

Теоретические проблемы макроэкономики



К.Э.Н., доцент



План

1. Национальная экономика: результаты и их измерение

2. Макроэкономическая нестабильность:
циклическое развитие экономики,
безработица, инфляция



Хронология экономических исследований

1700

1800

1900

2000

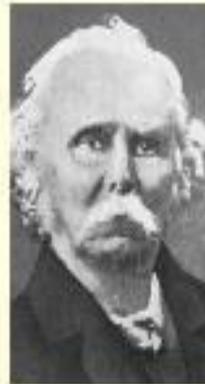
Адам СМИТ (1776)

Основы общей
экономической
теории



Альфред МАРШАЛЛ (1890)

Основы
микрoэкономики

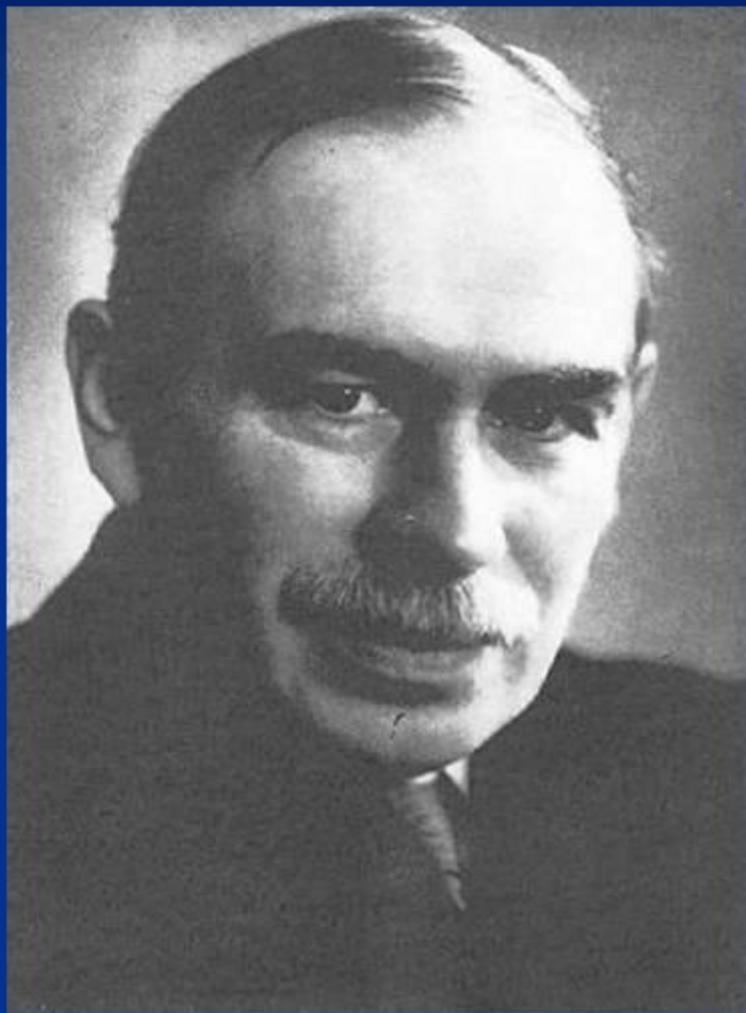


Джон М. КЕЙНС (1936)

Основы макроэкономики



Основатель макроэкономики



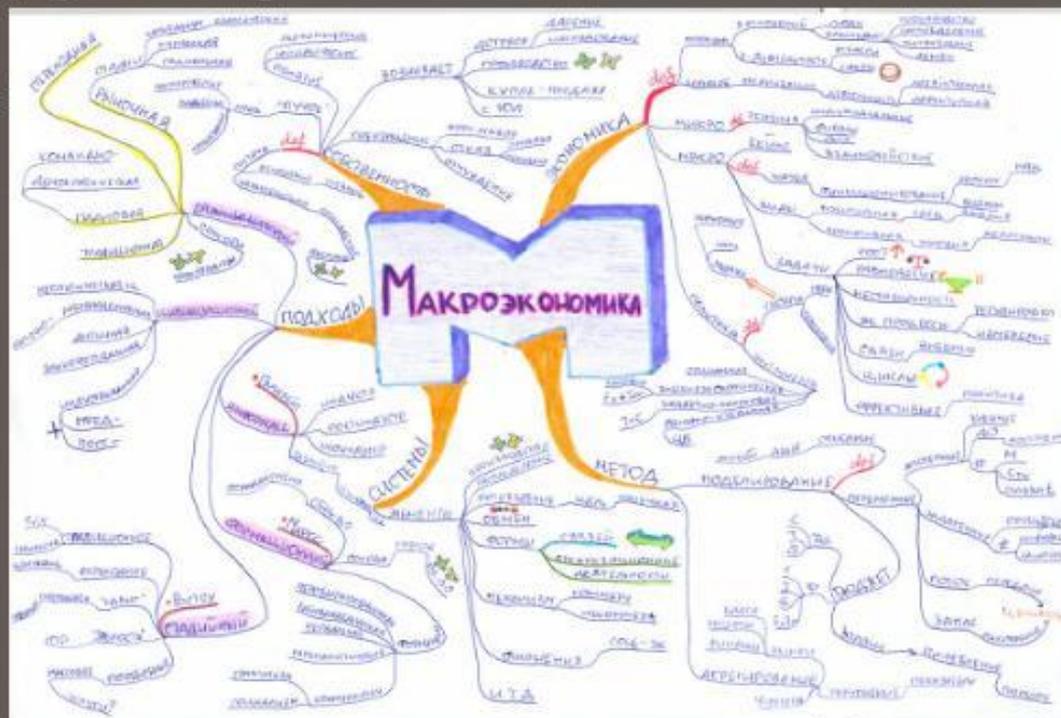
Джон Мэйнард Кейнс (1883—1946),
английский экономист, заложивший
основы макроэкономики.

Автор книги "Общая теория
занятости, процента и денег" (1936).

Макроэкономика

Макроэкономика- это наука о хозяйстве в целом, об экономическом здоровье страны.

Де-факто основатель макроэкономической теории
Джон Мейнард Кейнс



❖ **Макроэкономика – это раздел экономической теории, исследующий закономерности развития экономики в целом, или процесс воспроизводства на национальном (в масштабах страны) и мировом (группы стран) уровнях.**

Макроэкономика



DP4WEB.RU

- **Объектами изучения макроэкономики** являются богатство и доход нации, темпы и факторы экономического роста, структура и пропорции общественного производства, проблемы взаимодействия национальных экономик.

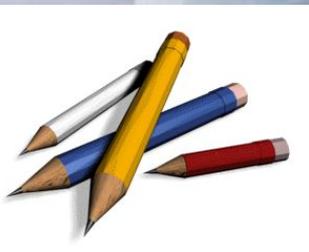
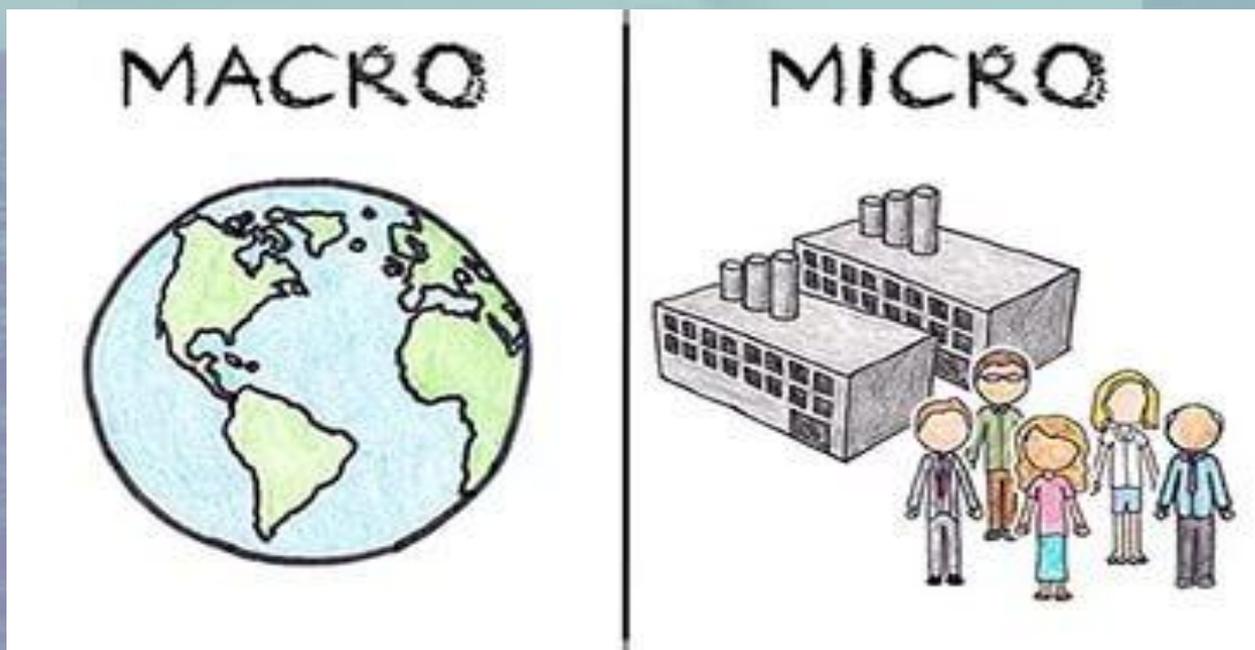




Схема взаимодействия экономических агентов в национальной экономике с участием государства



- **Национальные счета Российской Федерации** – это система взаимосвязанных статистических показателей, построенная в виде определенного набора счетов и таблиц, целью которой является получение полной картины экономической деятельности страны.
- **Система национальных счетов (СНС) РФ включает следующие счета:**
 - **счета внутренней экономики** (продукты и услуги, производство, образование доходов, распределение доходов, капитальные затраты, финансовый счет);
 - **счета внешнеэкономических связей или «остального мира»** (текущие операции, капитальные затраты, финансовый счет).



• МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

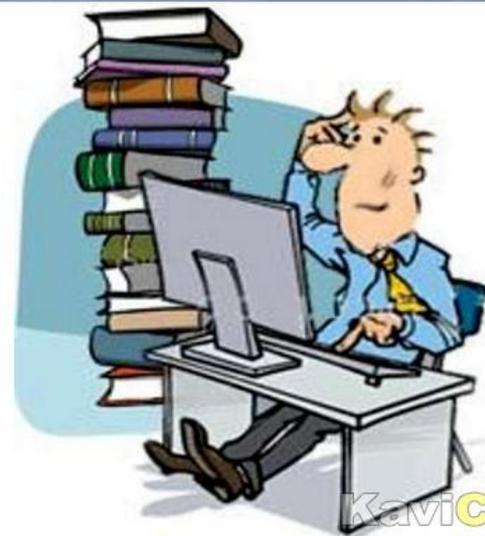
- **Валовой внутренний продукт (ВВП)** – это рыночная стоимость конечных благ и услуг, произведенных в экономике за определенный период времени (за год).

-

- Основные характеристики:

- 1) ВВП – это всегда денежный показатель;
- 2) ВВП учитывает только конечную продукцию, то есть продукцию, производимую в течение года для конечного потребления и не используемую в целях промежуточного потребления.;
- 3) ВВП исключает непроизводительные сделки, которые обычно подразделяют на чисто финансовые сделки и продажу подержанных товаров; работа в домашнем хозяйстве, бартерный обмен, доходы теневого бизнеса.

- Для измерения ВВП используют два основных способа:
- 1) по расходам (метод конечного использования);
- 2) по доходам (распределительный метод);



- **Определение ВВП по расходам (метод потока товаров)**

- **$ВВП по расх = C + I_g + G + X_n$**

- где, **(C)** – Расходы на личное потребление
- **(I_g)** – Валовые инвестиции (потребление фирм)
- $I_g = I_n + A$, I_n – чистые инвестиции (инвестиции, сделанные сверх амортизационных затрат, то есть затрат на производство),
- A – амортизация.
- **(G)** –Государственные расходы
- X_n –Чистый экспорт



Метод потока доходов (метод потока издержек)

$$\text{ВВП по дох} = W + R + i + IP + CP (= PT + Di + NS) + IT + A$$

W – заработная плата;

R – рента;

i – процентные платежи;

IP – доход от собственности;

CP – прибыль корпораций (PT – налог на прибыль корпораций; Di – дивиденды; NS – нераспределенная прибыль);

IT – косвенные налоги на бизнес;

A – амортизация.





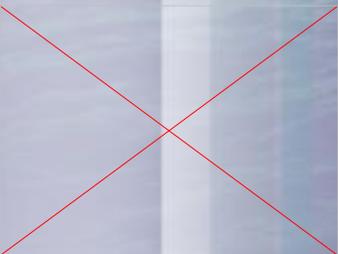
- Сумма всех доходов по пофакторным затратам представляет собой *национальный доход*.
- **НД(национальный доход) = W + R + i + IP + CP**
-
- **ЧВП(чистый внутренний продукт)=НД+IT**
- **ВВП по дох =ЧВП+А**



- **Показатели, рассчитываемые на основе ВВП:**
- **Внутренний национальный продукт (ВНП)**
- **чистый внутренний продукт (ЧВП)**
- **национальный доход(НД)**
- **личный доход (ЛД)**
- **располагаемый доход (РД).**



- ВВП определяет совокупную стоимость конечных товаров и услуг, произведенных собственниками факторов данной страны, независимо от того, где этот продукт произведен.
- **ВВП = ВВП – разность между поступлениями факторных доходов из-за рубежа и факторными доходами, полученными иностранными инвесторами в данной стране.**



- **Чистый внутренний продукт (ЧВП) – это созданный ВВП за вычетом той его части, которая необходима для замещения средств производства, изношенных в процессе выпуска продукции, то есть амортизации.**
- **ЧВП(чистый внутренний продукт)=НД+ІТ**
- **ЧВП = ВВП – А**

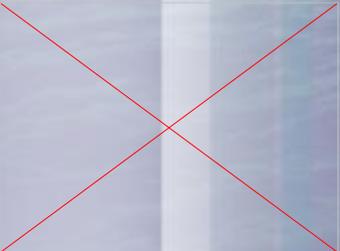


Национальный доход (НД) – это сумма доходов, полученных участниками производства в данном году.

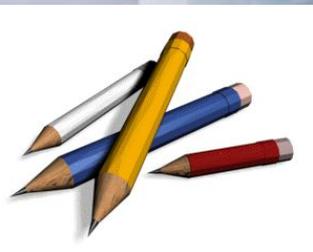
$\text{НД} = \text{ЧВП} - \text{косвенные налоги}$

- **Личный доход (ЛД)** – это весь доход, заработанный или полученный отдельными лицами. Он идет на потребление, сбережение, уплату налогов.
- **ЛД = НДС** – налоги на прибыль предприятий
 - – взносы на социальное страхование
 - – нераспределенная прибыль корпораций
 - + трансфертные платежи
 - + проценты, дивиденды, доходы по займам.
- **Располагаемый доход (РД)** – это доход, находящийся в личном распоряжении домохозяйств, идет на потребление, сбережение.
- **РД = ЛД** – индивидуальные налоги.

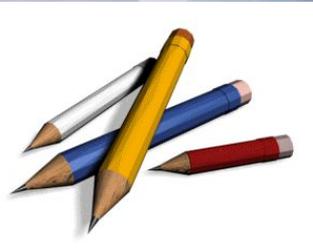
- **Индекс цен** выражает относительное изменение
- среднего уровня цен за определенный период.
Это средневзвешенное значение всех цен
- на товары определенной совокупности.
-
- *Индекс цен текущего года = (Цены текущего года / Цены прошлого (базового) года) * 100%*



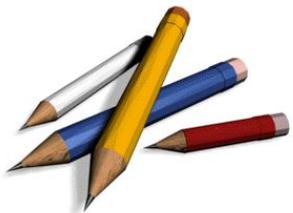
- **Индекс цен** используют при исчислении уровня инфляции, **который** определяют как процентное изменение цен
- Уровень инфляции = $(\text{Цены текущего года} - \text{Цены прошлого года}) / \text{Цены прошлого года} * 100\%$

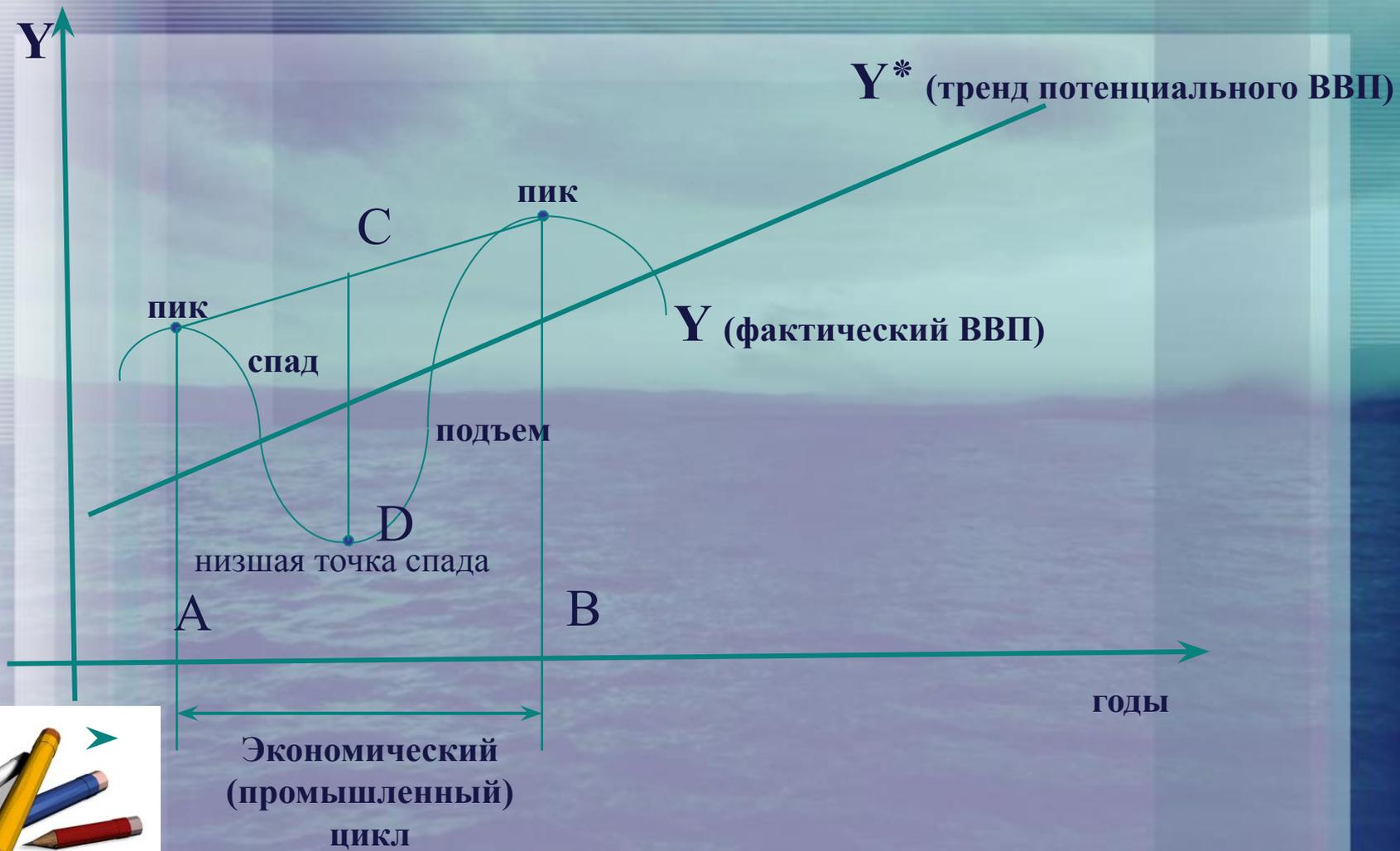


**•2. Макроэкономическая
нестабильность:
циклическое развитие
экономики, безработица,
инфляция**



Экономический цикл – период развития экономики между двумя одинаковыми состояниями экономической конъюнктуры.



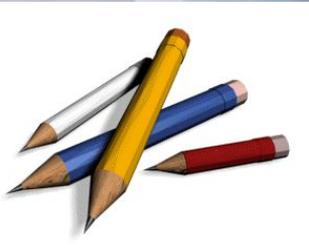


Колебания фактического ВВП вокруг экономического потенциала характеризуются показателем разрыва (отклонения) ВВП:

$$gap\ GDP = \frac{Y - Y^*}{Y^*},$$

где Y – фактический объем производства, измеряемый в ВВП,

Y^* - потенциальный объем производства (потенциальный ВВП)

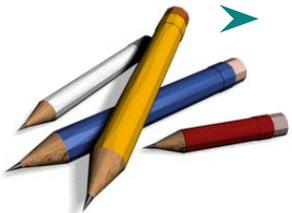
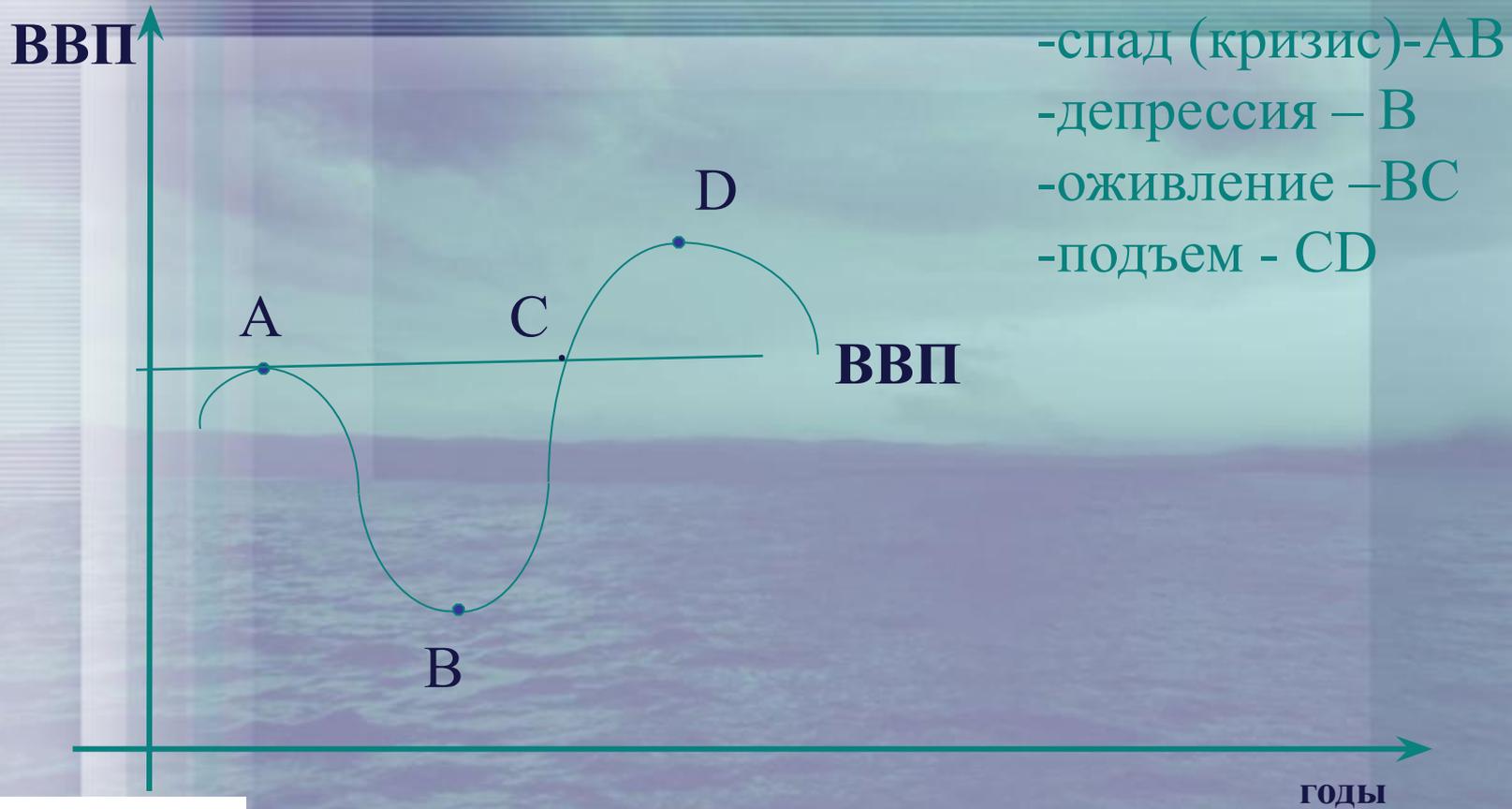


Потенциальный ВВП (экономический потенциал) – это национальный объем производства, полученный при полной занятости ресурсов, то есть в условиях фрикционной и структурной безработицы.

Полная занятость ресурсов – поддержание доли незагруженных производственных мощностей на уровне 10-20% от общего объема и естественного уровня безработицы в размере 6,5 -7,5% от общей численности рабочей силы.



Фазы цикла



1857, 1900-
1901, 1929-1933

период от одного кризиса до другого

Экономические циклы

Фаза кризиса	Сокращение сбыта товаров, уменьшение прибыли, банкротство предприятий и банков, безработица, инфляция
Фаза депрессии	Низкий, но стабильный уровень производства, высокий уровень безработицы
Фаза оживления	Небольшой рост производства, снижение уровня безработицы, постепенный рост спроса
Фаза подъема	Уровень производства превосходит прежний цикл, быстро растут цены, сокращается безработица

Виды экономических циклов

Продолжительность функционирования различных видов физического капитала является основой классификации экономических циклов. Выделяют:

- **Столетние циклы** (основа – научные открытия и технические нововведения, вызывающие переворот в технологии производства);
- **Циклы Кондратьева** (основа - продолжительность службы пассивной части капитала – промышленных и непромышленных зданий и сооружений); длятся 40-60 лет;
- **Классические циклы (промышленные циклы, циклы Жугляра)** Продолжительность классических циклов ранее составляла 10-15 лет, в настоящее время 5-8 лет. Основа – продолжительность службы активной части капитала – производственного оборудования;
- **Циклы Китчена.** Продолжительность 2-4 года. Основа – изменение запасов у фирм, изменения в банковском деле и оптовых ценах.



Безработица



Безработица

Экономически активное население (рабочая сила) – это часть населения, которая предлагает свой труд для производства товаров и услуг; работать **могут**, работать **хотят** и работу активно **ищут**.

Экономически активное население делят на две части:

1.Занятые, то есть имеющие работу

2.Безработные, то есть не имеющие работу, но активно ее ищущие

Поиск работы является главным критерием, отличающим безработных от людей, не включаемых в рабочую силу (экономически неактивное население)

Экономически неактивное население – это население, которое не входит в состав рабочей силы.



К категории экономически неактивного населения относятся:

Институциональное население (находится на содержании государственных институтов):

- дети до 16 лет
- отбывающие срок заключения
- находящиеся в специализированных медицинских учреждениях
- инвалиды

Выбывшие из состава рабочей силы(те, кто не хотят и не могут работать, и работу не ищут):

- студенты дневного отделения
- пенсионеры (как по возрасту, так и по состоянию здоровья)
- домохозяйки(т.к. работают не в общественном производстве и не получают плату за свой труд)
- бродяги (так как просто не хотят работать)
- лица, отчаявшиеся найти работу и прекратившие ее поиски



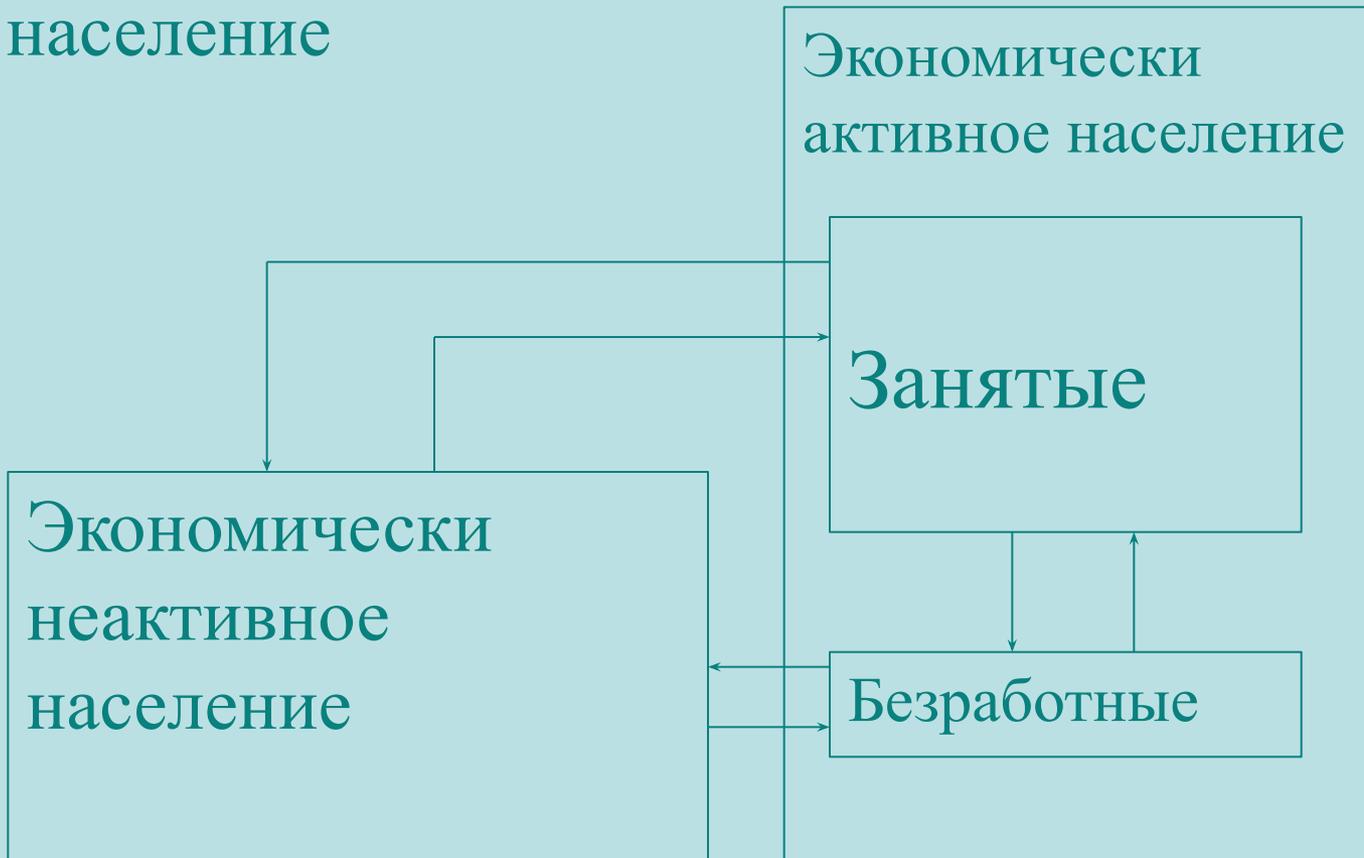
Все население

Экономически
активное население

Экономически
неактивное
население

Занятые

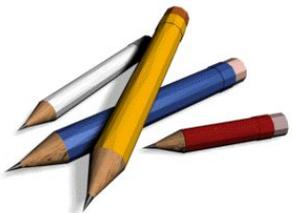
Безработные



Показатели безработицы:

- 1. Продолжительность безработицы**
- 2. Уровень безработицы**

Продолжительность безработицы- это период времени, определяемый числом месяцев, которые человек провел не имея работы



Уровень безработицы- это доля безработных в общей величине рабочей силы, и рассчитывается по формуле:

$$u = \frac{U}{L} \cdot 100\%$$

где U – численность безработных;

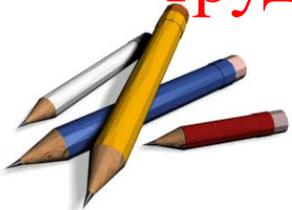
L – численность рабочей силы

Так как, $L = E + U$, где E – численность занятых,

то

$$u = \frac{U}{U + E} \cdot 100\%$$

(!) численность рабочей силы \neq численности трудоспособного населения



Виды безработицы

- Фрикционная;
- Структурная;
- Циклическая;
- Сезонная.

Циклическая безработица
– связана с экономическим спадом.

Сезонная безработица – некоторые виды работ осуществляются в определенные периоды времени.

Фрикционная безработица – работник в ожидании получения рабочего места. Те кто в первый ищет работу, женщины, выращивающие детей и др. Ф.б. – нормальное и неизбежное явление в экономике. Она выше там, где низкая мобильность населения.

Структурная безработица – возникает в результате технического прогресса. Сокращается спрос на некоторые профессии. Эта безработица более болезненная т.к. существует различие между структурой спроса и предложения рабочей силы на рынке труда.



Виды безработицы:

- **Фрикционная безработица** – связана с краткосрочным периодом поиска новой работы по инициативе работника, соответствующей его квалификации и индивидуальным предпочтениям в отношении трудовой деятельности.
- **Структурная безработица** - связана с несоответствием структуры спроса на рабочую силу со структурой ее предложения вследствие научно-технического прогресса
- Сочетание фрикционной и структурной безработицы характеризует *естественный уровень безработицы*, или уровень безработицы при полной занятости.
- **Полная занятость** – это ситуация, когда в экономике наблюдается только естественная безработица

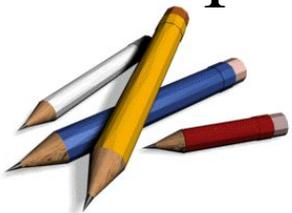


Институциональная безработица-

возникает, если рынок труда функционирует недостаточно эффективно, существует ограниченность информации, люди не знают о существующих вакансиях, а фирмы не знают о желании работника занять предлагаемую должность

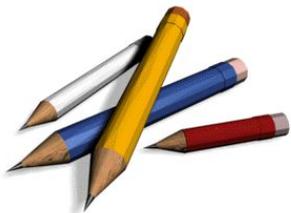
Циклическая безработица — вызывается

спадом производства во время промышленного кризиса, депрессии, спада.



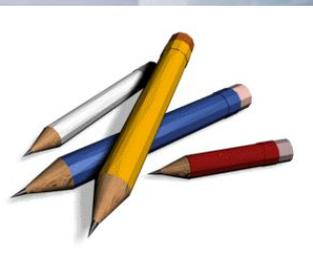
Сезонная безработица – связана с наличием отраслей с сезонным спросом на труд

Скрытая безработица – возникает когда в силу разных причин лишних работников не увольняют с предприятия, предоставляя им неоплачиваемые отпуска или используя их неполную рабочую неделю



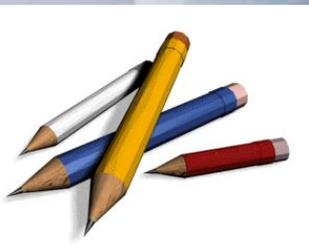
Экономические последствия безработицы

- На индивидуальном уровне** – потеря дохода или части дохода, потеря квалификации, уменьшение шансов найти высокооплачиваемую престижную работу в будущем
- На уровне общества** – недопроизводство ВВП, отставание фактического ВВП от потенциального ВВП



Американский экономист **Артур Оукен** определил, что если фактический уровень безработицы превышает его естественный уровень на 1 %, то отставание фактического объема ВВП от его потенциального уровня составляет 2,5-3% .

Эта взаимосвязь получила название закона Оукена. Закон Оукена связывает колебания ВВП с колебаниями уровня безработицы и позволяет оценить экономические последствия безработицы на уровне общества.



Инфляция

Инфляция («inflation») - от итальянского слова «inflatio», что означает «вздутие») представляет собой устойчивую тенденцию роста общего уровня цен.

Дефляция (deflation) – процесс, противоположный инфляции, и характеризующий устойчивую тенденцию снижения общего уровня цен.

Дезинфляция (desinflation) - означает снижение темпа инфляции.

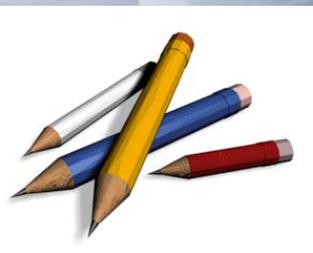


Темп (или уровень) инфляции (rate of inflation) :

$$\pi = \frac{P_t - P_{t-1}}{P_{t-1}} \cdot 100\%$$

где, P_t - общий уровень цен текущего года,

P_{t-1} - общий уровень цен предыдущего года.

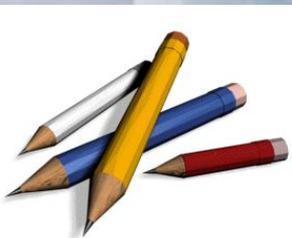


Рост уровня цен приводит к снижению покупательной способности денег.

Покупательная способность (ценность)

денег - количество товаров и услуг, которое можно купить на одну денежную единицу.

Если цены на товары повышаются, то на одну и ту же сумму денег можно купить меньше товаров, чем раньше, поэтому ценность денег падает.



Формула И. Фишера

для определения реальной процентной ставки:

$$r = i - \pi / 1 + \pi$$

где, r – реальная ставка процента,

i – номинальная ставка процента,

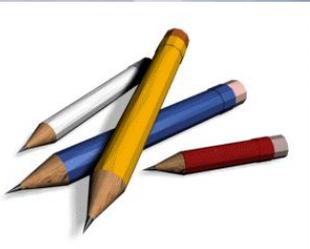
π – темп (уровень) инфляции.

Уровень инфляции в составном периоде вычисляется по формуле:

$$\pi = (1 + \pi_1) \times (1 + \pi_2) \times \dots \times (1 + \pi_n) - 1, \text{ где}$$

π – уровень инфляции за период,

π_1, π_2, π_n – уровни инфляции в каждом из фрагментов рассматриваемого периода.



ВИДЫ ИНФЛЯЦИИ

ОТКРЫТАЯ

УМЕРЕННАЯ
(ПОЛЗУЧАЯ)

СКРЫТАЯ

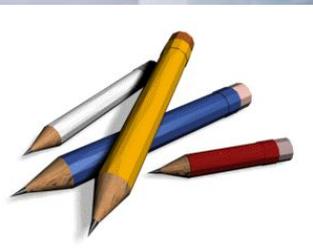
ГАЛОПИРУЮЩАЯ

СБАЛАНСИРОВАННАЯ

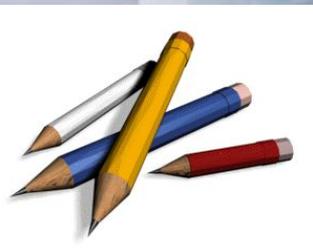
ГИПЕРИНФЛЯЦИЯ

НЕСБАЛАНСИРОВАННАЯ

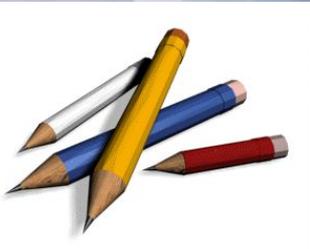
- В зависимости от темпа (уровня) инфляции выделяют:
- **1. Умеренная инфляция** измеряется процентами в год, и ее уровень составляет 3-5% (до 10%).
- **2. Галопирующая инфляция** также измеряемую процентами в год, но ее темп выражается двузначными числами и считается серьезной экономической проблемой для развитых стран.



- **Высокая инфляция** измеряется процентами в месяц и может составить 200 - 300% и более процентов в год
- **Гиперинфляцию** - измеряется процентами в неделю и даже в день, уровень которой составляет 40- 50% в месяц или более 1000% в год.



- В зависимости от **формы проявления** инфляции выделяют:
- **1.Открытая (явная)** инфляция проявляется в наблюдаемом росте общего уровня цен.
- **2.Подавленная (скрытая)** инфляция имеет место в случае, когда цены устанавливает государство, причем на уровне ниже, чем равновесный рыночный (устанавливаемый по соотношению спроса и предложения на товарном рынке).



Спасибо за внимание

