

Лекция 1

**Предмет и методология
экономической теории.**

**Современные направления
и школы экономики**

Экономика

Экономика – это общественная наука, занимающаяся эффективным использованием редких ресурсов с целью добиться максимального удовлетворения экономических запросов общества.

Основные источники экономической информации

- государственная статистическая отчетность;
- выборочные экономические обследования;
- переписи населения.

Позитивная и нормативная теория

Экономическая модель - это упрощенное описание некоторых заинтересовавших нас сторон или свойств экономической системы.

- По способу построения логических конструкций теория бывает позитивной и нормативной.

Позитивная теория описывает причинно-следственные связи и фактическое положение дел.

Нормативная теория вырабатывает целевые установки и отвечает на вопрос «Как должно быть?» экономической системы.

По способу построения логических конструкций теория бывает позитивной и нормативной.

Методы экономического анализа

Графический

Предельный (маржинальный)

Функциональный

Микро- и макроэкономика

Микроэкономика - область экономической науки, связанная с изучением относительно маломасштабных экономических процессов, субъектов, явлений, в основном предприятий, фирм, предпринимателей, потребителей, их хозяйственной деятельности, экономических отношений между ними, отдельных рынков.

Макроэкономика изучает закономерности функционирования экономики в целом, исследует взаимодействие экономических субъектов и экономических рынков друг с другом. При таком подходе экономика рассматривается как сложная, иерархически организованная система, как совокупность экономических процессов и явлений, и их показателей.

Экономические цели

Экономическая эффективность;
справедливое распределение доходов;
экономическая свобода;
торговый баланс;
полная занятость;
экономические гарантии;
экономический рост;
стабильный уровень цен.

Экономические модели

Американская;

шведская;

социальное рыночное хозяйство

Германии;

южнокорейская;

японская;

российская.

Российская модель переходной ЭКОНОМИКИ

сложившаяся в 1-й половине 90-х гг. XX в., имеет ряд характерных черт:

- государство, даже после приватизации немалой части собственности, располагает мощным госсектором в важнейших отраслях хозяйства;
- небольшая доля мелкого и среднего частного предпринимательства;
- сохраняется тесная связь политической власти и собственности;
- постоянное перераспределение прав собственности при активном участии неэкономических факторов, в частности государственных нормативных актов; основная часть приватизированных предприятий находится под контролем государства и трудовых коллективов, что означает отсутствие эффективного частного собственника;
- преобладание финансового капитала над промышленным; банки, сосредоточившие основные финансовые ресурсы, не считают выгодным вкладывать капиталы в производство. Формирование финансово-промышленных групп выступает как компромисс между различными видами капитала;

Российская модель переходной экономики

- неравномерный переход к рыночным отношениям в различных отраслях экономики. В денежно-кредитной сфере происходит быстрое приближение к уровню стран со зрелой рыночной экономикой, а в сельском хозяйстве сохранились формы организации производства, унаследованные от административно- хозяйственной системы;
- неравномерный переход к рыночной экономике в отдельных регионах России. Быстрее всего этот процесс протекает в Москве, где сосредоточены основные банки и другие финансовые учреждения, получило широкое распространение частное предпринимательство. В отдаленных регионах и в сельской местности становление рыночных отношений идет крайне медленно;
- криминализация экономической жизни (конфликты в ходе перераспределения собственности, рост коррупции, теневая экономика);
- склонность населения к государственной опеке;
- преобладание добывающих отраслей.

Блага

Благо - это всё то, что включает в себе определенный положительный смысл, предмет, явление, продукт труда, удовлетворяющий определенную человеческую потребность и отвечающий интересам, целям, устремлениям людей.

Материальные: естественные дары природы (земля, воздух, климат), продукты производства (продукты питания, здания, сооружения, машины, инструменты). Иногда к материальным благам относят отношения по присвоению материальных благ (патенты, авторские права).

Нематериальные: блага, воздействующие на развитие способностей человека; они создаются в непроизводственной сфере: здравоохранение, образование, кино, театр, музей.

Нематериальные блага

← **внешние**

→ **внутренние**

Экономические и неэкономические блага

- **Экономические блага** являются объектом или результатом экономической деятельности.
- С ними связана проблема *редкости благ*.
- Термин «экономическое благо» принадлежит субъективистской школе экономической науки; представитель – итальянский экономист А. Пезенти.
- **Неэкономические блага** (даровые блага) предоставляются природой без приложения усилий.
- Они существуют в природе в количестве, достаточном для полного удовлетворения потребностей человека (воздух, вода, свет).

Товар

Товар - это специфическое экономическое благо, произведенное для обмена.

-
Товар обладает 2-мя свойствами:

- 1) способность удовлетворять какую-либо человеческую потребность;
- 2) пригодность к обмену.

Потребности (по А. Маслоу)



Закон Энгеля

С ростом доходов уменьшается их доля, идущая

С ростом доходов уменьшается их доля, идущая на покупку продовольствия, и увеличивается часть доходов, которая расходуется на приобретение других товаров (особенно услуг), являющихся продуктами не первой необходимости.

Экономические ресурсы

Экономическими ресурсами, или факторами производства, называются средства для изготовления товаров и оказания услуг.

Фактор производства Земля

Фактор производства Капитал

Финансовый капитал, или деньги, экономическим ресурсом не является.

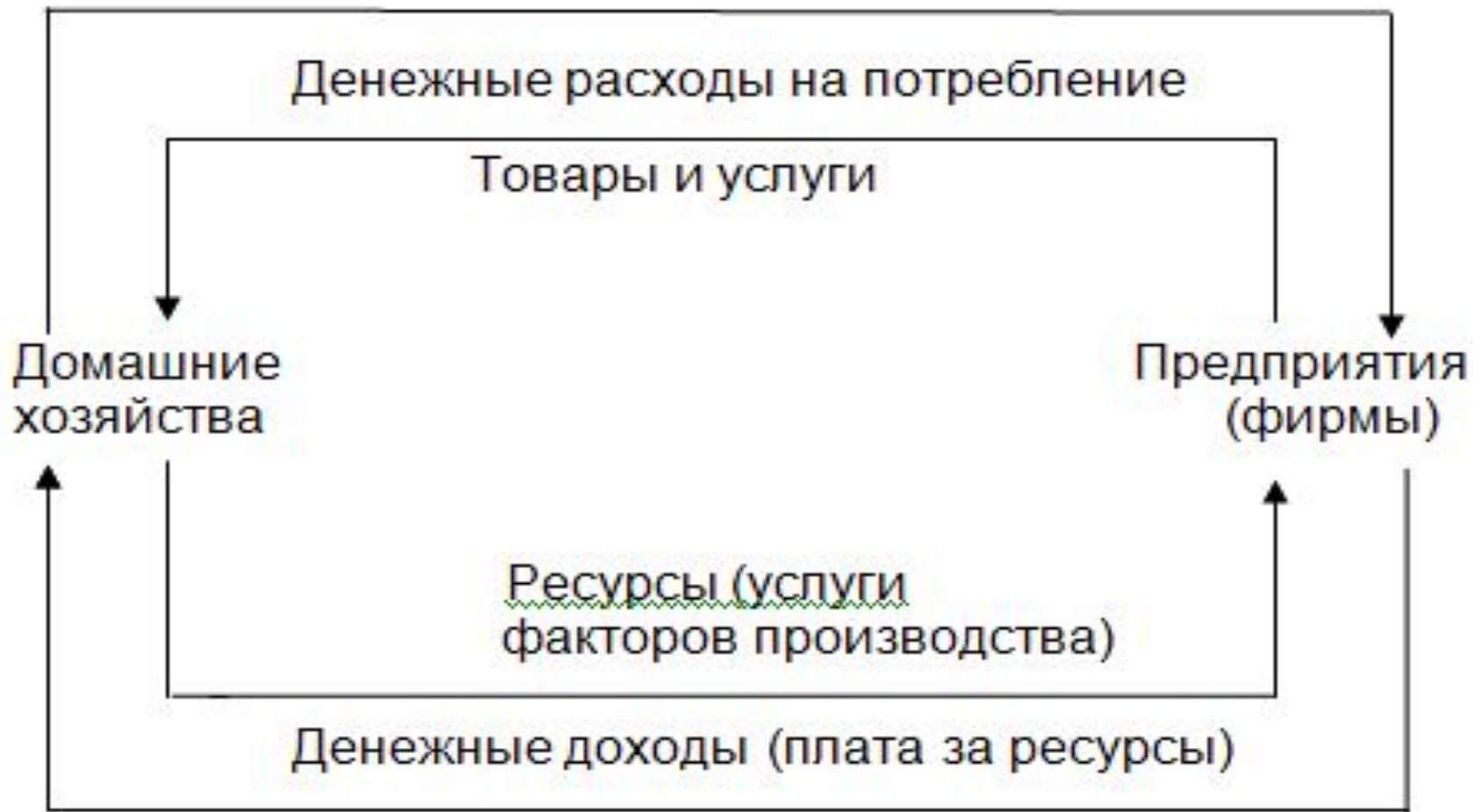
Фактор производства Труд

Предпринимательская способность

Экономические агенты

Домашние хозяйства,
предприятия (фирмы),
государство (органы
государственного управления,
государственные учреждения) **и**
некоммерческие организации.

Схема кругооборота товаров и услуг, доходов и расходов



Экономический выбор

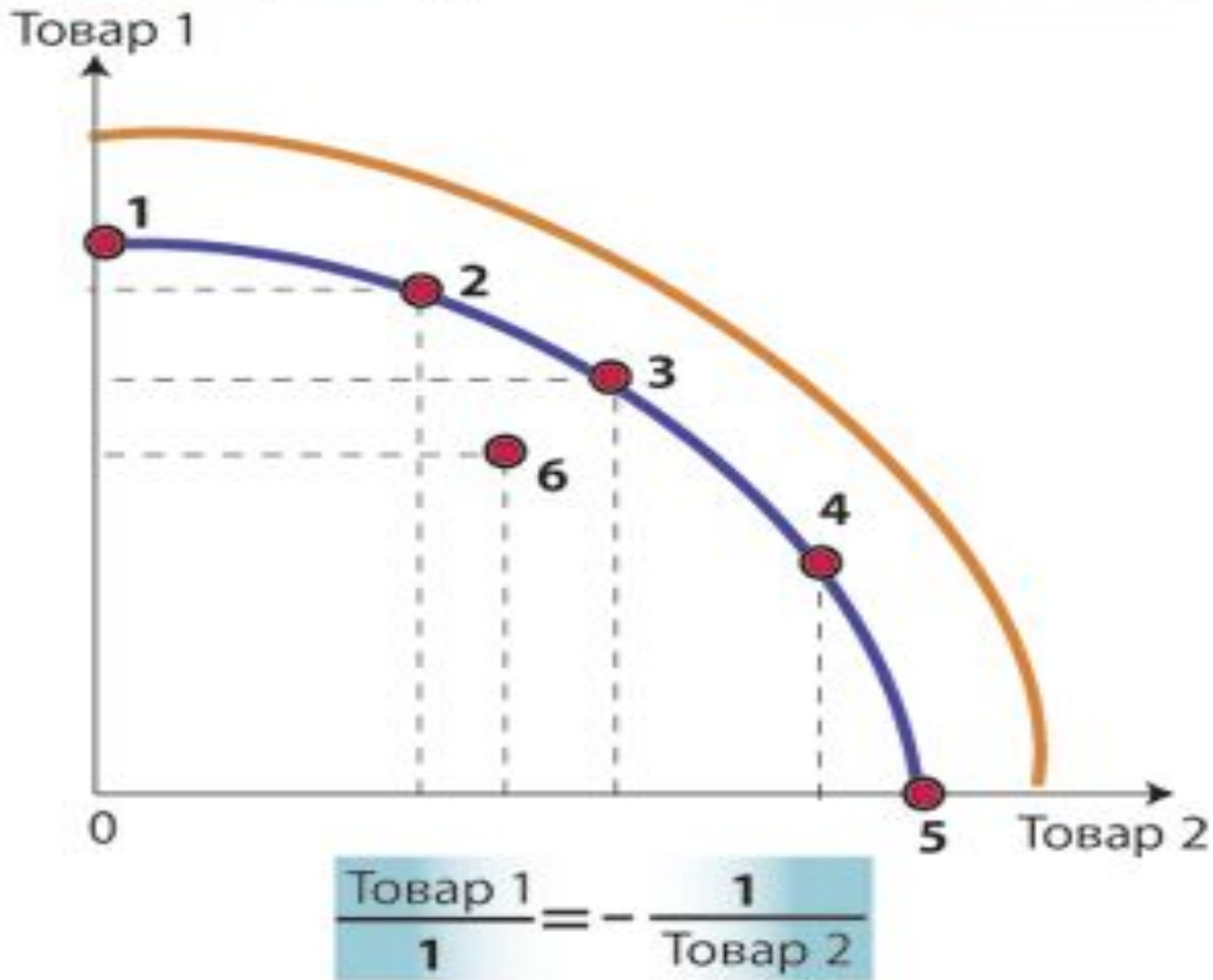
Экономический выбор - выбор наилучшего из альтернативных вариантов, который обеспечивает максимальное удовлетворение потребностей при данных затратах.

Осуществляя экономический выбор, общество и каждый отдельный производитель сталкиваются с тремя фундаментальными экономическими проблемами:

- 1. **Что** производить (какие производить блага и в каком количестве)?
- 2. **Как** производить (с помощью каких ресурсов и технологий)?
- 3. **Для кого** производить (кто будет получателем произведенных благ)?

Производственные возможности - это возможности производства продуктов или услуг при полном и эффективном использовании всех имеющихся ограниченных ресурсов (земли, капитала, труда) и данном уровне развития научно-технического прогресса.

Кривая производственных возможностей



Предельная норма трансформации – минимальное количество продукта 2, которым необходимо пожертвовать для увеличения производства продукта 1 на единицу.

Закон возрастающих альтернативных издержек: чем больше производится продукта, тем выше будут альтернативные (предельные) издержки.

Количество других продуктов, от которого приходится отказаться или которым нужно пожертвовать, чтобы получить какое-то количество данного продукта, называется **альтернативными (вмененными) издержками** производства этого продукта.

- **Отсутствие взаимозаменяемости ресурсов** и является причиной возрастания альтернативных издержек.
- **Наклон кривой производственных возможностей** отражает способность экономики к трансформации, или стоимость перехода от производства одного вида блага к другому.

2 способа расширения производственных возможностей при экономическом росте

- **ЭКСТЕНСИВНЫЙ способ** - предполагает вовлечение в производство дополнительных ресурсов (земли, труда, капитала);
- **ИНТЕНСИВНЫЙ способ** - предполагает наилучшее использование имеющихся ресурсов (применение ресурсосберегающих технологий, повышение производительности труда, улучшение организации производства).

Эффективность по Парето

«Всякое изменение, которое никому не приносит убытков, а некоторым людям приносит пользу (по их собственной оценке), является улучшением».

Эффективность по Парето - это уровень организации экономики, при котором:

- уже невозможно осуществить какие-либо изменения в пользу одного лица либо группы лиц, не ухудшив положение другого лица либо группы лиц;
- входные ресурсы используются наиболее эффективно (эффективность производства), а результат обеспечивает максимально возможную полезность для потребителей (эффективность распределения ресурсов).

Собственность -

это категория, используемая для обозначения системы экономических и правовых отношений, характеризующих организационные или социальные формы владения, пользования и распоряжения имуществом;

имущество или финансовые средства, принадлежащие физическому или юридическому лицу.

Собственность частная и общественная

- **Частная собственность** - имущество, находящееся во владении индивидуального (частного) собственника, это право частных лиц и фирм приобретать, владеть, контролировать, использовать, продавать и завещать землю, капитал и другие активы.
- **Государственная или общественная** собственность - имущество, находящееся во владении общества или государства.

- **Национализация** – это переход имущества из частной собственности в собственность государства.
- **Денационализация** - это процесс, противоположный национализации: передача государственного имущества (промышленных предприятий, банков, земельных участков, акций и т.п.) в собственность частным лицам. Проводится обычно путем продажи. При этом бывшим собственникам может быть предоставлено преимущественное право на покупку.
- **Приватизация** – это передача государственной или муниципальной собственности в частную собственность непосредственно участникам производства товаров или другим экономическим агентам негосударственного сектора за плату или безвозмездно.
- **Разгосударствление** – это переход от тотальной государственной экономики к экономике смешанной, многоукладной; переход государственной собственности в руки отдельных граждан, коллективов, физических и юридических лиц, а также формирование различных форм собственности.

Экономические системы

2 признака:

- Форма собственности (кто владеет факторами производства).
- Способ координации и управления экономической деятельностью.

1. Рыночная экономика свободной конкуренции (чистый капитализм).

2. Современная рыночная экономика (современный капитализм).

3. Традиционная (патриархальная) экономическая система.

4. Административно - командная система (централизованная, плановая, социалистическая, коммунистическая).

Транзакционные издержки

– это затраты, необходимые для проведения фирмой всех видов работ и услуг по налаживанию связей при заключении контрактов, производстве и реализации товаров и организации работы самой фирмы:

- издержки сбора и обработки информации;
- издержки проведения переговоров и принятия решений;
- издержки контроля;
- издержки юридической защиты выполнения контракта пользованием рынка.

Меркантилизм

- это система взглядов на развитие экономических закономерностей в сфере обращения и экономическая политика ряда государств, основанная на принципах протекционизма, которая соответствует периоду разложения феодального способа производства и представляет собой попытку первого теоретического анализ экономической действительности периода «доиндустриальной» экономики.
- выражает взгляды и интересы представителей торгового капитала,
- обосновывает экономическую политику государств, в которых рыночное хозяйство приходит на смену натуральному,
- является первой попыткой теоретического анализа проблем рыночной экономики.,
- предмет исследования – сфера обращения, а не сфера производства,
- метод исследования - описание наблюдаемых явлений и их классификация,
- результат исследований – формирование эмпирических закономерностей развития хозяйственных процессов,
- источник прибыли и богатства – сфера обращения, а не производства, не труд, а торговля,
- производство – лишь предпосылка для создания богатства,
- богатство приносит не любое обращение, а только внешняя торговля,
- рост населения – наиболее эффективный способ поддержания низкого уровня заработной платы и снижения издержек производства.

Представители меркантилизма

Т. Ман (1571 -1641)

А. Монкретьен де Ваттевиль
(1575-1621)

Г. Скаруффи (1519-1584)

Д. Норе (1641 - 1691)

Д. Юм (1711 -1776).

Особую популярность среди меркантилистов имели **Томас Ман** и **Антуан Монкретьен де Ваттевиль**.

Физиократия

- представление о том, что национальная экономика и богатство общества формируются исключительно за счёт сельскохозяйственного производства.

Промышленность в представлении физиократов - непроизводительная сфера, в которой не создаётся прибавочного продукта, а лишь перерабатывается сельскохозяйственный.

Главным представителем и основателем этого направления был **Франсуа Кенэ** (1694-1774).

Классическая политическая экономия

- направление в развитии экономической мысли, основанное на принципах невмешательства государства в хозяйственную практику, зародившееся в период утверждения рыночной экономики в качестве господствующего способа хозяйствования.

Основные черты :

1. Обоснование эмпирических законов рыночной экономики.
2. Перенесение исследований экономических явлений и процессов из сферы обращения в сферу производства.
3. Разработка основополагающих концепций экономической науки.
4. Обоснование принципа минимального вмешательства государства в развитие хозяйственных процессов (либерализм).

Адам Смит

Адам Смит вошел в историю экономической мысли как основоположник **классической политической экономии**.

- Заложил основы трудовой теории стоимости,
- возвысил роль производительного труда как создателя стоимости,
- показал значение разделения труда как условия повышения его производительности,
- создал учение о доходах.

Главные направления современной экономической мысли

Неоклассическое направление возникло в конце XIX века как реакция на экономическое учение К. Маркса, как его критическое осмысление и **сформировалось как теория маржинализма.**

Маржинализм (в переводе с английского - "предельный") - это теория, представляющая экономику как систему взаимосвязанных хозяйствующих субъектов и объясняющая экономические процессы и явления исходя из новой идеи **использования предельных** (максимальных и минимальных) крайних **величин** или состояний.

Главные направления современной экономической мысли

Кейнсианское направление экономической теории, основателем которого является лорд Джон Мейнард Кейнс (1883-1946), **служит важнейшим теоретическим обоснованием государственного регулирования** развитой рыночной экономики путем увеличения или сокращения спроса посредством изменения наличной и безналичной денежной массы.

Главные направления современной экономической мысли

Институционально-социологическое

(неоинституционализм) характеризуется отходом от абсолютизации технических факторов, большим вниманием к человеку, социальным проблемам.

Главная идея современного институционализма - в утверждении не просто возрастающей роли человека как основного экономического ресурса постиндустриального общества, но и в аргументации вывода об общей переориентации постиндустриальной системы на всестороннее развитие личности.

Главные направления современной экономической мысли

Монетаризм - теория стабилизации экономики, в которой главенствующую роль играют **денежные факторы**.

Монетаристы сводят управление экономикой прежде всего к контролю государства над денежной массой, эмиссией денег, количеством денег, находящихся в обращении и в запасах, достижению сбалансированности государственного бюджета и установлению высокого кредитного банковского процента.