

Тема 4. Экономическое содержание инновационной деятельности

Д.э.н., проф. Семенюта О.Г.



ПЛАН

- 1. Понятие инноваций и их классификация. Отличия инновационной деятельности от инвестиционной
- 2. Особенности организации инновационного механизма
- 3. Инновационный проект как объект финансирования
- 4. Особенности оценки инновационных проектов

Инновации – это общественно-технологический и экономический прогресс, который приводит к появлению принципиально лучших по своим потребительским свойствам изделий, услуг, технологий.

Существуют различные классификации инноваций:

По масштабу:

- *радикальные*, связанные с существенным обновлением бизнес-линий предприятия,
- *инкрементальные*, т.е. носящие характер отдельных усовершенствований
- *пионерные*, т.е. принципиально новые не только для хозяйствующего субъекта, но и для рынка или отрасли.

По критерию новационности:

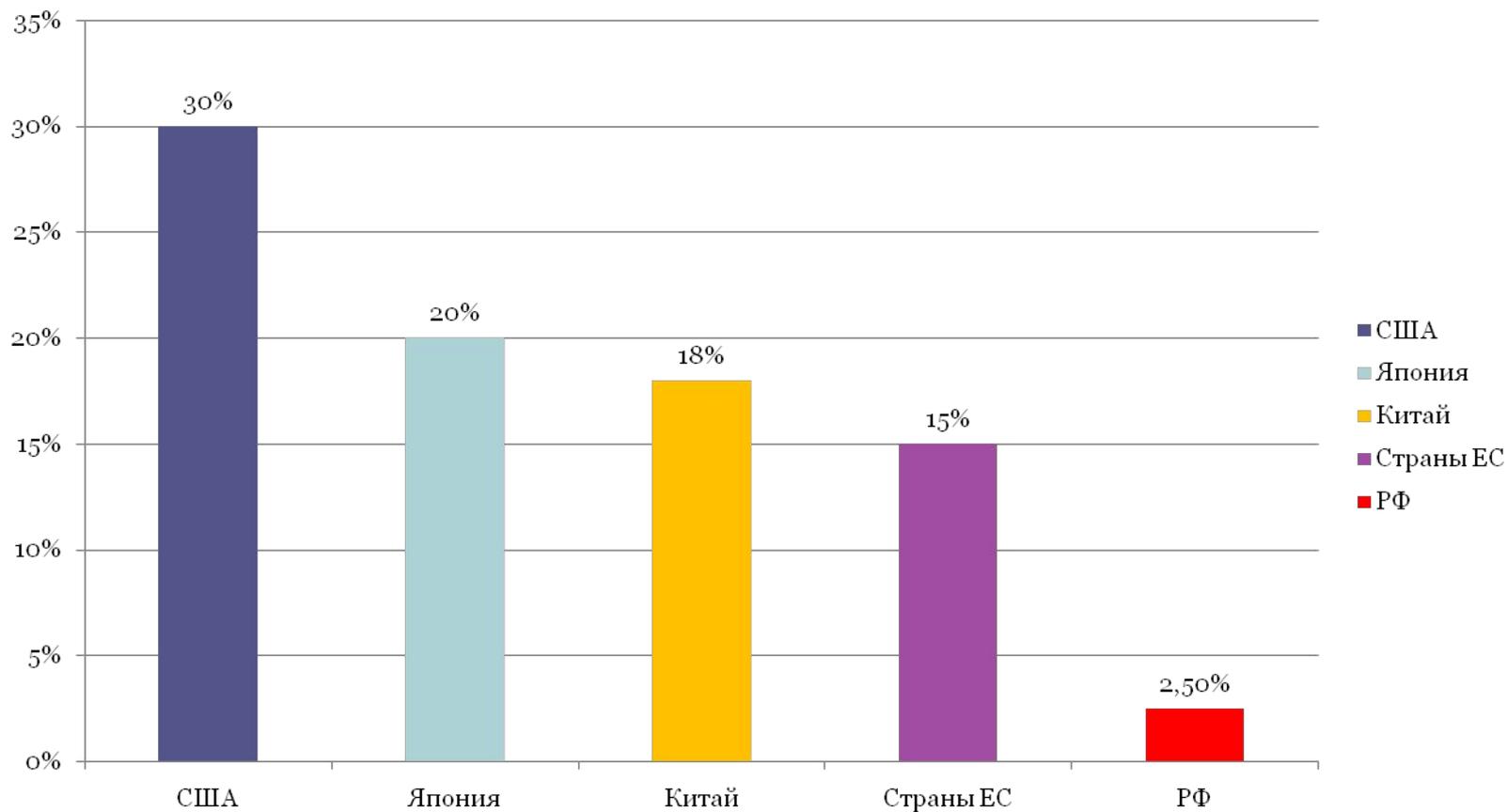
- *имитационные* инновации характерны для определенной стадии развития национальной, региональной экономики или отдельного экономического субъекта. Соответственно имитационные инновации могут быть макро-, мезо- или микростадиальными.
- *безаналоговые* инновации представляют собой изобретения, ноу-хау, технологии, продукты и др., разработанные впервые и до настоящего времени не применяемые. Следовательно, любая инновация вначале является безаналоговой.

Инновационная деятельность – это хозяйственная деятельность по организации вложений инвестиционных ресурсов в технологически и технически новые идеи и изобретения с целью получения добавочного дохода или достижения социального эффекта. Инновационная деятельность является посредником между фундаментальной наукой и интересами бизнеса в его стремлении к достижению сверх доходности.

Отличия инновационной деятельности от инвестиционной деятельности:

- Во-первых, значительно выше риск вложения инвестиционных ресурсов.
- Во-вторых, особый вектор направленности полученного от инноваций эффекта.
- В-третьих, содержит не три, а пять стадий инновационного процесса.

Доля выпуска наукоемкой продукции на мировые рынки.



Существенная роль в продвижении научно-технических достижений и инноваций принадлежит *малому бизнесу*.

В высокорисковых отраслях малые предприятия в объемах мирового рынка обеспечивают примерно половину всех произведенных и внедренных инноваций и являются основным объектом инвестирования.

По статистике, от 30 до 60% всех малых предприятий в европейских странах являются инновационно-активными.

Негативные факторы, определяющие низкую инновационную активность малых предприятий в России

- высокие административные барьеры
- трудность привлечения внешних источников финансирования
- недостаток реальной государственной поддержки

Особенности организации инновационного механизма

1. Распределение затрат и времени по стадиям инновационной деятельности
2. Большая часть затрат на первой и второй стадиях, т.е. на уровне исследований, не приносит доход
3. Время инновационного цикла находится в зависимости от уровня общего экономического и научно-технического развития хозяйства региона и страны
4. Инновационная деятельность требует особой правовой защиты, прежде всего развитый прямой институт защиты авторских прав на идеи и изобретения, сеть защиты от промышленного шпионажа и др.

Особенности организации

ИННОВАЦИОННОГО МЕХАНИЗМА

5. Высокая доля участия бюджетных средств в формировании источников финансирования инноваций через государственный бюджет
6. Сходство инновационного механизма с проектным финансирование является иллюзорным

Структура затрат и продолжительности стадий по методу Черпи

Стадии инноваций	Затраты. %	Время, лет
1. Поиск цели	1-0	-
2. Базовая разработка	5-10	2-3
3. Детальная разработка	10-20	1-2
4. Капиталовложения	40-60	1
5. Организация производства	5-15	1
6. Организация сбыта	10-15	1

Особые риски инновационных проектов

- Риск неверно выбранного направления НИР;
- Научно-технический риск (неполнота и неточность информации о динамике технико-экономических показателей, параметрах новой техники и технологий)
- Риск получения отрицательного научного результата
- Риск неверной оценки перспектив завершения НИР или ОКР
- Риск ошибочного выбора инновационного проекта
- Риск низкой научной квалификации кадровой базы
- Риск масштабирования (лабораторности)
- Риск отсутствия патентной чистоты
- Риск, связанный с обеспечением прав собственности по инновационному проекту
- Риск несертифицированности новых продуктов и технологий
- Риск консервации, связанный с тем, что окружающая венчурную компанию среда постоянно меняется.
- Риск низкой ликвидности

Уровни риска и требуемой доходности проекта различных

	Риск, %	Требуемая доходность, %
«Посевная» стадия	66.2	73.0
Начальная стадия (старт-ап)	53.0	54.8
Стадия раннего роста	33.7	42.2
Расширение	20.9	35.0
Выход	20.9	35.0

Основные признаки инновационных проектов (цели проектов)

- 1) производство радикально новых видов продукции (товаров, услуг), способных удовлетворять проявившиеся, но не удовлетворяемые потребности
- 2) выпуск новых продуктов, которые ориентированы на удовлетворение новых приоритетных потребностей;
- 3) новые технологические процессы, повышающие качество продукта без серьезного повышения издержек
- 4) новые технологические процессы, обеспечивающих серьезное снижение издержек при выпуске (без потери качества) продукции (товаров, услуг), предназначенной для рынков с большой и растущей емкостью спроса.

Оценка проекта для инициатора проекта

- Критерием принятия положительного решения о привлечении венчурного финансирования проекта служит минимизация средневзвешенной стоимости капитала (Weighted Average Cost of Capital, WACC)

Оценка с позиций венчурного инвестора: Для инвестора венчурное финансирование представляет собой его собственный финансовый инвестиционный проект,

- Оценка эффективности своего проекта :чистая текущая стоимость проекта (net present value, NPV) и внутренняя рентабельность (internal rate of return, IRR) проекта.
- Оценка технической реализации инновационного проекта
- Оценка руководителя проекта (предпринимательская и менеджерская инициатива инициатора инновационного проекта)
- Одновременное исследование большого числа инновационных проектов на предмет финансирования

Этапы развития венчурного финансирования в РФ

- Первый этап (1993 – 2000 гг.): ЕБРР создал первые фонды прямых инвестиций; создание РАВИ (1997 г.)
- Второй этап (2000 – 2005 гг.): Постановление Правительства №1460 от 31.12.99
- Третий этап (2006-2010 гг.) : создание ОАО РВК
- Четвертый этап (2010г. - н.вр.): создание банковских фондов прямого инвестирования