

Экономика

Лекция 1

Предмет и метод

Предмет и метод

1. Два подхода к экономике:
технологический и социально-экономический.
2. Предмет экономической теории,
методология исследования.
3. Методы исследования в экономической
теории, ее функции.

Технологический – трансформация ресурсов в готовый продукт (R – P).



Эффективность производства стоит на первом плане в системе

Социально-экономический подход:

- исследование социально-экономических отношений, возникающих между экономическими агентами в ходе экономической деятельности

Продавец – покупатель

Государство – продавец

Государство – покупатель

Продавец – продавец

Покупатель – покупатель

Основные постулаты Экономической теории

1. Неограниченные потребности

Множественность целей

2. Ограниченные ресурсы

«редкость»

3. Ранжирование потребностей

Пример: Пирамида Маслоу



Вывод: Ресурсы имеют альтернативное использование.

Поведение экономического агента предстает как оценка выгод и издержек альтернативных вариантов использования ограниченных ресурсов для достижения поставленных целей.

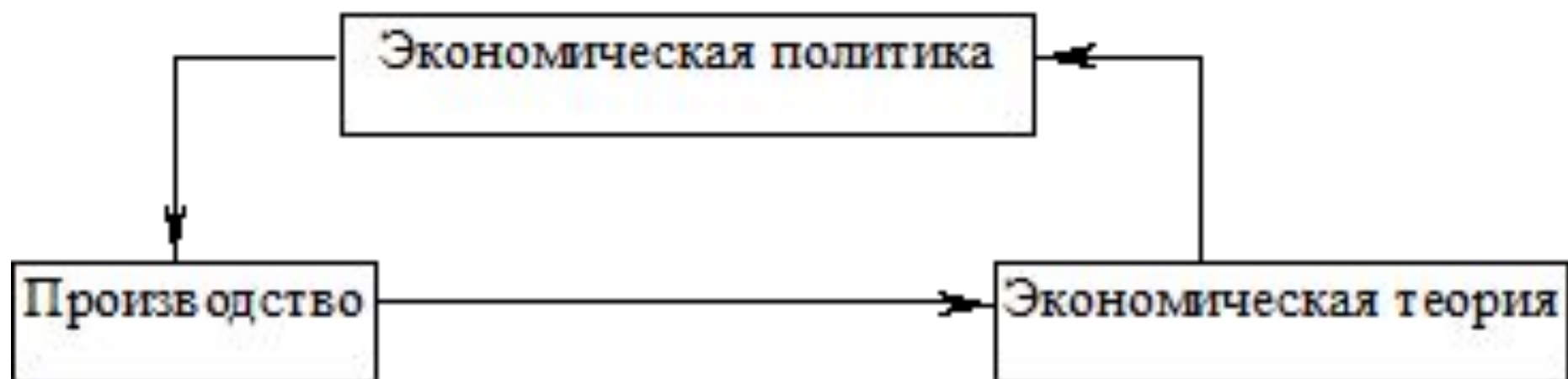
1. Экономические агенты:

Экономические агенты:	Их целевая функция:
Фирма firm	$\max \pi$
Домашнее хозяйство household	$\max U$
Государство government	$\max SW$

Что такое экономика

- «экономика» - совокупность всех средств, предметов, вещей, процессов используемых людьми в целях обеспечения условий жизни, удовлетворения потребностей.
- «экономикс»- экономическая наука (мейнстрим), а точнее — экономическая теория (более широкое определение). совокупность знаний о хозяйстве и связанной с ним деятельности людей, об использовании разнообразных, чаще всего ограниченных, ресурсов в целях обеспечения жизненных потребностей людей и общества; об отношениях, возникающих между людьми в процессе хозяйствования.
- «экономика» - **отношения**, возникающие между людьми в связи с процессами производства, распределения, обмена, потребления товаров и в ходе этих процессов.

**Взаимодействие экономической политики,
хозяйственной практики и науки**



Общенаучные методы экономического анализа

- Анализ
- Синтез
- Индукция
- Дедукция
- Сравнение
- Аналогия
- Эксперимент

Специфические инструменты экономического анализа

1) Методологический индивидуализм:

все решения принимаются только отдельным эк. агентом; выбор осуществляется самостоятельно, добровольно, направлен на достижение индивидуального экономического интереса.

2) принцип альтернативности

ресурсы, используемые для производства одного блага, не могут одновременно использоваться для производства другого вида эк. благ.

3) Принцип редкости

4) Принцип взвешивания выгод и издержек

5) принцип максимизации (оптимизации) результатов деятельности.

В основе этого принципа лежит перебор допустимых состояний и выбор наилучшего

6) Метод предельных приращений

7) Метод равновесного анализа (эк. выбор осуществляется до тех пор, пока система находится не в равновесном состоянии;

как только достигнуто равновесие – эк. выбор заканчивается)

8) «При прочих равных условиях»

Этапы развития экономической теории

Основные вехи ЭТ:

- меркантилизм
- физиократия
- классическая школа политэкономии
- неоклассическая школа
- кейнсианство
- институционализм (американская школа)

меркантилизм

- VIВ
- Англия
- Т.Ман
- Богатство – деньги (золото, серебро)
- Внешняя торговля
- Политика торгового баланса
- Политика платежного баланса

физиократия

- VIII
- Франция
- Ф.Кене
- Laissez fair
- Богатство – прибавочный продукт
- Земледелие, добывающая промышленность

Классическая школа

- XVIII век
- А. Смит. Д. Рикардо
- Экономический либерализм (невмешательство государства)
- Принцип невидимой руки
- Совершенная конкуренция и равновесие
- Полная занятость
- Трудовая теория стоимости

Марксизм

- XIX век К. Маркс
- Производительные силы и производственные отношения
- Эволюция социально-экономических формаций
- Прибавочная стоимость
- Анализ социально-экономических процессов

- неоклассическая школа («main stream»):
исследуют принципы оптимального
распределения ограниченных ресурсов на
микроуровне
- кейнсианство и посткейнсианство:
рациональное использование эк. ресурсов на
макроуровне
- институционализм и новая политэкономия:
- роль институциональной среды,
институциональных ограничений в
эффективном распределении ресурсов на
микро- и макроуровне.

Лекция 2

Потребности и ресурсы
Общественное
производство и
экономические
отношения

Потребности – все необходимое для жизни людей, атрибут (неотъемлемое свойство) жизни.

Экономические блага - те вещи и услуги, которые способны удовлетворять какие-либо человеческие потребности и являются результатом хозяйственной деятельности. Экономические блага всегда ограничены

Созданные природой и предоставляемые человеку блага в неограниченном количестве называются естественными, или свободными, благами.

Свободные блага даже при нулевой цене имеются в количестве, превышающем потребность людей в них в данный момент.

Блага делятся:

По сфере:

Потребительские блага - прямые блага

Производственные блага (инвестиционные, используемые в производстве (машины, станки, оборудование и т.п) - косвенные.

По роли в потреблении:

первой необходимости (пища, одежда, жилье)

предметы роскоши

По продолжительности использования:

Долговременные и недолговременные (разового пользования).

По характеру удовлетворения потребностей блага подразделяются на взаимозаменяемые (субституты) и взаимодополняемые (комплементы).

- К взаимозаменяемым относятся блага, которые могут заменять друг друга в удовлетворении одной и той же потребности.
- К взаимодополняемым относятся блага, которые удовлетворяют какую-либо потребность только при совместном их использовании. Например, машина и бензин, чай и сахар и т.п.

- Продукт (товар) как результат и цель любого общественного производства – это овеществленный или нематериальный результат человеческого труда (предмет, услуга, научное открытие, идея).
- Продукт может выступать в двух формах:
- материально-вещественной (материальный продукт),
- информационной (интеллектуальный продукт, работы (ремонтные, монтажные, уборочные, строительные),
- услуги (стрижка, стирка, обучение, лечение, реставрация).

Продукт характеризуется двумя свойствами:

- способностью удовлетворять какую-либо потребность человека,
- воплощает в себе затраты общественного труда.

Основные экономические ресурсы

- Труд
- Земля
- Капитал
- Предпринимательская способность

- Противоречия экономического развития, связанные с ограниченностью ресурсов, разрешаются путем выбора альтернативных путей их использования с учетом экономической эффективности.

- Пример –

- Кривая производственных возможностей

- (модель)

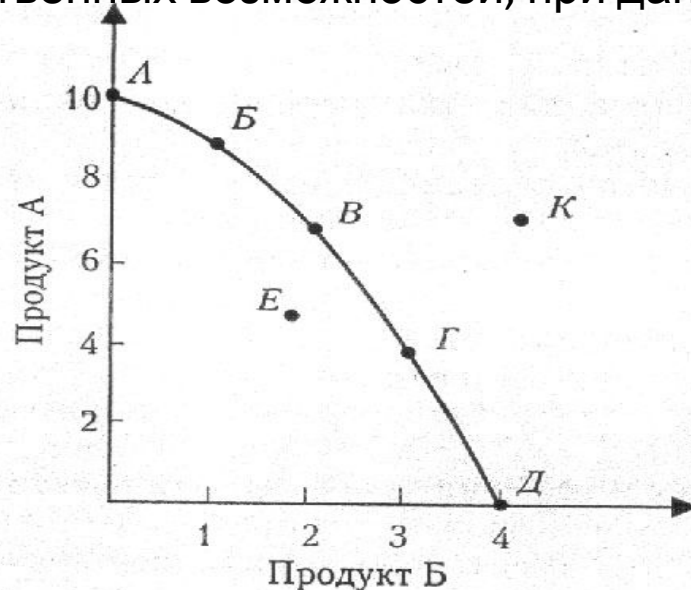
Упрощения в модели КПВ

- Экономика функционирует эффективно, т.е. в условиях полной занятости и достигает максимально возможного объема производства.
- Используемое количество ресурсов постоянно (т.е. качественный и количественный состав ресурсов не изменяется), следовательно, они могут только перераспределяться.
- Неизменная технология
- Экономика производит только два товара.

Каждая точка КПВ (А,Б,В,Г,Д) представляет собой максимально возможный объем производства двух продуктов при данных ресурсах.

Если точка сочетания выпуска продуктов находится внутри КПВ, то ресурсы общества используются неэффективно (точка Е).

Достижение сочетания выпуска продуктов, характеризующегося точкой вне кривой производственных возможностей, при данных ресурсах невозможно (точка К)



Количество других продуктов, от которых следует отказаться или которыми необходимо пожертвовать, чтобы получить какое-то количество любого данного продукта, называется вмененными (альтернативными) издержками производства этого продукта.

Временные издержки (как дополнительной единицы, так и совокупные временные издержки) растут. *Закон временных издержек отражает процесс постоянного роста временных издержек.* Временные издержки растут, потому что экономические ресурсы непригодны для полного их использования в производстве альтернативных продуктов. Сначала используются ресурсы, наиболее пригодные для производства данного альтернативного продукта, а затем для производства каждой дополнительной единицы используются ресурсы все с меньшей и меньшей производительностью, следовательно, их необходимо больше.

Существование временных издержек предопределяет нисходящий характер кривой производственных возможностей.

Тот факт, что временные издержки возрастают, предопределяет выпуклость этой кривой относительно начала координат. Если бы временные издержки были постоянными, то КПВ имела бы вид прямой линии.

Вогнутой КПВ быть не может

Альтернативная стоимость – Количество товара или услуги А, производством которого необходимо пожертвовать, чтобы увеличить производство товара Б на 1 единицу.

Главной экономической задачей является выбор наиболее эффективного варианта распределения факторов производства в целях решения проблемы ограниченности ресурсов и безграничности человеческих желаний. Отражением этой проблемы является постановка **трех основных вопросов ЭКОНОМИКИ**.

- *1. Что должно производиться* - т.е. какие товары и в каком количестве;
- *2. Как будут производиться товары*, т.е. кем, с помощью каких ресурсов и какой технологии они должны быть воспроизведены ;
- ***3. Для кого предназначаются товары***, т.е. кто должен потреблять товары и извлекать из них пользу.

Возможные области практического применения кривой производственных возможностей:

- Формирование микроэкономических расчетов на бытовом уровне
- Форсмажорные ситуации
- Дискриминация. Дискриминация по расовой принадлежности и полу, возрасту служит препятствием на пути эффективного расширения и использования людских ресурсов и тем самым ограничивает функционирование экономики на какой-то точке внутри кривой производственных возможностей.
- Замедление темпов роста производительности труда. Если это имеет место, то необходимо выбирать такое сочетание производства продуктов, которое отдает приоритет производству инвестиционных товаров.
- Факторы внешней торговли. Самый простой вывод из кривой производственных возможностей заключается в том, что страна не может жить не по средствам, так как выйдет за пределы своего производственного потенциала. Однако, учитывая возможности внешней торговли, это утверждение можно модифицировать в двух направлениях:
 - путем международной специализации и внешней торговли страна может увеличить свой производственный потенциал, что позволит поднять вверх кривую производственных возможностей;
 - в сфере внешней торговли возможна ситуация потребления товаров вне своей внутренней кривой производственных возможностей путем образования торгового дефицита, т.е. превышения импорта над экспортом. Однако это может иметь неблагоприятные экономические последствия.

Воспроизводство

Итогом общественного производства является валовой национальный продукт, который проходит в своем движении несколько взаимосвязанных стадий: производство, распределение, обмен и потребление.

Производство - создания всех материальных и нематериальных благ.

Распределение не только распределение каких-то производственных товаров и услуг, но также подразумевается распределение ресурсов и факторов производства.

Обмен – переход готовых благ к экономическим агентам (торговля, посредники)

Потребление – извлечение полезных свойств из блага.

Виды воспроизводства

- Простое воспроизводство - повторение произведенного продукта в тех же масштабах
- Расширенное воспроизводство – увеличение масштабов производства, выход за пределы кривой производственных возможностей, экономический рост.
- Экстенсивный рост – за счет привлечения новых ресурсов
- Интенсивный рост – улучшение производительности тех же объемов ресурсов, качества производства, новые технологии.

Экономические системы

- Экономическая система - это способ организации общества для решения стоящих перед ним экономических вопросов.
- типы экономических систем:
 - По типу регулятора:
 - Традиционная,
 - Плановая (командная),
 - Рыночная
 - Смешанная

Традиционная экономическая система

- натуральное хозяйство
- Главная ценность – традиции
- Продукты производятся для собственного потребления
- разделение труда осуществляется по полу и возрасту,
- низкий уровень производительной силы.
- Обмен осуществляется в натуральной форме.
- Удовлетворение потребностей на уровне выживания.
- Поведенческая рациональность

Плановая (командная)

- плановое хозяйство
- общественная (государственная) собственность
- централизованное планирование
- Слабое бюджетное ограничение
- рacionamento

Рыночная экономическая система:

- Частная собственность
- Система рынков и цен
- Предпринимательская инициатива
- Сильное бюджетное ограничение
 - Инфляция
 - Неравенство
- Невмешательство государства в экономику
- Отсутствие социальных гарантий

Смешанная экономика

- сочетание элементов рыночной и командной экономики.
- Товары и услуги производятся как государством, так и частными компаниями.
- Государство активно участвует в перераспределении доходов, реализации социальных программ, определении законодательных норм экономической жизни, регулирование денежно-кредитной системы.

Модели социально-экономических систем

Реально в разных странах и регионах складываются различные модели смешанной экономики. Они отличаются друг от друга своими "национальными коэффициентами смешения" разных форм собственности, рынка и государственного регулирования, капитала и социальности, экономической и институциональной сторон.

Это зависит от многих факторов: уровня и характера материально-технической базы, исторических и геополитических условий формирования общественного устройства, национальных и социокультурных особенностей страны, влияния тех или иных социально-политических сил и т.п.

- **Американская модель** построена на системе всемерного поощрения предпринимательской активности, обогащения наиболее активной части населения. Малообеспеченным слоям населения создается приемлемый уровень жизни за счет различных льгот и пособий. Задачи социального равенства здесь вообще не ставятся. Эта модель основана на высоком уровне производительности труда и массовой ориентации на достижение личного успеха. В целом для американской модели характерно государственное регулирование, направленное на поддержание стабильной конъюнктуры и экономического равновесия.
- **Западноевропейская модель** сформировалась в послевоенный период в условиях прихода к власти коалиции демократических сил. Западноевропейская модель характеризуется значительными позициями в экономике государственного сектора, преимущественно в сфере инфраструктуры (различные виды транспорта, портовое хозяйство, энергетика), а также в ряде отраслей добывающей промышленности.

- **Социальное рыночное хозяйство ФРГ.** Эта модель сформировалась на основе ликвидации концернов гитлеровских времен и предоставления всем формам хозяйства (крупным, средним, мелким) возможности устойчивого развития. Государство активно влияет на цены, пошлины, технические нормативы. Лежащий в основе этой системы развитый рынок обнаружил свои преимущества в использовании побудительных мотивов высокоэффективной хозяйственной деятельности.
- **Шведская модель** отличается сильной социальной политикой, ориентированной на сокращение имущественного неравенства за счет перераспределения национального дохода в пользу наименее обеспеченных слоев населения. Низкое социальное расслоение. Естественно, это возможно только в условиях высокого налогообложения, особенно физических лиц. Такая модель получила название «функциональная социализация», означающая, что функция производства ложится на частные предприятия, действующие на конкурентной рыночной основе, а функции обеспечения высокого уровня жизни (включая занятость, образование, медицинское обслуживание, социальное страхование) и развития инфраструктуры (транспорт, связь) — на государство.

- **Японская модель** характеризуется определенным отставанием уровня жизни населения (в том числе уровня заработной платы) от роста производительности труда. За счет этого достигается снижение себестоимости продукции и резкое повышение ее конкурентоспособности на мировом рынке. Такая модель возможна только при исключительно высоком развитии национального самосознания, приоритете интересов нации над интересами конкретного человека, готовности населения идти на определенные жертвы ради процветания страны. Еще одна особенность японской модели развития связана с активной ролью государства в модернизации экономики, особенно на ее начальной стадии.
- **Южнокорейская модель** представляет собой вариант японской. Общим для обеих стран является активное участие государства в перестройке экономики, ее модернизации и повышении конкурентоспособности экспортных товаров на мировом рынке.
- Вследствие относительно меньшего, чем в Японии, развития рыночных отношений южнокорейское государство целенаправленно способствовало созданию мощных плацдармов рыночной экономики в лице крупных корпораций, так называемых чеболь, переросших затем в финансово-промышленные группы.

2. Основные экономические институты:

- рынок,
- государство,
- собственность.

РЫНОК:

- Основная функция - координация процессов эк. Выбора
- Выполнение ее зависит от:
 - информированности о качестве товаров и услуг,
 - достоверности информации о действительной редкости и полезности благ,
 - Издержках сбора, обработки информации, неправильного выбора
- В ходе рыночного обмена появляется особый род издержек – *транзакционные издержки*

Трансакционные издержки
Transaction Costs

(транзакция – отчуждение и присвоение прав собственности и свобод, принятых в обществе)

издержки сбора и обработки информации, переговоров и принятия решений, контроля и юридической защиты выполнения контрактов.

Виды трансакционных издержек:

- Издержки поиска и обработки информации
- Издержки ведения переговоров
- Издержки измерения
- Издержки спецификации и защиты прав собственности
- Издержки оппортунистического поведения

4. Эк. содержание отношений собственности. Формы собственности.

Классический подход:

Собственность – форма присвоения материальных благ и условий производства.

Присвоение – процесс превращения объекта присвоения в условия жизнедеятельности субъекта сообразно тем функциям, которые выполняет субъект присвоения в экономической жизни.

Неоинституциональный подход:

Отношения собственности – санкционированная обществом совокупность отношений, регулирующих порядок извлечения индивидом полезности из экономических благ через систему частичных правомочий.

Социально-экономическое содержание отношений собственности:

- ✓ присвоение – отчуждение
- ✓ приобретение благ экономическим путем
- ✓ Субъекты присвоения: индивид, группа людей, общество в целом
- ✓ Объекты присвоения: факторы, условия производства, результаты деятельности

Формы собственности:

1. Индивидуальное присвоение
 - Личная собственность
 - индивидуально-трудовая
 - частная

2. групповая форма собственности (коллективная)

- кооперативная
- собственность общественных организаций
- товарищества

3. Общественная форма присвоения:

- государственная
(федеральная, региональная, муниципальная)
- общественная

2. Собственность и право. Концепция прав собственности.

Право собственности – установленные законом правила, определяющие какими вещами может пользоваться, распоряжаться определенное лицо, а также установленные законом условия, при которых может осуществляться это пользование или контроль.

Право собственности – совокупность отношений по поводу доступа к редким ресурсам.

1. Право владения:
2. Право пользования:
3. Право распоряжения:

Изучение прав собственности:

✓ западно-европейская
(континентальная)
традиция:

соединение всех трех
полномочий

✓ островная (британская и
северо-американская)
традиция:

отдельные права
собственности могут быть
рассредоточены

→ концепция прав
собственности (Р.Коуз)

Оноре, 11 элементов прав собственности

1. Право владения, т.е. право абсолютного физического контроля над определенными благами;
2. Право использования, т.е. право применения имеющихся полезных свойств благ для себя;
3. Право управления, т.е. право всегда решать, кто и как будет обеспечивать использование благ;
4. Право на доход, т.е. право обладать полученными результатами от использования благ;
5. Право суверена, т.е. право потребление, изменение, отчуждение или уничтожение блага;
6. Право на безопасность, т.е. право на защиту от экспроприации благ, а также от вреда со стороны внешней среды;
7. Право на передачу благ в наследство;
8. Право на бессрочность обладания благом;
9. Запрет вредного использования, т.е. запрет использования блага таким способом, который наносит вред имуществу других экономических агентов;
10. Право на ответственность в виде взыскания, т.е. существование возможности на взыскание блага в счет уплаты долга;
11. Право на остаточный характер, т.е. право на наличие институтов и процедур, которые обеспечивают восстановление нарушенных

Концепция прав собственности

- комбинация прав собственности (пучок правомочий)
- Права собственности четко определены (специфицированы) → эффективное функционирование экономики
- Права собственности определены нечетко (дефекты в правах собственности) → нарушается механизм ценообразования → рынок не обеспечивает производство блага в необходимом объеме