

Тема 3.2. Центры трансфера технологий в России и за рубежом



Administrated by KHAI
International Innovations Transfer Network
Innovative technologies in technics, humanities and education



ЦТТ за рубежом

В западных странах важную роль в инфраструктуре науки и технологий играют **инновационные центры**.

Цель - активное внедрение инноваций в отрасли промышленности.

Основные функции:

- оперативное предоставление информации,
- анализ содержания и хода осуществления договоров о проведении научных исследований,
- продвижение технологических разработок,
- проведение различных переговоров, посвященных проработке наиболее эффективной тактики использования,
- развитие института интеллектуальной собственности.

Основные результаты:

- стимулирование внедрения инноваций на предприятиях;
- рост объема ВВП за счет увеличения налоговых поступлений в бюджет.

Основные различия между инновационными центрами Западной Европы

Организационная
структура

Финансирующая структура		Централизованная ¹⁾	Децентрализованная ²⁾
		Частная	Великобритания
Смешанная		Германия	
Государственная	Нидерланды	Франция	

1) Идентичные центры в различных регионах координируются центральной организацией

2) Различные центры, не имеющие центральной организации

Великобритания

Поддержка инновационной деятельности в Великобритании является исключением из западноевропейской практики, поскольку полностью финансируется из частных источников. Поэтому их деятельность в основном сосредоточена на прямом трансфере технологий. Компании могут получить доступ к инновационным центрам, став членами этих центров и заплатив взнос.

В 1987 г. центральным правительством была создана Сеть региональных технологических центров. Позднее для поддержки МСП на местном уровне возникла система Коммерческих связей. На нижнем уровне поддержка МСП осуществляется только через местные Коммерческие связи, сотрудники которых имеют доступ к региональной технологической информации, часто через РТЦ. Каждый РТЦ имеет доступ к региональным и национальным источникам информации через Ниарнет и Супернет. Партнерами по сети распространения технологий являются Советы предприятий, торговые палаты, местные власти, промышленные агентства, университеты, банки и т.д.

Деятельность РТЦ:

- семинары;
- предоставление информации;
- организация совместной работы предприятий;
- консультирование;
- технологическое брокерство;
- решение проблем.
- Услуги партнеров Коммерческих связей:
- стартовый капитал;
- тренинг;
- маркетинг;
- бизнес семинары;
- создание новой продукции

Франция

Французская региональная сеть инновационных центров также занимается трансфертом и распространением технологий, хотя эта деятельность сосредоточена на наиболее развитой части рынка МСП (компаниях, занятых разработкой технологий.)

Инновационные центры во Франции имеют отраслевую ориентацию.

Исторически во Франции сложилась многоуровневая научно-техническая инфраструктура. В настоящее время в нее входят организации различных типов:

- технологические центры регионального или национального уровня, занимающиеся конкретными отраслевыми технологиями (промышленные технические центры, университеты и т.д.)
- центры, специализирующиеся на общих или конкретных проблемах (CRITT, ANVAR, торгово-промышленные палаты).

Научно-техническая политика направлена на сближение предприятий и исследовательских институтов и создание условий для организации доступа МСП к техническим знаниям.

15 региональных сетей работают от запросов компаний (предприятий). Таким образом, основное - определить и сформулировать их потребности и нужды, особенно тех МСП, которые наименее знакомы с технологиями. Эта работа осуществляется сотрудниками сети. В ответ на запрос предприятия сотрудник сети определяет, какие разработки наиболее подходят к данному запросу. В случае, если в сети данного региона таких разработок нет, возможен поиск в других сетях.

Партнерами по сети распространения технологий являются представители организации, занимающихся исследованиями, распространением технологий или промышленным развитием. Принимают участие также региональные представители различных министерств. Также участвуют такие организации, как промышленные технические центры, ARIST, CRITT, торгово-промышленные палаты, государственные исследовательские институты и региональные советы.

Германия

В Германии отсутствует централизованная сеть инновационных центров. Каждый регион (“Lander”) имеет собственную структуру и даже внутри одного региона возможно существование нескольких организаций, занимающихся продвижением инновации. Тем не менее, немецкие инновационные центры более или менее едины в своей сосредоточенности на компаниях, ориентирующихся на использование технологий (наиболее развитой части рынка МСП) и на развитии новых видов деятельности, поддерживая начинающие компании всем спектром своих услуг.

Огромное значение придается сотрудничеству как между технопарками и высшими учебными учреждениями, так и научными центрами для создания малых инновационных предприятий, призванных обеспечить качественный скачок в уровне занятости населения в регионах.

Поддержка инновационного бизнеса осуществляется, в основном, на региональном уровне усилиями местных правительств.

Цели и задачи:

- Оказание информационных, консалтинговых услуг и финансовой поддержки предприятиям, входящим в их состав.
- Поддержка в области управления, патентной экспертизы, патентования изобретений, страхования и бухгалтерского учета осуществляется, как правило, партнерами ТП.

Партнерами являются представители организации, занимающихся исследованиями, распространением технологий или промышленным развитием. Принимают участие также региональные представители различных министерств.

Нидерланды

Поддержка инновационной деятельности в Нидерландах организована через сильно централизованную сеть инновационных центров, которая финансируется национальным правительством. Внутри этой сети имеется хорошо развитая система информационного обмена.

Внимание голландских инновационных центров, в основном, сосредоточено на помощи “медленно восприимчивым потребителям технологий”, вместо активных в области применения технологий МСП. Инновационные центры в Нидерландах играют более или менее направляющую роль в различного рода региональных инициативах.

18 региональных инновационных центров.

- Каждое МСП имеет право получить двухдневную консультацию бесплатно. Последующие консультации платные, однако редко случается, чтобы клиент консультировался более 2 дней.
- Тесная работа с такими организациями, как торговые палаты, отраслевые организации, институты типа TNO (Голландский государственный институт прикладных научных исследований) и университеты. В большинстве случаев инновационные центры расположены вблизи торговых палат.

Крупные инновационные сети ЕС

Innovation Relay Centers – IRC

- Миссия сети IRC – поддержка инновационного и транснационального технологического сотрудничества в Европе, с оказанием ряда специализированных услуг поддержки бизнеса.
- Услуги IRC в основном направлены на технологически ориентированные МСП, но также могут оказываться крупным компаниям, научно-исследовательским институтам, университетам, технологическим центрам и инновационным агентствам.
- Сегодня в сети 71 региональный IRC из 33 стран
- Услуги Центров IRC и:
 - консультации и поддержка в области инноваций, трансфера и использования технологий;
 - выявление технологического потенциала;
 - нахождение европейских партнеров;
 - содействие в ведении переговоров по заключению контракта.

Innovation Regions of Europe – IRE

- Миссия сети IRE – миссия – быть платформой для сотрудничества и обмена опытом для регионов, разрабатывающих или реализующих региональные инновационные стратегии.
- Объединяет около 235 регионов
- Услуги:
 - формировать и распространять новые методы и инструменты регионального инновационного развития;
 - находить и привлекать экспертов и консультантов для работы в регионах;
 - организовывать учебные туры (обмен опытом);
 - находить партнеров для реализации проектов межрегионального сотрудничества, включая совместное участие в проектах, финансируемых Европейской Комиссией;
 - поддерживать процесс реализации Региональных инновационных стратегий;
 - организовывать и проводить тематические семинары и конференции

European Business Innovation Centers Network – EBN

- EBN - это некоммерческая ассоциация, ведущая европейская сеть, объединяющая 160 бизнес-инновационных центров и подобных им организаций (инкубаторы, инновационные центры и центры предпринимательства)
- Услуги в следующих областях:
 - Стратегическое лоббирование и продвижение членов сети
 - Тематические сети и проекты Еврокомиссии
 - Сопровождение и координация сетей
 - Техническое содействие и повышение качества

Европейская ассоциация профессионалов в области трансфера технологий и содействия инновациям

ЦТТ в России

Регион

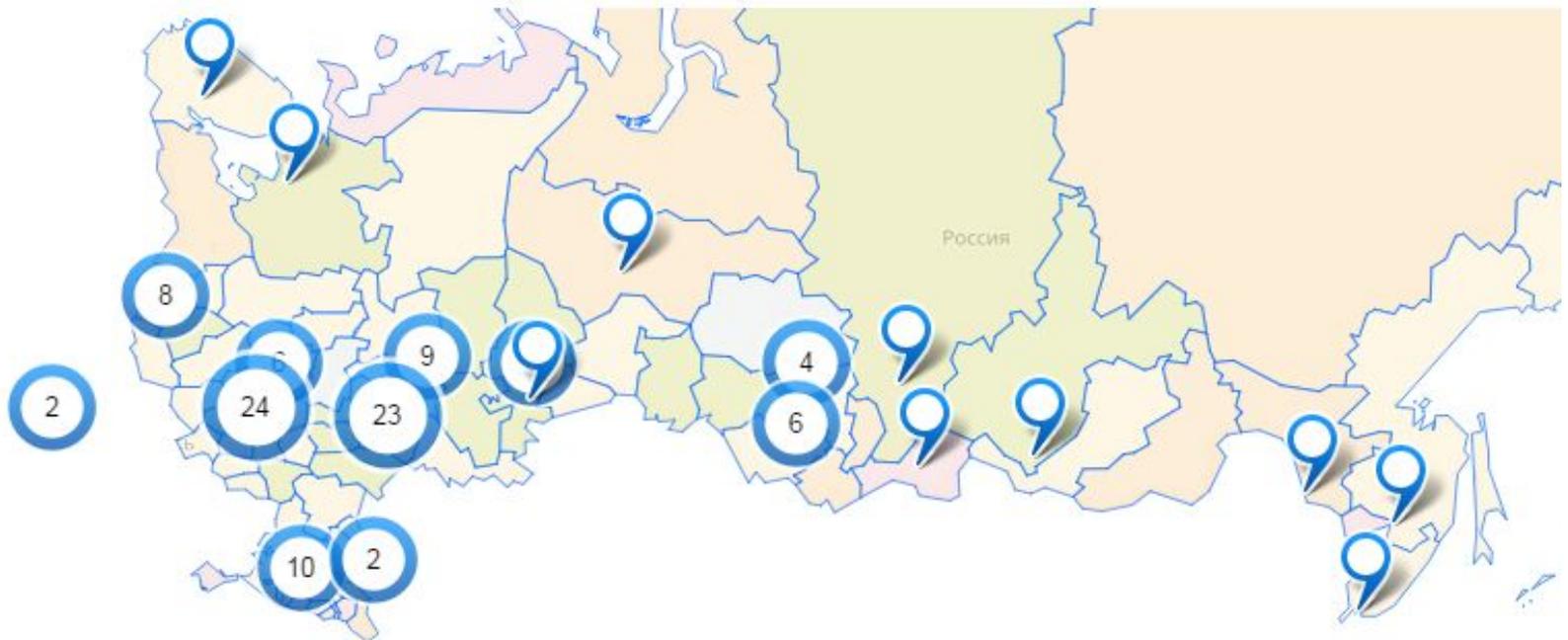
- Все -

Тип субъекта инноваций

Центры трансфера технологий

112

Leave blank for all. Otherwise, the first selected term will be the default instead of "Any".



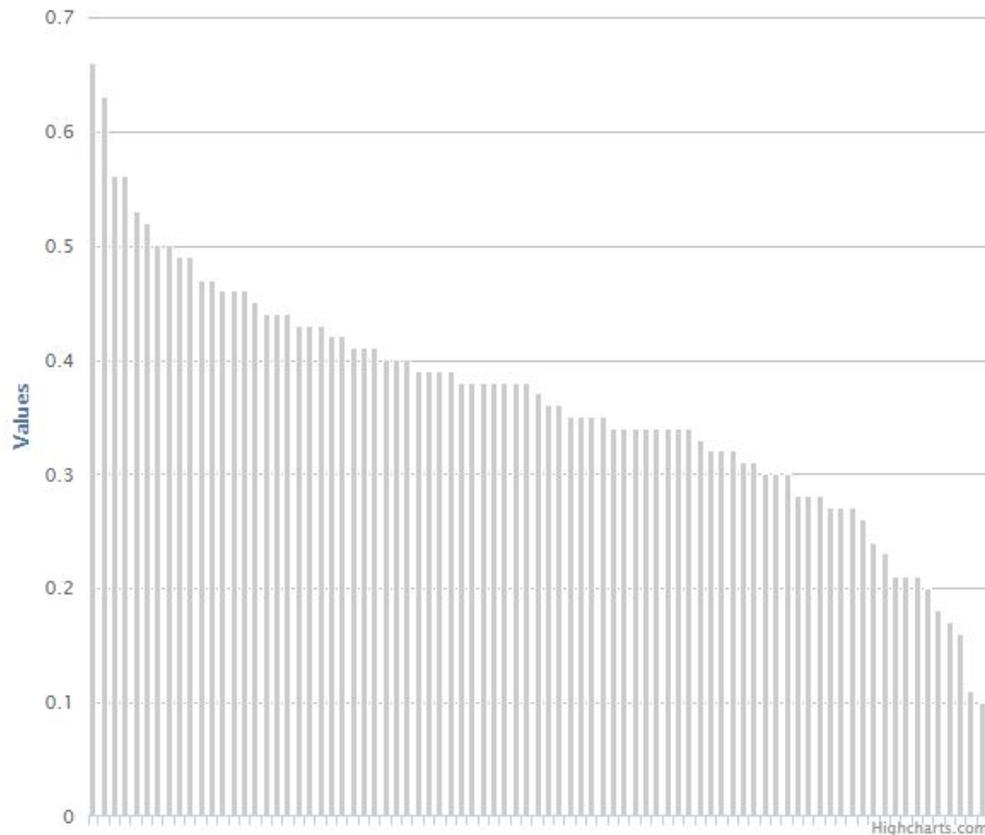
<http://innovation.gov.ru/ru/page/581>

http://innovation.gov.ru/ru/page/383?field_orgtype_tid=707

**Объекты инновационной
инфраструктуры**

Гарантийный фонд (фонд поручительств)	<u>8</u>
Другие объекты финансовой инфраструктуры	<u>7</u>
Бизнес-инкубатор	<u>194</u>
Другие объекты производственно-технологической инфраструктуры	<u>10</u>
Инжиниринговые центры	<u>22</u>
Сертификационный центр	<u>16</u>
Технопарк, научный парк, академпарк	<u>174</u>
Центры коллективного пользования	<u>71</u>
Другие объекты информационной и экспертно-консалтинговой инфраструктуры	<u>29</u>
Консалтинговые организации	<u>2</u>
Научно-образовательные центры	<u>3</u>
Центры субконтрактации	<u>2</u>
Центры кластерного развития	<u>11</u>
Центры научно-технической информации	<u>14</u>
Центры поддержки малого и среднего предпринимательства	<u>15</u>
Центры трансфера технологий	<u>112</u>
Наукоград	<u>14</u>
ОЭЗ	<u>18</u>
Информационные центры	<u>1</u>
Фонды (центры) поддержки малого и среднего предпринимательства	<u>3</u>

Инновационный рейтинг регионов РФ



Поиск по рейтингу



Санкт-Петербург

0.660

Место: 1

город Москва

0.630

Место: 2

Республика Татарстан

0.560

Место: 3

Нижегородская область

0.560

Место: 4

Ярославская область

0.530

Место: 5

Томская область

0.520

Место: 6

Московская область

0.500

Место: 7

Самарская область

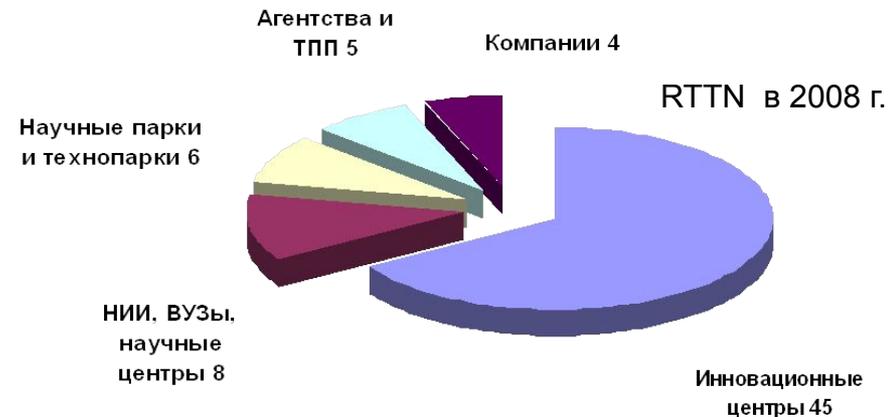




Russian Technology Transfer Network (RTTN)

объединяет более 50 инновационных центров из 40 регионов России и стран СНГ, специализирующихся в сфере трансфера технологий

<http://www.rtt.ru/>





Российские организации, участвующие в финансовой поддержке технологической инновационной деятельности

Инвесторы				
Вид организации	Основная деятельность	Сильные стороны	Слабые стороны	Оптимальное применение
Российский фонд технологического развития (РФТР)	Финансирование НИОКР на возвратной основе	Единственный в России не отраслевой инвестор стадии НИОКР. Возврат средств - через 2-3 года в долларовом эквиваленте кредита.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Нечеткость критериев отбора проектов к финансированию. 2. Обязательность обеспечения кредита. 3. Ограниченность статей расходов при финансировании. 	Финансирование совместно с иными инвесторами для обеспечения и последующей стадии - постановки инноваций на производство.
Фонд содействия развитию малых форм предприятий в НТС	Финансирование расширения деятельности МП	Не требует обеспечения кредита. Плата за кредит не более 50 % ставки ЦБ.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Зависим от поступления бюджетных средств. 2. Ограничен объем выделяемых средств. 3. Плата за пользование средствами - со второго месяца. 4. Срок пользования кредитом - не более года. 	Подключение к цепочке финансирования после постановки инноваций на производство.
Министерство общего и профессионального образования России	Финансирование "Программы поддержки малого предпринимательства и новых экономических структур в науке и научном обслуживании высшей школы"	Не требует обеспечения кредита. Плата за кредит не более 50 % ставки ЦБ.	Корпоративная направленность программы	Финансирование фирм на начальной стадии со стимуляцией их перемещения в Технопарки и ИТЦ.
Венчурные фонды	Долгосрочное вложение средств с целью получения прибыли по расцвету предприятия	Минимальный объем вложений \$500 тыс.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Необходимость значительного уставного капитала, чтобы Фонд мог войти в него minority. 2. Нежелание многих фирм делиться долей в капитале. 	Поддержка достаточно независимых структур с устойчивым спросом на продукцию.
Банки	Кредитование на коммерческих условиях	Быстрая процедура для небольших кредитов.	Коммерческая плата за кредит. Обязательность обеспечения кредита.	Для сильных компаний.