

Теория трансакционных издержек

*Дубынина Анна Валерьевна,
к.э.н., доцент кафедры
«Экономика и финансы»*

ПЛАН ТЕМЫ

1. Понятие и виды трансакций
2. Сущность и виды трансакционных издержек
3. Проблемы измерения трансакционных издержек



1. Понятие и виды трансакций

Экономическая теория
транзакционных издержек
представляет сравнительный особый
подход к изучению экономической
организации, в котором транзакция
выступает в роли базовой единицы
анализа

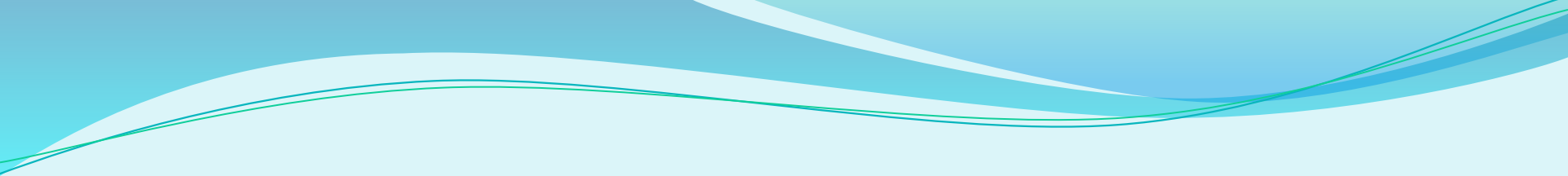
Оливер Итон Уильямсон

Джон Коммонс (1931г.)

□ **Трансакция** (лат. transactio) – это не обмен товарами, а отчуждение и присвоение прав собственности и свобод, созданных обществом

□ **Трансакция** - это процесс перемещения прав собственности



- 
- **Виды трансакций по Дж.Коммонсу**
 - Трансакция сделки
 - Трансакция управления
 - Трансакция рациионирования

Трансакция сделки

- Отчуждение и присвоение прав собственности **в результате добровольного соглашения равноправных сторон**



Трансакция управления

□ **Асимметричный характер отношений** сторон по принципу командования одного индивида и подчинения другого

□ **Пример:** Начальник и подчиненные

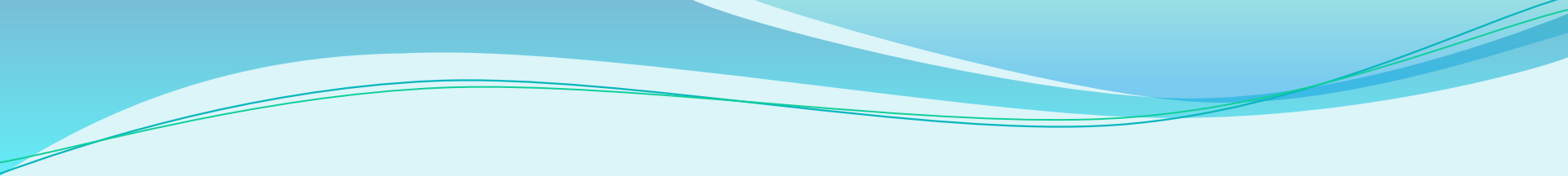


Трансакция рациионирования

□ **Асимметричный характер отношений** сторон по принципу командования коллективного органа и подчинения индивида

□ **Пример:** государство и общество





2. Сущность и виды транзакционных издержек

Трансакционные издержки

- ▣ Введено Р.Коузом в статье «Природа фирмы» (1937г.)
- ▣ Издержки, использования рыночного механизмы
- ▣ Издержки, сопровождающие взаимоотношения экономических агентов
- ▣ Издержки, возникающие в связи с заключением контрактов

Трансакционные издержки

Любые затраты, связанные с координацией и взаимодействием экономических субъектов (издержки сбора и обработки информации, издержки проведения переговоров и принятия решений, издержки контроля и юридической защиты выполнения контракта)

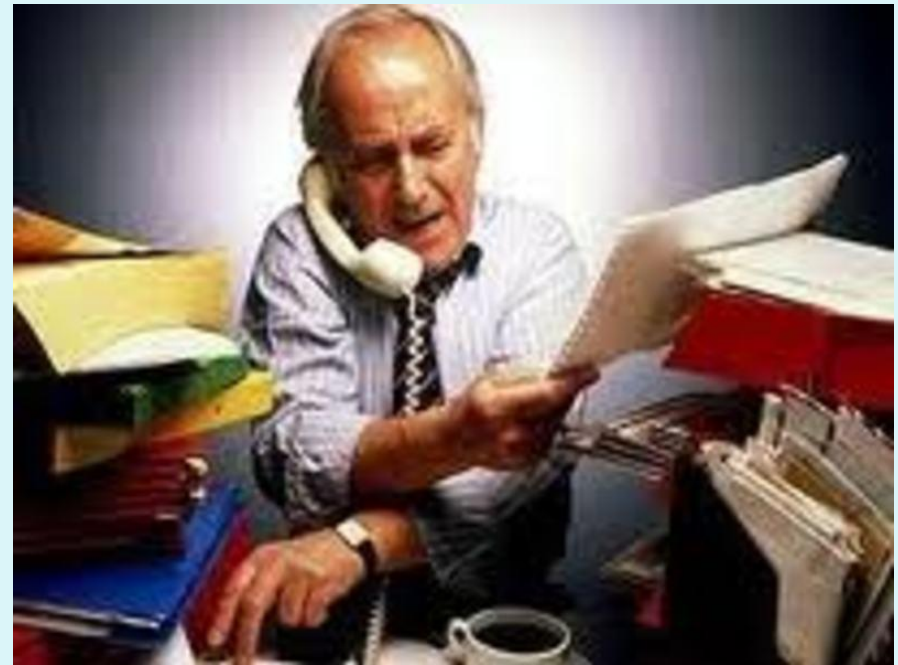


• **Виды транзакционных издержек**

- Издержки поиска информации
- Издержки ведения переговоров и заключения контрактов
- Издержки измерения количества и качества вступающих в обмен благ
- Издержки спецификации и защиты прав собственности
- Издержки оппортунистического поведения

Издержки поиска информации

Затраты времени и ресурсов на получение и обработку информации о ценах, имеющихся товарах, потенциальных продавцах и покупателях



Издержки ведение переговоров и заключения контрактов

Проведение переговоров, заключение и оформление контрактов, потери от неудачно заключенных, или плохо оформленных соглашений



Издержки измерения количества и качества вступающих в обмен благ

Затраты на измерительную технику, на проведение процесса измерения



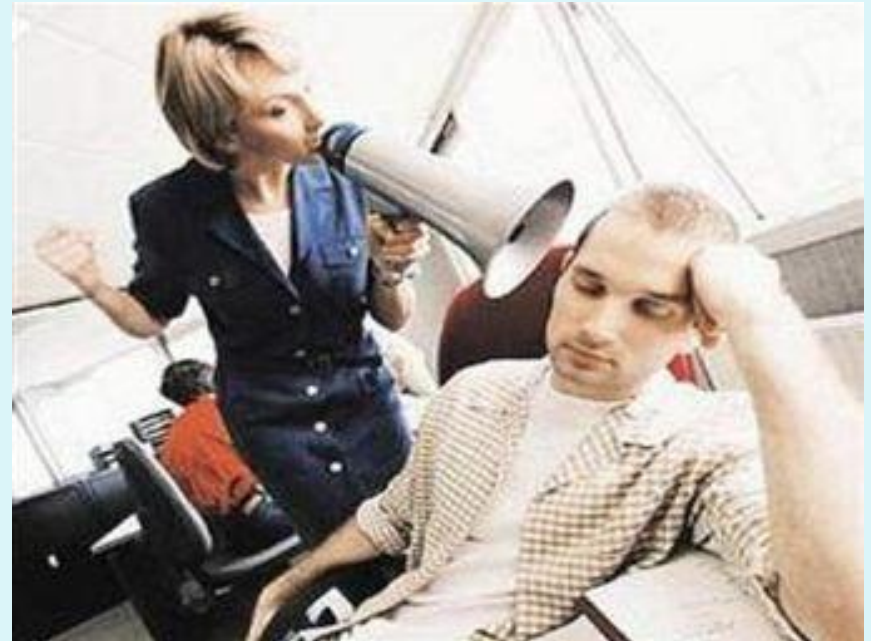
Издержки спецификации прав собственности

Расходы на содержание судов, государственных органов, затраты времени и ресурсов, необходимых для восстановления нарушенных прав, потери от плохой спецификации и ненадежной защиты прав собственности



Издержки оппортунистического поведения

Недобросовестное поведение индивида, нарушающее условия сделки и нацеленное на получение односторонних выгод в ущерб партнеру (отлынивание)



Классификация К.Менара

- **Виды транзакционных издержек**

- Издержки вычленения
- Информационные издержки
- Издержки масштаба рынка
- Издержки поведения

Издержки вычленения

- Аналогичны издержкам отлынивания
- Возникают в условиях совместной деятельности, когда трудно измерить производительность каждого фактора производства

Информационные издержки

- ▣ Затраты на кодирование, передачу сигналов, расшифровку и обучение пользованию системой информации

Издержки масштаба рынка

Связаны с проблемой установления
«доверия» между агентами



Издержки поведения

Связаны с проблемой эгоистического поведения агентов в ситуации конкуренции (жульничество)



Классификация П.Милгрома и Дж. Робертса

- **Виды транзакционных издержек**
 - Издержки координации
 - Издержки мотивации

Издержки координации

Издержки нахождения и доведения информации о характеристиках трансакций, издержки нахождения партнеров

Издержки мотивации

Издержки, связанные с неполнотой и асимметрией информации, с недостоверностью обязательств

Классификация О.Уильямсона

- **Виды транзакционных издержек**
 - Издержки до заключения контракта
 - (ex ante)
 - Издержки после заключения контракта
 - (ex post)

Издержки до заключения контракта

- Издержки, связанные с усилиями заключить более выгодный контракт
- **Примеры:** расходы на поиск потенциального партнера, затраты на составление контракта, проведение переговоров, обеспечение гарантий реализации соглашений, расходы по страхованию сделки

Издержки после заключения контракта

- Издержки, отражающие стремление выполнить уже заключенное контрактное соглашение
- **Примеры:** расходы на тяжбы в связи со сбоями в контрактных отношениях, затраты в связи с неточным выполнением контрактов

Классификация Э.Фуруботн и Р.Рихтер

- **Виды транзакционных издержек в зависимости от сферы, в которой они возникают**
 - Рыночные издержки
 - Управленческие издержки
 - Политические издержки

Рыночные (внешние) издержки

Расходы на подготовку контракта (поиск информации)



Расходы на заключение контракта (переговоры и принятие решений)



Управленческие (внутренние) издержки

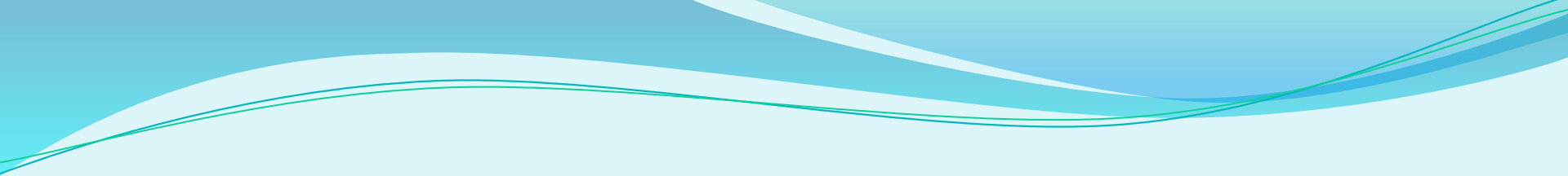
Расходы по управлению организацией
(информационные затраты)



Политические транзакционные издержки

Затраты на поддержание властных структур





3. Проблемы измерения транзакционных издержек

Проблемы измерения трансакционных издержек

- Отсутствие единого определения
- Высокая стоимость измерений
- Сложность подбора индикаторов

Прямое измерение транзакционных издержек Дж.Уоллсом и Д.Нортом

- Подсчет доли транзакционного сектора в ВВП США за 1870 – 1970 гг.
- Издержки , возникающие в отношениях покупатель-продавец
- **Издержки потребителя** - его затраты, которые не входят в цену, уплачиваемую им продавцу
- **Издержки продавца** - его затраты, которые он не нес бы, если бы продавал товар самому себе

Трансакционный сектор

Отрасли хозяйства,
обеспечивающие осуществление
транзакций

Трансакционный сектор

- 1) оптовая и розничная торговля
- 2) страхование
- 3) банковская система
- 4) риэлтерская деятельность
- 5) управленческий аппарат в любой отрасли
- 6) правоохранительные органы
- 7) судебная система

Методы измерения транзакционных издержек

Метод анализа

официальных данных

издержек

правительственными
другими учреждениями

Метод составления общей

сделки на г

Метод сбора данных

опроса экономических
субъектов

Экспериментальный

метод



Спасибо за внимание