

**Предмет изучения
институциональной
экономики и ее место в
современной
экономической теории.**

План

1. Понятие института. Роль институтов в функционировании экономики.
2. Основные течения институционализма. Старый институционализм.
3. Неоинституционализм и новая институциональная экономика.

Понятие института. Роль институтов в функционировании экономики.

Институциональная теория возникла и развивалась как оппозиционное учение, сначала классической политической экономии, а потом экономикс.

Институционализм - это направление экономической мысли, которое сформировалось в 1920г., для исследования совокупности социально-экономических факторов во времени, а также для изучения социального контроля общества над экономикой.

Термин возник в США, а затем получил широкое распространение во многих странах мира.

Причиной возникновения институционализма является переход капитализма в монополистическую стадию, который сопровождался централизацией производства и капитала и выявил социальные противоречия в обществе.

Институциональная теория расширяет микроэкономический анализ, вовлекая в него факторы, которые не учитываются классической макроэкономической теорией.

К таким факторам относят:

- Фактор неполноты информации;
- Фактор неопределенности прав собственности;
- Фактор ожидания;
- Фактор коллективных действий, которые отличаются от действий в ситуации индивидуального выбора, рассматриваемого традиционной макроэкономикой.

Существует несколько причин, по которым неоклассическая теория перестала отвечать требованиям экономики, :

- Неоклассическая теория базируется на нереалистичных предпосылках и ограничениях, и , следовательно, она использует неадекватные модели экономической практики.
- В рамках неоклассики нет теорий, которые объясняют динамические изменения в экономике, важность изучения которых, стала актуальной в ходе исторических событий 20-го века.

Сущность
институционализма
состоит в
Обосновании
необходимости
использования различных
институтов для
государственного
контроля над
экономикой.

Впервые понятие института ввел Т.Веблен в «Теории праздного класса» и дал не менее семи разных трактовок:

- «распространенный образ мысли»
- «превалирующую духовную позицию»
- «распространенное представление об образе жизни в обществе»
- «привычные способы реагирования на стимулы»
- «структуру производственного или экономического механизма»
- «сформировавшуюся систему общественной жизни».

Веблен начинает критиковать принцип рационализма, положенный в основу классической экономической теории, так как в экономике существуют массовые движения, которые не могут быть объяснены рационально.

В частности, сюда относится, так называемое, «наведенное потребление», когда люди начинают тратить огромные средства на совершенно бессмысленные вещи, следуя определенному примеру.

Другой основоположник институционализма, Джон Коммонс, определяет институт, как коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия.

В настоящее время, в рамках современного институционализма, наиболее распространенной является трактовка институтов Дугласа Норта.

Он считает, что институты – это созданные человеком ограничительные рамки, которые организуют взаимоотношения между людьми.

Институты включают в себя:

- Неформальные ограничения (обычаи, традиции, нормы поведения);
- Формальные правила (конституция, законы, права собственности, а также механизмы обеспечивающие их выполнение).

Основные черты институтов:

- обеспечивают предсказуемость результатов определенной совокупности действий и, таким образом, приносят в экономическую деятельность устойчивость.
- обеспечивают свободу и безопасность действий индивида в определенных рамках.
- содержат трансакционные затраты.

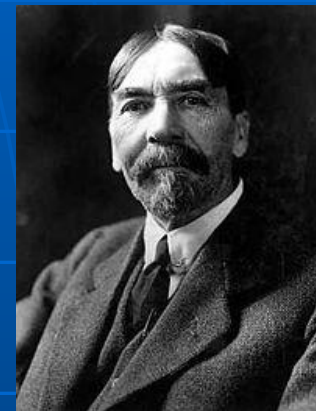
Основные течения институционализма. Старый институционализм.

В западной классификации:

1. Институциональная экономическая теория (Веблен);
2. Новая институциональная экономическая теория (Р. Коуз, Д. Норт);
3. Математическая институциональная экономика (Нэш)

Российская классификация включает:

1. Традиционный «старый» институционализм (Веблен, Митчелл, Коммонс);
2. Неоинституционализм (Р. Коуз, Д. Норт);
3. Новая институциональная экономика (Нэш)



Старый институционализм
возник на рубеже 19-20вв. и связан
с историческим направлением в
экономической теории.

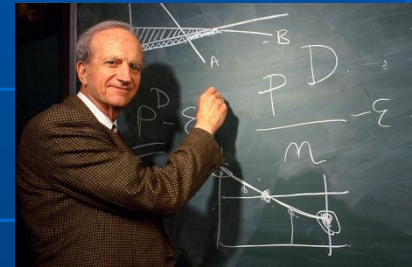
Основные идеи:

1. Антимонопольная направленность;
2. Необходимость государственного регулирования экономики;
3. Учет влияния привычек, инстинктов, обычаев и традиций.
4. Использование методологии других гуманитарных наук;
5. Индуктивный метод анализа движения от права и политики к экономике;
6. Отрицание принципа максимизации полезности и прибыли;
7. Внимание к коллективному действию

Основой развития общества считается психология коллектива.

Привычки являются одним из институтов, задающих рамки поведения индивидов на рынке в политической сфере, в семье.

Институционалисты выступают за проведение государством антикризисных мероприятий, за увеличение государственных расходов, направленных на создание эффективного стабильного спроса, в целях повышения загрузки предприятий и занятости населения.



Неоинституционализм и новая институциональная экономика.

Начало неоинституционализма в 1937г. положила статья Р. Коуза «Природа фирмы».

В России основными представителями неоинституционализма являются:

Нуреев, Полтерович, Капелюшников и т.д.

К основным теориям неоинституционализма относят:

- Теория прав собственности;
- Теория транзакционных издержек;
- Теория общественного выбора;
- Новая экономическая история.

1. Теория прав собственности

Основными представителями этой теории являются Уильямсон и Коуз. Они считали, что правовая система, подобно рынку, рассматривается как механизм, регулирующий распределение ограниченных ресурсов.

2. Теория общественного выбора

Анализирует политический механизм принятия макроэкономических решений. Объектом анализа выступают политические рынки.

3. Новая экономическая история

Рассматривает исторический процесс, с точки зрения эволюции институтов теории прав собственности и транзакционных издержек.

.

Основные положения неоинституционализма включают:

1. Принцип ограниченной рациональности. Получение и обработка информации связаны с издержками. Оптимизация для индивида будет состоять в нахождении не наилучшей из существующих, а наилучшей из возможных, при данных организационных альтернатив.
2. Оппортунизм (следование собственным интересам)
3. Неопределенность прав собственности
4. Особая значимость транзакционных издержек

Новая институциональная экономика включает в себя:

1. Экономике соглашений;
2. Теорию игр
3. Теорию неполной рациональности.

Экономика соглашений
сформировалась в 1980-х г. во
Франции из представителей
неоклассики, социологии,
философии марксизма.

Специфика этого течения состоит в
том, что рыночная экономика
рассматривается как подсистема
общества.

Выделяются следующие институциональные подсистемы:

1. Рыночная подсистема. Включает в себя рынок, анализируемый неоклассической теорией.

Поведение субъектов должно быть рациональным, а координация действий осуществляется через достижение равновесия, посредством функционирования ценового механизма. Выполнение норм поведения в рыночной системе оказывается необходимым условием рационального действия.

2. Индустриальная подсистема.

Состоит из промышленных предприятий. В этой подсистеме объектом является стандартная продукция, а основную информацию несут технические стандарты. Координация деятельности осуществляется через функциональность и согласованность отдельных элементов производственного процесса

3. Традиционная подсистема.

Деятельность участников данной подсистемы направлена на обеспечение и воспроизводство традиций.

4. Гражданская подсистема.

базируется на принципе подчинения частных интересов общим.

5. Подсистема общественного мнения.

Координация деятельности людей строится на основе наиболее известных и привлекающих всеобщее внимание людей событий.

2. Теория игр

С помощью теории игр строятся формальные модели в институциональной экономике. Теория может применяться для принятия управленческих, стратегических решений по поводу проведения ценовой политики, вступления в новые рынки, создание новых совместных предприятий, определения лидеров и исполнителей в области инноваций.

3. Теория неполной рациональности.

Содержит альтернативные процедуры выбора в условиях неполной информации.

Процесс принятия решения включает:

1. Поиск;
2. Принятие удовлетворительного варианта.

В этой теории предполагается, что индивид не способен собрать весь объем информации о сделке и о рынке, и не способен обработать ее оптимальным образом.