

Тема 8.

Фирма. Доход и
прибыль.

План лекции:

- 1) **Кругооборот и оборот капитала. Основной и оборотный капитал.**
- 2) **Цена и выручка.**
- 3) **Сущность и виды дохода.**
- 4) **Сущность и виды прибыли.**

1. Кругооборот и оборот капитала. Основной и оборотный капитал.

Определение капитала:

**Капитал - стоимость,
приносящая доход
(прибавочную стоимость)
фирме (предприятию).**

Формы капитала.

А) Денежная форма показывает источник, цель движения капитала (доход, прибыль), воплощается в авансированных средствах и в полученной выручке. :

$$D \rightarrow D' (D + d), \quad (8.1)$$

где d – доход, прибавочная
СТОИМОСТЬ.

Б) *Производительная форма* - используется для создания товаров и образования дохода, воплощается в применяемых средствах производства и рабочей силе.

$$P \rightarrow P' (P + p), \quad (8.2)$$

где p – приращение
производственных
мощностей.

***В) Товарная* форма капитала реализует себя в запасах и готовой продукции, является носителем стоимости и дохода.**

Формула движения:

$$T \rightarrow T' (T + t), \quad (8.3)$$

где t – приращение товарной массы.

Производительный капитал включает:

*По признакам участия в
производственном
процессе –*

основной

оборотный капиталы.

А) Основной капитал участвует в нескольких производственных циклах (переносит свою стоимость на стоимость готовой продукции по частям).

Б) Оборотный капитал

участвует в одном
производственном цикле
(переносит свою стоимость на
стоимость готовой продукции
сразу).

2) По признаку создания прибавочной стоимости (дохода) –

- а) постоянный,**
- б) переменный.**

А) Постоянный капитал (средства производства) - только переносит свою стоимость на стоимость товара, не увеличивая ее.

Б) Переменный капитал (заработная плата) - увеличивает стоимость товара на величину прибавочной стоимости.

3) По материальному воплощению –

а) реальный

б) фиктивный капитал.

А) Реальный капитал –

материальные, трудовые, денежные ресурсы, которые используются фирмой.

Б) Фиктивный капитал — денежная рыночная оценка активов фирмы.

2. Цена и выручка.

Цена и ее компоненты:

- 1) себестоимость единицы продукции (бухгалтерские средние издержки);
- 2) прибыль предприятия,

Способы установления прибыли:

а) нормативный способ -
прибыль определяется
согласно нормативам,
установленным
государством (в тарифах);

б) способ надбавок к себестоимости (в %);

в) установление прибыли, исходя из анализа спроса и предложения на рынке.

Определение выручки:

Выручка фирмы (предприятия) - вся сумма денежных средств, полученная от реализации продукции.

Формула выручки для 1 вида товаров:

$$W = P \times Q \quad (8.4)$$

где W - выручка,

P - цена одного изделия;

Q - количество проданных изделий.

Формула выручки для нескольких видов товаров:

$$W = \sum_{i=1}^n p_i \times q_i \quad (8.5)$$

где p_i – цена i -го изделия,

q_i - физический объем продаж i -го изделия.

3. Доход: сущность и виды

Определение валового (общего) дохода:

Валовой (общий) доход (TR) - это выручка за минусом издержек (за исключением заработной платы).

Формула валового дохода:

$$TR = W - C(L), \quad (8.6)$$

где W - выручка;

$C(L)$ – издержки за

исключением

заработной платы.

Определение чистого дохода:

Чистый доход (NR) -
валовой доход минус
налоги, платежи
государству.

Формула чистого дохода:

$$\mathbf{NR = TR - T_x \text{ (8.7)}}$$

где **TR** – валовой (общий)

доход;

T_x - налоги, платежи и
сборы.

Определение предельного дохода:

- *Предельный доход* – разница между предельной выручкой и предельными издержками, или между ценой и предельными издержками.

Правило безубыточности конкурентной фирмы:

- **Фирма производит продукцию до тех пор, пока цена не сравняется с предельными издержками (предельным доходом).**

Формула правила:

$$P = MC = MR \quad (8.8)$$

где MC – предельные
издержки;

MR – предельный доход;

P – цена единицы
продукции.

4. Сущность и виды прибыли

Если предприятие (фирма) применяет наемный персонал, то на нем формируется прибыль.

Определение валовой прибыли:

***Валовая (общая) прибыль* фирмы (*TRr*) - разница между валовым доходом и расходами на заработную плату наемного персонала, или между выручкой и всеми издержками.**

Чистая прибыль – разница между валовой (общей) прибылью и налогами (платежами) государству.

Формула чистой прибыли:

$$N Pr = T Pr - T x \quad (8.9)$$

где $T Pr$ – валовая (общая)
прибыль;

$T x$ - налоги, платежи и
сборы.