



# ПРОЕКТ «НОВИЙ МЛИН 300»

*Діяльність та розвиток ПрАТ «Рівне Борошно»*

# КОРОТКА ДОВІДКА

ПОЧАТОК ДІЯЛЬНОСТІ

СЕРЕДИНА 50х. СРСР.

ПРИВАТНА ВЛАСНІСТЬ

ПОЧАТОК 2000х. УКРАЇНА.

МІСЦЕ РОЗТАШУВАННЯ

М.РІВНЕ ЗАХІДНА УКРАЇНА.

ВИДИ ДІЯЛЬНОСТІ

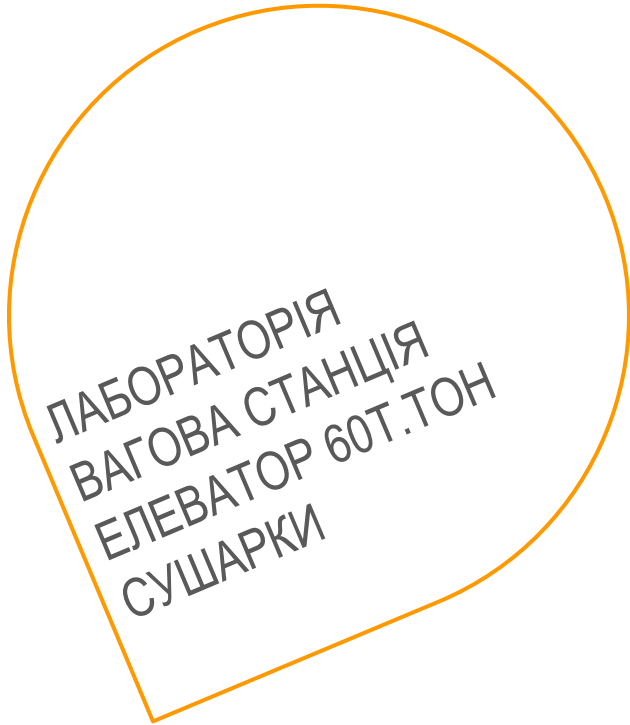
ЗБЕРІГАННЯ

ПЕРЕРОБКА

ЛОГІСТИКА

ЗЕРНОВІ

# ТРИ КІТИ



ЛАБОРАТОРІЯ  
ВАГОВА СТАНЦІЯ  
ЕЛЕВАТОР 60Т.ТОН  
СУШАРКИ

**ЗБЕРІГАННЯ**



ЗЕРНОВІ МЛИНИ 150Т.  
ЦЕХ КОМБІКОРМІВ  
ФАСУВАЛЬНА ЛІНІЯ

**ПЕРЕРОБКА**



АВТО ТРАНСПОРТ  
ЗАЛІЗНИЧНІ КОЛІЇ  
СКЛАДСЬКЕ ГОС-ВО

**ЛОГІСТИКА**

# ІНФРАСТРУКТУРА ТА ПЕРСОНАЛ



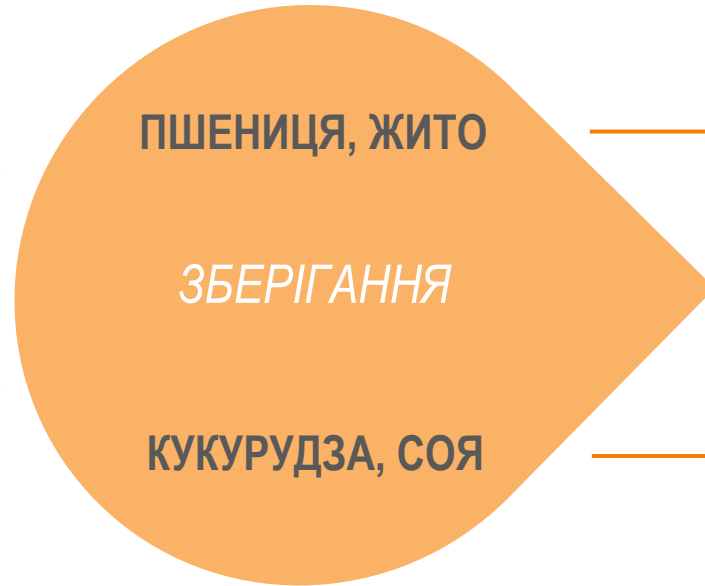
## ДЛЯ ПОТРЕБ РОЗВИТКУ

- ПРОМИСЛОВА ЗОНА
  - ДІЛЯНКА 12ГЕКТАРІВ
  - ВЛАСНІ ЗД КОЛІЇ (на території)
  - ПРИРОДНІЙ ГАЗ «ГРП»
  - ЕНЕРГОЗАБЕЗПЕЧЕННЯ
  - ВОДОПОСТАЧАННЯ
  - МІСЬКА КАНАЛІЗАЦІЯ
  - РЕМОНТНА МАЙСТЕРНЯ
  - А/Т ГОСПОДАСТВО
  - УПРАВЛІННЯ
  - ІНЖЕНЕРІЯ
  - ФАХІВЦІ
  - ІНШИЙ ПЕРСОНАЛ
- 
- РАЗОМ: 185 ЧОЛОВІК

# СИРОВИНА

ПОСТАЧАЛЬНИКИ:

ПОНАД 60  
СІЛЬГОСПВИРОБНИКІВ  
РЕГІОНУ



ПЕРЕРОБКА  
(БОРОШНО, СУМІШІ)

(ЕКСПОРТ ЗЕРНА)

ДОРОБКА  
(СУШКА, ОЧИСТКА)

30 000 ГА, ТА БІЛЬШЕ

ВІД 10 000 ДО 30 000 ГА

ДО 10 000 ГА

МЕНШ НІЖ 1 000ГА

# ПЛАНИ РОЗВИТКУ

## «НОВИЙ МЛИН 300»

- ЯКІСТЬ ТА АСОРТИМЕНТ
- ЕФЕКТИВНІСТЬ ПЕРЕРОБКИ
- ЗБІЛЬШЕННЯ ОБСЯГІВ

## «СУШКА ТА ЕЛЕВАТОР»

- + СОЯ + КУКУРУДЗА
- + 55ТИСЯЧ ТОН ЗБЕРІГАННЯ
- + РІЧНИЙ ЗЕРНООБІГ

## «ЦЕХ КОМБІКОРМІВ»

- ЗРОСТАЮЧИЙ ПОПИТ
- ДОДАТКОВА СИРОВИНА
- ЗАМКНУТИЙ ЦИКЛ

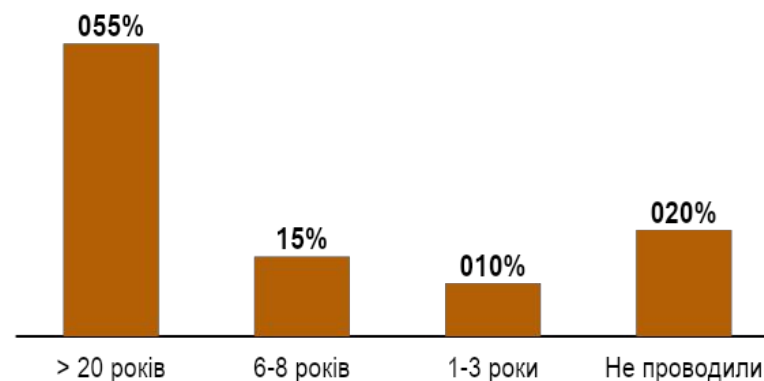
# РИНОК УКРАЇНИ ТА КОНКУРЕНЦІЯ

СПОЖИВАННЯ БОРОШНА	ЗМЛН. ТОН В РІК
ПІДПРИЄМСТВА ТА ОРГАНІЗАЦІЇ	85%
РОЗДРІБНА ТОРГІВЛЯ	15%
ОБСЯГИ СПОЖИВАННЯ R-300KM	1 МЛН. ТОН В РІК
М.РІВНЕ ТА ОБЛАСТЬ	80 ТИСЯЧ ТОН В РІК
НАШІ КЛІЄНТИ	100+ (в т.ч. ХЗ «КРАТОС»)
ПОТОЧНЕ ВИРОБНИЦТВО	ЗАВАНТАЖЕННЯ 100%
ДОЛЯ РИНКУ БОРОШНА	0,8%, ПЛАН 2,5%

КІЛЬКІСТЬ ПІДПРИЄМСТВ	500
ДЕРЖАВНА ВЛАСНІСТЬ	80%
ПРИВАТНА ВЛАСНІСТЬ	20%
СУЧАСНІ АБО НОВІ	0
ПІСЛЯ РЕКОНСТРУКЦІЇ	20%
ПОТРЕБУЮТЬ РЕКОНСТРУКЦІЇ	80%
ОСНОВНА КОНЦЕНТРАЦІЯ	ЦЕНТР ТА ПІВДЕНЬ



## Реконструкція підприємств України



# «НОВИЙ МЛИН 300»

## ЩО ЗРОБЛЕНО

- КОНЦЕПЦІЯ
- ГЕНПІДРЯД
- ПРОЕКТНІ РІШЕННЯ
- РОЗРАХУНКИ



## ЩО ОЧІКУЄМО

- ЕФЕКТИВНІСТЬ
- ЛІДЕРСТВО
- КОНКУРЕНТНІСТЬ

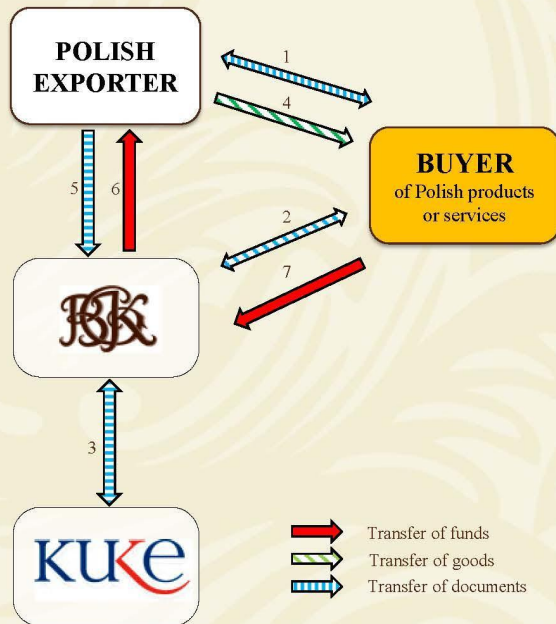




# ФІНАНСУВАННЯ ПРОЕКТУ

**BANK  
GOSPODARSTWA  
KRAJOWEGO**

## Buyer's credit (direct)



1. Buyer and exporter conclude export contract.
2. BGK and buyer conclude credit agreement.
3. BGK insures credit with KUK.
4. Exporter performs the contract.
5. Exporter submits commercial documents confirming delivery of goods / completion of services to BGK.
6. BGK makes a disbursement of the credit, making a direct payment to Exporter and simultaneously debiting the credit account with amount of the disbursement.
7. Buyer repays the credit in installments, in accordance with schedule prepared by BGK.

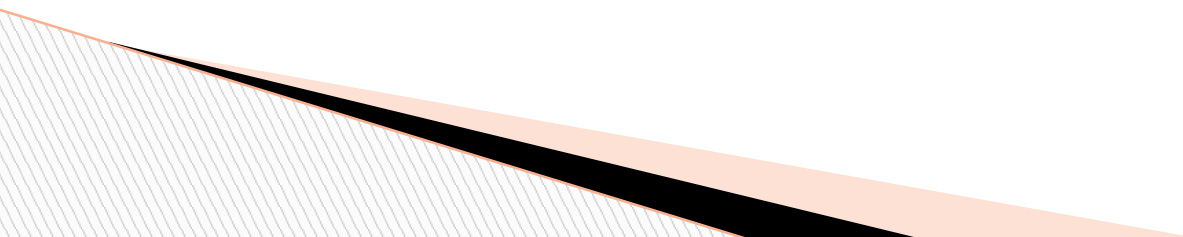
## ОСНОВНІ ВИМОГИ

- ✓ ПОЛЬСЬКИЙ «ГЕНПІДРЯД»
- ✓ ПОЛЬСЬКИЙ ЕКСПОРТЕР
- ✓ НЕ МЕНШЕ 50% ПОЛЬСЬКОГО
- ✓ 15% ВЛАСНИХ КОШТІВ
- ✓ НЕ МЕНШЕ 10МЛН.ЄВРО
- ✓ НЕ МЕНШЕ НІЖ НА 5 РОКІВ

# ФІНАНСОВО-ЕКОНОМІЧНІ РОЗРАХУНКИ

Indicator	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	Daily average	Structure year 2016	Structure year 2023			
Daily grain processing	ton	22	268	360	360	360	360	360	360	360	312	.	.			
Daily product output:	ton	22	268	360	360	360	360	360	360	360	312	.	.			
krupchatka (extra) + cake	ton	3,3	40,3	54,0	54,0	54,0	54,0	54,0	54,0	54,0	46,8	.	.			
top grade	ton	13,4	166,4	223,2	223,2	223,2	223,2	223,2	223,2	223,2	193,6	.	.			
first grade	ton	0,7	8,1	10,8	10,8	10,8	10,8	10,8	10,8	10,8	9,4	.	.			
bran and grain waste	ton	4,3	53,7	72,0	72,0	72,0	72,0	72,0	72,0	72,0	62,4	.	.			
											Annual combined					
Annual sales:	th.€	1 631	<b>КАПІТАЛЬНІ ІНВЕСТИЦІЇ</b>								<b>≤ 15МЛН.ЄВРО</b>		211 510	100%	100%	
krupchatka (extra) + cake	th.€	393	<b>ПОТУЖНІСТЬ МЛИНА</b>								<b>300 ТОН НА ДОБУ</b>		51 002	24%	24%	
top grade	th.€	1 085	<b>ТОЧКА БЕЗЗБИТКОВОСТІ</b>								<b>180 ТОН НА ДОБУ</b>		140 764	67%	67%	
first grade	th.€	43	<b>ТЕРМІН ОКУПНОСТІ</b>								<b>70 МІСЯЦІВ</b>		5 564	3%	3%	
bran and grain waste	th.€	109												14 180	7%	7%
Expenses	.	1 752												184 439	100%	100%
raw material (grain)	.	1 192												154 550	78%	86%
packing materials	.	37	461	618	618	618	618	618	618	618	4 823	2%	3%			
repairs and services	.	4	25	50	75	100	100	100	100	100	654	0%	0%			
energy resources	.	27	350	464	464	464	464	464	464	464	3 625	2%	2%			
wages	.	56	336	336	336	336	336	336	336	336	2 743	2%	1%			
other direct costs	.	24	295	396	396	396	396	396	396	396	3 091	2%	2%			
transportation	.	40	410	600	600	600	600	600	600	600	4 650	2%	3%			
marketing	.	2	12	12	12	12	12	12	12	12	98	0%	0%			
amortization (year)	15	125	750	750	750	750	750	750	750	750	6 124	4%	3%			
interest (financial costs)	.	245	1 452	1 025	501	385	269	153	46	4	4 080	8%	0%			
Financial results	th.€	-121	1 348	3 047	3 546	3 637	3 752	3 868	3 975	4 018	27 070	.	.			
Profitability	%	-7%	7%	13%	15%	16%	16%	17%	17%	17%	15%	.	.			
EBIT	.	124	2 801	4 071	4 046	4 021	4 021	4 021	4 021	4 021	31 150	.	.			
EBITDA	.	249	3 551	4 821	4 796	4 771	4 771	4 771	4 771	4 771	37 274	.	.			
Profit - amortization	.	4	2 098	3 797	4 296	4 387	4 502	4 618	4 725	4 768	33 194	.	.			
Recoupment period													up to 70 month from the project start			

# ПЕРСПЕКТИВИ СПІВПРАЦІ

- ✓ РОЗТАШУВАННЯ - БЛИЗКІЗТЬ ДО КОРДОНУ З ЄС
  - ✓ СИРОВИННА ЗОНА – СГ ПРОДУКЦІЯ В ДОСТАТНІЙ КІЛЬКОСТІ
  - ✓ ДОСВІД В ГАЛУЗІ ЗБЕРІГАННЯ, ПЕРЕРОБКИ ТА ЗБУТУ
  - ✓ РЕПУТАЦІЯ ТА СТОСУНКИ З ВИРОБНИКАМИ ТА ПОКУПЦЯМИ
  - ✓ АНАЛОГІЯ НАПРЯКІВ ДІЯЛЬНОСТІ
- 

КІНЕЦЬ

Контактна інформація  
Олександр КОВАЛЬЧУК  
alex7usa@gmail.com  
+38.067.328.5360