

Тема 2

Международное регулирование международного предпринимательства

2.1. Меры регулирования международного предпринимательства

2.2. Свободные экономические зоны

2.3. Межгосударственное регулирование

2.4. Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства

Меры регулирования международного предпринимательства

Тенденции развития международного предпринимательства

Высшие менеджеры компаний, выходящих на международные связи, стараются придерживаться одной из трех основных ориентаций (философий) с учетом того, какими методами осуществляется воздействие центральным руководством корпорации или руководством компаний, расположенных в других частях света.

1. *Ориентация на внутренний рынок (этноцентризм).* Этноцентричная ориентация или ориентация на свою страну - это подход к международному предпринимательству, при котором руководство осуществляет практические действия, которые срабатывают в центрах компании в родном государстве и должны обязательно срабатывать еще где-нибудь.

Меры регулирования международного предпринимательства

2. Ориентация на свой рынок и рынок другого государства (полицентрик).

Полицентрическая ориентация или ориентация на многие страны - это подход к международному предпринимательству, при котором руководство рассматривает расположение компании и ее население как очень трудные для понимания. Поэтому они верят, что те части организации, которые расположены в данной стране, должны быть представлены главным образом местными служащими, которые гораздо лучше знают собственную культуру, привычки, бизнес этику и рынок.

Как результат, дочерние компании в разных странах руководствуются всегда независимо, находятся под контролем местных руководителей и связаны с главным офисом в основном через финансовый контроль.

Меры регулирования международного предпринимательства

Полицентрический подход может быть успешным, если принятие решений децентрализовано и осуществляется главным образом в стране расположения.

3. Ориентация только на мировой рынок (геоцентрик).

Геоцентрическая или мировая ориентация - это подход к международному предпринимательству, при котором руководство верит, что глобальный взгляд необходим в обоих случаях: в центрах родной страны и в ее различных филиалах. Несмотря на то, свои ли это менеджеры, или менеджеры зарубежной страны, они должны успешно решать проблемы и задачи компании.

Это наиболее сложный подход в том, что он требует знания как собственного рынка, так и международной конъюнктуры.

Меры регулирования международного предпринимательства

Либеральные меры направлены на привлечение иностранных товаров на внутренний рынок.

Национальное регулирование осуществляется органами власти стран принимающих иностранные инвестиции.

Прямые ограничения для прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в производство и торговлю оружием, военным снаряжением, взрывчатыми веществами, здравоохранение и социальное обеспечение и др.

В США действует *протекционистская политика и налоговые льготы* для национальных фирм.

Ряд стимулирующих мер: налоговые льготы, информационная поддержка.

Свободные экономические зоны

Особую роль в международном предпринимательстве играют свободные экономические зоны (СЭЗ), они объявлены более чем в 110 странах.

СЭЗ - составная часть хозяйственного комплекса страны, специально выделяемая на данном этапе развития из общего экономического контекста в качестве приоритетной.

Эта часть призвана обеспечить распределение и производство общественного продукта, включая иностранный продукт для достижения при этом определенной конкретной цели в социально-экономическом развитии страны.

В создании таких зон можно особо выделить Китай.

Свободные экономические зоны

Китай,
2014 год

5 специальных
экономических зон

Шэньчжэнь, Чжухай, Шаньтоу, Сямэнь,
Хайнань, Новый район Пудун (Шанхай)

90 зон технико-
экономического
развития госуровня

в гг. Пекин, Шанхай, Гуанчжоу, Тяньцзинь,
Далянь, Харбин, Урумчи, Ухань, Чунцин,
Ханчжоу, Шэньян, Чанчунь, Инкоу и др.

114 зон новых и
высоких технологий

технопарк «Чжунгуньцунь» в Пекине;
парк высоких технологий «Чжанцзян» в
районе Пудун г. Шанхай; открытая зона
высоких технологий в г. Нанкин

13 свободных
таможенных зон

в гг. Шанхай, Тяньцзинь, Далянь,
Гуанчжоу, Нинбо, Чжанцзяган, Хайкоу,
Сямэнь, Фучжоу, Циндао, Шаньтоу,
Чжухай, Шэньчжэнь

14 зон приграничного
эк. сотрудничества
госуровня

в гг. Хэйхэ, Суйфэньхэ (провинция
Хэйлунцзян), Маньчжоули, Эрлянь
(Автономный район Внутренняя
Монголия), Хуэйчунь (провинция Цзилинь),
Даньдун (провинция Ляонин), Инин, Болэ и
др.

Шанхайская зона
свободной торговли

Свободные экономические зоны

При организации СЭЗ используют **2** различных **концептуальных подхода:**

- *территориальный* - свободная экономическая зона рассматривается как обособленная территория, где все предприятия-резиденты пользуются льготным режимом хозяйственной деятельности;
- *функциональный (точечный)* - это льготный режим, применяемый к определенному виду предпринимательской деятельности независимо от местоположения соответствующей фирмы в стране.

Формы свободных экономических зон

- **Свободные (беспошлинные) таможенные зоны (СТЗ)** относятся к зонам первого поколения. Они существуют с XVII-XVIII вв. Свободные таможенные зоны представляют собой *транзитные или консигнационные склады* для хранения, упаковки и незначительной обработки товаров, предназначенных для экспорта. Такие зоны часто называют *бондовыми складами* или *свободными таможенными территориями*. В них обычно открывают свои филиалы *нерезидентные для данной страны предприятия-импортеры*.
- **Зоны свободной торговли (ЗСТ)** широко распространены в мире. Наибольшее развитие они получили в США. Такие зоны представляют собой ограниченные участки территории США, в пределах которых установлен льготный, по сравнению с общим, режим хозяйственной, в том числе внешнеэкономической деятельности.

Формы свободных экономических зон

ЗСТ установлены Специальным законом США в 1934г., целью которого было поощрение торговли, ускорение торговых операций, сокращение торговых издержек.

Законом было установлено, что при каждом официальном порте прибытия могут быть созданы одна или несколько внешнеторговых свободных зон.

В соответствии с существующим законодательством США свободные таможенные зоны, действующие на территории страны, подразделяются на зоны *общего назначения* и *специализированные (субзоны)*.

Зоны общего назначения занимают небольшое пространство (несколько кв. км) и находятся за пределами национальной таможенной территории.

Формы свободных экономических зон

В них осуществляются операции по складированию и переработке ввезенных товаров (упаковка, сортировка, маркировка, доработка и т.д.).

Субзоны создаются для отдельных крупных компаний, деятельность которых выходит за рамки зон общего назначения.

В субзонах производится экспортная или импортозамещающая продукция.

Субзоны являются результатом использования комбинации режимов, зон свободной торговли и импортозамещающих производственных зон.

Формы свободных экономических зон

Промышленно-производственные зоны относятся к зонам второго поколения.

Возникли в результате эволюции торговых зон, когда в них стали ввозить не только товар, но и капитал, заниматься не только торговлей, но и производственной деятельностью.

Промышленно-производственные зоны создаются на территории со специальным таможенным режимом, где производится экспортная или импортозамещающая продукция. Эти зоны пользуются существенными налоговыми и финансовыми льготами.

Федеральный закон «Об особых экономических зонах в РФ» предусматривает, что на территории особой экономической зоны допускается ведение только тех видов деятельности, которые предусмотрены данным законом, а также постановлением Правительства РФ.

Формы свободных экономических зон

В законе №116-ФЗ сформулированы основные принципы налогообложения ОЭЗ, к основным из которых относятся предоставление налоговых льгот.

Участникам зон экспортного производства предоставляются существенные льготы по федеральным налогам, которые могут быть дополнены субъектами Федерации за счет местных налогов:

1. освобождение от налога на прибыль на срок 5 лет со дня регистрации;
2. уменьшение налогооблагаемой прибыли на сумму прибыли, направленной на инвестиции, по истечении 5 лет;
3. снижение на 50% налога на добавленную стоимость на товары собственного производства, реализуемые на территории РФ (тоже на срок 5 лет со дня регистрации);
4. освобождение от НДС услуг по транспортировке товаров.

Формы свободных экономических зон

Экспортно-производственные зоны (ЭПЗ). Современная модель таких зон берет начало от зональной структуры, созданной в 1959г. в ирландском аэропорту Шеннон. Наибольший эффект от таких зон был получен в «новых индустриальных странах».

Технико-внедренческие зоны относят к зонам *третьего поколения* (70-80-е годы). Образуются стихийно (США) или создаются специально с государственной поддержкой вокруг крупных научных центров (Япония, Китай). В них концентрируются национальные и зарубежные исследовательские, проектные, научно-производственные фирмы, пользующиеся единой системой налоговых и финансовых льгот.

Наибольшее число технико-внедренческих зон функционирует в США, Японии, Китае. В США их называют технопарками, в Японии – технополисами, в Китае – зонами развития новой и высокой технологий. Самый известный в мире и крупнейший в США технопарк «Силикон Вали» (Кремниевая Долина) дает 20% мирового производства средств вычислительной техники компьютеров.

Формы свободных экономических зон

В нем занято около 20 тыс. работников. В начале 90-х годов в США функционировало около 150 технопарков, сейчас по разным подсчетам от 250 до 300. Родственных им образований, именуемых «инкубаторами бизнеса», в начале 90-х годов насчитывалось более одной тысячи. В Европе к концу 80-х годов было уже более 200 научных парков, причем они имелись практически во всех регионах. Одним из самых интересных проектов континентальной Европы стал французский технополис София Антиполис, выручка его компаний — свыше 5,7 млрд. евро.

Сервисные зоны - территории с льготным режимом предпринимательской деятельности, для фирм и организаций, оказывающих различные финансово-экономические, страховые и иные услуги. К числу сервисных зон относятся *оффшорные зоны (ОЗ)* и *налоговые гавани (НГ)*, которые привлекают предпринимателей благоприятным валютно-финансовым, фискальным режимом, высоким уровнем банковской и коммерческой секретности, лояльностью государственного регулирования.

Формы свободных экономических зон

Главное требование от компании, зарегистрированной в оффшорной зоне и претендующей на получение налоговых и иных льгот, – не быть резидентом страны, где находится оффшорный центр и не извлекать на его территории прибыль.

Налоговые гавани отличаются от оффшорных зон тем, что в них (в НГ) все фирмы (как местные, так и иностранные) получают налоговые льготы на все или некоторые виды деятельности.

В настоящее время в мире насчитывается более 300 оффшорных центров.

Среди них налоговых гаваней – около 70.

По некоторым оценкам, капитал, задействованный в сфере оффшорного бизнеса, превышает 500 млрд. долл.

В нем участвуют почти 2 млн. вкладчиков (юридических и физических лиц), и каждый год регистрируется несколько тысяч новых компаний, увеличивающих объемы оффшорной деятельности.

Формы свободных экономических зон



Формы свободных экономических зон

Главные характеристики оффшорных зон:

- Полное освобождение от налогов.
- Закрытые реестры директоров и акционеров (информацию о структуре компании хранит только сама компания).
- Отсутствие необходимости подавать финансовую отчетность.
- Возможность выпуска акций на предъявителя (однако данная характеристика, в настоящее время, более присуща так называемым «*черным оффшорам*», более солидные юрисдикции стараются вводить соответствующие запреты).

Формы свободных экономических зон

1. Классические оффшорные зоны.

Характеристика: В данных юрисдикциях возможно учреждение оффшорной компании (как правило – Компании международного бизнеса), которая полностью освобождается от налогообложения, от ведения бухгалтерии и сдачи годового финансового отчета.

Примеры: Белиз, Британские Виргинские острова, Доминикана, Сейшельские острова и др.

Основные характеристики:

- оффшорные компании освобождены от налогообложения;
- отсутствие валютного контроля;
- отсутствие обязанности ведения бухгалтерии и сдачи финансовой отчетности;
- возможность беспрепятственного ввода и вывода капитала.

Формы свободных экономических зон

Территории с территориальной системой налогообложения.

Характеристика: В данных юрисдикциях налогом облагается только прибыль, полученная из источников, расположенных на территории данной юрисдикции или полученная от деятельности, осуществляемой на территории данной юрисдикции.

Примеры: Алжир, Боливия, Бразилия, Гонконг, Коста-Рика, Марокко, Монако, Панама, Парагвай, Уругвай, Франция и ряд других государств.

Бывают двух видов:

- территориальный налоговый режим распространяется как на активный, так и на пассивный доход (Гонконг, Панама);
- территориальный налоговый режим распространяется только на пассивный доход (проценты, роялти, фрахт, дивиденды и др).

Формы свободных экономических зон

Юрисдикции, предусматривающие освобождение от налогообложения отдельных видов деятельности.

Характеристика: В таких юрисдикциях прибыль, полученная от определенного вида деятельности, не подлежит налогообложению.

Например: прибыль полученная от недвижимости, расположенной за пределами юрисдикции не облагается налогом в Болгарии, Венгрии, Дании, Латвии, Литве, Норвегии, Польше, Словакии, Швейцарии и других странах. Не облагается налогом на прибыль операции с ценными бумагами на Кипре, Литве, Швеции.

Формы свободных экономических зон

Юрисдикции, в которых не налогооблагается деятельность определенных юридических лиц

В частности фонды, трастовые структуры могут получать налоговые льготы и скидки в определенных юрисдикциях (например Кипр).

Юрисдикции с низким уровнем налогообложения прибыли

Примеры: Кипр – 10%, Швейцария – 8,5%, Черногория – 9%, Лабуан (штат Малайзии) – 3%, Португалия (Международный коммерческий центр Мадейра, Молдавия – 0% корпоративный налог на прибыль.

Формы свободных экономических зон

Комплексные зоны образуются путем установления особого, льготного по сравнению с общим, режима хозяйственной деятельности на территории отдельных административных образований.

Комплексные свободные экономические зоны появились сравнительно недавно, в начале 80-х годов. Некоторые из них были созданы с нуля, а большинство сформировались на базе зон с экспортно-ориентированной обрабатывающей промышленностью.

К комплексным СЭЗ можно отнести пять специальных экономических зон Китая, «открытые районы» КНР, а также бразильскую зону «Манаус», территорию «Огненная Земля» в Аргентине, зоны свободного предпринимательства, создаваемые промышленно развитыми странами в депрессивных районах.

Формы свободных экономических зон

В 90-е годы активизируются процессы по формированию *международных свободных экономических зон*. Так, подготовлен проект создания специальной экономической зоны Туманган (Туманцзян). Эта СЭЗ должна быть создана на стыке границ России, Китая и КНДР. Проект рассчитан на 20 лет, его стоимость на первом этапе – 90-110 млрд. долл. Создание этой зоны предполагает участие Японии, Южной Кореи, Монголии, Китая, КНДР и России. В свободной экономической зоне будет построен крупный порт, многочисленные промышленные предприятия с использованием китайской и корейской рабочей силы. Россия должна будет поставлять на эти предприятия сырье и материалы для переработки. Предприниматели, организовавшие производство в СЭЗ, будут пользоваться рядом льгот. Предусматривается, что зона будет иметь гибкие границы, к участию в совместном освоении смогут подключиться также и сопредельные районы.

Межгосударственное регулирование

Осуществляется с целью более эффективного развития международного предпринимательства .

Выделяются три уровня межгосударственного регулирования:

1-глобальный уровень -представлен международными организациями осуществляющими содействие и регулирование различных аспектов взаимодействия участников международного бизнеса.

2- региональный уровень -инструменты регулирования международного предпринимательства принимаются странами, входящими в интеграционные группировки, улучшаются условия внутри группировок (ЕС). Меры направлены на гармонизацию стандартов, правил ведения бизнеса.

3- двусторонний уровень- представлен соглашениями о ликвидации двойного налогообложения и инвестиционными соглашениями.

Межгосударственное регулирование

1-глобальный уровень.

Подписан ряд важнейших конвенций и соглашений в области международного бизнеса.

Парижская конвенция об охране промышленной собственности подписанная в 1883г., это соглашение урегулирует вопросы в области изобретений, промышленных образцов и товарных знаков.

Нью-йоркская конвенция о признании и исполнении решений арбитражных судов (1958г).

Венская конвенция о договорах международной купли-продажи (1988г).

Сеульская конвенция о страховании международных инвестиций 1985г

В городе Мерида (Мексика) 2003 - подписанна международная конвенция по борьбе с коррупцией (Россия её ратифицировала в 2006 г).

Межгосударственное регулирование

Двусторонний уровень.

Между рядом стран подписано соглашение о неприменении двойного налогообложения. Например, Российско-Германское соглашение 1996г., касается подоходного налога, налогов на прибыль и имущество в России, налогов с ТНК, промышленных налогов. Итало-Германское соглашение 1925г., Британо-исландское 1928г. Всего к 2005 г. заключено 2758 соглашений.

В мире заключается большое количество двусторонних инвестиционных соглашений.

Соглашения призваны защитить капиталовложение одной фирмы в другом государстве. Обычно оно заключается между высокоразвитой и развивающейся страной, имеет односторонний характер и защищает интересы развивающейся Страны. Значительная часть соглашений регламентирует ведение проектов, переговоров и порядок урегулирования конфликтных ситуаций. Договоры, заключённые между развивающимися странами направлены на взаимное стимулирование притока иностранного капитала.

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства

В настоящее время в мире создано большое число организаций, осуществляющих содействие и регулирование разнообразных аспектов взаимодействия участников международного предпринимательства.

Важно учесть, что большинство стран мира используют в своей практике основные правила, положения, различные нормативы и регламенты, разработанные международными организациями на основе накопленного десятилетиями мирового опыта, с целью развития международного экономического сотрудничества.

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства

Существует ряд организаций оказывающих содействие развитию международных отношений:

- Международная организация труда (МОП),
- Международный валютный фонд (МВФ),
- Международный банк реконструкции и развития (МБРР),
- Международный банк экономического сотрудничества (МБЭС),
- Международный инвестиционный банк (МИБ),
- Всемирная торговая организация (ВТО),
- Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ),
- Европейский фонд валютного сотрудничества (ЕФВС),
- Конфедерация ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД),
- Организация ООН по промышленному развитию (ЮНИДО),
- Единая система внешнеэкономической информации (ЕСВИ) и пр.

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства.

Международная торговая палата (МТП) - это влиятельная, независимая некоммерческая международная организация, созданная в 1919 году. Ее целью является повышение уважения к высоким стандартам этики ведения международного предпринимательства.

Деятельность МТП направлена на разработку унифицированных правил и стандартов международной торговли, борьбу с протекционизмом, либерализацию международной торговли, глобализацию торговли, ускорение экономического роста стран.

Всего в мире насчитывается более сорока, международных организаций, весьма важным условием управления государственными и частными внешнеторговыми предприятиями является участие российских представителей предпринимательства в работе как можно большего числа этих организаций.

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства.

Целью ВТО является дальнейшая либерализация мировой торговли и устранение препятствий в международном товарообмене.

Регулирование торгово-политических отношений в рамках ВТО осуществляется на основе пакета международного торгового сотрудничества (МТС), который служит базисом современной системы международной торговли.

Интеграционные процессы начались с 60 – х г.г. прошлого века, с целью закрепления международных рынков за группами политически связанных стран, в числе которых сегодня можно назвать Евросоюз (ЕС), рынок стран Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС), рынок Североамериканской зоны свободной торговли (НАФТА).

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства.

Европейский союз (ЕС)

История ЕС берет начало 25 марта 1957 г., когда в Риме уполномоченные представители шести европейских стран (Франции, Германии, Италии, Бельгии, Нидерландов и Люксембурга) подписали договор о создании Европейского экономического сообщества (ЕЭС). Высший руководящий и управляющий орган получил название Комиссии сообщества. Парламентская ассамблея была преобразована в европейский парламент; были расширены функции Европейского суда. Штаб-квартиры ЕЭС располагались в Брюсселе и Люксембурге.

Это поистине историческое событие явилось следствием многолетней деятельности прежде всего правительства Франции (декларация Шумана) и выдающегося вклада блестящего ученого-экономиста профессора Ж. Моннэ, активно поддержанных канцлером К. Аденауэром (Германия), правительствами Бельгии, Нидерландов и Люксембурга.

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства.

Европейский союз (ЕС)

В Римском договоре была сформулирована идея расширения сферы деятельности сформированных органов ЕЭС за счет развития общей политики в области:

- ✓ сельского хозяйства,
- ✓ торговли,
- ✓ регулирования таможенных правил,
- ✓ социальных вопросов,
- ✓ научно-технических исследований и образования,
- ✓ политики в области окружающей среды,
- ✓ сотрудничества с третьим миром.

В Римском договоре указывалось, что ЕЭС не является замкнутой организацией, это сообщество открыто для европейских государств, разделяющих его цели и задачи и согласных безукоризненно выполнять все принятые учредительные документы и соглашения ЕЭС.

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства.

Во всех перечисленных в Римском договоре отраслях экономики и сферах деятельности наднациональными органами управления ЕЭС были разработаны взвешенные программы развития международной кооперации и постоянного сотрудничества на базе достижений передовой науки и передовых технологий, включая информационные.

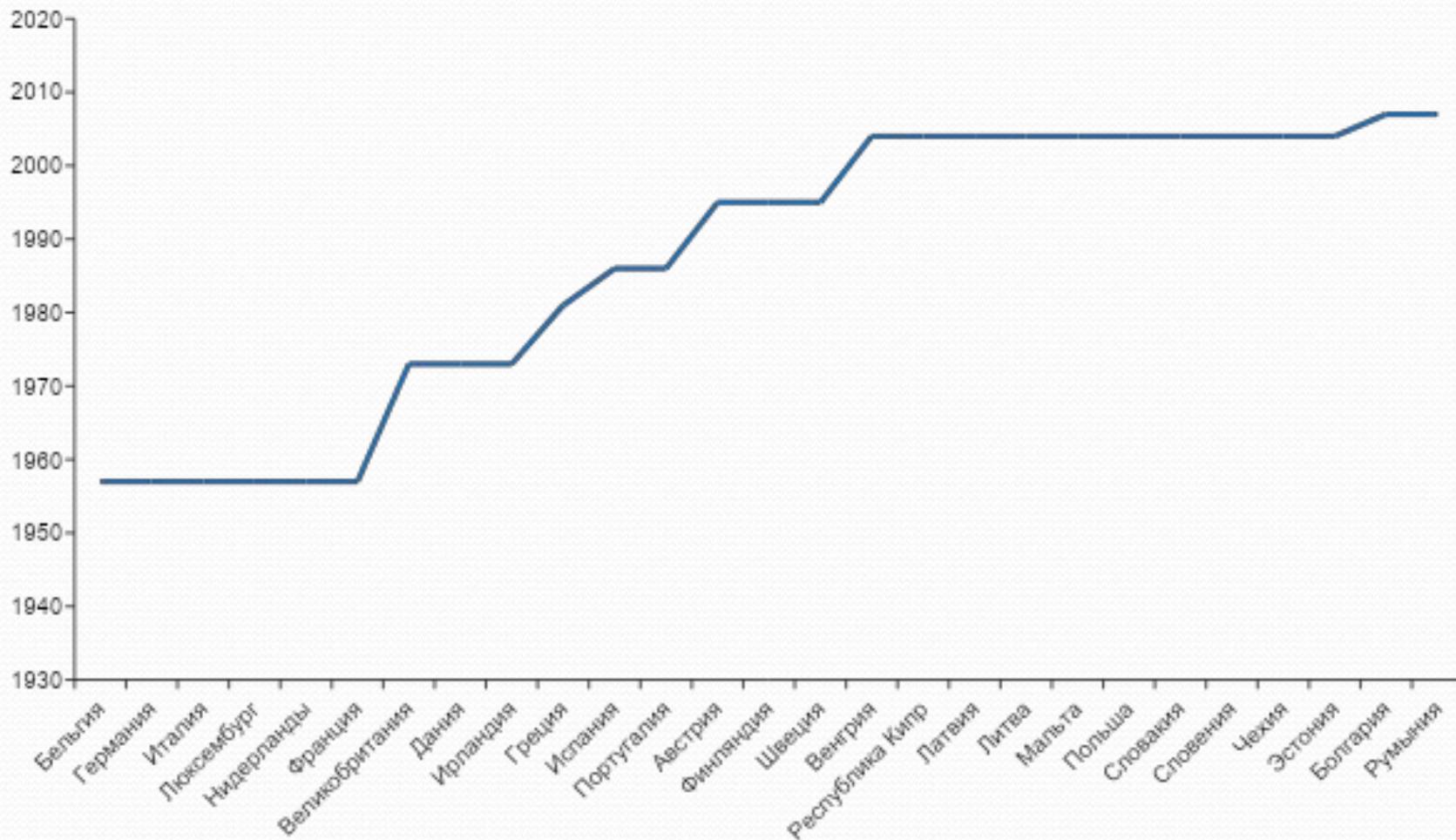
В сравнительно короткие сроки ЕЭС расширился до 25 членов — государств современной Европы. Материалы и документы этой организации переводятся на 20 европейских языков.

Развитие и расширение Европейского сообщества проходило в течение всех последующих лет после его создания.

Этому процессу, безусловно, способствовали распад СССР и правильные оценки и выводы, которые в этом плане были сделаны западной цивилизацией. В итоге Европейский союз стал одной из самых мощных и действенных международных организаций мира, в его состав вошло большинство стран Восточной Европы, включая ряд стран бывшего СССР. Этот союз существенно расширил свои функции и стал не только сугубо экономической организацией, но и политической и судебной.

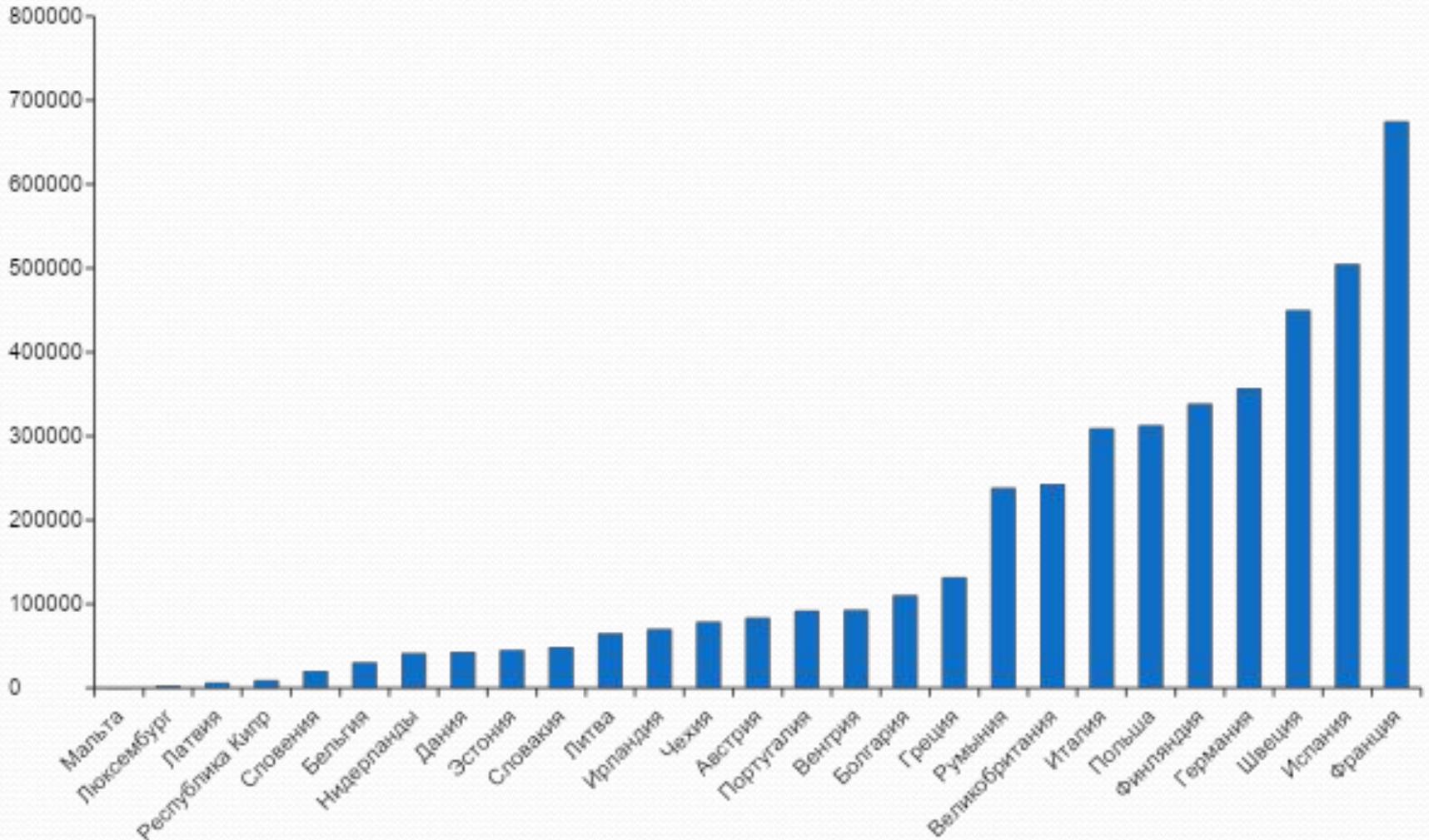
Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства.

Страны ЕС, год вступления



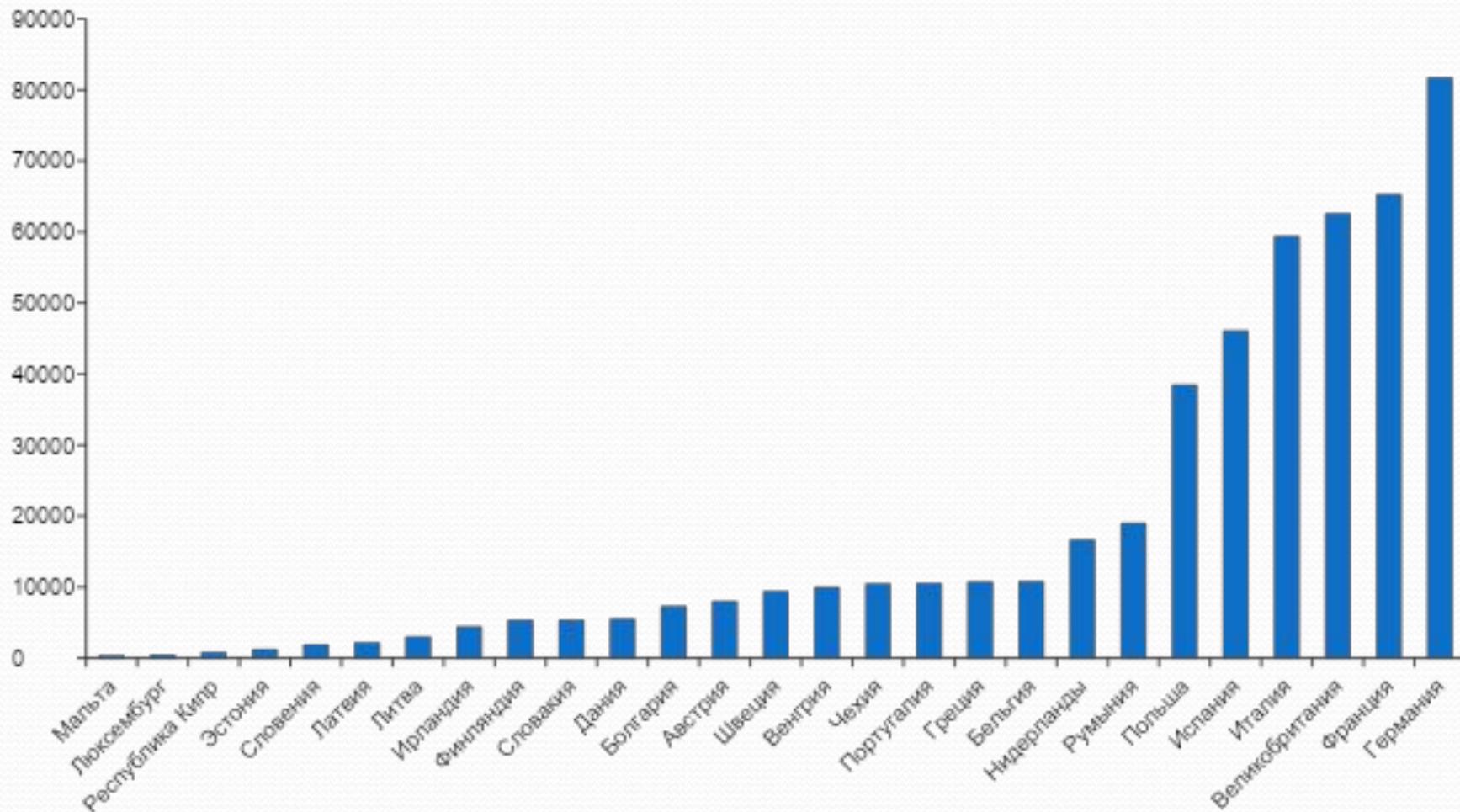
Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства

Страны ЕС, территория, км2



Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства.

Страны ЕС, население, тыс. чел.



Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства.

Европейская организация успешно прошла путь от Европейского экономического сообщества (ЕЭС) до Европейского союза (ЕС).

Полная либерализация рынка капитала для восьми государств ЕС была провозглашена еще 1 июля 1990 г. Маастрихтская сессия ЕС в декабре 1991 г. приняла решение о принятии новых членов в состав Союза и сформулировала критерии, по которым они будут приниматься. Состоялось также историческое решение о создании единой денежно-валютной единицы на базе экономического и валютного союза (ЭВС) — евро. На этой сессии было провозглашено начало нового этапа развития Европейского союза, было сформулировано введение принципа subsidiarity в областях, которые не подпадают под его исключительную компетенцию.

Естественно, развитие Сообщества проходило небезоблачно, были активные споры и отдельные срывы, но вектор расширения и роста соблюдался неукоснительно. В мае 2004 г. на сессии в Копенгагене ЕС завершил свой очередной этап развития: в ряды Союза были приняты 10 новых государств, и он преобразовался из ЕС-15 в ЕС-25.

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства.

Также были сформулированы условия для приема новых членов и потенциально возможных в будущем. Они включали 3 основных критерия:

- ◆ обеспечить стабильность институтов, гарантирующих демократию, соблюдение прав человека, верховенства закона и защиту меньшинств (главный политический критерий);

- ◆ обладать эффективной рыночной экономикой, способной адаптироваться к давлению конкуренции в рамках Союза (главный экономический критерий);

- ◆ реализовать общие правила, стандарты и политику, составляющие основу законодательства ЕС, включая приверженность целям политического, экономического и валютного союзов (главный правовой и общеорганизационный критерий).

В конце октября 2004 г. в Риме в торжественной обстановке состоялось подписание лидерами 25 стран конституции Европейского союза.

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства.

Концепция большой Европы в документах 2003-2004 гг. сформулирована следующим образом:

А. Политическое и социальное измерение:

- общее пространство демократии и прав человека;
- пространство образования, культуры и исследований.

Б. Экономическое измерение:

- европейское экономическое пространство для торговли и регулирования рынка;
- европейское валютное пространство для евро- и макроэкономических целей;
- общее пространство свободы, безопасности и правосудия;
- пространство сотрудничества в области общей безопасности.

ЕС проводит сбалансированную внутрисоюзную экономическую политику поддержки и финансового содействия региональному развитию, выделяет гранты, реализует общую сельскохозяйственную и социальную политику. Деятельность ЕС оценивается как безусловно успешная.

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства.

Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС)

Данная ассоциация утверждена в 1989 г. как межправительственный форум, объединяющий 12 стран, в числе которых 6 развитых стран этого региона:

- ✓ Австралия,
- ✓ Канада,
- ✓ Новая Зеландия,
- ✓ США,
- ✓ Южная Корея,
- ✓ Япония,
- а также 6 развивающихся стран
- ✓ Бруней,
- ✓ Индонезия,
- ✓ Малайзия,
- ✓ Сингапур,
- ✓ Таиланд,
- ✓ Филиппины.

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства.

В последующие десятилетия в Ассоциацию вошли практически все страны Тихоокеанского региона, включая Гонконг, КНР, Мексику, Папуа — Новую Гвинею, Тайвань, Чили, Россию, Вьетнам и Перу.

Основной целью Ассоциации является поддержание динамичного экономического развития стран Азиатско-Тихоокеанского региона.

Формально АТЭС имеет статус консультативного органа, однако фактически в рамках его рабочих органов разрабатываются серьезные и ответственные документы, например:

- правила ведения торговли, финансовой и инвестиционной деятельности,
- решаются вопросы межстранового сотрудничества в различных областях,
- вопросы инвестиционной деятельности.

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства.

В состав Ассоциации входят комитет по торговле и инвестициям, экономический комитет, рабочие группы по инвестициям, научным исследованиям в промышленности и технологиям, транспорту, человеческим ресурсам, экономической статистике, сохранению морских ресурсов, рыболовству, туризму, по малому и среднему предпринимательству, а также Фонд образования.

Несмотря на то что АТЭС вырабатывает документы рекомендательного характера, они имеют высокую побудительную значимость и способствуют эффективному развитию интеграционных процессов в этом чрезвычайно важном регионе мира. Так, уже в 2000 г. по доле внутренней торговли (объемам экспорта и импорта) страны АТЭС соответственно занимали 72,6 и 68,1%, опережая другие регионы мира.

Сегодня в рамках АТЭС проводятся мероприятия по устранению барьеров во взаимной торговле услугами и унификации торговых и технических стандартов.

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства.

АТЭС имеет свой бюджет; кроме перечисленных выше комитетов и рабочих групп функционирует постоянно действующий секретариат, создана система разрешения торговых споров, дополняющая механизм, функционирующий в рамках ВТО, закладываются основы для введения единых норм и правил регулирования торговли в регионе, на который приходится более 50% мирового производства и мировой торговли.

Для России сотрудничество в рамках АТЭС имеет большие перспективы и может развиваться по трем направлениям:

- экспорт в эти страны традиционных для России сырьевых товаров (нефти и нефтепродуктов, газа, минерального сырья, леса и пр.), расширение масштабов этих производств и создание дополнительных рабочих мест на Дальнем Востоке;
- развитие в России производства высококачественных товаров широкого потребления (включая бытовую электронику и др.) путем создания совместных и дочерних предприятий компаний Японии, Южной Кореи и других стран, занимающих передовые позиции в мире;

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства

АТЭС имеет свой бюджет; постоянно действующий секретариат, создана система разрешения торговых споров, дополняющая механизм, функционирующий в рамках ВТО, закладываются основы для введения единых норм и правил регулирования торговли в регионе, на который приходится более 50% мирового производства и мировой торговли.

Для России сотрудничество в рамках АТЭС имеет большие перспективы и может развиваться по трем направлениям:

- экспорт в эти страны традиционных для России сырьевых товаров (нефти и нефтепродуктов, газа, минерального сырья, леса и пр.), расширение масштабов этих производств и создание дополнительных рабочих мест на Дальнем Востоке;
- развитие в России производства высококачественных товаров широкого потребления (включая бытовую электронику и др.) путем создания совместных и дочерних предприятий компаний Японии, Южной Кореи и других стран, занимающих передовые позиции в мире;
- совместные научные разработки в области энергетики, материаловедения, биотехнологий, освоения Мирового океана, аэрокосмической техники и медицины.

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства

Американско-Канадско-Мексиканское соглашение о свободной торговле (НАФТА)

Данная организация решала сложные многофункциональные задачи, в их числе:

- ◆ способствовать инвестициям и торговле путем устранения как традиционных, так и нетрадиционных торговых барьеров;
- ◆ облегчать доступ иностранных инвесторов на внутренний рынок путем расширения возможностей инвесторов при одновременном ограничении государственного регулирования;
- ◆ осуществлять политику либерализации, в большей мере увязывать стимулирование роста занятости и проведение реформы в сфере социальной политики с задачами поддержки экспорта;
- ◆ проводить более эффективное разрешение торговых споров с помощью специально созданных механизмов.

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства

Североамериканское соглашение о свободной торговле по своей сути и практически означало возникновение единой системы, касающейся либерализации торговли, сокращения и последующей отмены тарифных и нетарифных барьеров в течение 15 лет для трех национальных экономик государств, его подписавших.

Это соглашение было дополнено важными документами, посвященными широкому кругу вопросов инвестирования и либерализации сферы услуг, прав на интеллектуальную собственность, по экологическому и трудовому сотрудничеству, расширив тем самым круг проблем, имевших серьезное значение для всех заинтересованных стран.

Второе североамериканское соглашение, подписанное в 1994 г., было направлено на создание новых возможностей для занятости и улучшения условий труда и жизненных стандартов, а также для защиты и развития прав трудящихся в разных регионах НАФТА. Для реализации данного документа была создана трехсторонняя комиссия по трудовому сотрудничеству.

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства

Был создан также специальный механизм для разрешения межгосударственных торговых конфликтов и споров, получивший широкие полномочия и дополненный детально разработанными положениями и арбитражными нормами. Все перечисленные меры способствовали не только нормализации и развитию экономического и торгового сотрудничества в рамках НАФТА, но и притоку иностранного капитала из европейских стран, Японии, Китая и других стран, вследствие чего стал расти объем иностранных инвестиций в Мексике. НАФТА представляет собой крупнейший торговый блок, так как совокупный ВВП стран — участниц НАФТА составляет 32,3% мирового валового продукта (МВП), или \$13,7 трлн.¹⁰

Деятельность НАФТА способствует постепенной ликвидации тарифных барьеров. В частности, были сняты ограничения по сельскохозяйственной, текстильной и многим другим видам продукции. Создаются широкие возможности для свободного движения товаров, услуг и капиталов, а также профессионально подготовленной рабочей силы.

Международные организации, осуществляющие регулирование международного предпринимательства

НАФТА не принимает непосредственных решений по вопросам социальной сферы, однако опосредованно она, безусловно, влияет на позитивные процессы снижения безработицы (прежде всего в Мексике), на развитие образования и культуры. Несомненно, не все безоблачно в этом союзе — слишком велико превосходство США абсолютно по всем параметрам, но с другой стороны, именно этот факт является причиной успешности данной организации.

Большинство стран Южной Америки в 1960 г. подписали «Договор Монтевидео» о создании Латиноамериканской зоны свободной торговли (ЛАСТ).

Несмотря на необратимость процесса глобализации и ряд связанных с ним выгод, существуют и негативные последствия в определенных сферах деятельности отдельных стран.

Наилучшие условия для развития международного предпринимательства обеспечиваются в тех случаях, когда страны представляют друг другу режим более благоприятствуемой нации.

При этом режиме хозяйствующие субъекты договаривающихся сторон пользуются таможенными, налоговыми и другими привилегиями в стране партнера.