

Институциональная экономика. Вступление

Брызгалин Виктор, 1 курс
магистратуры

План

- * Экономика и методологический индивидуализм
- * Homo economicus и Homo sociologicus
- * Ограниченная рациональность
- * Принятие решений в коллективе и оппортунизм

Экономика

Экономика – это...

Экономика – это наука об отношениях между людьми по вопросам использования ограниченных ресурсов

Кто определяет цели? Кто действует?
КОГО ИЗУЧАТЬ?

Кого изучать

Общество — форма объединения людей, обладающих общими интересами, ценностями и целями (Википедия)

Общество — социальная организация страны, обеспечивающая совместную жизнедеятельность людей (какой-то сайт)

Общество - обособившаяся от природы часть материального мира, представляющая собой совокупность всех исторически развивающихся способов взаимодействия и форм объединения людей (какой-то другой сайт)



Кого изучать

Вывод: нужно изучать группу лиц, принимающих решения, т.е. чаще всего – ЧЕЛОВЕКА, ИНДИВИВИДА

**Методологический
индивидуализм!**



Homo economicus

- Стабильные предпочтения
- Беззатратная обработка информации
- Максимизация ожидаемой полезности
- Совершенная воля
- Ориентация на собственные интересы

Не нравится? Ну, возможно...



Homo economicus VS Homo sociologicus

Homo economicus:

Предпочтения стабильны
и экзогенно заданы
(окружение на них не
влияет!)



Homo sociologicus:

Предпочтения
нестабильны и эндогенно
заданы (их определяет
окружение!)

Ограниченная рациональность

Герберт Саймон (Нобелевская премия 1978) разработал концепцию ограниченной рациональности.

Ограниченная рациональность – ограниченность возможностей экономических агентов по переработки информации

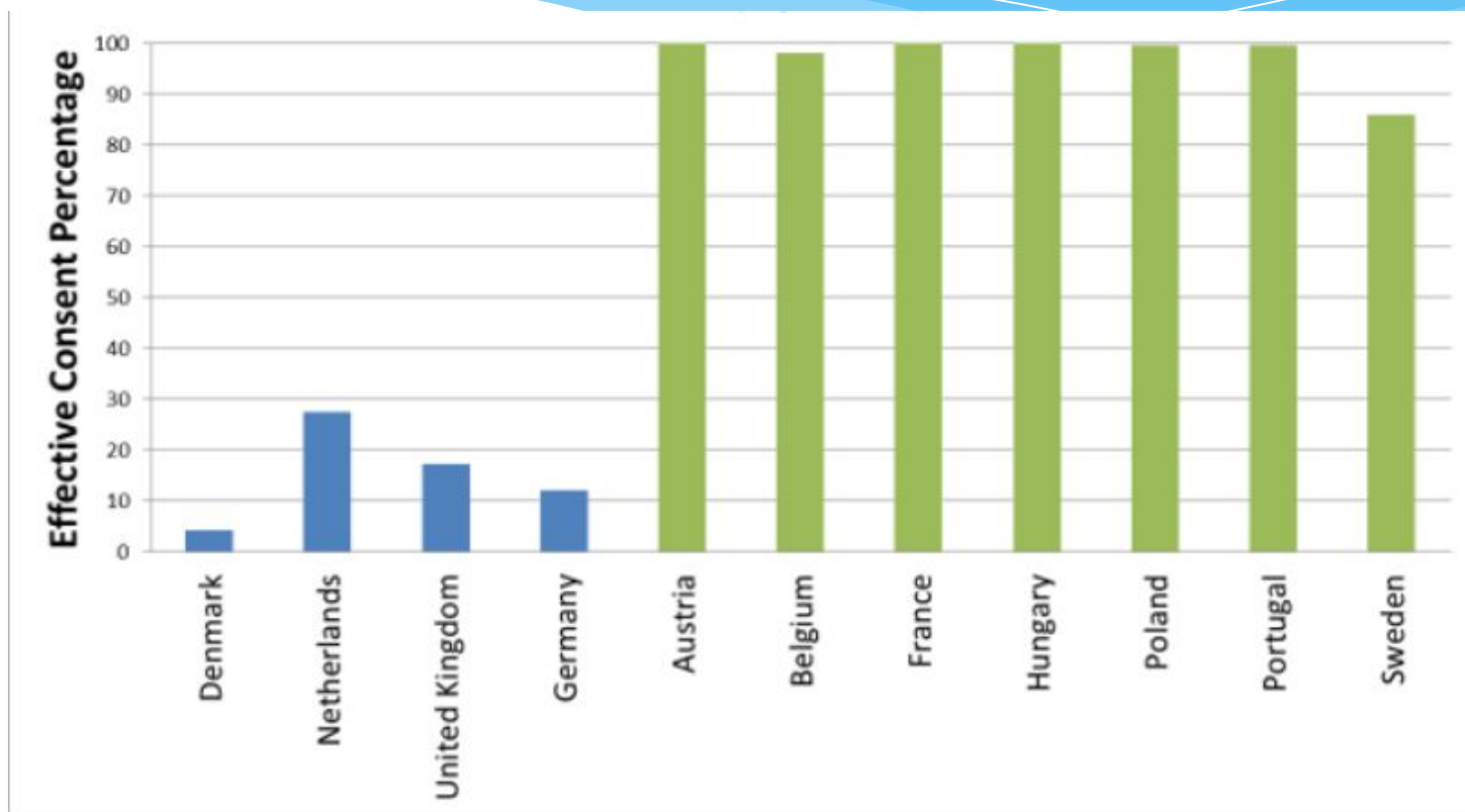
- Ограниченность когнитивных возможностей
- Ограниченность располагаемой информации



*Критерий удовлетворенности вместо
максимизации*



Эффекты при принятии решений



Источник: презентация Иванова В.В. по курсу НИЭТ для 4 курса

Эффекты при принятии решений

Эвристики - осознаваемые или не осознаваемые способы
осуществления выбора, позволяющие экономить
ограниченные когнитивные ресурсы.

Эффекты:

- Неустойчивые предпочтения
- Эффект обрамления
- Эффект окружения
- Демонстративное потребление
- Переоценка малых вероятностей
- Недооценка больших вероятностей
- ...

Первопроходцы – Канеман и Тверски (Нобелевская премия 2002 года)

Принятие решений и коллектив

Общество нуждается в механизмах, снижающих издержки при принятии решений

- Привычки
- Традиции
- Обычаи
- Правила

Частный случай – решение об обмене, т.е.
контракт (договор)

Принятие решений и коллектив

Оппортунизм – поведение, нацеленное на обман контрагента с целью повышения собственного благосостояния

1. Искажение информации
2. Недобросовестное поведение
3. Вымогательство



Что делать?

Обществу необходимы механизмы, координирующие действия индивидов и одновременно снижающие вероятность оппортунистического поведения

Институты

Выводы

- * Экономика исходит из принципа методологического индивидуализма
- * «Человек реальный» совсем не похож на «Человека экономического»
- * Три методологических «столпа» направления НИЭТ:
 - Ограниченные когнитивные способности
 - Асимметрия информации
 - Оппортунистическое поведение
- * Институты – то, что помогает человеку принимать решения

Спасибо за внимание!

