

Неолиберальное направление экономической мысли

- Возникло почти одновременно с кейнсианством в 30-е гг. XX века как самостоятельная система взглядов на проблему государственного регулирования экономики («Конкуренция везде, где возможно, регулирование — там, где необходимо»).
- Центры неолиберализма сформировались в Германии, США и Англии (Фрайбургская школа, Чикагская школа, Лондонская школа).
- Предлагало «пассивное государственное регулирование», отводя государству функции

**Дисциплина «История
экономических учений»**

Тема №9.

**Неолиберальное направление в
экономической мысли**

- Выступало за либерализацию экономики, использование принципов свободного ценообразования, ведущую роль в экономике частной собственности и негосударственных хозяйственных структур.
- Провозглашало монополии основным препятствием на пути к гармоничному развитию национальных хозяйств.
- Объявляло себя открытыми противниками кейнсианства и так называемого «дирижизма» (тоталитаризма), основанного на принципах

Фрайбургская школа неолиберализма

(Л. Эрхард, В. Репке, А. Рюстов,
В. Ойкен)

- Во Фрайбургском университете с 1948 г. начался выпуск ежегодника «Ордо», который сыграл роль теоретической трибуны неолиберализма всех стран.
- Слово «Ордо», выбранное В.Ойкеном, символизирует «естественный строй свободного рыночного хозяйства», поэтому немецких неолибералов называли «ордолибералами».
- По характеристике В.Репке «социальное рыночное хозяйство» — это путь к «экономическому гуманизму».

Доктрина «сформированного общества» — это
поиск лучшего «естественного
экономического порядка», который возможно
достичь через создание «социального рыночного
хозяйства».

«Социально ориентированное рыночное хозяйство», по
мнению Л. Эрхарда, предполагает осуществление
государством необходимых институциональных
предпосылок, направленных на всемирное развитие
конкурентной среды, заключающихся:

- в борьбе с тенденциями монополизации экономики;
- в содействии мелкому и среднему бизнесу;
- в преодолении чрезмерного разрыва в доходах посредством
частичного их перераспределения в пользу малоимущих и
финансирования ряда социальных программ;
- в регулировании (в исключительных случаях) цен на
критически важные товары и услуги, такие как
продовольствие, электроэнергия, транспорт.

Вальтер Ойкен (1891—1950)

- Представитель
фрайбургской школы



Предложил следующую типологию

ЭКОНОМИК:

а) «тотальная централизованно управляемая экономика» (обмен вообще не допускается; производство, распределение и потребление продуктов осуществляется по указаниям руководства);

б) «централизованно управляемая экономика со свободным обменом предметами потребления» (обмен осуществляется также при наличии центральной инстанции, но потребители могут здесь вносить коррективы в распределение выделяемых предметов потребления путем обмена»;

в) «централизованно управляемая экономика со свободным потребительским выбором».

- Государство для поддержания условий существования «социального рыночного хозяйства» как «идеального типа» свободного рыночного хозяйства должно следить за соблюдением «правил» свободной конкуренции («честной игры»), контролировать условия ценообразования и пресекать попытки установления монопольных цен, гарантировать охрану

Экономические идеи родоначальника неолиберализма Л. Мизеса (1881–1972)

- Выделял три варианта экономического устройства современного ему мира:
 - 1) чисто рыночное хозяйство;
 - 2) «испорченный» рынок (развивающиеся страны);
 - 3) нерыночная экономика (СССР и страны социалистического содружества).



- Отстаивал принцип минимального государственного участия в развитии экономических явлений и процессов. Ввел термин «интервенционизм» (от лат. *interventio* — вмешательство), но был против любых его проявлений, связанных как с социалистической советской экономикой, так и с «новым курсом» Ф. Рузвельта.
- Социализм - имитирующая экономика, которая будучи лишенной возможности экономического расчета, обречена на неминуемый крах.

- Выступал против контроля над ценами и заработной платой, против низких темпов прироста денежной массы как основного средства антиинфляционной политики.
- Основную причину развития инфляционных процессов видел в *негибкости относительных цен*, когда эффективная борьба с ними возможна лишь посредством структурных преобразований экономики, восстанавливающих чувствительность цен к изменениям рыночной конъюнктуры.

Экономические взгляды Ф. Хайека (1899-1992)

- Провозгласил приоритет свободы человека и индивидуализм.
- Отстаивал целесообразность глубоких исследований микроэкономических процессов, которых считал вполне достаточными для объяснения функционирования



Концептуальные идеи Ф. фон Хайека:

- Критик социализма, т.к. централизованное планирование не в состоянии функционировать столь же эффективно и оперативно, как рыночная экономика.
- Считал, что экономическая наука не способна формулировать прогнозы развития событий на значительную перспективу; она лишь способна описывать их типы и анализировать тенденции.
- Государственная монополия на эмиссию денег вредна для свободного общества, поэтому предложил заменить ее свободной конкуренцией частных эмиссионных банков.
- Спокойно относился к тенденции монополизации экономики и существованию социального неравенства

Фрэнк Х. Найт (1885–1972) о системе свободного предпринимательства

- Основатель Чикагской школы.
- Предпринимателем, по Найту, является человек, берущий на себя бремя подлинной неопределенности и избавляющий от него своих «поставщиков». Он несет полную ответственность за то, что собственники ресурсов получают их рыночную



- Рассмотрел различие между исчисляемым и неисчисляемым риском (первый он называет собственно риском, а второй – неопределенностью).
- Двумя типичными ситуациями исчислимого риска являются: а) ситуации, в которых известна «априорная вероятность», например, это азартные игры, в которых вероятность выпадения одной из граней игральной кости заведомо равна $1/6$; б) ситуации, в которых известна «статистическая вероятность», например, вероятность человека дожить до определенного возраста.
- Ситуация «подлинной неопределенности», в которой ни вероятности, ни даже полный набор возможных исходов неизвестны, так как отсутствует прецедент.

- Эта неопределенность, присущая всякому капиталистическому предприятию «не может быть ни застрахована, ни капитализирована, ни оплачена в форме заработной платы» (неопределенность в области производства и в области потребностей будущего покупателя).
- Предприниматель не знает заранее цену, по которой будет продан его продукт, но в то же время обязан заранее расплатиться с собственниками факторов производства по законам предельной производительности, заплатить им «контрактные доходы».