

ЭКОНОМИКА: ПРОСТО О СЛОЖНОМ

Экономическая история

Андрей Маркевич

План

- Что такое экономическая история сегодня?
- «Экономическая» версия мировой истории
- Когда уровень жизни в Европе и Азии стал существенно расходиться?
- Институты и их влияние на экономический рост: возвышение Европы
- Экономическая история России в сравнительной перспективе

Чем занимается экономическая история?

- Экономическая история \neq история экономической мысли
- История экономики
 - История экономического развития и роста
 - История (макро-)экономической политики
 - История институтов и их влияния на экономику

Экономическая история и клиометрика

- До 1960-х «традиционная» экономическая история
- Клиометрика
 - использование концепции и методов современной экономики для изучения прошлого
 - использование исторических данных для тестирования гипотез экономической теории
- Нобелевские лауреаты по экономике – клиометристы: Саймон Кузнец, Роберт Фогель и Дуглас Норт (1971 и 1993)

Чем экономическая история полезна для экономистов?

- «Зависимость» от прошлого: особенности предшествующего развития -> современные проблемы и сравнительные преимущества
 - Институциональные ограничения (в т.ч. культура)
- Полигон для тестирования гипотез, «современные» данные для которых могут быть не доступны / отсутствовать

Квантификационная программа экономической истории

- Первая задача – «померить» прошлое, используя концепции современных общественных наук
- Возможно? Откуда мы знаем, что было раньше?
- Исторические источники и артефакты
 - Фискальные интересы правительства
 - Статистика: регулярная с 1870-х гг.
 - Церковный учет населения
 - Частные контракты и сделки: цены
- Поиск новых источников информации: рост взрослого человека отражает питание в детстве и юности, положительно скоррелирован с доходом

Конечный рост среднего взрослого, XVIII-XX вв.

Row	Date of maturity by century and quarter	Height (cm)					
		Great Britain	Norway	Sweden	France	Denmark	Hungary
1	18-III	165.9	163.9	168.1	—	—	168.7
2	18-IV	167.9	—	166.7	163.0	165.7	165.8
3	19-I	168.0	—	166.7	164.3	165.4	163.9
4	19-II	171.6	—	168.0	165.2	166.8	164.2
5	19-III	169.3	168.6	169.5	165.6	165.3	—
6	20-III	175.0	178.3	177.6	172.0	176.0	170.9

Источник: Fogel R.W. (1994), "Economic Growth, Population Theory, and Physiology: The Bearing of Long-Term Processes on the Making of Economic Policy", *AER*, 84(3), pp. 372.

Мировая экономическая история в цифрах: обзор

Население мира в 1-2 тыс. н.э. (млн. чел. и % роста)

	1	1000	1820	1998	1-1000	1000-1820	1820-1998
Западная Европа	24,7	25,4	132,9	388	0,00	0,20	0,60
Поселенческие колонии Запада	1,2	2	11,2	323	0,05	0,21	1,91
Япония	3	7,5	31	126	0,09	0,17	0,79
Группа А	28,9	34,9	175,1	838	0,02	0,20	0,88
Латинская Америка	5,6	11,4	21,2	508	0,07	0,1	1,32
Восточная Европа, включая б. СССР	8,7	13,6	91,2	412	0,05	0,23	0,85
Азия (без Японии)	171,2	175,4	679,4	3390	0,00	0,17	0,91
Африка	16,5	33	74,2	760	0,07	0,10	1,32
Группа Б	202	233,4	866	5069	0,01	0,16	1,00
Весь мир	230,8	268,3	1041,1	5908	0,02	0,17	0,98

Источник: Maddison A. (2001) The World Economy: A Millennial Perspective. P.28.

<http://www.ggdc.net/MADDISON/oriindex.htm>

ВВП на душу в 1-2 тыс. н.э. (1990\$ и % роста)

	1	1000	1820	1998	1-1000	1000-1820	1820-1998
Западная Европа	450	400	1232	17921	-0,01	0,14	1,51
Поселенческие колонии Запада	400	400	1201	26146	0,00	0,13	1,75
Япония	400	420	669	20413	0,01	0,06	1,93
Группа А	443	405	1130	21470	-0,01	0,13	1,67
Латинская Америка	400	400	665	5795	0,00	0,06	1,22
Восточная Европа, включая б. СССР	400	400	667	4354	0,00	0,06	1,06
Азия (без Японии)	450	450	575	2936	0,00	0,03	0,92
Африка	425	416	418	1368	-0,00	0,00	0,67
Группа Б	444	440	573	3102	-0,00	0,03	0,95
Весь мир	444	435	667	5709	-0,00	0,05	1,21

Источник: Maddison A. (2001) The World Economy: A Millennial Perspective. P.28.

<http://www.ggdc.net/MADDISON/oriindex.htm>

Что показывают долгосрочные тренды?

- Рост в первом и втором тыс.: во втором тыс. население выросло в 22 раза, а ВВП на душу 13 раз. В первом тыс. население выросло только на 1/6, ВВП на душу незначительно понизилось
- Во втором тыс. 2 разных эпохи: до и после 1820 г. (промышленная революция)
 - Экстенсивный рост экономики до 1820: ВВП на душу увеличилось в 1.5 раза, а население выросло в 4 раза
 - Более интенсивный рост экономики после 1820: ВВП на душу увеличилось более чем в 8 раз, население почти в 6 раз
- Две исторически сложившихся группы стран: богатые и бедные

Экстенсивный рост и ловушка Мальтуса

- Мальтус (1766-1834)
- Население растет быстрее, чем экономика
 - Рост уровня жизни увеличивает темпы роста населения (больше детей, продолжительность жизни дольше)
 - Рост населения не ведет к дальнейшему росту экономики в силу ограниченности ресурсов
- Позитивные (ограничение рождаемости) и негативные (голод, войны) сдержки роста населения
- Уровень жизни и численность населения связаны обратно пропорционально

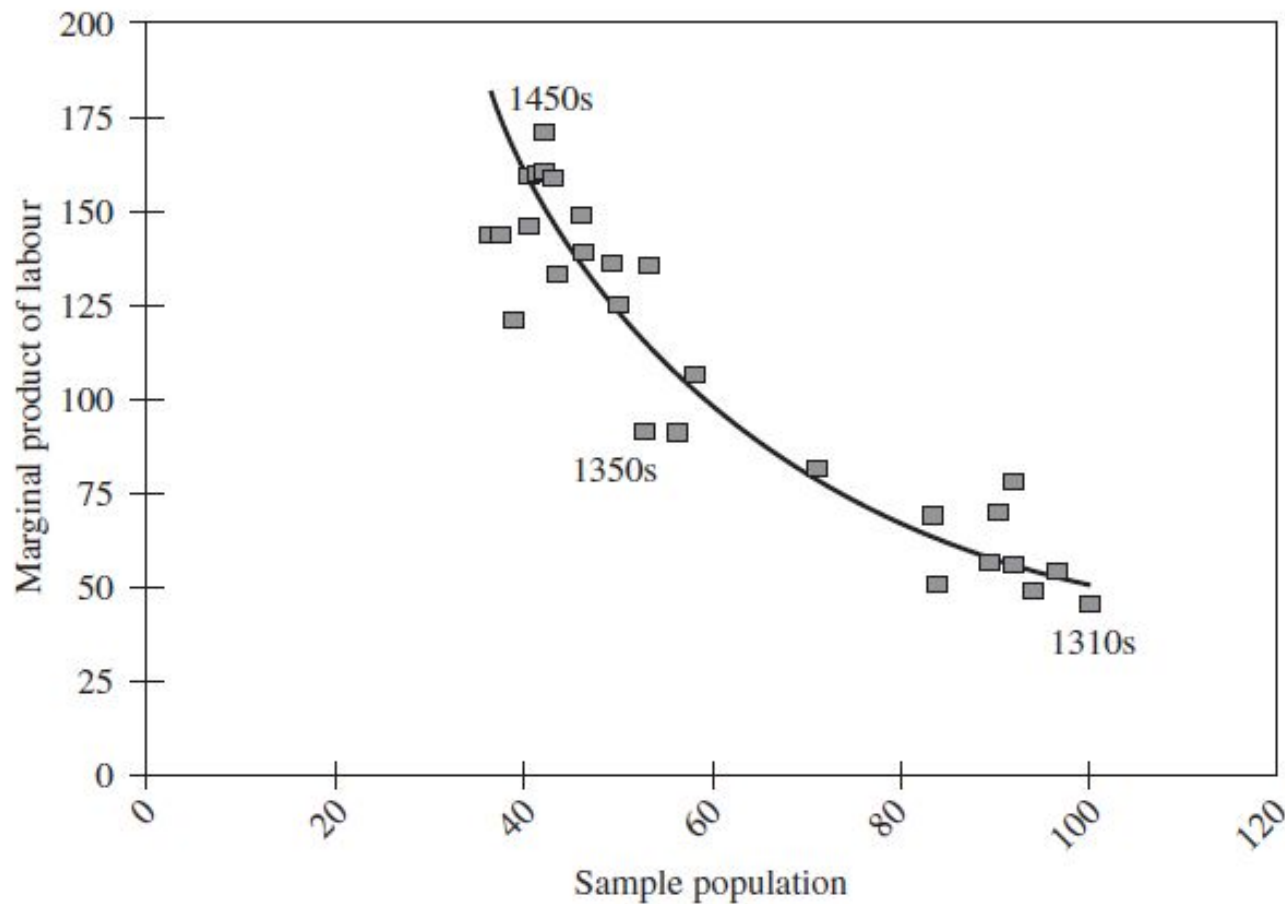
Реальная зарплата строительного рабочего в Англии, 1264 - 1954

Fig. 3



Источник: Phelps Brown E. H. and Sheila V. Hopkins 'Seven Centuries of the Prices of Consumables, Compared with Builders' Wage-Rates' *Economica*, New Series, Vol. 23, No. 92. (Nov., 1956), pp. 296-314.

Предельная производительность с/х рабочих и численность населения в Англии, 1250-1529



Источник: Clark, Gregory (2007) 'The long march of history: Farm wages, population, and economic growth, England 1209–1869', *Economic History Review*, 60, 1 (2007), pp. 97–135.

«Большой разрыв» в уровне жизни
между Европой и Азией

Распределение мирового ВВП (%)

	1	1000	1820	1998
Западная Европа	10.8	8.7	23.6	20.1
Поселенческие колонии Запада	0.5	0.7	1.9	24.4
Япония	1.2	2.7	3.0	7.5
Группа А	12.5	12.2	28.5	52.0
Латинская Америка	2.1	3.9	2.0	8.5
Восточная Европа, включая б. СССР	3.4	4.6	8.8	5.2
Азия (без Японии)	75.1	67.6	56.2	28.7
Африка	6.8	11.7	4.5	5.6
Группа Б	87.5	87.8	71.5	48.0
Весь мир	100	100	100	100

Источник: Мэддисон Г. (2001) The World Economy. A Millennium Perspective. P. 28.

«Большой разрыв»

- Когда произошел? До или после начала Промышленной революции в Англии и Европе?
- Традиционная оценка: расхождение началось до Промышленной революции
- Калифорнийская школа (К. Померанц): по среднему потреблению калорий различия между Европой и Азией несущественны до начала 19 в.
- Подход зарплат и цен
 - «серебряная» зарплата
 - «зерновая/рисовая» зарплата

Зерновая и серебряная зарплата неквалифицированных рабочих в Индии и Англии

	Серебряная (грамм в день)			Зерновая (кг в день)		
	Англия	Индия	Индия в % от Англии	Англия	Индия	Индия в % от Англии
1550-1599	3,4	0,7	21	6,3	5,2	83
1600-1649	4,1	1,1	27	4	3,8	95
1650-1699	5,6	1,4	25	5,4	4,3	80
1700-1749	7,0	1,5	21	8	3,2	40
1750-1799	8,3	1,2	14	7	2,3	33
1800-1849	14,6	1,8	12	8,6	2,5	29

Источник: Broadberry & Gupta (2006) The Early Modern Great Divergence: Wages, Prices and Economic Development in Europe and Asia, 1500-1800 *Economic History Review*, Vol. 59, No. 1, pp. 2-31.

Зерновая и серебряная зарплата неквалифицированных рабочих в Китае и Англии

	Серебряная (грамм в день)			Зерновая (кг в день)		
	Англия	Китай	Китай в % от Англии	Англия	Китай	Китай в % от Англии
1550-1649	3,8	1,5	39	5,2	4,5	87
1750-1849	11,5	1,2	10	7,8	2,3	29

Источник: Broadberry & Gupta (2006) The Early Modern Great Divergence: Wages, Prices and Economic Development in Europe and Asia, 1500-1800 *Economic History Review*, Vol. 59, No. 1, pp. 2-31.

Различия в зерновой и серебряной зарплатой

- Более высокая серебряная зарплата в Европе – монетарный феномен вследствие притока серебра из Америки?
- Нет, отражает более высокую производительность труда европейцев в торгуемых товарах (ткани)
- Одинаковые зерновые зарплаты отражают близкую производительность труда в с/х (зерно – неторгуемый между странами товар в это время)
- Люди потребляли не только зерно, что означало более высокий уровень жизни в Англии по сравнению Азией уже в XVI-XVII вв.

Зерновые и серебряные зарплаты неквалифицированных рабочих в Европе

	Серебряная (грамм в день)			Зерновая (кг в день)		
	Лондон	Сев. Италия	Испания	Лондон	Сев. Италия	Испания
1500-1549	3,2	2,9	4,2	10,1	4,7	10,7
1550-1599	4,6	3,8	6,6	6,3	3,4	7,4
1600-1649	7,1	4,7	8,8	4	4,4	6,3
1650-1699	9,7	4,1	6,9	5,4	6,1	7,6
1700-1749	10,5	3,2	5,7	8	5,2	8,6
1750-1799	11,5	2,9	5,1	7	3,3	4,8
1800-1849	17,7	2,4	-	8,6	2,8	-

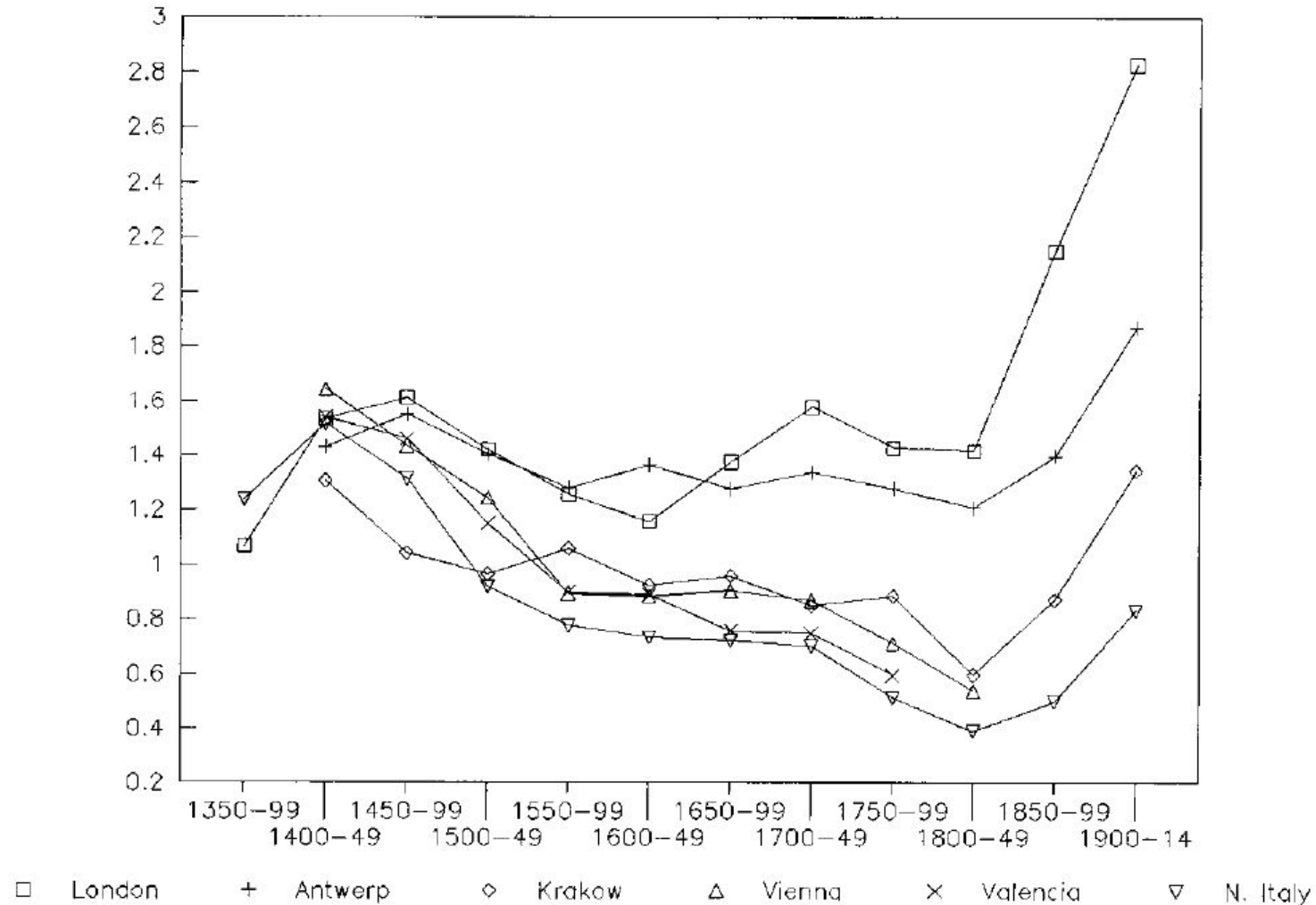
to the First World War, *Explorations in Economic History* 38, 411–447 (2001) P. 416; Broadberry & Gupta (2006) The Early Modern Great Divergence: Wages, Prices and Economic Development in Europe and Asia, 1500-1800 *Economic History Review*, Vol. 59, No. 1, pp. 2-31

Годовая потребительская корзина раннего Нового времени

	С достатком	Минимальная
Хлеб	234 кг	155 кг
Бобы	26 кг	20 кг
Мясо	26 кг	5 кг
Масло	5.2 кг	3 кг
Сыр	5.2 кг	
Яйца	52 шт.	
Пиво	182 л.	
Мыло	2.6 кг	1.3 кг
Ткани	5 м	
Свечи	2.6 кг	
Ламповое масло	2.6 л	1.3 л
Топливо	5 М ВТУ	2 М ВТУ

Источник: Allen (2001) The Great Divergence in European Wages and Prices from the Middle Ages to the First World War, *Explorations in Economic History* 38, 411–447 (2001) P. 421;

Доходы неквалифицированных рабочих (в потребительских корзинах с достатком)



Источник: Allen (2001) The Great Divergence in European Wages and Prices from the Middle Ages to the First World War, *Explorations in Economic History* 38, 411–447 (2001) P. 429.

Доля населения в городах (свыше 10 тыс. чел.) в Европейских странах

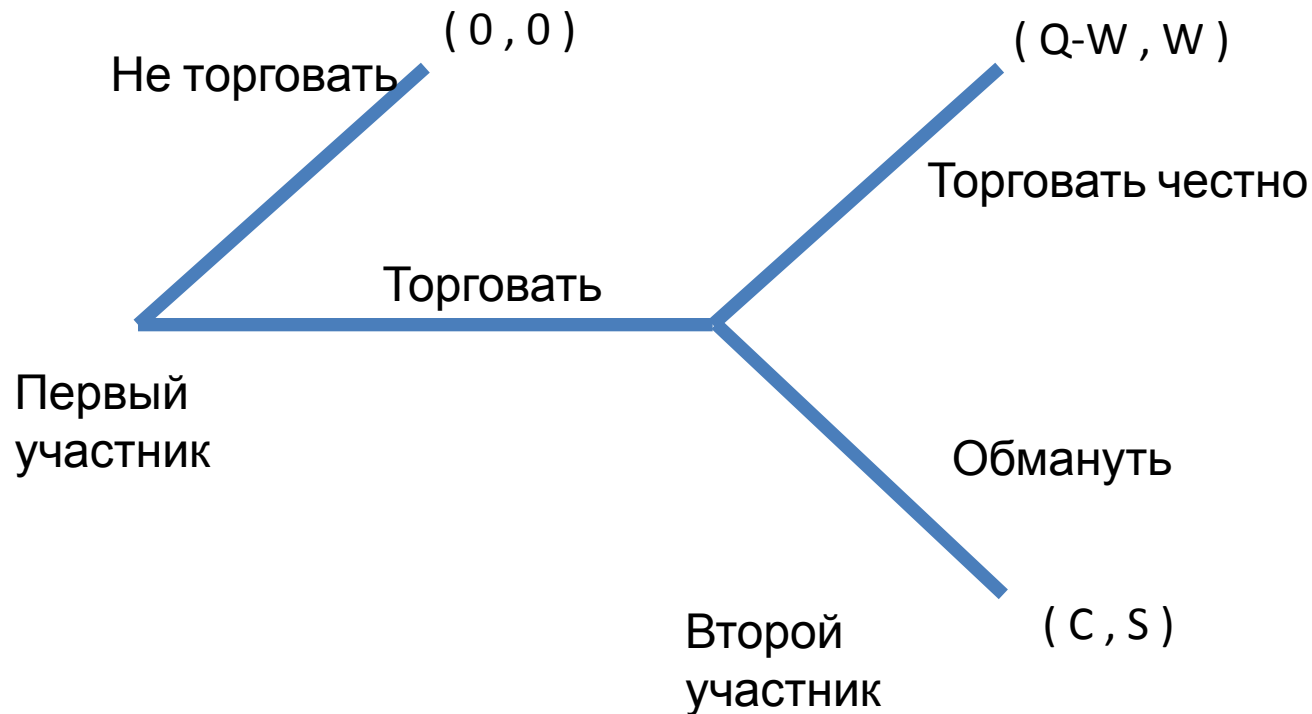
	1500	1600	1700	1800	1850
Англия	3,1	5,8	13,3	20,3	40,8
Нидерланды	15,8	24,3	33,6	28,8	29,5
Франция	4,2	5,9	9,2	8,8	14,5
Испания	6,1	11,4	9	11,1	17,3
Италия	12,4	15,1	13,2	14,6	20,3
Австрия	1,7	2,1	3,9	5,2	6,7
Германия	3,2	4,1	4,8	5,5	10,8
Европа в целом	5,6	7,6	9,2	10,0	16,7

Источник: Broadberry & Gupta (2006) The Early Modern Great Divergence: Wages, Prices and Economic Development in Europe and Asia, 1500-1800 *Economic History Review*, Vol. 59, No. 1, pp. 2-31

Фундаментальная проблема обмена и возвышение Европы

Фундаментальная проблема обмена

- «Проблема доверия» или «односторонняя дилемма заключенного»



Проблема безопасности торговли в Европе в Средние века

- После коллапса Римской империи (V в.) Европа небезопасна для торговли, т.к. нет власти, способной защитить права купцов
- Коллапс торговли в «Темные века» Средневековья (VI – X вв.): нет торговли – невозможна специализация и использование сравнительных преимуществ
- Проблема защиты прав в частных сделках
- Проблема защиты прав во взаимоотношениях с государством

Короли и купеческие гильдии (Грейф и др. 1994)

- Английский король Эдуард 1 (1293): “Многие купцы [опасаясь отсутствия защиты] воздерживаются приезжать в [нашу] страну со своими товарами к ущербу [наших] купцов и всего королевства”
- Купеческая гильдия как механизм защиты прав купцов от произвола монархов
- Правдоподобная угроза коллективного бойкота в случае нарушения прав
 - В 1294 норвежцы атаковали и захватили ганзейские торговые суда; Ганза ввела эмбарго на поставки хлеба в Норвегию, выслав конвой к Датскому проливу для его реализации. Под угрозой голода норвежцы были вынуждены выплатить компенсации для возобновления торговли
- Короли поддерживали гильдии, т.к. их существование делало их обещания не нарушать права купцов правдоподобными
- Позволяет объяснить, почему создание гильдий (несмотря на их монопольный характер) вело к росту торговли

Культура и институты (Грейф 1994)

- Проблема расширения торговли в Средние века: купец – приказчик
- Как заставить приказчика действовать в интересах купца?
 - Индивидуалистическое решение: обманутый купец прекращает всякие отношения с обманувшим его приказчиком
 - Коллективное решение: все купцы прекращают всякие дела с приказчиком, который обманул хотя бы одного из них
 - » Коллективное решение позволяет экономить на зарплате приказчику, необходимой для поддержания его лояльности, но требует расходов на сбор и хранение информации об индивидуальных историях приказчиков
- Различия в культуре определили различия в выборе купцов XI в. по разные стороны Средиземного моря:
 - Генуэзцы
 - Магрибцы (еврейская купеческая община стран Магриба)

Магрибцы и Генуэзцы

- Магрибцы (Каирский архив *geniza*)
 - «Все сыны Израиля ответственны друг за друга»
 - Заботятся о репутации, отслеживают историю, наказывают коллективно
 - 1055 приказчик Абун без Зедака, живший в Иерусалиме, был обвинен в растрате денег; в итоге неформального обсуждения все купцы-магрибцы (даже на Сицилии) отказались иметь дело с ним в дальнейшем.
- Генуэзцы (контракты Итальянских городов-государств)
 - Христианская доктрина индивидуальной ответственности (за спасение)
 - Нет коллективного наказания и неформальных взаимоотношений между купцами, индивидуальное наказание в рамках системы патронажа

Долгосрочные последствия выбора: социальная мобильность

- Магрибцы: купцам выгодно нанимать других купцов в качестве приказчиков - > Нет социальной мобильности
- купеческий капитал является дополнительной страховкой честности такого торговца как приказчика (невозможно использовать после нарушения договора), что позволяет снизить плату за услуги приказчиков и расширить торговлю
- Генуэзцы: купцам невыгодно нанимать других купцов в качестве приказчиков, а выгодно нанимать приказчиков «без капитала»
- у купцов лучше перспективы по использованию капитала, полученного в результате обмана, что делает их более «дорогими» приказчиками
- приказчик путем «честной» службы для купца может повысить свой статус → лучше перспективы для социальной мобильности
- 70 % всех магрибцев и только 21 % генуэзцев, упомянутых в контрактах более чем 1 раза, выступали то как купцы, то как приказчики.
- Магрибцы – товарищества на вере; Генуэзцы – комменда

Долгосрочные последствия выбора: легальная система

- Магрибцы: нет стимулов развивать формальные институты (государство, суд и т.д.), все споры решаются внутри общины
- Генуэзцы: формальная система способна существенно упростить для купцов задачу сохранения лояльности приказчиками
 - В 12 в. в Генуе (как и в других городах-государствах северной Италии) появилась формальная система регистрации и выполнения контрактов, происходит кодификация обычного права, развитие судебной системы.
- Генуэзцы: появление семейной фирмы для повышения уверенности приказчиков, что они сохранят работу и после смерти купца

Долгосрочные последствия выбора: расширение торговли

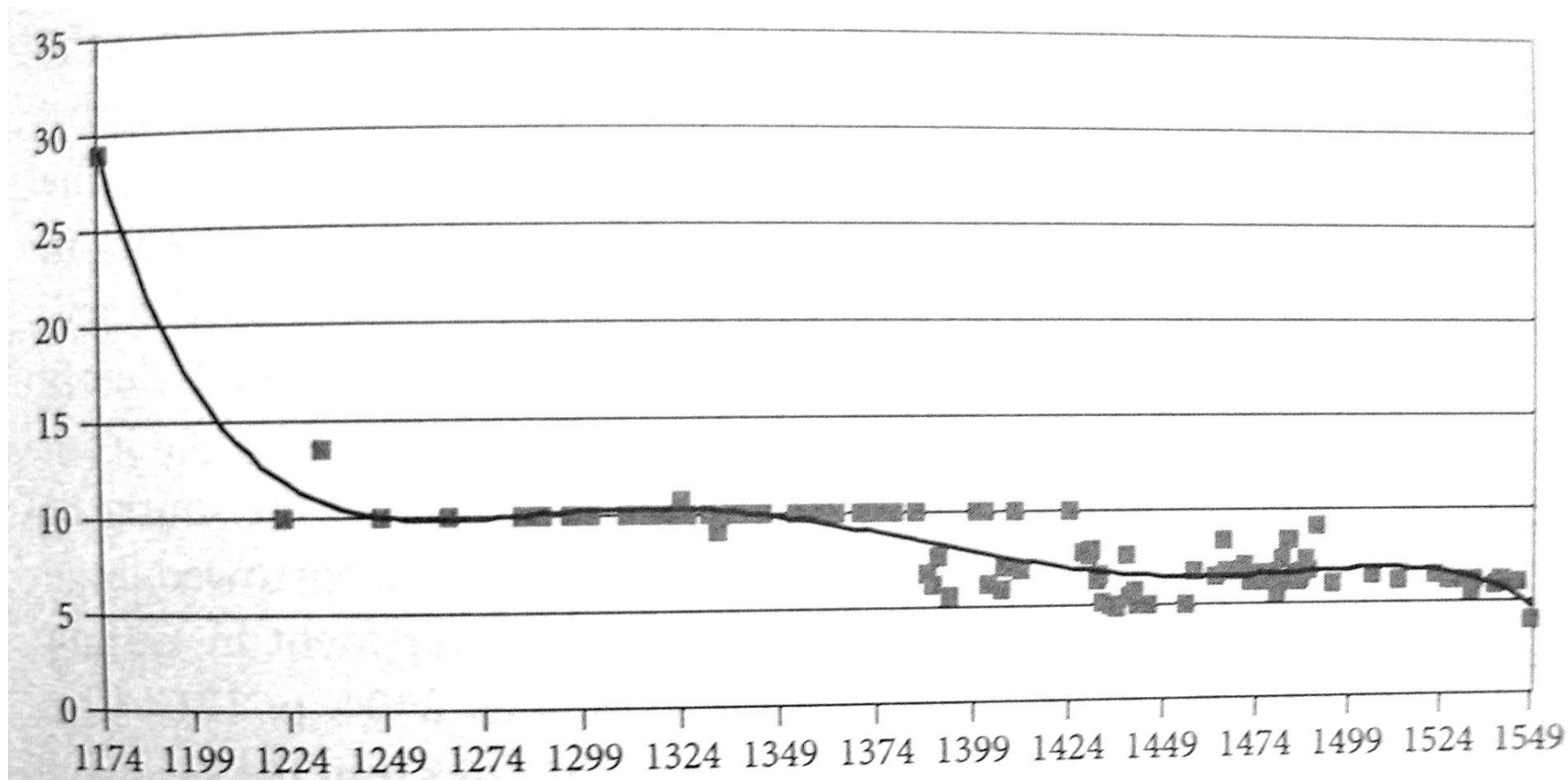
- Магрибцы: трудно торговать с не членами своей общины (невозможно применить коллективное наказание)
- Генуэзцы: нет разницы с кем торговать , с иностранцами или согражданами
 - Быстрое рост Генуи с 30 тыс. до 100 тыс. человек между 1200 и 1300 гг. за счет миграции
 - Победа европейской (генуэзской) модели торговли в долгосрочной перспективе; исчезновение магрибцев, как торговой общины

Процентная ставка в Англии, 1151-1900

	Perpetual rent charges (nominal)	Government consols (nominal)	Rent/price ratio on land (real)
1151-1200	9.5 (17)		
1201-1250	10.3 (107)		7.3 (2)
1251-1300	10.2 (43)		10.3 (4)
1301-1350	11.2 (3)		10.2 (5)
1351-1400	4.5 (2)		9.4 (2)
1401-1450			5.6 (17)
1451-1500	4.0 (1)		5.0 (3)
1501-1550	4.6 (5)		5.5 (5)
1551-1600	6.0 (21)		5.8 (6)
1601-1650	6.0 (42)		5.4 (25)
1651-1700	5.3 (65)		5.4 (64)
1701-1750	4.3 (49)		4.3 (126)
1751-1800	4.0 (29)	4.0	3.6 (91)
1801-1850		3.9	3.6 (24)
1851-1900		3.0	

Источник: Clark, Gregory (1988), "The Cost of Capital and Medieval Agricultural Technique," EEN, 25, P.273

Процентная ставка в Голландии, 1174-1550



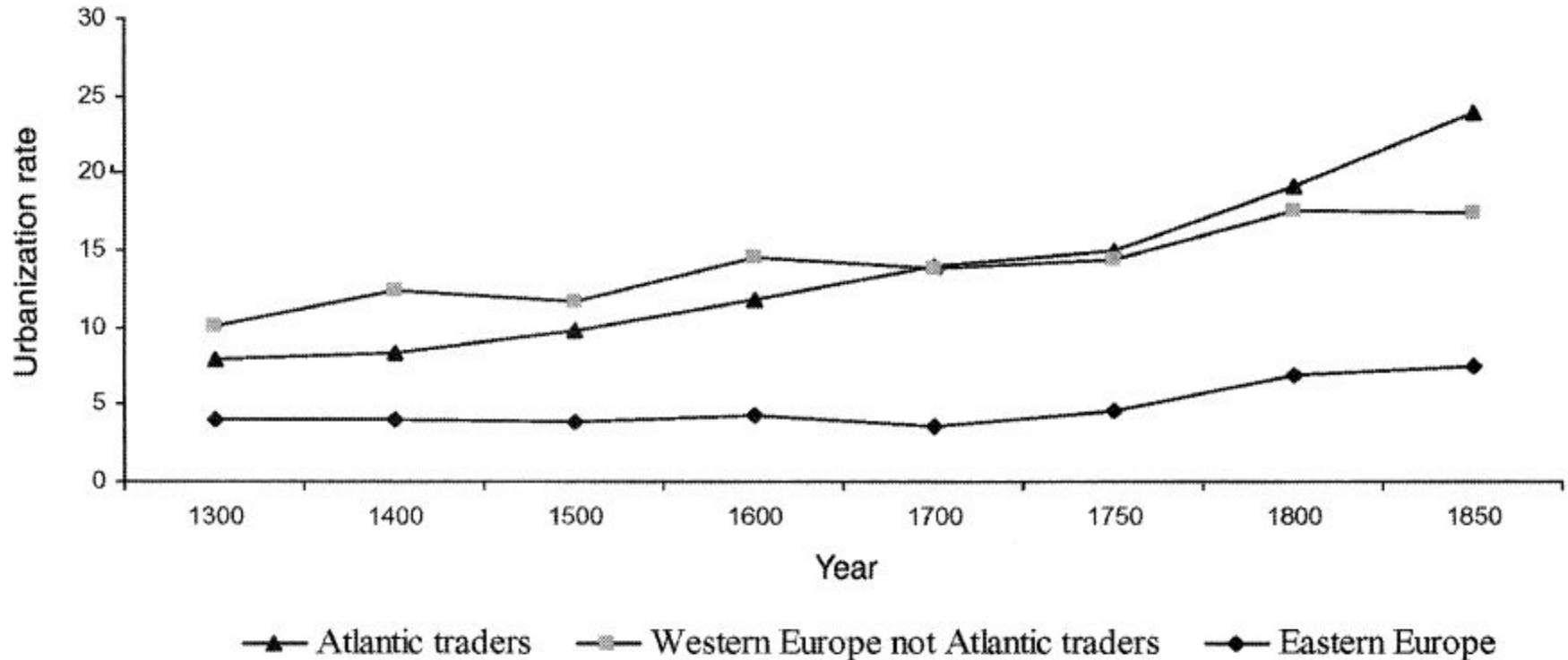
Источник: Van Zanden Jan Luiten (2009) *The Long road to the Industrial Revolution. The European Economy in a global perspective.* Leiden: Brill P.23

Процентная ставка в Средневековой Европе в глобальной перспективе

- Процентная ставка за пределами Европы (Ван Занден, 2009 Сс. 23-24)
 - XIV - XVII в. Китай – 50%
 - XVII в. Юго-Восточная Азия – 24-36%
 - XVIII в. Индия – 12-18%
 - XVIII в. Китай – 18-36%
 - Начало XIX в. Индонезия – 40-50 %

Международная торговля и/или ИНСТИТУТЫ

Международная торговля и институты (Асемоглу и др. 2005)



Acemoglu D., S. Johnson, J. Robinson 'The Rise of Europe: Atlantic Trade, Institutional Change, and Economic Growth', *The American Economic Review*, Vol. 95, No. 3 (Jun., 2005), pp. 546-579

Атлантическая торговля и возвышение Европы

- Атлантическая торговля прибыльна, но доход от нее не более 15% всех инвестиций в конце 18 – начале 19 вв. (О’Брайн 1982)
- Гипотеза непрямого эффекта (Асемоглу и др. 2005): доходы от Атлантической торговли меняли баланс власти в странах-участницах, что могло приводить к появлению институтов, защищающих права собственности
- Важно, кто получал доход от Атлантической торговли? Было ли на момент открытия торговли купечество достаточно сильным, чтобы обеспечить свое участие в торговле? Или же весь доход доставался короне?
- Насколько развиты начальные институты, чтобы обеспечить равное участие в торговле? В зависимости от этого происходило или усиление демократических институтов, способствовавших защите прав собственности или усиление королевской власти.

Национальные истории

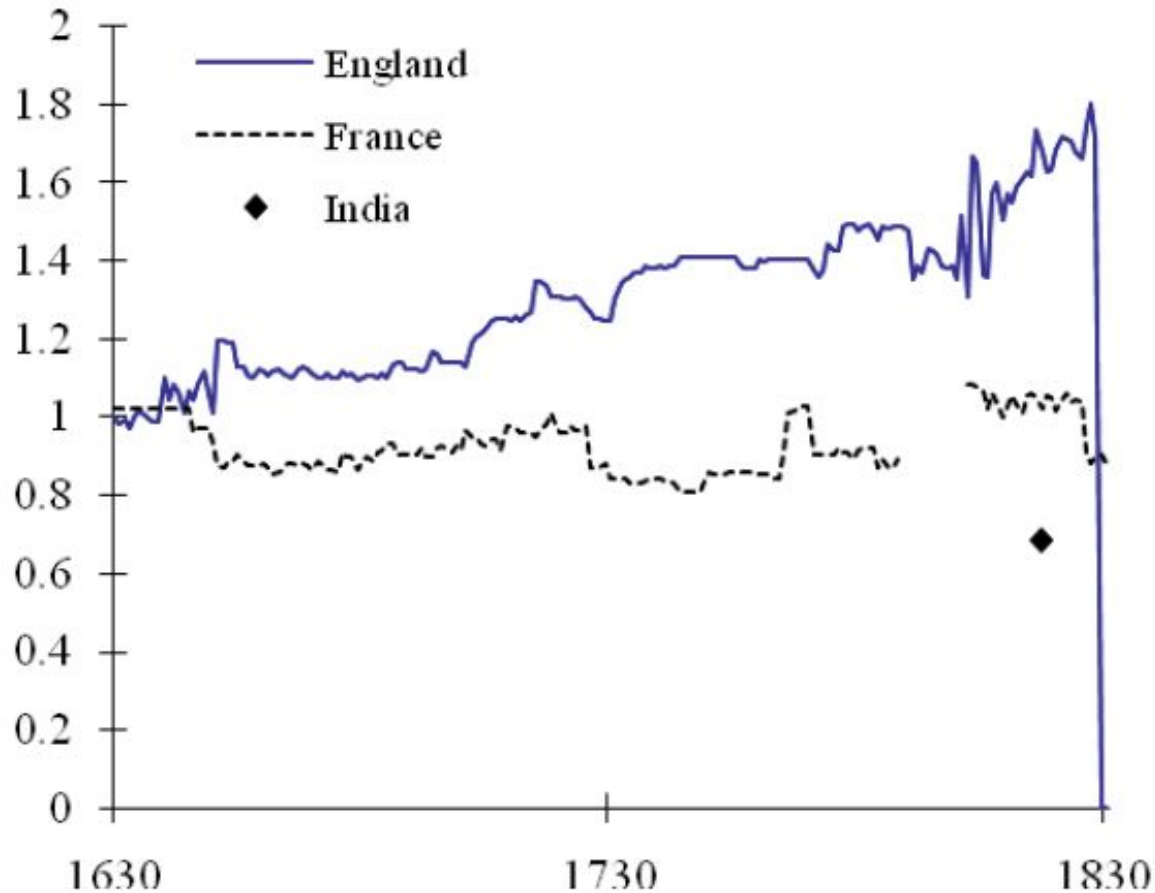
- Англия и Нидерланды: Атлантическая торговля привела к обогащению купечества и политическому усилению купечества, несвязанного с королевской власти
- Португалия, Испания и Франция: королевская власть тщательно контролировала международную торговлю и не давала усиливаться «независимому» купечеству
 - Важность Атлантической торговли для участников борьбы: В 1609, пытаясь предотвратить создание Голландской Западно-индийской компании, испанский король Филипп III предложил Нидерландам признать их независимость, если последние откажутся от Западно- и Восточно- Индийской торговли. Борьба Нидерландов за независимость от Испании продолжалась 80 лет
- Статистическое подтверждение тому, что уровень развития институтов до начала Атлантической торговли вместе с фактом участия в Атлантической торговли определили последующее развитие институтов и темпы экономического развития (Асемоглу и др. 2005)

Относительные цены факторов
производства и Британская
промышленная революция
(Р. Аллен 2009)

Прялка «Дженни» (1764) и БПР

- Большинство изобретений в текстильной промышленности не были революционными и носили “локальный характер”: прялка Дженни – несколько веретен вместо одного
- «Венчурный предприниматель» Роберт Пил финансировал разработки Джеймса Хагреувса, ожидая отдачи на свои вложения
 - Только случай не позволил получить патент на «Дженни»
- Прялка Дженни была довольно дорогой (с 24 веретенами стоила 70 шиллингов)
- Но главное относительные цены на капитал и труд: в Англии капитал дешевле относительно труда

Заработная плата относительно цены капитала в Англии, Франции и Индии в XVII – XIX вв.



Источник: Allen Robert (2009) 'The Industrial Revolution in Miniature: The Spinning Jenny in Britain, France, and India' *The Journal of Economic History*, Vol. 69, No. 4 P. 911

Доходность Прялки «Дженни» в Англии, Франции и Индии в кон. XVIII в.

RATES OF RETURN TO BUYING A SPINNING JENNY IN BRITAIN, FRANCE, AND INDIA

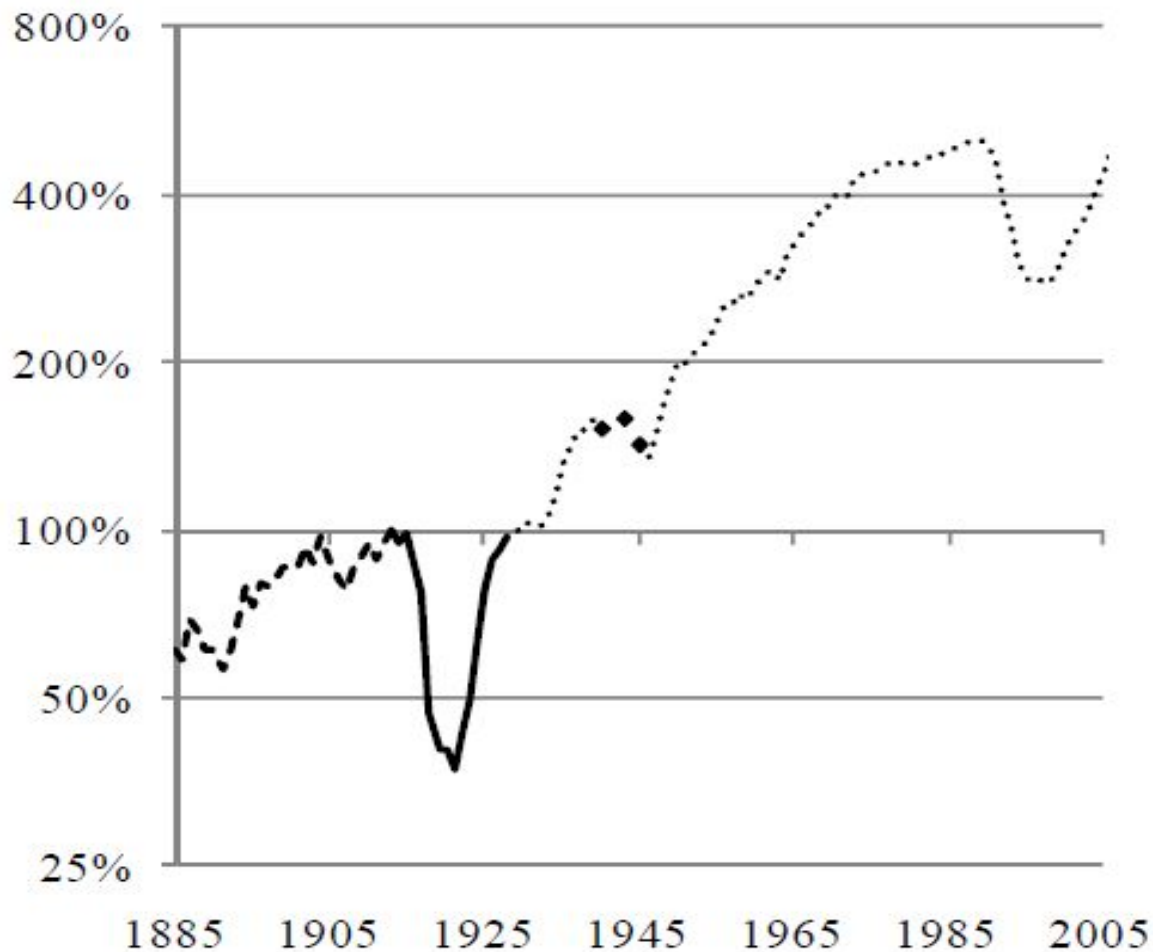
Relative Productivity	Percent Full-Time	Britain (percent)	France (percent)	India (percent)
2	0.5	34.6	0.2	-7.7
2	0.4	24.0	-8.2	-17.4
2	0.3	12.3	-21.7	-100.0
3	0.5	51.2	10.7	3.0
3	0.4	38.0	2.5	-5.2
3	0.3	24.0	-8.2	-17.3
4	0.5	59.2	15.3	7.3
4	0.4	44.7	6.8	-0.1
4	0.3	29.4	-3.7	-12.0

Note: The relative productivity refers to labor productivity with a jenny relative to a spinning wheel.

Источник: Allen Robert (2009) 'The Industrial Revolution in Miniature: The Spinning Jenny in Britain, France, and India' *The Journal of Economic History*, Vol. 69, No. 4 P. 916.

Экономическая история России в сравнительной перспективе

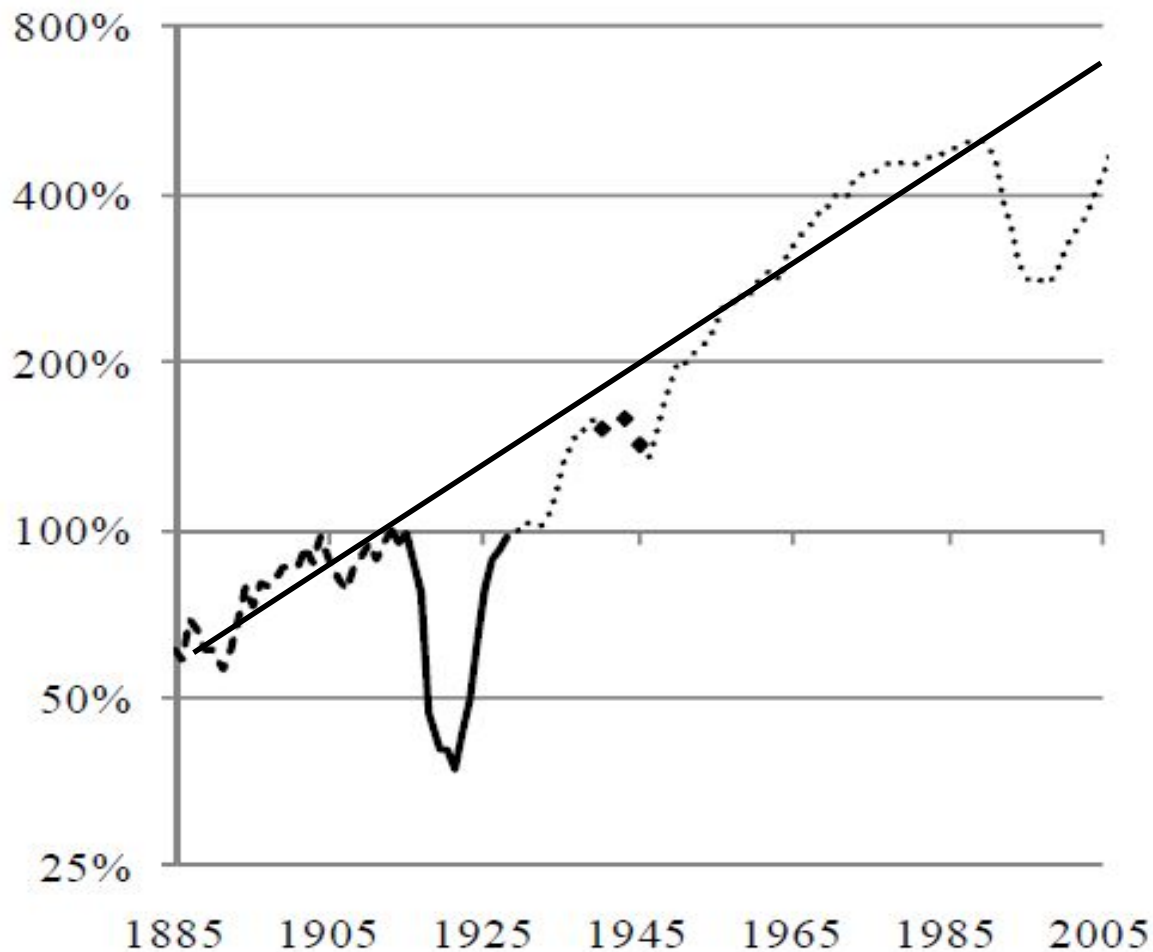
Ln ВВП на душу (\$1990) в России и СССР, 1885 – 2005, Тренды и отклонения



Среднегодовые темпы роста	%
Период империи, 1885 - 1913	1,8
Первые пятилетки, 1928-1940	3,6
Послевоенные пятилетки, 1950-1973	3,5
«Застой», 1974-1985	0,9

Источник: Markevich Andrei and Mark Harrison (2011), 'Great War, Civil War and Recovery: Russia's National Income, 1913 to 1928', *Journal of Economic History*, forthcoming.

Ln ВВП на душу (\$1990) в России и СССР, 1885 – 2005, Тренды и отклонения



Среднегодовые темпы роста	%
Период империи, 1885 - 1913	1,8
Первые пятилетки, 1928-1940	3,6
Послевоенные пятилетки, 1950-1973	3,5
«Застой», 1974-1985	0,9

Источник: Markevich Andrei and Mark Harrison (2011), 'Great War, Civil War and Recovery: Russia's National Income, 1913 to 1928', *Journal of Economic History*, forthcoming.

Экономическая история России в межстрановых сопоставлениях: ВВП на душу населения, 1- 2003 (1990\$)

	1	1000	1500	1820	1913	1970	2008
Россия	400	400	499	688	1488	5575	7904
В. Европа (7 стран)	412	400	496	683	1695	4315	8569
З.Европа (12 стран)	599	425	798	1243	3688	10959	22246
США	400	400	400	1257	5301	15030	31178
Китай	450	466	600	600	552	778	6725
Индия	450	450	550	533	673	868	2975
Мир в целом	467	453	566	667	1526	3736	7614

Источник: Angus Maddison's database <http://www.ggdc.net/maddison/>

Крепостное право

Производительность в сельском хозяйстве в Европе в 1820-1850 гг.

	Среднее число бушелей (35.2 л) пшеницы, обмолачиваемых за день
США (север)	8
Великобритания	6
Германия	4.1
Австро-Венгрия	2.5
Россия (Подолия)	2.8

Источник: Clark G. (1987) 'Productivity Growth without Technical Change in European Agriculture Before 1850', *The Journal of Economic History*, 47(2), p. 427

Урожайность зерновых в России при крепостном праве, 1800-1860

- Урожайность - 3-4 «сама»
- Если учитывать качество почв, то урожайность на землях крепостных крестьян меньше, чем на землях государственных крестьян; и на землях государственных крестьян меньше, чем на землях, где использовался свободный труд

Выгодно ли было крепостное право помещикам?

- Абсолютная или относительная неэффективность крепостного права
- Сокращение крепостного населения с 11 до 10.8 млн душ между 8 (1833) и 10 (1857) ревизиями -> невыгодность для помещиков увеличивать число крепостных и падение уровня жизни?
 - «Нет», переход крепостных в другие сословия
- Рост задолженности помещиков госбанку (425.5 млн. руб. в 1859 г. - более половины помещичьих хозяйств заложено)
 - Долги помещиков только 20% от рыночной стоимости их поместий.
- Тест: Рыночная цена крепостного

Цена крепостного в 1850-е гг. (в текущих руб.)

Регион	«Официальные» цены (1)	Посчитанные на основе регрессии* (2)	Доля стоимости крепостных в стоимости поместья по ценам	
			(1)	(2)
Центральный промышленный регион	106.1	122.8	62.4	72.3
Центральный черноземный регион	120	80.8	61.9	41.7
Север	97.3	152.8	53	83.3
Литва	119.2	47.2	60	23.7
Левобережная Украина	109.2	92.5	60	50.9
Правобережная Украина	120	156.5	55.9	72.9
Южная Украина	120	113.3	31.8	30
Средняя Волга	120	65.7	70.8	38.8
Волга-Вятка	90	78.3	68	59.1

* $V_p = C + P_s S + P_t T$, где V_p – стоимость проданных владений, C – const, P_s – цена крепостного, S – число крепостных, P_t – цена десятины, T – размер поместья

Источник: Dormar E.D., Machina M.J (1984) "On the Profitability of Russian Serfdom", *The Journal of Economic History*, 44(4): 919-955

Доходность крепостного права

- Цена рекрута: выросла в 4.5 раза с 1720 по 1850 (цена зерна выросла в 3.5 раза)
 - Цена определялась казной, исходя из рыночных цен крепостных
- Доходы крестьян не от с/х
 - реальный» оброк вырос на 69% в 18 в.
на 70-80% между 1800-1860

Развитие при крепостном праве: «частные» институты защиты прав собственности и выполнения контрактов

- Проблема стимулов и развития рынков: у помещичьих крепостных законодательные ограничения на владение землей (до 1848), кредитные отношения с некрепостными
- Долговременные интересы помещиков – стимул создавать «частные» институты в поместье, способствующие экономическому развитию
- Микроданные: case study Воцажниково, 1750 – 1860 (Денисон, 2006), крупное (30 деревень - 3500 крепостных на оброке) поместье Шереметьевых в Ярославской губернии
 - Частная легальная система и суд для разрешения споров
 - Покупка-продажа земли при регистрации у помещика
 - Регистрация кредитных сделок, включая сделок под залог земли
 - Механизм выполнения контрактов

Частные институты прав собственности: ограничения

- Излишнее и дорогое регулирование: бедные вне системы
- Изменение интересов барина
- Насколько эти примеры типичны? Что способствовало созданию «частных» институтов?
 - Характер ренты
 - Размер поместья
 - Образование помещика

Обобщение

- Экономическая история – история развития экономики с помощью современной экономической теории
- Экономический рост во втором тыс. н.э.: две эпохи, две группы стран
- Развитие институтов защиты прав собственности способствовало экономическому развитию Европы и ее отрыву от Азии уже в XVI –XVIII вв.
- Экономическое развитие России близко к среднемировому; важная роль крепостного права в отставании России от Европы