услуги. Однако стимулирование спроса бюджетными средствами может и усиливать инфляцию. К тому же большие бюджетные дефициты ограничивают правительственные возможности маневрирования налогами и расходами.

Неоклассическое направление

Этот вид регулирования проводится Центральным банком, который изменяет количество денег в обращении и ставки ссудного процента, воздействуя таким образом на экономику страны.

Экономисты неоклассического направления считают, что государство должно проводить дефляционные мероприятия для ограничения платежеспособного спроса, поскольку стимулирование экономического роста и искусственное поддержание занятости путем снижения естественного уровня безработицы ведет к потере контроля над инфляцией.

Так, например, с целью сокращения денежной массы в обращении Центральный банк может осуществлять сдерживающую политику, направленную на увеличение процентных ставок, что, в свою очередь сделает кредиты дорогими и сократит совокупный спрос.

Комплекс мер антиинфляционной политики включает в себя меры долговременной и краткосрочной политики:

Долговременная политика



- преодоление инфляционных ожиданий, которые нагнетают текущий спрос;
- сокращение бюджетного дефицита за счет повышения налогов и снижения расходов государства;
- установление жестких лимитов на ежегодный прирост денежной массы.
- др.

Краткосрочная политика



- предоставление льгот предприятиям, выпускающим дополнительно к основному производству побочные товары и услуги;
- продажа части гос. собственности в целях пополнения бюджета;
- импорт потребительских товаров;
- др.

Взаимосвязь инфляции и безработицы

Эмпирические данные полученные экономистами в 50-60 гг. показали, что существует обратная связь между уровнем безработицы и инфляции.

В условиях приближения к экономическому потенциалу возникает альтернатива между ростом занятости – с одной стороны, и ростом уровня инфляции – с другой. Увеличение занятости и снижение безработицы сопровождается ростом инфляции спроса, так как в экономике постоянно уменьшается объем неиспользованных ресурсов, расширять производства приходится за счет «переманивания» ресурсов из одной отрасли к другой, путем повышения ставок заработной платы и цен на инвестиционные товары. Снижение инфляции спроса может быть достигнуто только путем ограничения занятости и увеличения безработицы.

Безработица — социально-экономическое явления, при котором часть рабочей силы не занята в производстве товаров и услуг.

Рабочая сила — это состав занятых и безработных

Трудоспособное население — часть населения, которая по возрасту и по состоянию здоровья способны работать.

Безработные — лица трудоспособного возраста, которые на данный момент не имеют работы, но ведут её активный поиск.

Среди видов безработицы можно выделить следующие:

Фрикционная

Структурная

Институциональная

Циклическая

Сезонная

Фрикционная безработица — связана с затратами времени на поиск новой работы и длится 1-3 месяца.

Причины фрикционной безработицы

Фрикционная безработица возникает вследствие динамичности рынка труда.

Некоторые работники добровольно решили поменять место работы, найдя, например, более интересную или высокооплачиваемую работу. Другие пытаются трудоустроиться из-за увольнения с предыдущего места работы. Третьи впервые вступают на рынок труда или вновь выходят на него, перемещаясь из категории экономически неактивного населения в противоположную категорию.

Структурная безработица — связана с технологическими изменениями в производстве, которые изменяют структуру спроса на рабочую силу (возникает если работник уволенный из одной отрасли не может устроиться в другой).

Важно, что оба вида безработицы постоянно существуют в экономике. Полностью уничтожить их или свести до нуля невозможно. Люди будут искать другую работу, стремясь улучшить свое благосостояние, а фирмы — более квалифицированных работников, стремясь к максимизации прибыли. То есть в рыночной экономике постоянно происходят колебания спроса и предложения на рынке труда.

Так как существование фрикционной и структурной безработицы неизбежно, то экономисты называют их сумму естественной безработицей.

Естественный уровень безработицы — это такой ее уровень, который соответствует полной занятости (включает фрикционную и структурную формы безработицы), обусловлен естественными причинами (текучестью кадров, миграцией, демографическими причинами), не связан с динамикой экономического роста.

Полной занятостью называют ситуацию, когда в экономике наблюдается только естественная безработица. Объем производства, соответствующий функционированию экономики при полной занятости, называется производственным потенциалом экономики.

Естественная безработица возникает при сбалансированности рынков рабочей силы, то есть когда количество ищущих равно числу свободных рабочих мест.

Сезонная безработица — обусловлена сезонными колебаниями в объеме производства определенных отраслей.

В отраслях с сезонным спросом фирмы предпочитают увольнять работников, а не снижать заработную плату по тем же самым причинам, что и в случае циклических колебаний.

Циклическая безработица — возникает в период циклического экономического спада и недостатка спроса. Возникает в связи с уменьшением реального ВВП и высвобождением части рабочей силы.

Циклическая безработица связана с колебаниями деловой активности (Экономическим циклом).

Она возникает в тех случаях, когда падение совокупного спроса на выпускаемую продукцию вызывает падение совокупного спроса на труд в условиях негибкости реальной заработной платы в сторону понижения.

Закон о минимальной заработной плате

Согласно данному закону заработная плата не может быть установлена ниже определенного порогового значения. Для большинства занятых этот минимум не имеет практического значения, однако существуют некоторые группы работников (неквалифицированные и неопытные работники, подростки), для которых установленный минимум поднимает заработок выше точки равновесия, что сокращает спрос фирм на подобный труд и увеличивает безработицу.

Эффективная заработная плата

Теории эффективной заработной платы исходят из того, что высокая заработная плата повышает производительность работников и снижает текучесть кадров на фирме. Данная политика позволяет привлекать и удерживать высококвалифицированных специалистов, повысить качество труда и заинтересованность работников. Снижение заработной платы уменьшает мотивацию к труду и побуждает наиболее способных работников искать другое место работы.

Институциональная безработица — возникает из-за ограниченности рабочей силы и работодателей в актуальной информации о вакансиях и желании работников.

Уровень пособия по безработице также оказывает влияние на рынок труда создавая ситуацию, когда индивид, имеющий возможность получать низкооплачиваемую работу, предпочитает сидеть на пособии по безработице.

Данный вид безработицы возникает, если рынок труда функционирует недостаточно эффективно.