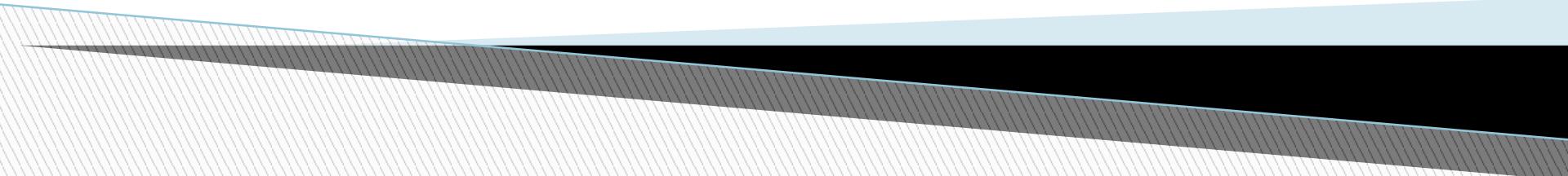
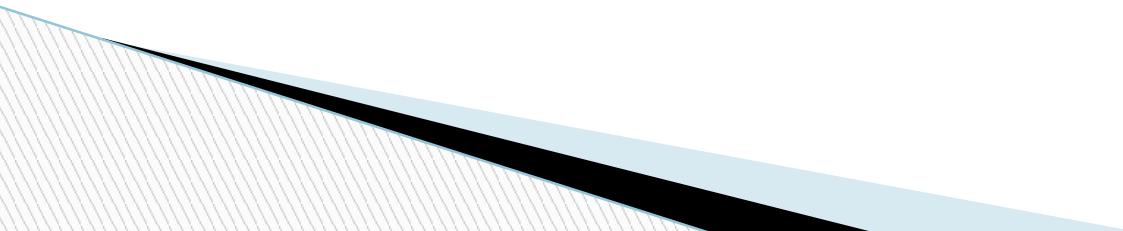


ФИНАНСОВАЯ ЭКОНОМИКА



Мировая экономика и международные экономические отношения



1.Основные понятия

Мировая экономика — это система международных экономических взаимоотношений, осуществляющая связь между национальными хозяйствами.

Международные экономические отношения (МЭО) — экономические отношения между государствами, региональными группировками, транснациональными корпорациями и другими субъектами мирового хозяйства.

Мировое хозяйство — это исторически сложившаяся система национальных хозяйств всех стран мира, связанных между собой экономическими отношениями на основе международного географического разделения труда

2. Субъекты мирового хозяйства

□ Национальные экономики стран мира

признанные страны - **197**,
непризнанных территории - **22**,
зависимые территории – **59**,
члены ООН – **193**.

□ Транснациональные корпорации (ТНК)

более 80 тыс.

□ Международные экономические организации

насчитывается свыше 4 тыс., из которых более 300 – межправительственные.

Распределение стран мира по континентам

Континент	Признанные страны	Страны-члены ООН
Африка	54	54
Азия	50	47
Европа	44	43
Северная Америка	23	23
Австралия и Океания	14	14
Южная Америка	12	12
Всего стран:	197	193

Страна	Столица	Территория	Площадь, км²	Население, чел	
Аваленл	Борама	Сомали	21 374	417 311	Африка
АЗавал	Тимбукту	Мали	822 000	1 295 000	Африка
АЗад Джамму и Кашмир	Музаффараабад	Пакистан	11 639	3 631 224	Азия
АЗания	Доблей	Сомали	7 000	70 000	Африка
Вазиристан	Вана	Пакистан	11 585	791 087	Азия
Галмудуг	Галькайо	Сомали	46 000	1 800 000	Африка
Государство Ба	Панкан	Мьянма	17 000	558 000	Азия
Государство Шан	Таунджи	Мьянма	155 800	4 702 000	Азия
Джубаленд	Кисмайо	Сомали	87 000	1 300 000	Африка
Донецкая Народная Республика	Донецк	Украина	8 436	1 867 000	Европа
Китайская Республика	Тайбэй	Китай	35 980	23 299 716	Азия
Луганская Народная Республика	Луганск	Украина	8 597	1 222 950	Европа
Мальтийский орден	Мальтийский дворец	Италия	0.01	10 500	Европа
Нагорно-Карабахская Республика	Степанакерт	Азербайджан	11 500	146 600	Азия
Приднестровская Молдавская Республика	Тирасполь	Молдавия	4 163	513 400	Европа
Пунтленд	Гароуэ	Сомали	212 510	3 900 000	Африка
Республика Косово	Приштина	Сербия	10 887	1 733 872	Европа
Сахарская Арабская Демократическая Республика	Эль-Аюн	Марокко	266 000	523 000	Африка
		Мавритания			
Силенд	Силенд	Великобритания	0.00	5	Европа
Сомалиленд	Харгейса	Сомали	137 600	3 515 380	Африка
Турецкая Республика Северного Кипра	Никосия	Кипр	3 300	294 906	Азия
Химан и Хеб	Ададо	Сомали	30 000	500 000	Африка

ЗАВИСИМЫЕ ТЕРРИТОРИИ

Территория A→Я	Административный центр	Владение	Площадь, км ²	Население, чел	Континент
Азорские острова	Понта-Делгада Ангра-ду-Эроижму Орта	Португалия	2 346	256 746	Африка
Аландские острова	Мариехамн	Финляндия	1 552	30 361	Европа
Американское Самоа	Паго-Паго	США	199	65 519	Австралия и Океания
Ангилья	Валли	Великобритания	102	14 764	Северная Америка
Антарктида	-		14 107 000	4 000	Антарктида
Аруба	Ораньестад	Нидерланды	193	103 065	Северная Америка
Бермудские острова	Гамильтон	Великобритания	53.20	67 837	Северная Америка
Бир-Тавиль	-		2 060	0	Африка
Бонэйр	Кралендейк	Нидерланды	288	13 389	Северная Америка
Британская территория в Индийском океане	Диего-Гарсия	Великобритания	60.00	2 800	Азия
Британские Виргинские острова	Род-Таун	Великобритания	153	24 939	Северная Америка
Виргинские острова США	Шарлотта-Амалия	США	346	106 405	Северная Америка
Гавайи	Гонолулу	США	28 311	1 374 810	Северная Америка
Гваделупа	Бас-Тер	Франция	1 628	401 554	Северная Америка
Гвиана	Кайенна	Франция	91 000	224 469	Южная Америка
Гернси	Сент-Питер-Порт	Великобритания	78.00	65 345	Европа
Гибралтар	Гибралтар	Великобритания	6.50	28 875	Европа
Голанские высоты	Эль-Кунейтра	Сирия	1 150	38 000	Азия

3. Этапы развития мирового хозяйство



**В начале XXI в.
отношения между
государствами
приобрели
систематизирован
ный характер,
который
свидетельствовал
об образовании
целостной
системы мирового
хозяйства.**

Мировое хозяйство — это совокупность национальных хозяйств, связанных между собой системой международных экономических отношений на основе международного разделения труда.

**Современное мировое хозяйство
неоднородно, в него входят на
циональные хозяйства, которые
отличаются**

социальной
структурой,

политическим
устройством,

уровнем развития
производительных
сил и
производственных
отношений,

характером,
масштабами,
формами
международных
экономических
отношений.

3. Классификации стран в мировой экономике

Разделение мирового хозяйства на сферы экономической деятельности и определение основных экономических взаимосвязей между ними позволяют не только проанализировать тенденции развития отдельных стран, но и сравнить их между собой.

Наиболее полное представление о группах стран в мировой экономике дают данные универсальных международных организаций, членами которых являются большинство стран мира, - Организации Объединенных Наций, Международного валютного фонда и Всемирного банка.

Оценка этими организациями групп стран в международной экономике несколько отличается, поскольку различно количество стран – членов этих организаций (ОН – 193, МВФ – 181, ВБ – 180), а международные организации наблюдают за экономикой только своих стран – членов.

Например, из классификации МВФ выпадают Куба, КНДР и некоторые другие небольшие по размеру страны, которые не являются его членами.

Некоторые страны – члены международных организаций не предоставляют полные данные о своей экономике или предоставляют их не своевременно, в результате чего оценки развития их экономики выпадают из общих оценок международной экономики.

Разнообразие сочетаний показателей экономического развития различных стран не позволяет оценивать уровень экономического развития с какой-то одной точки зрения.

Для этого используют несколько **основных показателей и критериев:**

- абсолютный и относительный ВВП;
- ВНД и доход на душу населения;
- отраслевую структуру национальной экономики;
- структуру экспорта и импорта страны;
- уровень и качество жизни населения и некоторые другие.

Валовый внутренний продукт (англ. **Gross Domestic Product**), общепринятое сокращение — **ВВП** (англ. **GDP**) — макроэкономический показатель, отражающий рыночную стоимость всех конечных товаров и услуг (то есть предназначенных для непосредственного употребления), произведённых за год во всех отраслях экономики на территории государства для потребления, экспорта и накопления, вне зависимости от национальной принадлежности использованных факторов производства.

Впервые это понятие было предложено в 1934 году Саймоном Кузнецом.

Выделяют номинальный и реальный ВВП (англ. nominal and real GDP).

Номинальный (абсолютный) ВВП выражен в текущих ценах данного года.

Реальный (с поправкой на инфляцию) — выражен в ценах предыдущего или любого другого базового года. В реальном ВВП учитывается, в какой степени рост ВВП определяется реальным ростом производства, а не ростом цен.

Отношение номинального ВВП к реальному называется дефлятором ВВП.

Фактический ВВП — это ВВП при неполной занятости, который отражает реализованные возможности экономики.

Потенциальный ВВП — это ВВП при полной занятости, он отражает потенциальные возможности экономики.

Последние могут быть намного выше реальных. Разница между фактическим и потенциальным ВВП называется разрывом ВВП.

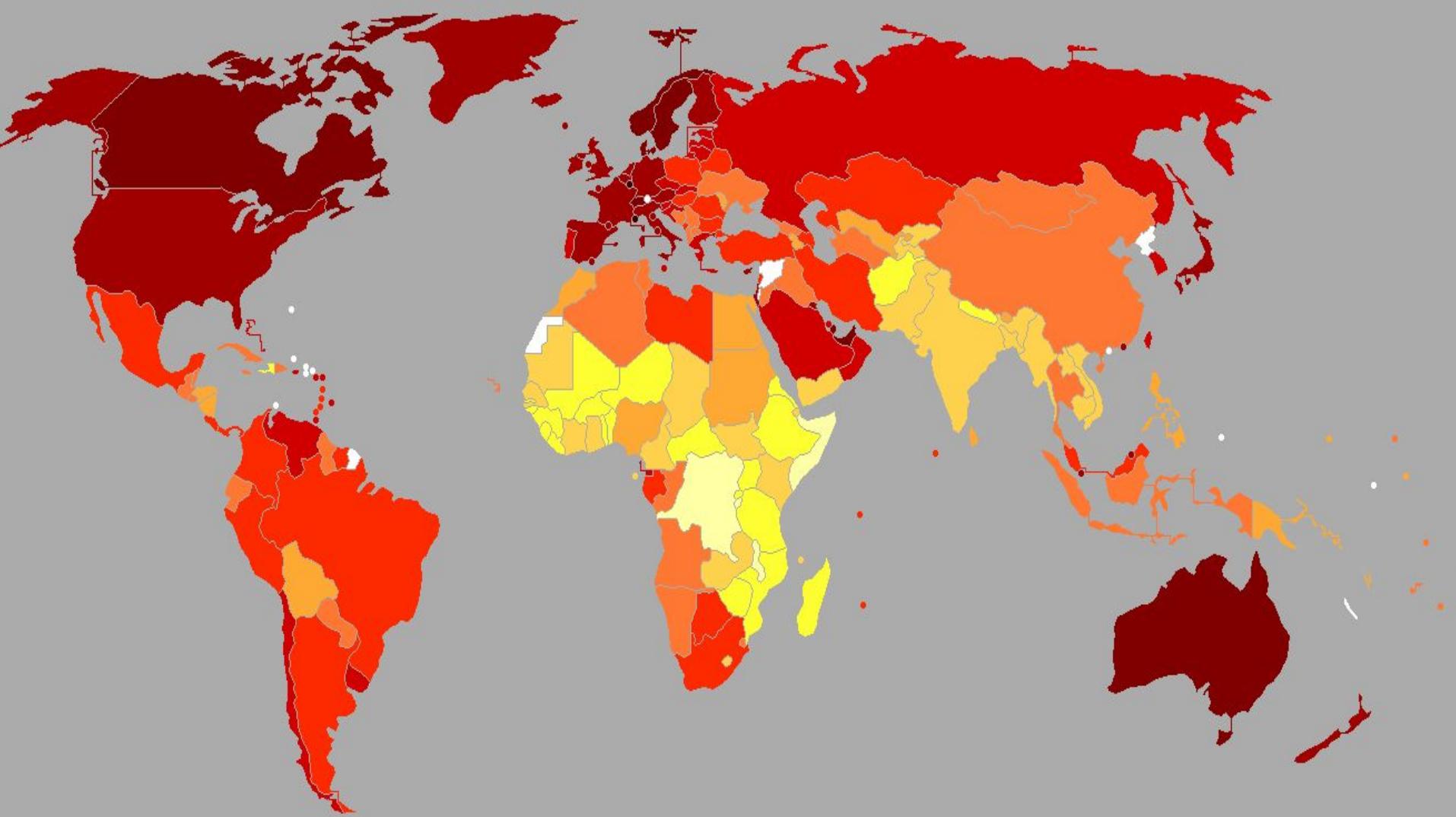
Страны по ВВП в миллиардах долларов США (по классификации МВФ)

№	Страна	2012	2013	2014
1	КНР	14790	16173	17617
2	США	16163	16768	17419
3	Индия	6253	6784	7376
4	Япония	4343	4685	4751
5	Германия	3549	3610	3722
6	Россия	3396	3492	3565
7	Бразилия	3081	3212	3264
8	Индонезия	2344	2511	2676
9	Франция	2490	2535	2581
10	Великобритания	2374	2450	2549

Список стран по ВВП на душу населения (МВФ)

№	Страна	2012	2013	2014
1	Катар	150191	145539	143427
2	Люксембург	89499	90298	92049
3	Сингапур	76988	80295	82762
4	Бруней	75220	73823	73233
5	Кувейт	70888	71029	71020
6	Норвегия	64600	65295	66937
7	ОАЭ	60951	63181	64479
8	Сан-Марино	62675	60358	60664
9	Швейцария	55517	56839	58087
10	США	51409	52939	54597

49	Россия	23700	24298	24805
89	КНР	10923	11886	12880



Страны мира по ВВП (номинал) на душу населения ([МВФ, 2012](#))

Свыше \$102400
\$51200–102400
\$25600–51200

\$12800–25600
\$6400–12800
\$3200–6400

\$1600–3200
\$800–1600
\$400–800

Ниже \$400
Нет данных

- **Валовой национальный доход (ВНД) / Gross National Income (GNI)** — это совокупная ценность всех товаров и услуг, произведенных в течение года на территории государства (**то есть валовой внутренний продукт ВВП + доходы, полученные гражданами страны из-за рубежа - доходы, вывезенные из страны иностранцами**).

- ВНД страны может быть существенно меньше, чем ВВП, если значительная часть получаемых в стране доходов вывозится из нее иностранными компаниями или гражданами.
- **Наоборот, если граждане данной страны владеют большим количеством ценных бумаг иностранных компаний или правительств и получают по ним доходы, то ВНД окажется больше, чем ВВП.**
- Однако для большинства стран мира показатели ВВП и ВНД различаются незначительно и зачастую считаются взаимозаменяемыми.

- Валовой национальный доход на душу населения — это ВНД, деленный на среднегодовую численность населения страны.
- Этот показатель дает представление о количестве произведенных товаров и услуг, приходящихся в среднем на одного жителя государства, или, иными словами, о том, сколько получил бы каждый житель страны, если бы весь годовой национальный доход был распределен между всеми гражданами страны поровну.
- **ВНД на душу населения также называют «доход на душу населения» или «душевой доход».**
- **Индекс ВНД на душу населения является одним из базовых в международной статистике.**

Этот показатель часто понимается как индекс уровня жизни или благосостояния в государстве или регионе, однако он является лишь приблизительной мерой благосостояния населения той или иной страны, так как он не учитывает ряд важных факторов, в частности:

1. Не показывает, насколько равномерно или неравномерно распределяются доходы между гражданами страны (например, в странах с одинаковым ВНД на душу населения может наблюдаться существенная разница, например, в доле среднего класса или в доле малоимущих, так как в реальности большая часть национального дохода может быть сконцентрирована в руках узкой группы населения).
2. Не учитывает ущерб, наносимый производством природным ресурсам и окружающей среде.
3. Не учитывает неоплачиваемую работу, выполняемую в домашнем хозяйстве или на общественных началах, а также все производство в теневой экономике, которое может достигать весьма значительных объемов.
4. Придает равное значение как полезным, так и вредным для общества продуктам (например, некоторые лекарства, сигареты, оружие и так далее), игнорируя в то же время ценность, которую имеет для человека свободное время или свобода.



В методологии Всемирного банка, который ежегодно рассчитывает показатели национального дохода на душу населения в странах мира, все государства и территории классифицируются тремя категориями:

- 1. Страны с высоким уровнем дохода на душу населения (от \$ 12,616 и выше).**
- 2. Страны со средним уровнем дохода на душу населения (от \$ 1,036 до \$ 12,615).**
- 3. Страны с низким уровнем дохода на душу населения (от \$ 1,035 и ниже).**

**РЕЙТИНГ СТРАН И ТЕРРИТОРИЙ ПО РАЗМЕРУ ВАЛОВОГО НАЦИОНАЛЬНОГО ДОХОДА
НА ДУШУ НАСЕЛЕНИЯ**

World Development Indicators: Gross National Income per Capita 2014.

МЕСТО	ЭКОНОМИКА	ДОХОД (\$)
1	<u>Катар</u>	128 530
2	<u>Макао</u>	112 230
3	<u>Кувейт</u>	84 800
4	<u>Сингапур</u>	76 860
5	<u>Бермуды</u>	66 430
6	<u>Норвегия</u>	66 520
7	<u>Объединённые Арабские Эмираты</u>	59 890
8	<u>Швейцария</u>	59 210
9	<u>Люксембург</u>	57 420
10	<u>Гонконг</u>	54 270
11	<u>Соединённые Штаты Америки</u>	53 750
12	<u>Саудовская Аравия</u>	53 640
13	<u>Оман</u>	52 780
14	<u>Швеция</u>	46 680
15	<u>Нидерланды</u>	46 400
16	<u>Германия</u>	45 620
17	<u>Австрия</u>	45 450
18	<u>Дания</u>	44 950
19	<u>Канада</u>	42 610
20	<u>Австралия</u>	42 450
47	<u>Россия</u>	23 190

Индексу развития человеческого потенциала

Индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП)

является комплексным сравнительным показателем ожидаемой продолжительности жизни, грамотности, образования и уровня жизни для стран во всём мире.

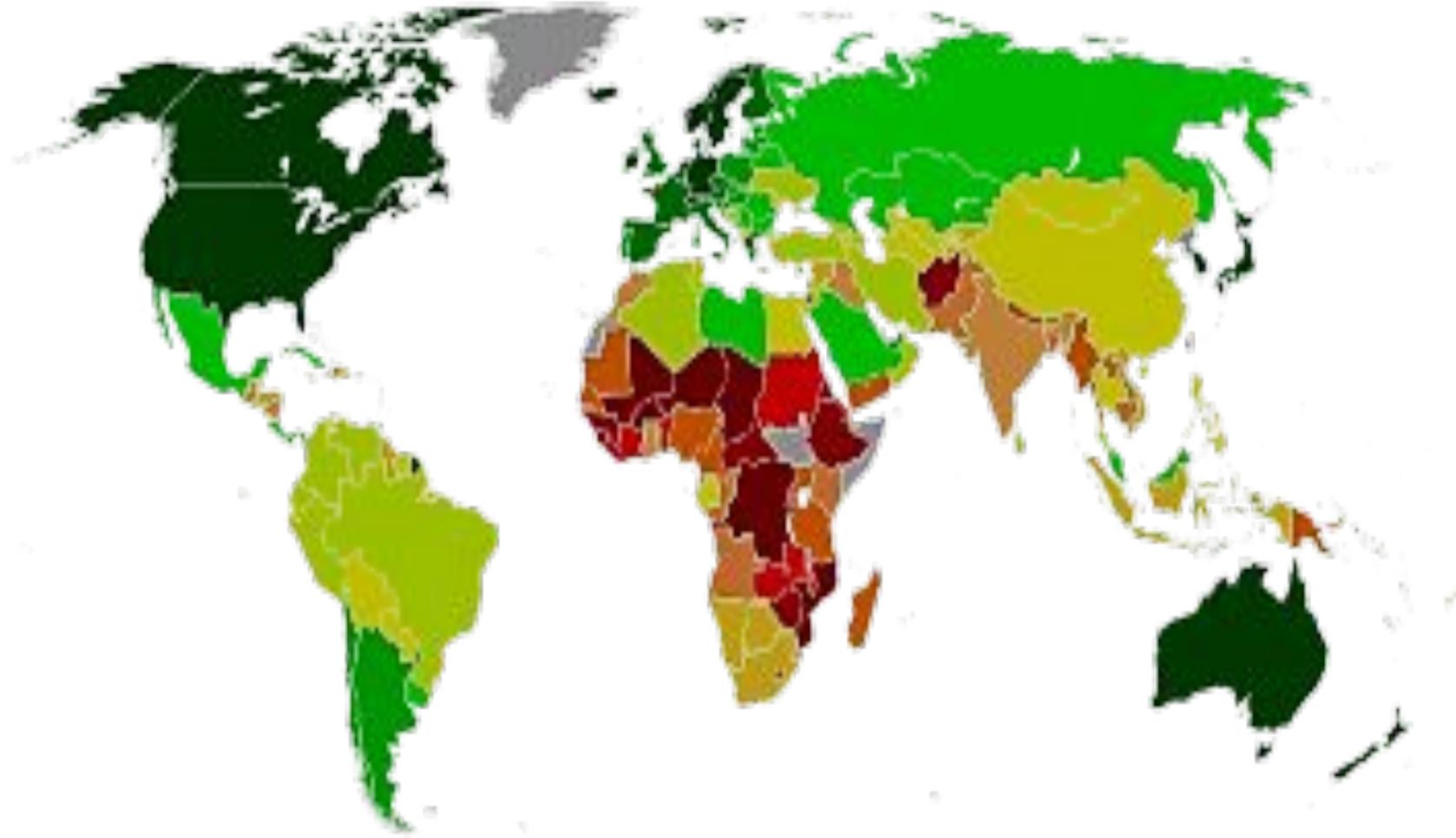
Этот индекс используется для выявления отличий между развитыми, развивающимися и недостаточно развитыми странами, а также для оценки воздействия экономической политики на качество жизни.

Индекс был разработан в 1990 году пакистанским экономистом Махбубом уль-Хаком и индийским экономистом Амартьей Сеном. В 2010 году технология расчёта индекса была несколько изменена.

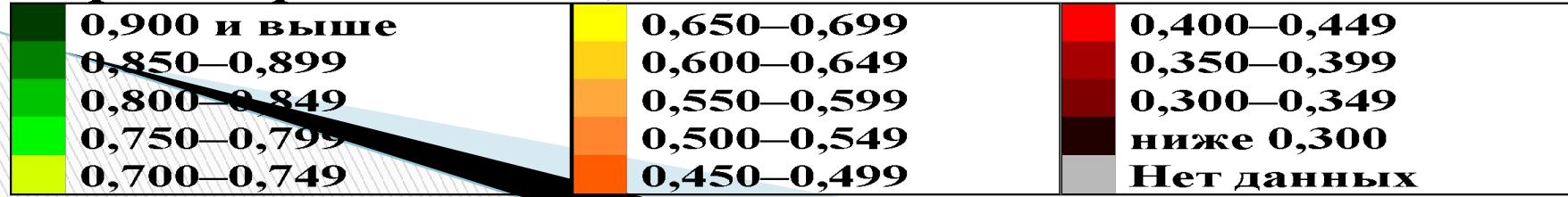
Страны делятся на четыре большие категории исходя из их ИРЧП: очень высокий, высокий, средний и низкий уровень развития человеческого потенциала.

ОЧЕНЬ ВЫСОКИЙ ИРЧП

Место	Страна	ИРЧП	
		Индекс	Изм. к 2012
1	— Норвегия	0,955	▲ 0,003
2	— Австралия	0,938	▲ 0,003
3	▲ (1) США	0,937	▲ 0,003
4	▼ (1) Нидерланды	0,921	▲ 0,002
5	▲ (3) Германия	0,920	▲ 0,004
6	▼ (1) Новая Зеландия	0,919	▲ 0,002
7	▼ (2) Ирландия	0,916	—
7	▲ (3) Швеция	0,916	▲ 0,003
9	▲ (2) Швейцария	0,913	▲ 0,001
10	▲ (2) Япония	0,912	▲ 0,003
11	▼ (6) Канада	0,911	▲ 0,002
12	▲ (3) Республика Корея	0,909	▲ 0,004
13	— Гонконг	0,906	▲ 0,006
14	— Исландия	0,906	▲ 0,005
15	▲ (1) Дания	0,901	▲ 0,002
16	▲ (1) Израиль	0,900	▲ 0,004
17	▲ (1) Бельгия	0,897	▲ 0,001
18	▲ (1) Австрия	0,895	▲ 0,003
19	▲ (8) Сингапур	0,895	▲ 0,003
20	— Франция	0,893	▲ 0,002
21	▲ (1) Финляндия	0,892	▲ 0,002
22	▼ (1) Словения	0,892	—
23	— Испания	0,885	▲ 0,001
24	▼ (16) Лихтенштейн	0,883	▲ 0,001



Карта мира по ИРЧП, 2013.



РЕЙТИНГ ГЛОБАЛЬНОЙ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ 2014–2015
World Economic Forum, 2014. The Global Competitiveness Report 2014–2015.

РЕЙТИНГ	ЭКОНОМИКА	ИНДЕКС
1	<u>Швейцария</u>	5.7
2	<u>Сингапур</u>	5.6
3	<u>Соединённые Штаты Америки</u>	5.5
4	<u>Финляндия</u>	5.5
5	<u>Германия</u>	5.5
6	<u>Япония</u>	5.5
7	<u>Гонконг</u>	5.5
8	<u>Нидерланды</u>	5.5
9	<u>Великобритания</u>	5.4
10	<u>Швеция</u>	5.4
11	<u>Норвегия</u>	5.4
12	<u>Объединённые Арабские Эмираты</u>	5.3
13	<u>Дания</u>	5.3
14	<u>Тайвань</u>	5.3
15	<u>Канада</u>	5.2
16	<u>Катар</u>	5.2
17	<u>Новая Зеландия</u>	5.2
18	<u>Бельгия</u>	5.2
19	<u>Люксембург</u>	5.2
20	<u>Малайзия</u>	5.2

Промышленно развитые страны с рыночной экономикой.

- 25 государств.
- проживает 1,2 млрд. человек (23% всего населения мира).
- около 70% мирового ВВП,
- 70-75% мирового промышленного производства.
- ВВП на душу населения колеблется от 10 до 25 тыс. долл.
- 70% мирового внешнеторгового оборота.

- Промышленно развитые страны – главный производитель промышленной и сельскохозяйственной продукции, несмотря на наметившуюся тенденцию к некоторому снижению их доли в мировом производстве.
- В промышленно развитых странах происходит падение роли «нижних» этажей индустрии (традиционно добывающие отрасли) и одновременно наращивание производства в «верхних этажах» за счет развития отраслей высоких технологий.
- Передача «низкоквалифицированных» производств в развивающиеся страны и сохранение у себя только верхней части производственного комплекса является своего рода инструментом конкурентной борьбы со странами с низким уровнем заработной платы, с импортом дешевых изделий из стран «новой индустриализации».
- Развитые государства - экспортёры не только промышленной продукции, но и капитала.

- Одна из главных особенностей развитых стран – относительно равномерное распределение доходов, а также относительно равномерное хозяйственное освоение территории.
- Для них свойственна социальная ориентированность экономики, в частности поддержка малообеспеченных слоев населения (пенсионеров, студентов, инвалидов и т. п.).
- Большие капиталовложения в науку (2-3% ВВП) и внедрение ее достижений в производство определяют высокий интеллектуальный уровень труда.
- Гуманизация экономики развитых стран означает высокий процент расходов на медицину, образование, культуру. Значительны также и расходы на охрану окружающей среды (3-4% ВНП), что подтверждает высокий уровень экологизации экономики.

По роли в мировой политике и экономике эти страны можно подразделить на три группы.

- **Первую** образуют **семерка главных стран**: США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Италия и Канада.

Их лидерство определяется важной ролью в мировой политике и экономике, высоким уровнем производительности труда, неоспоримыми успехами в развитии науки и техники. Часть этих стран были метрополиями крупных колониальных империй и извлекали из них немалые прибыли.

- **Вторую** группу (14 стран) образуют небольшие по размеру государства, характеризующиеся высоким уровнем социально-экономического развития (Австрия, Бельгия, Дания, Нидерланды, Швеция и др.).

Они нередко выступают в качестве связующего звена в экономических и политических взаимоотношениях стран первой группы. Отдельные страны этой группы занимают весьма заметные позиции в мировой торговле и политике.

- **В третью** группу входят Страны «переселенческого капитализма» (Австралия, ЮАР, Израиль).

□ Развивающиеся страны

- Большинство стран Азии, Африки и Латинской Америки – развивающиеся страны, или страны третьего мира. Они представляют собой особую группу государств, отличающихся своеобразием исторического развития, социально-экономической и политической спецификой.
- Им свойственны аграрная минерально-сырьевая специализация экономики и соответственно слабое развитие обрабатывающей промышленности, узость внутреннего рынка, подчиненное место в системе мирового хозяйства.
- При типологии важно учитывать уровень развития и структуру производительных сил государств и те черты социально-экономической деятельности, которые наиболее точно отражают и сегодняшнее положение, и ближайшие перспективы стран.

Выделяют пять групп развивающихся стран.

- **Первая группа** - наиболее развитые страны Латинской Америки (Аргентина, Бразилия, Венесуэла, Мексика, Уругвай и др.), а также некоторые из «новых индустриальных стран» Азии (Сингапур, Южная Корея, Тайвань, Гонконг).
- **Вторая группу** - нефтеэкспортирующие страны, обладающие уникальными ресурсами (Катар, Кувейт, Бахрейн, Саудовская Аравия, Ливия, ОАЭ, Ирак и др.). Их характерные признаки: высокий доход на душу населения, солидный природно-ресурсный потенциал развития, важная роль на рынке энергетического сырья и финансовых средств, выгодное экономико-географическое положение. Соотношение между доходами от нефти и численностью населения создает специфические условия, позволяющие накапливать гигантские богатства.
- **Третья группа**, наиболее многочисленная, объединяет страны со средним для освободившихся стран уровнем общеэкономического развития, средним размером ВВП на душу населения (около 1 тыс. долл.). Сюда входят Колумбия, Гватемала, Парагвай, Тунис и др.

- **В четвертую группу** стоит выделить Индию, Пакистан и Индонезию – страны с огромными территориями и населением, природно-ресурсным потенциалом и возможностями экономического развития. Эти государства заняли видное место в системе международных экономических связей, вызвали мощный приток внешних ресурсов в виде вложений иностранного капитала. Но низкие величины производства и потребления на душу населения (ВВП на душу населения – около 300 долл.) заметно тормозят их социально-экономическое развитие.
- **Пятая группа** – наименее развитые страны мира (Афганистан, Бангладеш, Бенин, Сомали, Чад и др.). Некоторые из них не имеют выхода к морю и слабо связаны с внешним миром. В этих странах чрезвычайно низкий доход на душу населения (например, в Эфиопии – 120 долл.), повсеместно преобладают доиндустриальные формы труда, а в экономике господствующие позиции занимает сельское хозяйство. Именно эти страны составляют основу утвержденного ООН списка наименее развитых стран.

- Страны с переходной экономикой, представлены в основном государствами Восточной Европы и СНГ, находятся на пути развития новых форм хозяйствования.

Определяющие факторы развития современной мировой экономики

Научно-технический прогресс –
непрерывный процесс открытия и применения новых знаний в хозяйственной деятельности, позволяющий при наименьших затратах соединить имеющиеся ресурсы для выпуска высококачественных конечных продуктов

Транснационализация –
процесс расширения и укрепления деятельности ТНК, которые национальны по формированию капитала и интернациональны по его функционированию и контролю

Глобальные проблемы человечества (экономические аспекты) – это проблемы, касающиеся всех стран мира и требующие своего разрешения, что возможно только в результате совместных усилий мирового сообщества (войны, экология, обеспеченность продовольствием, освоение космоса и Мирового океана, здравоохранение, демография и др.)

Факторы развития мировой экономики

Интернационализация
хозяйственной жизни – процесс развития устойчивых экономических взаимосвязей между странами и выход воспроизводства за национальные границы

Глобализация мировой экономики – процесс усиления взаимозависимости субъектов хозяйствования (субъектов мировой экономики) до такой степени, когда действия одного из них затрагивают интересы всех (многих) других (принимают глобальный характер)

Экономическая интеграция – комплекс форм сотрудничества стран в различных сферах деятельности, которое характеризуется глубоким проникновением экономики страны-экспортера в экономику страны-импортера и приводит к долгосрочной технической, технологической и экономической взаимозависимости стран

Экспортная квота - установленный объем производства и поставок на экспорт определенных товаров.

Экспортные квоты вводятся в странах, экономика которых зависит от экспорта конкретных видов сырья, как средство стабилизации цен.

При добровольном ограничении экспорта экспортные квоты устанавливаются международными торговыми соглашениями и двусторонними договоренностями.

$$\Theta_{KB} = \frac{\Theta}{BVP} \times 100\%$$

Внешнеторговая квота -это комплексный показатель «открытости» развития экономики. ВТК - внешнеторговая квота, ВТО - объем внешнеторгового оборота.

Отношение ВТО / ВВП показывает, насколько внешнеэкономические связи данной страны стимулируют ее общий экономический рост.

Как правило, внешнеторговый оборот оказывает стимулирующее воздействие на хозяйство, когда он достигает уровня около 25% от ВВП

$$BT_{KB} = \frac{BTO}{BBP} \times 100\%$$

Импортная квота – нетарифные количественные (стоимостной или натуральный) способы ограничения ввоза определенных товаров в страну. А также – экономический показатель, характеризующий значимость импорта для национального хозяйства в целом, а также для отдельных отраслей и производств, по различным видам продукции.

$$И_{кв} = \frac{И}{ВВП} \times 100\%$$