

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ИЗДЕРЖКИ. ЗАКОН ВОЗРАСТАНИЯ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ИЗДЕРЖЕК

**Климова Елена Максимовна
1 курс
ФНБ, экономическая безопасность**

Что такое альтернативные издержки производства?

- Альтернативные издержки производства – издержки в производстве товаров, которыми пройдена оценка с точки зрения потерянных возможностей при возможном использовании этого самого количества ресурса для другой цели.

- Альтернативные издержки производства могут выступать разницей прибыли, возможность, для получения которой возникает при использовании самых выгодных альтернативных вариантов применения ресурса, и прибыли, которая на самом деле была получена предпринимателями. Но не все затраты производителей подпадают под понятие альтернативных издержек. Когда используются ресурсы издержек, несущее производителями в порядке безусловности (к примеру, расходы для регистрации, аренды помещения и тому подобное), не будут относиться к альтернативным. Потому издержки не альтернативного характера не будут принимать участия в экономическом выборе.

ЧТО ВХОДИТ В АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ИЗДЕРЖКИ?





Явные издержки

К первой категории, к явным издержкам, относятся издержки альтернативного характера, форма которых – денежные платежи в пользу поставщиков за факторы производства и промежуточные изделия. В комплекс таких издержек включены:

- оплата труда работников (плата деньгами для работающих, обеспечивающих производство); финансовые затраты для произведения покупок либо оплаты аренды специального оборудования для производства, сооружений, зданий, в которых и будет проходить процесс производства товара (денежные платежи в пользу поставщиков капиталов);
- оплата расходов на транспорт; оплата коммунальных услуг (вода, свет, газ);
- плата за пользование услугами страховых компаний и банковских учреждений; расчеты с поставщиками ресурсов, имеющими материальный характер, - сырье, полуфабрикаты, комплектующие

Неявные издержки

Под неявными издержками различают издержки исключительно альтернативного характера, возникающими при использовании ресурсов, находящихся в собственности самой организации (неоплачиваемая издержка). Они могут быть представлены в таких видах:

- 1) В виде денежных платежей,
- 2) В виде нормальной прибыли,
- 3) Для собственников капиталов – в виде прибыли, которая могла бы быть получена ими при вложении собственных ресурсов не в это, а в любое другое дело.

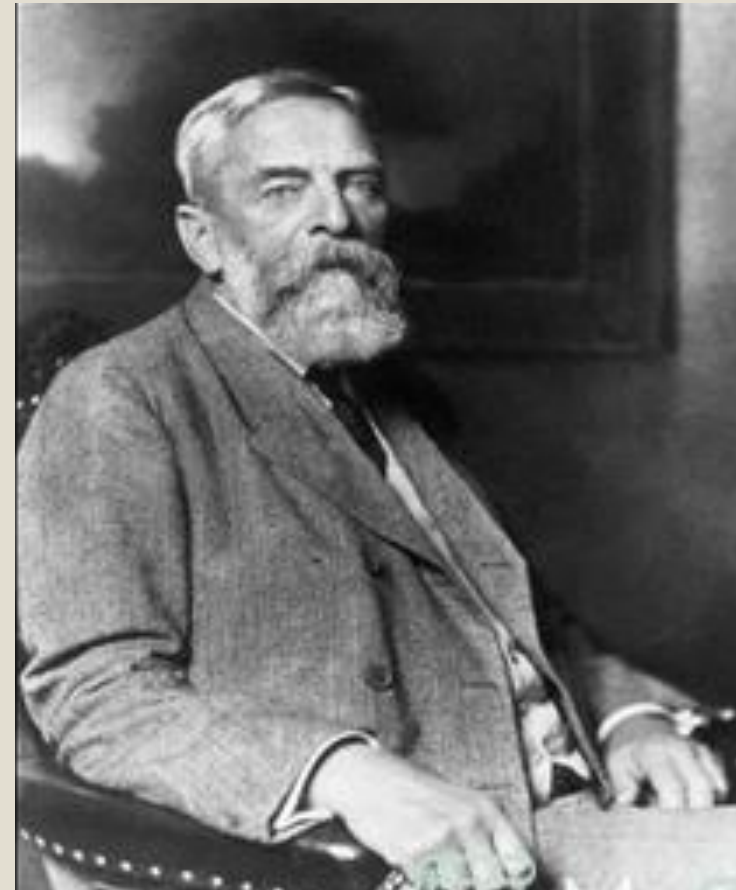
ОТЛИЧИЯ ЯВНЫХ И НЕЯВНЫХ ИЗДЕРЖЕК



- Издержки альтернативного выбора появляются из-за ограниченности ресурсов и фактически неограниченных потребностей людей. Только спрос среди потребителей и соответствующая цена приводят к правильному использованию ограниченных ресурсов.

КОГДА И КЕМ БЫЛО ВВЕДЕНО ПОНЯТИЕ «ИЗДЕРЖКИ АЛЬТЕРНАТИВНОГО ВЫБОРА»?

- Впервые понятие «издержки альтернативного выбора» появилось в конце 19 века, его ввел в научный оборот Фридрих Визер. Суть теории, которую он выдвинул, состоит в том, что, производя одни блага, мы недополучаем много полезностей от других полезных вещей, которые могли быть сделаны с использованием одного и того же количества ресурса.



Закон возрастания альтернативных издержек

- **Закон возрастающих альтернативных издержек**: в экономике полной занятости при увеличении производства одного блага на единицу приходится жертвовать все большим количеством другого блага. Иными словами, производство каждой дополнительной единицы блага Y связано для общества с потерей все большего количества блага X .
- Действие закона возрастающих альтернативных издержек объясняется спецификой используемых ресурсов. В производстве альтернативных товаров используются как универсальные, так и специализированные ресурсы. Они различаются по качеству и не полностью взаимозаменяемы.

- Рационально действующий экономический субъект сначала вовлечет в производство наиболее пригодные, а потому и наиболее эффективные ресурсы и только после их истощения — менее пригодные. Поэтому при производстве дополнительной единицы одного блага первоначально используются универсальные ресурсы, а затем в производство вовлекаются специфические, менее эффективные ресурсы, которые могут быть использованы только частично. Кроме того, при производстве альтернативных товаров существенно различаются нормы расхода одних и тех же материалов. В условиях ограниченности и отсутствия взаимозаменяемости ресурсов альтернативные издержки будут расти по мере расширения производства альтернативного блага. Если бы любая единица ресурсов была бы одинаково пригодна для производства альтернативных товаров, то кривая производственных возможностей была бы прямой линией.

Кривая
производственных
возможностей

