

Тема:

МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО

Содержание

1. Мировое хозяйство, мировой рынок:
сущность и общая характеристика.
2. Свободные экономические зоны:
характеристика и типы.
3. Международное экономическое
сотрудничество и его формы.

1. Мировое хозяйство, мировой рынок: сущность и общая характеристика.

Современное мировое хозяйство (мировая экономика) представляет собой закономерно развивающуюся и усложняющуюся систему взаимодействия национальных экономик различных стран мира, которая проявляется в разнообразных формах их международных экономических отношений на основе международного разделения труда.

Мировая экономика, или мировое хозяйство – это совокупность национальных хозяйств, находящихся в постоянной динамике, в движении, обладающих растущими международными связями и, соответственно сложнейшим взаимовлиянием, подчиняющаяся объективным законам рыночной экономики, в результате чего формируется крайне противоречивая, но вместе с тем более или менее целостная мировая экономическая система.

На завершающем этапе формирования мирового капиталистического хозяйства сложился **мировой рынок**, который стал одним из характерных признаков развития мировой экономики во второй половине XIX в., сыграл важную роль в формировании и развитии мирового хозяйства.

Мировой (всемирный) рынок - важная составная часть мирового хозяйства - система обмена товаров, услуг и капиталов между продавцами и покупателями.

Основные черты мирового рынка:

- является категорией товарного производства, вышедшего в поисках сбыта своей продукции за национальные рамки.
- проявляется в межгосударственном перемещении товаров, находящихся под воздействием не только внутреннего, но и внешнего спроса и предложения.

- оптимизирует использование факторов производства, подсказывая производителю, в каких отраслях и регионах они могут быть применены наиболее эффективно.
- выполняет санирующую роль, выбраковывая из международного обмена товары и зачастую их производителей, которые не в состоянии обеспечить международный стандарт качества при конкурентных ценах.

Международная торговля - это процесс купли-продажи товаров и услуг, осуществляемый между покупателями и продавцами разных стран. Он включает в себя экспорт и импорт товаров, их сумма представляет собой товарооборот, а их разность - торговый баланс.

Основой функционирования мирового рынка является мировая цена.

Мировая цена - это цена крупных экспортно-импортных сделок, заключаемых на мировых товарных рынках.

Главной причиной возникновения мирового рынка является международное разделение труда.

Международное разделение труда - специализация отдельных стран на производстве тех или иных видов продукции и услуг, что предполагает их последующий обмен на мировом рынке.

Открытая экономика – это экономика, обладающая устойчивыми экономическими связями с субъектами мирового хозяйства и собственной специализацией на мировом рынке.

Открытой экономике не свойственна монополизация во внешней торговле – она требует использования разнообразных видов совместного предпринимательства и подразумевает, что внутренний рынок останется доступным для притока иностранного капитала и трудовых ресурсов.

Открытая экономика обладает целым рядом признаков, в числе которых следующие:

Целостность. Открытая экономика – единый комплекс, интегрированный в мировое хозяйство.

Производители ориентируются на мировые технические и научные тенденции.

Рыночные цены на ключевые товары сопоставимы с ценами в других странах.

Страна имеет внешнеэкономическую специализацию и эффективно реализует принцип сравнительных преимуществ.

Страна ведет экспортную деятельность.

Экономика характеризуется положительным инвестиционным климатом, благодаря которому способна привлекать капитал экономической целесообразностью.

Экономика признает международные соглашения приоритетными обязательствами.

К плюсам открытой экономики принято относить:

1. Распространение и приобретение опыта через сотрудничество с зарубежными специалистами.
2. Повышение конкуренции между внутренними производителями, а также между отечественными товарами и импортом.
3. Повышение и углубление специализации производства.
4. Возможность рационально и эффективно использовать ресурсы.

При всех плюсах есть и негативные стороны:

1. Утрата технологической самостоятельности.
2. Рост финансовой зависимости от других стран, а также от мирового рынка.
3. Упадок внутреннего производства и рост числа банкротств отечественных производителей.
4. Искажение структуры внутренней экономики и утрата ее элементов.

Экономическая интеграция (лат. Integratio — целый) — это процесс взаимопроникновения, срастания экономик соседних стран в единый хозяйственный комплекс на основе устойчивых экономических связей на микро- и макроуровнях.

Главной предпосылкой реальной интеграции стран является примерно **одинаковый уровень экономического развития, совместимость хозяйственных механизмов, социально-экономическая и правовая однородность (гомогенность).**

Основные макроэкономические показатели — ВВП на душу населения, темпы роста ВВП, его отраслевая структура, уровни инфляции, безработицы, процентных ставок, уровень производительности труда и заработной платы — не должны существенно различаться.

Второй по значимости предпосылкой является **взаимодополняемость экономик соседних стран**. Она проявляется прежде всего в разнообразии структур экспорта интегрирующихся стран. Страны, торгующие одинаковыми товарами, не могут реально интегрироваться.

Третья предпосылка — **наличие политической воли, лидеров, разрабатывающих и реализующих интеграционный процесс на государственном уровне.**

Интенсивность интеграционных связей принято измерять такими показателями, как:

- доля внутрирегионального экспорта или импорта (товарооборота) к совокупному ВВП региона (в %);
- доля внутрирегионального товарооборота к совокупному внешнеторговому обороту интегрированных стран (в %);

- объем взаимных прямых иностранных инвестиций (ПИИ) внутри интеграционной группы по сравнению с ПИИ стран-членов в третьи страны (в %);
- количество и масштаб слияний и поглощений компаний (СиПов) внутри группы и вне ее.

Экономическая интеграция осуществляется постепенно от простых к более сложным формам. Прединтеграционной фазой считается фаза преференциальной торговли, когда соседние страны предоставляют друг другу преференции (льготы), упрощающие торговлю между ними по сравнению с другими странами. Такая льгота может состоять в снижении таможенного тарифа, снижении или отмене квотирования товаров, упрощении таможенных формальностей.

Различают пять форм (этапов) интеграции:

Зона свободной торговли (ЗСТ) — отмена тарифных и нетарифных ограничений для перемещения товаров внутри зоны при сохранении каждой страной-участницей собственной внешнеторговой политики по отношению к третьим странам.

Таможенный союз (ТС) — наряду с функциями ЗСТ проводится единая внешнеторговая политика по отношению к третьим странам, формируется единая внешняя граница.

Общий рынок (ОР) — наряду с функциями ТС беспрепятственно осуществляется трансграничное перемещение всех факторов производства (капитал и рабочая сила). Формируются наднациональные законодательные, исполнительные и судебные структуры. Осуществляется унификация национальных законодательств.

Экономический и валютный союз (ЭВС) — наряду с функциями ОР происходит согласование социально-экономической и валютной политики. Осуществляется экономическая конвергенция (сближение) стран союза, вводится единая валюта.

Политический союз — наряду с функциями ЭВС осуществляется переход к общей политике безопасности, единой структуре правосудия и внутренних дел, вводится единое гражданство.

2. Свободные экономические зоны: характеристика и типы.

Свободными экономическими зонами (СЭЗ) называют отдельно выделенные территории страны, которые обладают льготными валютными, налоговыми, таможенными режимами.

В СЭЗ поощряется формирование экспортного капитала и приток иностранного капитала в сферу услуг и промышленность, а также совместная с иностранным капиталом торговая и другая предпринимательская деятельность.

Цели образования СЭЗ:

- создание производства и поставка на внутренний рынок импортзамещающих товаров, отличающихся высоким качеством; освоение нового опыта работы, организации и управления персоналом, подготовка кадров, отработка различных моделей систем управления экономикой, освоение функционирования отдельных хозяйственных субъектов в среде рынка;

- активизация быстрого роста экспортного потенциала экономической зоны;
- мотивация экономического развития регионов, окружающих территорию свободной экономической зоны с использованием иностранных капиталов.

Типы СЭЗ с точки зрения функциональности:

- **оффшорные зоны**, в которых на специально выделенных территориях организовываются льготные налоговые, валютные, регистрационные и банковские условия для нерезидентов страны;
- **комплексные производственные зоны**, которые создаются, прежде всего, на экспортное производство товаров массового потребления, не требующих материалоемких затрат;

- **технополисы и технологические парки,** которые создаются с ориентацией на разработку и освоение инновационных технологий;
- **внешнеторговые зоны,** где возможно сочетание беспошлинной торговли и развития транспортных, складских услуг и экспортное производство.

Причины образования СЭЗ

СЭЗ создаются в промышленно развитых странах в регионах с экономической депрессией с целью оживления среднего и мелкого бизнеса и выравнивания таким образом межрегиональных различий. Предприятия таких регионов получают максимально возможные налоговые льготы. СЭЗ – инструмент региональной политики, который используется в тех районах стран, где требуется повышение экономического уровня, а также уровня социального развития

3. Международное экономическое сотрудничество и его формы.

Одним из главных факторов, влияющих сегодня на уровень мирового прогресса и развитие экономики всех стран, является международное экономическое сотрудничество.

На земном шаре существует более 200 самостоятельных государств. Каждое из них реализует собственную политику, создает свою экономику, одновременно вступая в различные международные отношения, в том числе и экономического характера.

Активное развитие международных экономических связей не только способствует экономическому росту государств мирового сообщества, но и позволяет поддерживать и укреплять мирные взаимоотношения, снимать международную напряженность, создавать систему международной экономической безопасности. Иными словами, международное экономическое сотрудничество является реальной материальной основой укрепления мира на земле.

Одним из эффективных путей построения многостороннего экономического сотрудничества является создание международных экономических организаций, призванных содействовать подписанию многосторонних договоров, создавать международные механизмы наблюдения и контроля за их выполнением, разрабатывать и устанавливать нормы, направленные на правовое регулирование международных экономических отношений, и пр.

Первые международные экономические организации (комиссии, союзы, комитеты, ассоциации) возникли еще в XIX в. Так, были созданы **комиссии по вопросам эксплуатации международных рек Рейн (1814 г.) и Дунай (1856 г.), Всемирный почтовый союз (1875 г.), Международная ассоциация железнодорожных конгрессов (1885 г.)** и др.

Активно шел процесс создания международных организаций и после Второй мировой войны, когда наряду с капиталистической возникла социалистическая система.

24 октября 1945 г. была создана международная межгосударственная организация — Организация Объединенных Наций (ООН), призванная поддерживать международный мир и безопасность, развивать дружеские отношения стран мира на основе уважения принципа равноправия и самоопределения народов, а также осуществлять международное сотрудничество в решении международных проблем экономического, социального, культурного и гуманитарного характера.

Существенную роль в интеграционном сотрудничестве играют международные организации и органы, среди которых наиболее влиятельными являются Экономический и Социальный Совет ООН, Всемирная торговая организация (ВТО), Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), Международный валютный фонд (МВФ), Международный банк реконструкции и развития (МБРР).

На региональном и межрегиональном уровнях следует отметить Европейский Союз, Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Содружество Независимых Государств (СНГ), а также региональные экономические комиссии ООН.

Внешнеэкономические связи — это международные, хозяйственные, торговые, политические, информационные отношения, обеспечивающие обмен товарами, различные формы экономического и научно-технического сотрудничества, специализацию, кооперацию производства, совместное предпринимательство, оказание услуг, проведение валютных и финансово-кредитных операций.

На основе внешнеэкономических связей осуществляется международное разделение труда, позволяющее добиться экономии общественного труда в процессе рационального производства и обмена его результатами между различными странами.

Положительное сальдо внешнеторгового баланса создало реальные условия для улучшения состояния платежного баланса страны и обеспечения стабильности на российском валютном рынке, своевременного обслуживания долговых обязательств России без привлечения в этих целях кредитов со стороны международных финансовых организаций.

К основным формам внешнеэкономических связей относятся:

1. Торговые отношения. С помощью этой формы осуществляется купля-продажа товаров широкого потребления: одежды, обуви, парфюмерии, галантереи, культтоваров, а также продовольственных товаров и сырья. Происходит также торговый обмен продукцией для промышленного потребления: узлы, детали, запчасти, прокат, подшипники, агрегаты и т. д.

Возможна покупка товаров и оборудования для общественного потребления: городской транспорт, оборудование для больниц, поликлиник, санаториев, курортов, лекарства, устройства и оборудование для охраны окружающей среды. Осуществляется купля-продажа продукции интеллектуального труда: лицензии и "ноу-хау", инжиниринговая продукция.

2. Совместное предпринимательство. Данная форма внешнеэкономических связей может быть реализована в промышленной сфере на заводах, фабриках, предприятиях; в сельском хозяйстве, науке, образовании, медицине, транспорте, культуре, искусстве, кредитно-финансовой сфере.

3. Оказание услуг. Большое распространение в международном бизнесе принадлежит посредническим, банковским, биржевым услугам, страхованию, туризму, международным перевозкам грузов. Быстро растет объем услуг, который оказывают компьютерные сети, имеющиеся в развитых странах мира.

4. Сотрудничество, содействие. Все большее распространение во внешнеэкономических связях получают научное, техническое, экономическое сотрудничество. Усиливаются и распространяются научный, культурный обмен и спортивные мероприятия.

5. Валютно-финансовые, кредитные отношения. К валютно-финансовым отношениям можно отнести систему взаимодействия курсов валют и ссудных капиталов разных стран при осуществлении внешнеторговых операций. Важная роль при этом принадлежит кредитам, предоставляемым зарубежным партнерам через мировой рынок ссудных капиталов.

Одной из наиболее быстро развивающихся и перспективных организаций с участием России является БРИКС - ассоциация пяти основных развивающихся национальных экономик: Бразилии, России, Индии, Китая и ЮАР. Группа была первоначально известна как «БРИК» перед включением Южной Африке в 2010 году.

Организация была основана в июне 2006 году в рамках Петербургского экономического форума с участием министров экономики Бразилии, России, Индии, Китая. Помимо саммитов, встречи проходят на уровне глав МИД, министров финансов и др.

Основные задачи стран-участниц — решение финансовых, научно-технических, культурных, политических, а также экологических проблем. Несмотря на значительную разницу в развитии названных сфер каждого государства, их объединяет один общий аспект — их развивающаяся экономика. Также к задачам БРИКС относятся решение вопросов по преодолению экономико-финансового кризиса, улучшение показателей уровня жизни людей и переход к использованию высоких технологий в производстве.

В настоящее время существует два компонента, которые составляют финансовую архитектуру БРИКС, а именно, Новый банк развития (NDB) и Пул условных валютных резервов (CRA). Оба эти компонента были созданы согласно подписанному в 2014 году на саммите в Бразилии договору и стали активными в 2015 году.

Новый банк развития БРИКС

Новый банк развития базируется в Шанхае. Новый банк развития, который ранее назывался как Банк развития БРИКС, является многосторонним банком развития, который управляется государствами БРИКС.

Основное внимание банк уделяет кредитованию инфраструктурных проектов, при разрешенных объемах кредитования до \$34 млрд. в год. Банк имеет стартовый капитал в \$50 млрд., с последующим увеличением до \$100 млрд. Бразилия, Россия, Индия, Китай и Южная Африка первоначально внесли по \$10 млрд., чтобы довести общий капитал до \$50 млрд.

Пул условных валютных резервов (CRA) БРИКС

Пул условных валютных резервов БРИКС является основой для обеспечения защиты от глобального давления в плане ликвидности. Он создан для решения валютных вопросов, когда национальные валюты стран-членов подвергаются негативному влиянию глобальных финансовых трудностей.

Правовая база формируется Договором о создании Пула условных валютных резервов БРИКС, подписанном в Форталезе, Бразилия, 15 июля 2014 года. Он вступил в силу после его ратификации всеми странами БРИКС, о чем было объявлено на 7-м саммите БРИКС в июле 2015 года.

Платежная система БРИКС

В 2015 году на саммите БРИКС в России, министры из стран БРИКС, приступили к проведению консультаций по созданию платежной системы, которая была бы альтернативой системе SWIFT.