

Региональная экономическая диагностика

Диагноз (*diagnosis*, греч.) – распознавание, определение.

В **медицине** – определение состояния человека;

в **технике** – состояния технического объекта;

в **экономике** – экономического состояния предприятия, региона, страны.

В самом широком смысле **экономическая диагностика** – комплекс мероприятий, действий, исследований, направленных на оценку социально-экономического состояния территории с целью выявления **проблем, противоречий** и **перспектив** её развития.

Грамотно выполненная диагностика позволяет определить общее **состояние социально-экономической системы**, какой является территория, выявить наиболее **проблемные ареалы**, суть сложившихся в них проблем и противоречий и построить грамотную **региональную политику** с точки зрения как собственно проблемных ареалов, так и территории в целом.

Разделяется на

- 1) собственно диагностику;
- 2) оценку уровня и качества социально-экономического развития;
- 3) оценку потенциала перспективного развития территории.

ДИАГНОСТИКА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Предметом региональной диагностики является построение систем индикаторов для оценки состояния регионов, разработка количественных и качественных шкал для измерения значений этих индикаторов.

Диагностика включает также

- классификацию возможных региональных патологий и их симптомов,
- процедуру сбора и обработки диагностической информации.

Задачи диагностики тесно переплетаются с двумя другими задачами: задачей анализа генезиса явления и задачей прогноза, т.е. предвидения, предсказания.

В экономической диагностике очень часто прогноз позволяет уточнить диагноз.

В то же время диагностика является исходным моментом прогноза.

Результаты диагностики

1. выявление отклонений от нормы (социально-экономической патологии).

Критерии нормы:

среднее арифметическое для данной совокупности объектов;
значения, наиболее часто встречающиеся в данной совокупности (мода);

значения, находящиеся посередине значений этого индикатора на всех объектах совокупности (медиана).

При этом должны быть установлены допустимые отклонения от нормы.

2. Определение группы, множества, класса, типа, к которым принадлежит данный объект.

3. Выявление уникальных свойств, характеристик, параметров территориальных социально-экономических **объектов**.

Проблема грамотного выбора индикаторов, показателей, объективно отражающих состояние исследуемых объектов

Организационные формы диагностики

- **Аналитическая** – проведение диагностики с помощью статистической информации с использованием методов регионального анализа, типологий, в т.ч. ретроспективных. В аналитической диагностике используются и экономические карты.
- **Экспертная** – получение информации путем проведения специальных экспертных и социологических опросов.
- **Диагностика на модели** – получение информации об объекте путем модельных имитаций. В экономике получить дополнительную информацию посредством моделирования чрезвычайно трудно (например, модель «затраты-выпуск»).

Оценка уровня социально-экономического развития территории

Производительные силы являются не только наиболее подвижным и революционным элементом в развитии общества, но и сам их уровень выступает в качестве главного критерия всего общественного развития.

Уровень развития ПС может быть измерен по разному. Его важными характеристиками являются, к примеру, достигнутые масштабы производства.

Для оценки уровня развития используется система показателей.

Выделим несколько групп:

1. Интегральные.

2. Структурные.

3. Натуральные экономические.

4. Социально-демографические.

Натуральные экономические показатели

К натуральным относятся показатели, характеризующие материальное производство в натуральных показателях измерения: т., шт., руб. и т.д. Кроме того, эти показатели могут быть пересчитаны в расчете на одного жителя.

Абсолютные значения характеризуют *масштаб* экономики, отрасли, но не уровень развития.

Относительные значения – *уровень развития* отдельной отрасли, производства.

Более пригодны для определения и оценки отраслей **специализации** территории.

Интегральные (макроэкономические) показатели (индикаторы)

К базовым относят: ВВП, ВНП, национальный доход, национальное богатство.

ВВП (GDP - Gross Domestic Product) макроэкономический показатель статистики, исчисляемый *как конечная стоимость продукции всех отраслей экономики.*

ВВП может также исчисляться как сумма условно-чистой продукции (или добавочной стоимости) всех товаров и услуг с учетом экспорта.

ВНП (GNP - Gross National Product)- отличается от ВВП на ***сальдо внешнеэкономических операций***: т.е. сальдо внешней торговли, перевода зарплаты иностранных рабочих, перевода прибыли от предприятий, размещенных за рубежом.

Для определения уровня развития необходимы подушевые значения (per capita).

ООН выделяет в своей статистике богатые, средние, бедные и беднейшие страны.

Экономически и технологически разные страны могут не принципиально отличаться по этим параметрам.

Проблема валютного курса и покупательной способности

Структурные показатели

Под ними понимается соотношение различных секторов, отраслей, производств в пределах государства, региона.

Анализ можно производить на макро-, мезо, микроструктурном уровнях.

Сравнительные параметры ВВП различных групп стран

Группы стран	Первичный сектор	Вторичный сектор	Третичный сектор
Развитые	2-4	20-25	75-80
35000	1100	8000	25900
Постсоциалистические (переходная экономика)	15/10	50/40	35/50
10000	1000	4000	5000
Развивающиеся	2-95/30	2-50/20	5-95/50
3000	900	600	1500

В числителе – доля сектора в ВВП стран, в знаменателе – размер вклада сектора в ВВП в расчете на душу населения, долл.

На мезоуровне проводится анализ соотношения крупных отраслей, а на микроуровне – внутри отраслей.

Социально-демографические показатели

- ❑ Уровень младенческой смертности;
- ❑ Средняя продолжительность предстоящей жизни;
- ❑ Уровень обеспеченности жильем,
- ❑ Доля лиц со средним и высшим образованием,
- ❑ грамотность населения;
- ❑ Уровень автомобилизации населения и т.п.

Оценка потенциала территории

Исключительная многозначность используемого термина.

Под **потенциалом** (в широком смысле слова) понимаются «источники, возможности, средства, запасы, которые могут быть использованы для решения какой-либо задачи, достижения определенной цели; возможности отдельного лица, общества, государства в определенной области» (БЭС).

В определении четко прослеживается общественная (социально-экономическая) и естественная (природно-ресурсная) сущность данного понятия.

Поскольку территория (рассматриваемая в социально-экономическом аспекте) является продуктом, результатом территориального разделения труда, потенциал территории – социально-экономическая категория, изменяющаяся во времени и пространстве.

О соотношении понятий «потенциал» и «ресурсы»

Понятие потенциал территории в своей функциональной структуре близко к понятию «ресурсы». Действительно, ресурсы – это *«денежные средства, ценности, запасы, возможности, источники средств, доходов»*, или *«имеющиеся в наличии запасы, средства, которые используются при необходимости (природные ресурсы, производственные ресурсы)»*.

Понятия "ресурсы" и "потенциал" неоднозначны, имеют существенные функциональные различия. Ресурсы – это, как правило, то, что имеется в наличии. Потенциал – это не только существующее, но и возможное к использованию в будущем, под влиянием изменяющихся условий, т.е. потенциал включает в себя и резервы – неиспользуемые возможности.

Потенциал = ресурсы + резервы

Под **потенциалом территории** необходимо понимать систему взаимосвязанных, взаимообусловленных и взаимодействующих факторов, обеспечивающих эффективное и прогрессивное развитие территории как в современных условиях, так и в перспективе.

Классификация потенциала

В пространственном отношении совокупность его факторов может быть разделена на *внутренние* (присущие данной территории) и *внешние* (действующие извне на данную территорию).

С учетом времени действия по использованию потенциала можно разделить на *существующие* (имеющиеся) факторы, т.е. ресурсы, и на *возможные* к использованию факторы, или резервы.

В генетическом плане ПТ делится на несколько групп: природный (связанный с состоянием географической среды), экономический и социальный, обусловленные способом производства. При их анализе и оценке необходим ретроспективный подход, т.е. учет изменяющихся составляющих способа производства производительных сил и производственных отношений.

По характеру отношений:

производственные отношения как потенциал территории реализуется через взаимоотношения людей в процессе производства.

социальные отношения в широком понимании – отношения между людьми, в т.ч.: национальные , правовые, семейные, культурно-досуговые, бытовые.

Как правило, при практической оценке потенциала используется следующая классификация:

1. Ресурсный, в котором выделяются: а) природный, б) трудовой, в) производственный потенциалы, а также научный, интеллектуальный и т.д. В состав природного потенциала включаются природные условия и ресурсы

- 2. Трудовой потенциал – население, труд. ресурсы, составляющие социальный фактор. Включает в себя состояние здоровья, количества и качество труд. ресурсов, степень вовлечения в общественное производство, распределение по отраслям народного хозяйства.
- 3. производственный потенциал, под которым, по существу, понимается материально-техническая база территории.

Оценка потенциала территорий различного таксономического уровня – это не просто научно – исследовательская задача. По сути дела – это **социальный заказ общества**, посредством которого должна быть решена основная цель социально-экономического развития страны.

Способы оценки потенциала

прямые – стоимостные и натуральные оценки, т.е. запасы тех или иных видов природных ресурсов, материально-технических средств, трудовых, финансовых и иных ресурсов;

балльные – позволяющие в относительных величинах оценить количественно-качественное состояние тех или иных компонентов исследуемой территории;

косвенные – характеризующие место, роль, удельный вес территории по различным показателям в общегосударственном и региональном масштабах.

Особое место занимает **экспертная** оценка потенциала территории, базирующаяся на мнении специалистов при определении возможных направлений развития территории.