



Экспорт и Импорт в Казахстане

Выполнила: Хайрулина Марина
Преподаватель : Рсымбетова Нургуль

Что такое Экспорт и Импорт?

Понятие «экспорт» происходит от лат. *exporto*, что в буквальном смысле означает вывозить товары и услуги из порта страны. Покупателя таких товаров и услуг принято именовать страной — «импортёром», тогда как внешнего продавца страной — «экспортёром». В настоящее время импорт любых товаров или услуг, осуществляемый законным способом из одной страны в другую, является одним из самых распространённых видов деятельности в торговой сфере. Именно поэтому, наряду с экспортом, импорт составляет основу международных экономических отношений.



Импорт (от лат. *importo* – ввозить, привозить, вводить; от др.-греч. ἔμπορος ион. ἔμπορίη ἥ – товар, торговля (преимущ. внешняя), поездка по торговым делам) — ввоз товаров, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности и т. п. на таможенную территорию страны из-за границы без обязательств на обратный вывоз.

Развитие промышленности в Казахстана

Развитие рост доли добывающей промышленности по отношению к перерабатывающей в структуре экономики, привели к однобокому развитию экономики страны и как следствие, снижению конкурентоспособности казахстанской экономики, тогда как, добывающая промышленность должна служить основой для развития других секторов экономики и обеспечению макроэкономической стабильности и модернизации экономики. Несмотря на наличие потенциала у отечественной обрабатывающей промышленности для насыщения внутреннего рынка отечественной конкурентоспособной продукцией, доля участия товаров, работ и услуг казахстанского происхождения значительно ниже импортируемого. Отечественная обрабатывающая промышленность имеет потенциал для насыщения внутреннего рынка отечественной конкурентоспособной продукцией, однако, на сегодняшний день объем производства и, соответственно, закупка отечественных товаров, работ и услуг незначителен по сравнению с объемом импортируемых товаров, работ и услуг. В аналогичной ситуации находились и находятся многие страны. Не многие из этих стран добились значительных успехов, среди успешных примеров, можно назвать: Великобританию, Бразилию, Норвегию. Анализ международной практики развития местного содержания показывает, что в основном государственная политика в вопросах развития местного содержания была направлена на:

- организацию совместной работы Правительства, местных производителей, инвесторов и активного вовлечения компаний покупателей местной продукции и услуг;
- совместное изучение потребностей рынка, развитие местного производства и инфраструктуры, на основе анализа потребностей недропользователей и сервисных компаний и применение накопленного положительного опыта в других отраслях экономики;
- разработку системных мер по поддержке отечественного производства и защите внутреннего рынка, мотивация сторон с целью увеличения местного содержания;
- определение целевых показателей по этапам программы развития местного содержания, и их постоянный контроль;
- повышение конкурентоспособности товаров и услуг;
- повышение эффективности системы образования, ориентированной на реальные нужды рынка труда.

Как показывает международный опыт, на этапе становления экономики в рамках переходного периода (США, Бразилия, Норвегия и т.д.), эффективное государственное регулирование хозяйственных отношений может принести положительные экономические результаты, при этом государственная политика не должна быть ограничена исключительно мерами воздействия на потребителей, но и параллельно должна обеспечивать развитие производственного потенциала отечественной промышленности. Основными способами воздействия государства на сложившуюся ситуацию, предложенные отраслевой программой развития казахстанского содержания на 2010-2014 гг., рассматриваются следующие:

- усиление регулятивных мер в закупочных процессах государственных учреждений, предприятий, хозяйствующих субъектов, входящих в национальные холдинги, компании недропользователей;
 - предоставление различных льгот и преференций отечественным производителям товаров, работ и услуг;
 - информационная поддержка отечественных това-ропроизводителей;
 - диверсификация регулятивных мер законодательства по использованию иностранной рабочей силы, учитывающая необходимость последовательного сокращения квот привлекаемых зарубежных специалистов среднего и низшего звена и, наряду с этим, высокую актуальность привлечения менеджеров высокотехнологических отраслей.
- Анализ современного состояния внешнеторговых показателей и доли отечественного производства промышленности показывает невысокую долю конкурентоспособности обрабатывающей промышленности Республики Казахстан. Экспорт Республики Казахстан в 2012 году составил 136825,0 млн. долларов США, импорт 44539,4 млн. долларов США. Несмотря на то, что экспорт продукции превышает импорт в почти 2 раза (рис. 1), в настоящее время степень диверсификации отечественной промышленности по-прежнему остается низкой. Экспорт сырья, который обладает высокой степенью конкурентоспособности, составляет 69229,9 млн. долларов США или 77% от всего экспорта в 2012 году. Динамика внешней торговли представлена в **таблице 1**.

Таблица 1

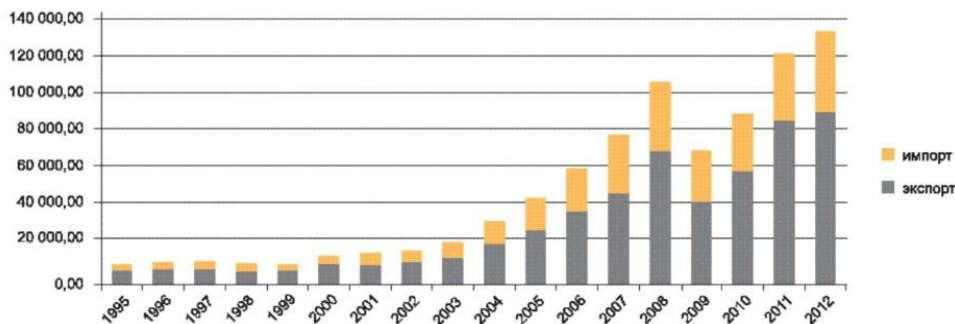
Внешнеторговый оборот Республики Казахстан

	млн. долл. США				
	2008	2009	2010	2011	2012
Внешнеторговый оборот					
млн. долларов США	109 072,5	71 604,4	91 397,5	124 658,7	136 825,0
в процентах к предыдущему году	135,5	65,6	127,6	136,4	109,8
экспорт					
млн. долларов США	71 183,5	43 195,8	60 270,8	87 603,0	92 285,6
в процентах к предыдущему году	149,1	60,7	139,5	145,3	105,3
импорт					
млн. долларов США	37 889,0	28 408,6	31 126,7	37 055,7	44 539,4
в процентах к предыдущему году	115,7	75,0	109,6	119,0	120,2

Рисунок 1

Экспорт и импорт Республики Казахстан за 1995-2011 годы

млн. долларов США



Не надо забывать о том, что промышленность не только ядро, но и движущая сила развития. Необходимым условием перехода к экономике знаний является обеспечение эффективности использования результатов научно-исследовательских разработок в реальном секторе экономики, и, соответственно, обеспечение такого использования интеллектуальных, финансовых и природных ресурсов, которое позволит получить не только значительный экономический, но и ощутимый социальный эффект. Однако, несмотря на то, что институциональные реформы осуществляются в Казахстане уже достаточно продолжительное время, в стране не наблюдается качественного прогресса в развитии инноваций. К примеру, по индексу уровня применения знаний в экономике (KEI) за 2012 год Казахстан (72 место) отстает от таких стран с сопоставимым уровнем ВВП на душу населения, как Чили, Армения и Турция.

Товарная структура экспорта в основном состоит из экспорта минеральных продуктов (77%). А остальную долю составляют производство металлов (14%), продуктов животного и растительного происхождения (4%), продукция химической промышленности (4%), машины и оборудование (1%). Экспорт высокотехнологической продукции в общей товарной структуре экспорта практически отсутствует, тогда как доля высокотехнологической продукции в США например составляет 20%. Таким образом, исходя из проведенного анализа текущего состояния экономики страны, необходима структурная перестройка экономики, целенаправленная инвестиционная политика со стороны государства. Не надо забывать о том, что промышленность не только ядро, но и движущая сила развития.

Иначе говоря, уровень конкурентоспособности казахстанской экономики недостаточно высок. По индексу KEI (уровень применения знаний в экономике) страну можно сравнить с такими странами, как Ямайка и Монголия, где доходы населения значительно ниже. Более того, по индексу innovation System Казахстан можно сравнить со странами Африки, таких как Ангола, Зимбабве, в которых ВВП на душу населения в 18 раз ниже, чем в Казахстане. В целом, оценка сложившейся в Казахстане ситуации позволяет сделать предположение, что национальная система поддержки и внедрения инноваций остается слабым звеном, поскольку в стране нет эффективной системы конвертирования отечественных и зарубежных знаний в национальное богатство. В частности, Казахстан еще не полностью преодолел наследие прошлого, когда выполнение каждой стратегически важной для общества задачи поручалось какому-либо ведомству в соответствии со строгим разделением труда. Поэтому даже при достижениях значительного уровня развития своего научного и технологического потенциала, этот потенциал плохо приспособлен к созданию материальных благ.



Сейчас Казахстан стоит на втором этапе, успех которого зависит от развития, основанного на качестве институтов и рыночной эффективности инновационного предпринимательства. Таким образом, основные проблемы развития национальной инновационной системы заключаются в следующем:

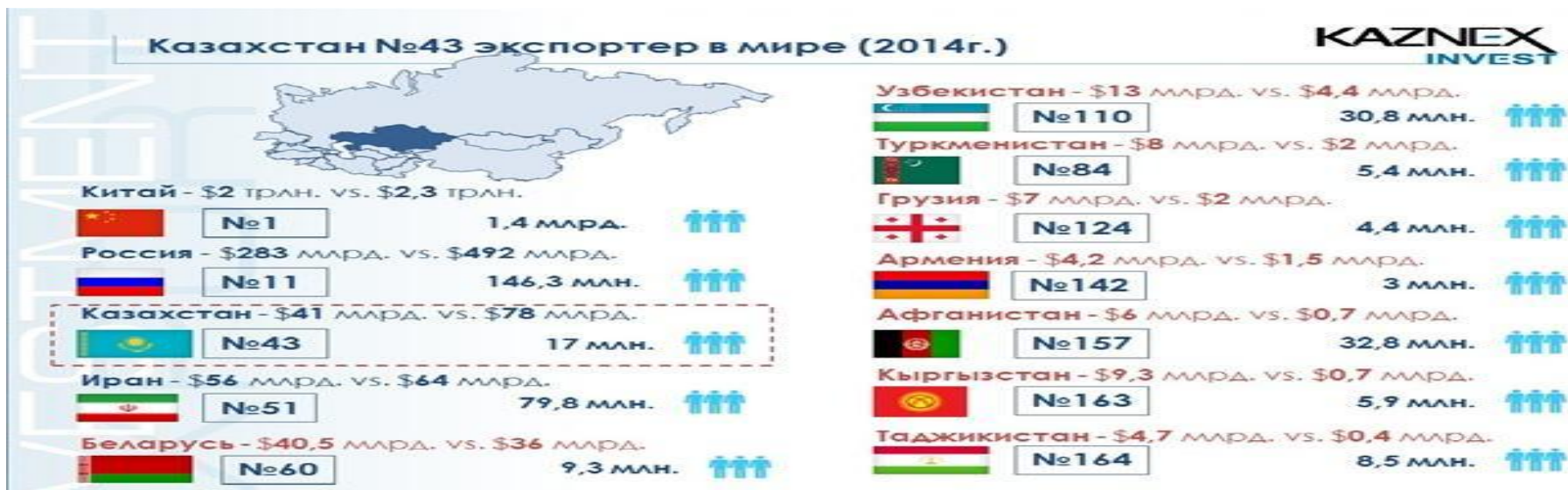
- низкий спрос на инновации в казахстанской экономике, а также его неэффективная структура — избыточный перевес в сторону закупки готового оборудования за рубежом в ущерб внесению собственных новых разработок;

- слабая связь между промышленностью и научным сектором;
- исключительно вертикальная система управления инновационной деятельностью в стране;
- слабая инновационность регионов;
- нехватка квалифицированных кадров, в том числе старение научных кадров;
- низкий уровень восприимчивости инноваций среди населения;
- слабая интеграция в мировую науку и рынок инноваций.

На наш взгляд, несмотря на то, что казахстанская инновационная система демонстрирует сильные черты, с точки зрения наукоемких конкурентных преимуществ они могли бы использоваться лучше и частично устраняться за счет адаптации передового опыта.

В частности, казахстанская инновационная система еще не ориентирована на предприятия, несмотря на высокую долю предпринимательского сектора в наукоемкой деятельности, потому что большинство ориентированных на технологии предприятий только в ограниченной степени ведомы рыночными стимулами и недостаточно мотивированы соблюдением рыночной дисциплины. Инновационно-технологическое перевооружение отраслей экономики — это базис для формирования и реализации программы инновационного прорыва, без которого в настоящее время невозможно существование цивилизованного конкурентоспособного государства. Темпы и эффективность развития инновационной сферы зависят от проводимой инвестиционной политики, которая должна обеспечить условия, благоприятствующие инновационному развитию. Создание инфраструктуры, благоприятной для функционирования инновационной сферы, может быть наилучшим способом стимулирования инноваций. Полученные результаты будут определяться эффективностью взаимодействия субъектов инновационной деятельности в процессе осуществления инновационной Программы и интенсивностью вовлечения в инновационную деятельность наибольшего количества участников. Отсюда следует необходимость разделения критериев отбора инновационных программ и результатов оценки их реализации. Система критериев отбора программ и проектов должна быть ориентирована на соответствие ожидаемых результатов поставленным целям.

Оценка результатов должна осуществляться по показателям социально-экономического развития, поскольку прогресс в социальной сфере, в развитии научного, образовательного и производственного потенциалов является целью преобразований в инновационной сфере. Первостепенное значение имеет нормативная и правовая база, отвечающая новым условиям рыночных отношений и обеспечивающая согласование интересов предприятий инфраструктуры с общественными интересами, юридическое закрепление прав и обязанностей этих предприятий, их статуса.



Республиканские и региональные производственные инфраструктуры должны развиваться с учетом государственных и рыночных интересов, необходимости институциональных преобразований, технологической и экологической безопасности предприятий, их мобилизационной готовностью. Особое внимание необходимо уделить регулированию трудовых отношений, социальным аспектам, взаимоотношению отраслей инфраструктуры с поставщиками материально-технических средств и других хозяйственных ресурсов.

Работа по совершенствованию инфраструктуры не возможна без разработки новых и пересмотра действующих нормативных и законодательных актов, поэтому требуются единообразные подходы к регулированию отношений при функционировании подотраслей инфраструктуры. Реформирование производственной инфраструктуры — это и дальнейшее совершенствование ее управляющих структур на региональном уровне на основе внедрения современных информационных технологий.

Её специфика, организационные формы собственности объектов должны найти отражение и в документах, имеющих общенациональный экономический характер.

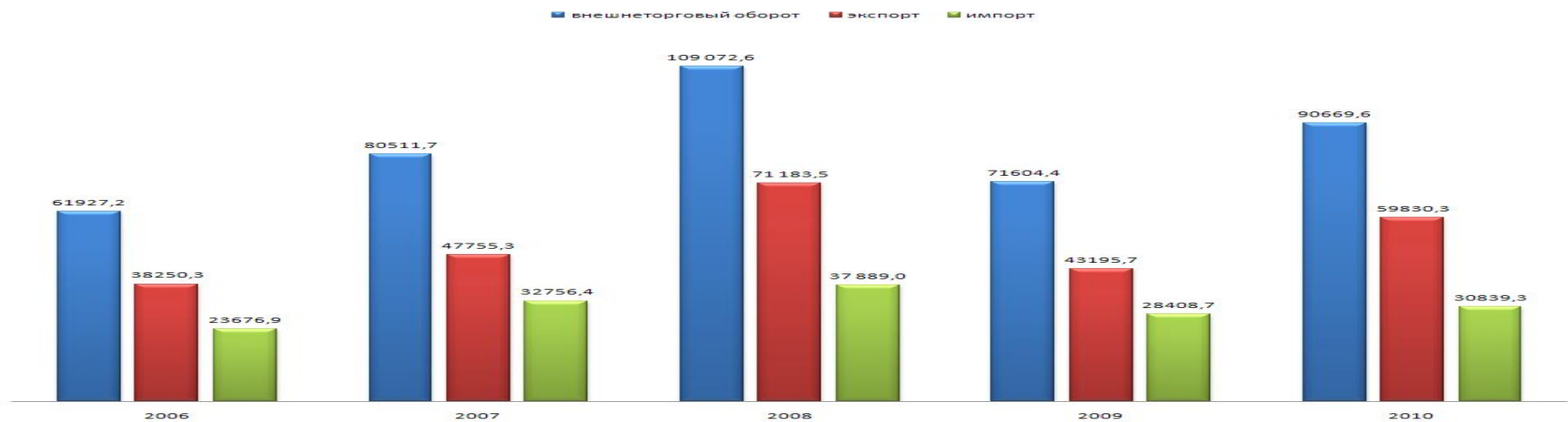
Основные моменты реализации промышленной политики:

- выделение для селективных приоритетных производств бюджетных субсидий;
- введение для приоритетных производств режима ускоренной амортизации;
- устранение сложившейся структурной диспропорции;
- развитие среднего и малого бизнеса в сфере материального производства;
- совершенствование законодательства и развитие инфраструктуры рынка.

Цель промышленной политики:

- прекращение спада и стабилизация промышленного производства;
- обеспечение условий для развития использования всех потенциалов (ресурсных, трудовых, финансовых, научно-технических).

Экономические аспекты проблемы развития инновационной деятельности постоянно нахо,оаяся в центре внимания многих ученых и практиков. Многогранность инновационного процесса вызвала к жизни различные подходы, как к определению инноваций, так и теоретических основ инновационного предпринимательства. Однако некоторые проблемы развития и активизации инновационной деятельности недостаточно исследованы, особенно вопросы формирования эффективного организационно-экономического механизма на новом этапе трансформационных преобразований. Таким образом, заложенные теоретические и методологические основы инновационной деятельности требуют дальнейшего развития и обобщения.



Как развивался импорт в Казахстане?

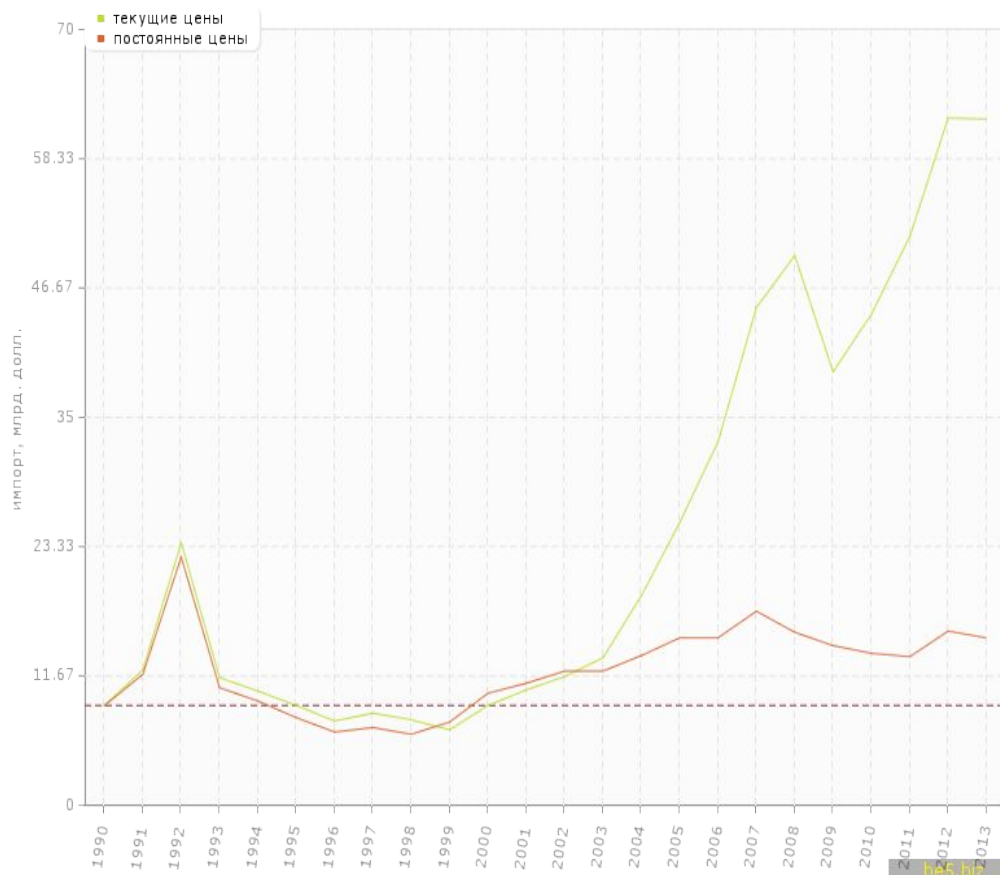
Импорт Казахстана, на 1990-2013г.

На протяжении 1990-2013 гг. импорт Казахстана увеличился на 52.9 млрд.долл. или в 6.9 раза до 61.9 млрд.долл.; изменение произошло на 0.2 млрд.долл. за счет увеличения населения Казахстана на 0.3 млн. чел., а также на 52.7 млрд.долл. благодаря увеличению показателя импорта на душу населения в Казахстане на 3205.8 долларов. Среднегодовой прирост импорта Казахстана составил 2.3 млрд.долл. или 25.6%. Доля в мире увеличилась на 0.07%. Доля в Азии сократилась на 0.17%. Доля в Центральной Азии выросла на 15.5%. Наименьший импорт Казахстана был в 1999 году (6.8 млрд.долл.). Наибольший импорт Казахстана был в 2012 году (62 млрд.долл.).

На протяжении 1990-2013 гг. импорт на душу населения в Казахстане увеличился на 3205.8 долларов или в 6.7 раза до 3765.2 долларов. Среднегодовой прирост импорта на душу населения в Казахстане составил 139.4 долларов или 24.9%.

Изменение импорта Казахстана описывается линейной корреляционно-регрессионной моделью:
 $y = 2.09x - 4158.782$, где y - расчетное значение импорта Казахстана, x - год.
Коэффициент корреляции = 0.814.
Коэффициент детерминации = 0.663.

Импорт Казахстана, млрд. долл., 1990-2013



В Казахстане практически с самого начала его независимого развития проводится стратегия открытой экономики. Анализ эффективности внешней торговли страны отражает влияние торговли в целом на увеличение темпов экономического роста. По мнению многих экспертов, достижению высоких экономических показателей во многом способствовал экспорт сырья и благоприятная ценовая конъюнктура на мировых рынках.

Согласно данным Агентства Республики Казахстан, объем внешнеторгового оборота страны в 2012 году составил 132,7 млрд. долл. США, что на 6,5% выше уровня предыдущего года. Динамика объема внешнеторгового оборота за последние 20 лет имеет тенденцию роста. Исключение составляет 2009г., когда объемы внешнеторгового оборота вследствие глобального экономического кризиса сократились на 34%. Начиная с 2010г. объемы внешнеторгового оборота снова стали расти. Во многом это стало следствием активных антикризисных мер, предпринимаемых руководством страны.

Динамика объемов внешнеторгового оборота и доли импорта

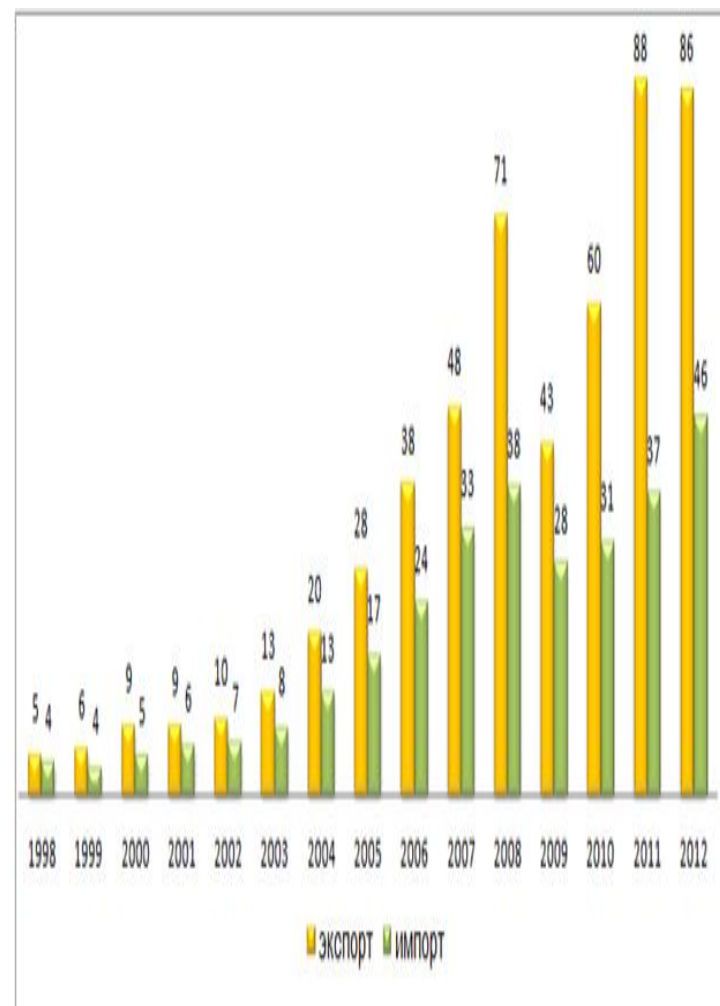


В динамике доли импорта во внешнеторговом обороте страны за последние 15 лет наблюдается тенденция к сокращению. Если в 1998 г. доля импорта составила 45%, то к 2012 г. ее уровень снизился до 35%. Соответственно выросла доля экспорта во внешнеторговом обороте. Данная положительная динамика является в большей степени следствием влияния внешней мировой конъюнктуры (повышение мировых цен на сырьевые ресурсы). Минеральные продукты в общем объеме экспорта составляют 75%.

В тоже время необходимо отметить и активизацию действий Правительства страны по поддержке развития экспортоориентированных производств обрабатывающего сектора экономики. Так, по данным Национального агентства по экспорту и инвестициям «Kaznex Invest» в последние годы в Казахстане значительно возрос объем экспорта обработанной продукции за счет реализации государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития (ГПФИИР) и программы «Экспорт-2020».

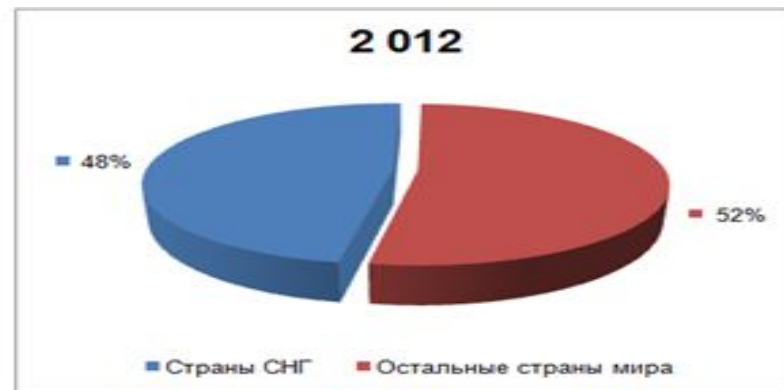
В динамике объемов импорта и экспорта за последние 15 лет наблюдается тенденция увеличения. По сравнению с 1998 г. уровень импорта увеличился в 11,5 раз, в то время как экспорт вырос в 17,2 раза. При этом по сравнению с кризисным 2009г. уровень импорта возрос в 1,6 раза, а уровень экспорта – в 2 раза.

Динамика объемов импорта и экспорта, млрд. тенге



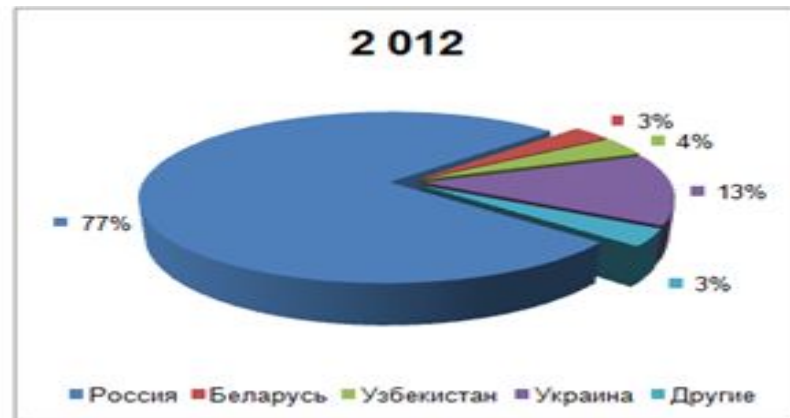
В географической структуре импорта Казахстана за последние пять лет произошли изменения. Так, доля импорта из стран СНГ в 2012г. увеличилась по сравнению с 2007 г. на 3 процентных пункта и составила 48%, в то время как доля импорта из стран остального мира сократилась до уровня 52%.

Структура импорта Казахстана в 2007 и 2012гг.



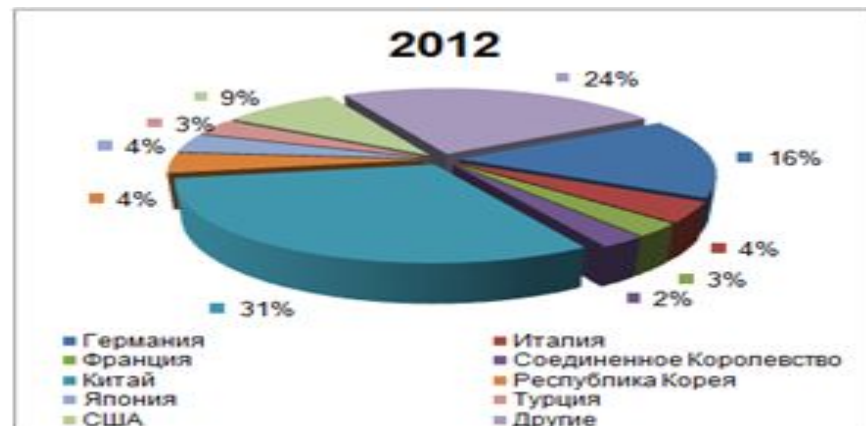
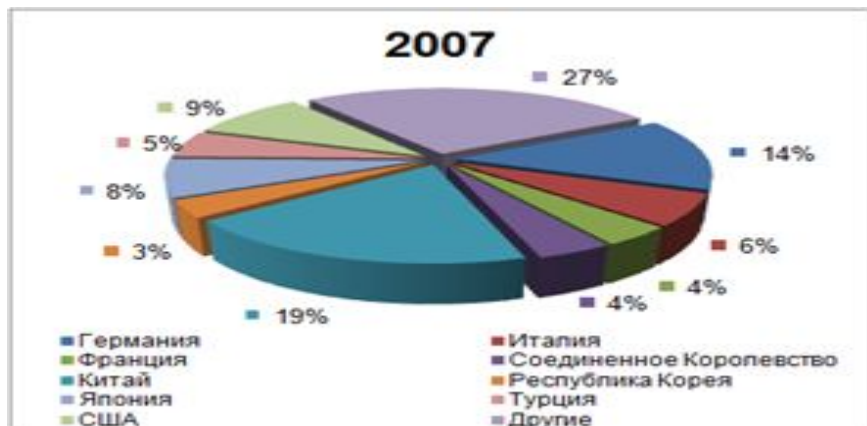
Из стран СНГ наибольшую долю импорта составляют товары из стран-участниц Таможенного Союза, при этом доля России и Беларуси в общем объеме импорта из стран СНГ в 2012г. сократилась на 3 процентных пункта по сравнению с 2007г. и составила 80%. Это произошло за счет роста импорта из Украины – доля данной страны увеличилась до 13% в 2012г.

Структура импорта Казахстана из стран СНГ в 2007 и 2012г.



Из стран остального мира наибольшая доля импорта приходится на Китай, при этом за последние пять лет доля этой страны увеличилась с 19% до 31%. На втором месте – Германия, доля которой в объеме импорта Казахстана из стран остального мира увеличилась на 2 процентных пункта и составила в 2012г. 16%. Третье место занимает импорт из США, хотя доля данной страны в 2012гг. не изменилась по сравнению с 2007.г и составляет 9%.

Структура импорта из стран остального мира в 2007 и 2012гг.



Импорт продукции из стран СНГ

основными поставщиками товаров на рынок Казахстана в 2012 году были: Россия (нефть, бензин, трубная продукция и т.д.), доля которой составила 38% от общего объема импорта Казахстана и Китай (электроника, вагоны, телефонные аппараты и т.д.) – с долей 17%.

В структуре импорта Казахстана в 2012г. преобладает группа товаров «машины, оборудование, транспортные средства, приборы и аппараты», доля которых составляет 39%. Минеральные продукты составляют 15%, импорт продукции химической и связанной с ней отраслей промышленности составляет 13%.

Как развивался Экспорт в Казахстане?

Доставка экспорта

Международное разделение труда приводит к взаимной экономической зависимости между странами, а формой связи между товаропроизводителями, разделенными государственными границами, является международная торговля.

В международной торговле основную роль играют импортно-экспортные операции.

Импорт это приобретение товаров за рубежом у иностранных контрагентов и ввоз их на территорию государства.

Экспортом называют вывоз товаров (а также услуг и технологий) за границу с целью реализации их на зарубежном рынке. Вывозимые товары могут быть как произведены в стране, так и ввезены, но переработаны в ней. Вывоз ввезенных ранее, но не переработанных товаров именуется реэкспортом.

Факт вывоза или ввоза товаров фиксируется при пересечении государственной границы и учитывается во внешнеэкономической и таможенной статистике.

Суммарная величина импорта и экспорта отдельно взятой страны составляет ее внешнеторговый оборот. Но объемом всей международной торговли считается только весь международный экспорт, то есть сумма объемов экспорта каждой страны. Поскольку экспорт всех стран вместе это одновременно и импорт всех стран, и их суммирование привело бы к двойному счету.

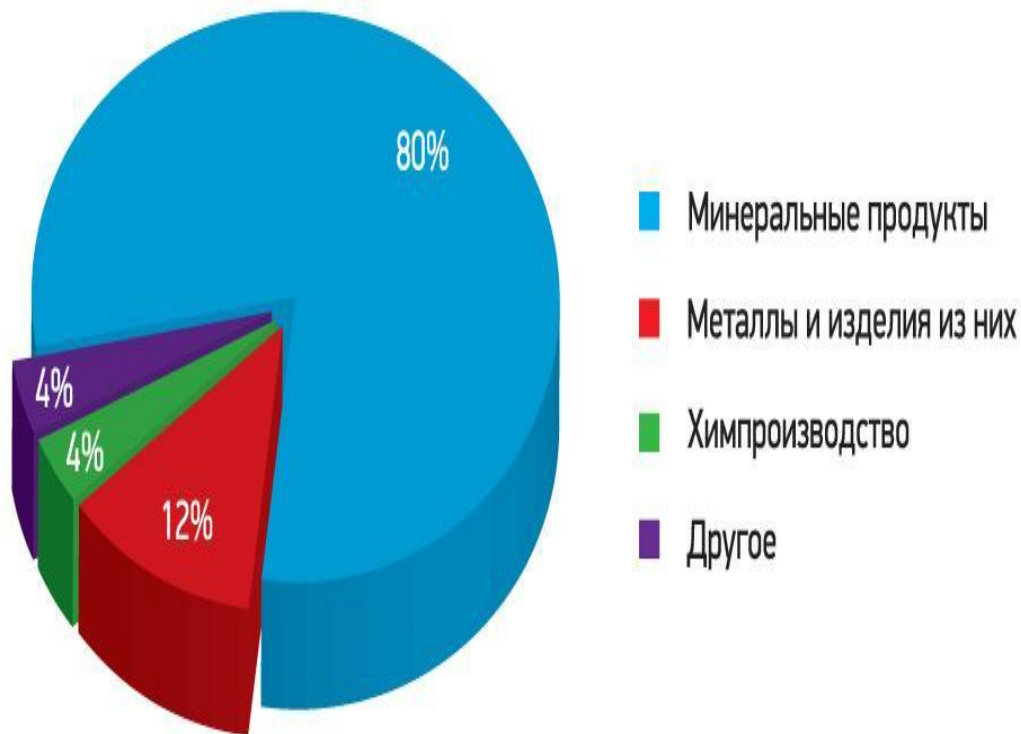
РАСЧЕТ СТОИМОСТИ

Стоимость экспорта и импорта подсчитывают обычно по контрактным ценам. В большинстве стран это делается по единой схеме: импорт учитывается по так называемым ценам cif (cost, insurance, freight), а экспорт – по ценам fob (free on board). В статистической оценке стоимости экспортных товаров на условиях «фоб» учитываются три компонента: сам экспортный товар, доставка экспорта до борта корабля, погрузка его на борт. А цена «сиф» – это суммарная стоимость товара («фоб»), его страховки и доставки (морского фрахта).

Экспорт является важной характеристикой экономики, поскольку играет заметную роль в развитии страны. С одной стороны экспорт пополняет государственную казну или увеличивает прибыль отечественных компаний. С другой – позволяет получить новые знания и опыт. А это увеличивает конкурентоспособность продукции и спрос на нее, что ведет к увеличению производства, и, следовательно, промышленного потенциала страны.

СТРУКТУРА КАЗАХСТАНСКОГО ЭКСПОРТА

ПО ДАННЫМ АГЕНТСТВА ПО СТАТИСТИКЕ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН



Но помимо хорошо знакомого всем термина, существует понятие экспорта с точки зрения таможенной службы.

Экспорт для таможенников – это особый режим. Он действует на товары, которые вывозятся с территории страны без обязательства вернуть их обратно.

ПРИ ЭКСПОРТЕ СЛЕДУЕТ ОПЛАЧИВАТЬ:

таможенный сбор (плата за таможенное оформление);
экспортные (вывозные) пошлины за некоторые виды товара.

Все экспортные товары необходимо декларировать и оформлять с учетом действующего режима. Кроме того, некоторые товары должны проходить обязательный экспортный контроль. Списки таких товаров утверждаются указами президента страны. К ним могут относиться, например, товары «двойного назначения» – сырье или компоненты, которые могут быть использованы как для создания товаров народного потребления, так и при производстве военной продукции. На вывозимые культурные ценности необходимо получить специальное разрешение от соответствующей федеральной службы.

Компания «Авелана Логистик» организует перевозки грузов морским транспортом и мультимодальные перевозки в любую точку планеты. Мы перевезем ваш груз в самой разнообразной таре и упаковке, но особая наша специализация – **перевозка экспорта** в универсальных контейнерах. Богатый опыт в перевозке экспортных грузов, сеть представительств по всей стране и за рубежом, наличие собственного автотранспорта и долгосрочных договоров с крупнейшими морскими линиями – все это позволяет нашему высококвалифицированному персоналу разрабатывать индивидуальные схемы доставки ваших товаров на экспорт.



Мы предоставим вам весь комплекс услуг по транспортно-экспедиторскому обслуживанию экспортных перевозок:

- отыщем порожний контейнер и доставим на склад для заправки;
- либо доставим груз до порта погрузки автомобильным или ж/д транспортом и перевалим в контейнеры в порту;
- оформим погрузочные и таможенные документы и страховые полисы для аккредитивных грузов;
- организуем работу с таможней;
- погрузим товары на борт судна;
- предложим любые экспедиторские услуги;
- проконтролируем время доставки и сроки прибытия груза, предоставим ежедневную отчетность о движении груза.

Мы осуществляем международные морские перевозки грузов в порты Европы, Индии и Китая, Турции и США.

Для нашей компании не существует предпочтительных мест назначения – мы всегда доставим ваш товар туда, где его ждут.

.