

Тема 13. Национальная экономика и система национальных счетов

Валовой внутренний продукт (ВВП) и валовой национальный продукт (ВНП): методы их исчисления.

- **ВНП** – валовой национальный продукт (или GNP – gross national product) представляет собой рыночную стоимость конечных товаров и услуг, произведенных в экономике за определенный период времени. **ВНП** – стоимость продукции, произведенная с использованием факторов производства, находящихся в собственности резидентов, в том числе и на территории других стран.
- **ВВП** – валовой внутренний продукт – рыночная стоимость конечной продукции, произведенная на территории данной страны ее резидентами за определенный период времени.

Три способа измерения ВВП (ВВП):

- 1) по расходам (метод конечного использования);
- 2) по добавленной стоимости (производственный метод);
- 3) по доходам (распределительный метод).

Расчет ВВП по расходам. В данном случае, суммируются расходы всех экономических субъектов: домашних хозяйств, фирм, государства и заграницы:

$$Y (\text{ВВП}) = C + I + G + X_n,$$

где C – личные потребительские расходы (расходы домашних хозяйств на приобретение товаров длительного пользования и текущее потребление услуг, кроме покупки жилья); I – валовые инвестиции (производственные капиталовложения, инвестиции в жилищное строительство, инвестиции в запасы). Валовые инвестиции – сумма чистых инвестиций и амортизационных отчислений. Речь идет о создании новых активов, т.е. о прямых инвестициях; G – государственные закупки товаров и услуг, не включаются трансфертные платежи; X_n – чистый экспорт экономических благ за рубеж. Определяется как разность между экспортом и импортом. В ВВП не включаются затраты на приобретение товаров, произведенных в предыдущие годы, и затраты на покупку промежуточных продуктов.

Расчет ВВП по добавленной стоимости.

Суммируется стоимость, добавленная на каждой стадии производства конечного продукта.

Добавленная стоимость – разность между стоимостью продукции, произведенной фирмой, и уплаченной за приобретение факторов производства у других фирм.

Произведенный ВВП получается путем суммирования валовых добавленных стоимостей секторов и отраслей экономики, определяемых как разность между выпуском благ и промежуточным потреблением.

Расчет ВВП по доходам.

Суммируются все виды факторных доходов (например, заработная плата, прибыль, проценты, рента и т.п.) и два элемента, не являющиеся доходами (амортизационные отчисления и чистые косвенные налоги на бизнес (налоги-субсидии)).

Факторные доходы:

- 1) оплата за труд работающим по найму (заработная плата, премии и др.);
- 2) доходы собственников (доходы товариществ, ферм, некорпоративных предприятий и др.);
- 3) рентные доходы (с учетом условно начисленной арендной платы собственников недвижимости);
- 4) прибыль (остаток после оплаты труда и процентов за кредит), в том числе: дивиденды акционеров, нераспределенная прибыль корпораций, налоги на прибыль;
- 5) чистый процент (разность между платежами фирм в виде процента другим секторам экономики и процентными платежами, полученными от других секторов), за минусом выплат процентов по государственному долгу.

Различают реальный и номинальный ВВП.

Реальный ВВП рассчитывается с помощью корректировки номинального ВВП на индекс цен:

Реальный ВВП = номинальный ВВП / индекс цен.

Индексы цен используются для оценки изменения темпов инфляции и динамики стоимости жизни.

Кроме ВВП и ВВП используются другие показатели дохода и продукта экономической деятельности субъектов макроэкономики.

ЧНП (чистый национальный продукт) – разность между ВВП и амортизационными отчислениями,

НД (национальный доход) – разность между ЧНП и косвенными налогами на бизнес (НДС, акцизы, импортные пошлины и др.). НД представляет собой суммарный доход населения страны.

ЛД (личный доход) определяется путем вычитания из национального дохода взносов на социальное страхование, налогов на прибыль корпораций, нераспределенной прибыли корпораций, чистого процента и добавления суммы трансфертных платежей, личных доходов, полученных в виде процента, в том числе процент по государственному долгу.

РЛД (располагаемый личный доход) – рассчитывается как разность между личным доходом и суммой подоходного налога с граждан и неналоговых платежей государству.

ВНП является показателем эффективности функционирования национальной экономики. Однако имеется ряд обстоятельств, указывающих на сложность подсчета валового национального продукта:

1) некоторые виды деятельности субъектов трудно поддаются учету в составе ВНП:

а) товары и услуги, производимые и потребляемые в домашних хозяйствах, (например, приусадебное хозяйство, труд ученого, работа домохозяйек на себя и т.д.);

б) некоторые виды деятельности учитываются по условно начисленной стоимости (услуги, потребляемые собственниками жилых домов);

2) в переходной экономике проблема подсчета ВНП может быть связана с несовершенством организации учета деятельности мелких предприятий;

3) недостаточно учитывается в ВНП улучшение характеристик продукции;

4) в ВНП не учитываются результаты деятельности экономической системы социального характера (увеличение свободного времени населения) используемое на инвестирование в человеческий капитал, что позволяет повысить уровень благосостояния нации);

5) существует проблема учета деятельности нелегальной экономики;

6) проблемы, связанные с учетом потерь от загрязнения окружающей среды.

Динамика основных макроэкономических показателей в современной экономике России.

Макроэкономическими показателями, позволяющими оценивать состояние экономической конъюнктуры и перспективы экономического развития страны, признают экономические индикаторы и индексы.

Экономические индикаторы – это макроэкономические показатели, публикуемые в форме отчетов правительства или независимых организаций и отражающие состояние национальной экономики.

Экономические индикаторы публикуются в определенное время и предоставляют рынку информацию о том, улучшилось ли или ухудшилось состояние экономики.

Среди основных **экономических индикаторов** можно выделить следующие:

- показатель ВВП,
- уровень инфляции,
- размер золотовалютных резервов,
- ставка рефинансирования,
- размер государственного долга,
- состояние платежного баланса,
- уровень безработицы, а также ряд денежных индикаторов.

Помимо индикаторов в макроэкономике используются различные экономические ***индексы***, как правило, рассчитываемые независимыми организациями и институтами.

Это, например, индексы:

- производственной активности,
- настроения потребителей,
- уверенности бизнеса, а также всевозможные индексы экономических ожиданий и т.д.

В зависимости от последовательности проявления в ходе экономического цикла экономические индикаторы делят на опережающие, совпадающие и запаздывающие.

Сложный индекс опережающих индикаторов спроектирован так, что он охватывает все основные сферы и показатели деловой активности: занятость, производство и доходы, потребление, торговлю, инвестиции, запасы, цены, деньги и кредит. Он сформирован на идее, что главной мотивирующей силой в экономике выступает ожидание будущих прибылей. В ожидании роста прибылей компании расширяют производство товаров и услуг, инвестиции в новое оборудование; а когда предвидится спад доходов, эта активность снижается.

- Сложный индекс индикаторов **совпадения** состоит из четырех рядов, в которых учитываются занятость, личный доход, промышленное производство и реализация продукции. Индикаторы совпадения группируются по трем категориям: занятость, производство и доход, потребление.
- Сложный индекс запаздывающих индикаторов используется для подтверждения того, что пик или низшая точка экономического цикла уже пройдены. Он состоит из семи рядов; в них учитываются занятость, товарно-материальные запасы, прибыльность, состояние финансового рынка. За исключением ряда, отражающего занятость, который является антициклическим, эти индикаторы прямо следуют за экономическими тенденциями, с небольшим отставанием. Если за очевидным пиком индикаторов совпадения не следует соответствующий пик запаздывающих индикаторов, то поворотные точки цикла деловой активности не будут установлены.

- Сложный индекс индикаторов **совпадения** состоит из четырех рядов, в которых учитываются занятость, личный доход, промышленное производство и реализация продукции. Индикаторы совпадения группируются по трем категориям: занятость, производство и доход, потребление.
- Сложный индекс запаздывающих индикаторов используется для подтверждения того, что пик или низшая точка экономического цикла уже пройдены. Он состоит из семи рядов; в них учитываются занятость, товарно-материальные запасы, прибыльность, состояние финансового рынка. За исключением ряда, отражающего занятость, который является антициклическим, эти индикаторы прямо следуют за экономическими тенденциями, с небольшим отставанием. Если за очевидным пиком индикаторов совпадения не следует соответствующий пик запаздывающих индикаторов, то поворотные точки цикла деловой активности не будут установлены.

Национальное счетоводство как инструмент регулирования макроэкономических процессов.

Система Национальных Счетов - это совокупность счетов, интегрирующая в свою структуру основные блоки макроэкономической информации, позволяющей измерять и анализировать связи между наиболее важными аспектами экономического процесса (между всеми потоками товаров и услуг и доходами), всеми активами и пассивами хозяйств и субъектов.

- **Счета в СНС** построены по принципу бухгалтерских балансов, т.е. каждая запись фигурирует два раза: **по доходам и по расходам**, а также по принципу согласованности в воплощении экономических операций, формирующих процесс создания национального продукта.
- СНС содержит более 500 стандартных счетов, которые дополняются 26 вспомогательными таблицами. Этими таблицами детализируются отдельные статьи стандартных счетов, с помощью подробных классификаций экономических показателей по тем или другим критериям.

По степени и направлению детализации СНС делится:

1. Сводные счета (консолидированные). Они описывают экономику в целом и характеризуют основные макроэкономические показатели:

- Счет ВВП и расходов на него;
- Счет имеющегося национального дохода и его распределение;
- Счет финансирования капитальных затрат;
- Счет внешних операций.

2. Счета для отраслей экономики:

- Счета производства, которые отражают операции, относящиеся непосредственно к процессу производства;
- Счета образования доходов, которые отражают распределительные операции, непосредственно не связанные с процессом производства.

3. Для более детального макроэкономического анализа в СНС предусмотрены и **важнейшие экономические операции**: счет операций с другими странами; счет товаров и услуг. Эти счета предназначены для анализа следующих экономических операций:

- Операции с продуктами и услугами. Это разбивка счетов первого класса в отношении производства, обмена и использования продуктов в отраслях и секторах;
- Распределительные операции, целью которых является распределение и перераспределение добавленной стоимости;
- Финансовые операции.

СНС отражает деятельность 5 секторов экономики:

1. Нефинансовые корпорации, которые производят товары и услуги для получения прибыли;
2. Финансовые корпорации (банки, кредитные учреждения, страховые компании);
3. Сектор государственного управления. Он оказывает услуги, не реализуемые за деньги, и функцией данного сектора является перераспределение стоимости, созданной в процессе производства;
4. Домашние хозяйства. Их функция – потребление товаров и услуг;
5. Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства.

"Теневая" экономика.

Структурный анализ криминальной экономической деятельности позволяет выделить в ней устойчиво повторяющиеся стадии (фазы), инвариантные конкретному содержанию любой систематически и планомерно реализуемой преступной деятельности в сфере экономики.

- **Генерирование криминального дохода**– это фаза криминального экономического цикла, содержанием которой является извлечение дохода в результате преступной (общественно опасной) экономической деятельности, совершение преступлений в сфере экономики.
- **Легализация криминальных фондов**– это фаза криминального экономического цикла, содержанием которой являются финансовые операции, направленные на придание преступно полученным средствам видимости полученных законным путем.
- **Криминальные инвестиции**– использование легализованных преступно полученных средств для возобновления, расширения криминального предприятия.
- **Инфильтрация в легальный бизнес**– фаза криминального экономического цикла, содержанием которой являются прямые и портфельные инвестиции в организации легального бизнеса.

