Лекция 4. Финансы страховых организаций

Безгачева О.Л. – к.э.н., доцент

- Лицензирование является обязательной формой государственного надзора за рынком страховых услуг.
- Без лицензии страховая компания **не имеет права осуществлять страховую деятельность** и оказывать страховые услуги.

Лицензия

официальный документ, который удостоверяет право страховщика проводить определенные виды страхования на территории государства или на части его территории, заявленной страховой организацией.

В настоящее время в России страховые организации на основании лицензии вправе осуществлять следующие виды страхования:

• 1, Личное страхование

- 1) страхование жизни на случай смерти, дожития до определенного возраста или срока либо наступления иного события;
- 2) пенсионное страхование;
- 3) страхование жизни с условием периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) и (или) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика;
- 4) страхование от несчастных случаев и болезней;
- 5) медицинское страхование.

2. Имущественное страхование

- 6) страхование средств наземного транспорта (за исключением средств железнодорожного транспорта);
 - 7) страхование средств железнодорожного транспорта;
 - 8) страхование средств воздушного транспорта;
 - 9) страхование средств водного транспорта;
 - 10) страхование грузов;
- 11) сельскохозяйственное страхование (страхование урожая, сельскохозяйственных культур, многолетних насаждений, животных);
- 12) страхование имущества юридических лиц, за исключением транспортных средств и сельскохозяйственного страхования;
- 13) страхование имущества граждан, за исключением транспортных средств;

3. Страхование ответственности

- 14) страхование гражданской ответственности владельцев автотранспортных средств;
- 15) страхование гражданской ответственности владельцев средств воздушного транспорта;
- 16) страхование гражданской ответственности владельцев средств водного транспорта;
- 17) страхование гражданской ответственности владельцев средств железнодорожного транспорта;
- 18) страхование гражданской ответственности организаций, эксплуатирующих опасные объекты;
- 19) страхование гражданской ответственности за причинение вреда вследствие недостатков товаров, работ, услуг;
- 20) страхование гражданской ответственности за причинение вреда третьим лицам;
- 21) страхование гражданской ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по договору;
- 22) страхование предпринимательских рисков;
- 23) страхование финансовых рисков.



ЦЕНТРАЛЬНЫЙ БАНК РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ (БАНК РОССИИ)

ЛИЦЕНЗИЯ

на осуществление страхования

CJI № 1574

от 26 сентября 2014 г.

Вид деятельности добровольное личное страхование, за исключением

добровольного страхования жизни

Выдана Обществу с ограниченной ответственностью «Страховая компания «Советская» (ООО «Страховая компания «Советская»)

Место нахождения Российская Федерация, г. Санкт-Петербург, Большой Сампсониевский проспект, дом 4-6.

литер А, помещение 3Н

Почтовый адрес 194044, Российская Федерация, г. Санкт-Петербург,

Большой Сампсониевский проспект, дом 4-6,

литер А, помещение 3Н

ОГРН 1047833028704

ИНН 7835003413

Срок действия лицензии

без ограничения срока действия

Первый заместитель Председателя

С.А. Швецов

Регистрационный номер записи в едином государственном реестре субъектов огражо под дела

1574

Какие виды лицензий бывают?

- **Страховые компании** могут получить лицензию на следующие виды страхования:
- **добровольное** (страхование имущества, жизни и личное страхование),
- **обязательное** (обязательное страхование гражданской ответственности и др.),
- перестрахование.
- **Перестраховочные организации**, соответственно, получают лицензию на перестрахование.
- Общества взаимного страхования получают лицензии на взаимное страхование в добровольной или обязательной форме.
- **Страховой брокер** на осуществление посреднической деятельности в страховании.

С 1 сентября 2013 года и по настоящий момент страховой надзор в Российской Федерации осуществляется департаментом страхового рынка при ЦБ РФ.

Основные функции надзорного органа:

- совершенствование страхового законодательства, правил стандартизации, методик и других документов, регулирующих рынок страховых услуг в РФ;
- **надзор** за соблюдением требований законодательства участниками страхового рынка;
- расчет тарифных ставок по видам страхования, а также контроль за тарифной политикой страховых организаций;
- координация профобъединений страховщиков;
- **контроль** субъектов страхового рынка по части предупреждения их банкротства и восстановления платежеспособности.
- Лицензирование и профессиональная аккредитация участников рынка страховых услуг.

Финансы страхового бизнеса

Страховая деятельность <u>отличается</u> от других видов предпринимательской деятельности и особой ответственностью, которая лежит на страховой компании.

В экономически развитых странах страхование считается стратегическим сектором экономики ввиду своего стабилизирующего воздействия на экономику не только через функцию возмещения ущерба от неблагоприятных событий, но и через аккумулирующую деятельность страховых компаний, которые концентрируют у себя финансовые средства страхователей.

Привлеченные таким образом денежные средства являются доступным инвестиционным капиталом.

Финансы страхового бизнеса

Страховая компания включает следующие подсистемы:

- собственно страховую;
- инвестиционную;
- финансовую.

Финансовый потенциал страховой компании



Рис. 1. Механизм формирования финансового потенциала страховой организации¹

1. Текущая страховая деятельность (собственно страховая).

Сюда включаются страховые взносы, убытки, доходы, расходы и другие потоки денежных средств, связанные с операциями страхования, сострахования и перестрахования.

- **2. Инвестиционная деятельность.** Эта сфера включает движение денежных средств, связанных с покупкой и продажей ценных бумаг, закладных под недвижимость, недвижимого имущества и других инвестиционных активов.
- **3. Финансовая деятельность.** Охватывает движение денежных средств, обслуживающих выпуск акций и выкуп ранее проданных акций, получение займов и погашение долгов, выплату дивидендов держателям акций.

Специфика финансов страховщика обусловлена особенностями организации его денежного оборота.

Если обычное предприятия, вначале осуществляют затраты на основные средства, а затем их возмещают путем реализации продукции (услуг), то **страховщик** вначале привлекает денежные средства **страхователей**, формируя **страховой фонд**, а затем выполняет свои обязательства перед ними, выплачивая из **страхового** фонда возмещения **страхователям**.

Поэтому денежный страховой оборот сложнее, чем у предприятий других отраслей экономики.

Страховые компании относятся к сфере перераспределения финансов, поэтому в процессе кругооборота страхового капитала отсутствует стадия производства и капитал на протяжении всего кругооборота имеет преимущественно денежную форму.

Финансовый потенциал страховой организации складывается из двух частей:

- собственного
- привлеченного капитала.

Причем привлеченная часть капитала в значительной степени преобладает над собственной.

Это обусловлено спецификой страховой деятельности.

Собственный капитал складывается из:

- уставного капитала,
- добавочного капитала,
- резервного капитала,
- нераспределенной прибыли,
- фонда накопления,
- фонда потребления,
- фонда социальной сферы.

Уставный капитал страховой организации формируется из вкладов в денежной форме его участников-учредителей.

Внесение в уставный капитал заемных средств и находящегося в залоге имущества <u>не допускается.</u>

Источниками образования добавочного капитала являются:

- 1) средства, полученные в результате переоценки объектов основных активов;
- 2) эмиссионный доход от размещения акций;
- 3) прибыль;
- 4) средства, безвозмездно переданные другими организациями.

Размер собственного капитала страховой организации **регулируется нормативными актами** органов надзора за страховой деятельностью при лицензировании.

Установленный таким образом минимальный нормативный уровень собственного капитала выполняет функцию обеспечения платежеспособности страховщика по будущим обязательствам.

Резервный капитал является дополнением к уставному капиталу.

На его формирование используется часть прибыли до достижения им определенного размера уставного капитала.

Резервный капитал при определенных обстоятельствах может быть использован:

- на покрытие непроизводственных потерь и убытков,
- для погашения облигаций общества и выкупа акций общества в случае отсутствия иных средств.

Резервный капитал

- это резерв страховщика,

который расходуется в случае недостаточности средств соответствующих фондов на внутрихозяйственные расчеты

Гарантии обеспечения финансовой устойчивости страховщика:

- экономически обоснованные страховые тарифы;
- страховые резервы, достаточные для исполнения обязательств по страхованию, сострахованию, перестрахованию, взаимному страхованию;
- собственные средства;
- перестрахование.

Андеррайтинг

Андеррайтинг (1)— процесс отбора рисков и классификация степени риска с точки зрения возможности принятия их на страхование, а также применение соответствующих ставок премии, включая отказ принятия на страхование рисков, не соответствующих квалификационным требованиям.

Андеррайтинг (2)— это деятельность страховщика, направленная **на оценку рисков**, принимаемых в страхование, определение адекватного страхового тарифа и условий страхования, формирование прибыльного страхового портфеля.

Андеррайтер — специалист в области страхования, имеющий полномочия принимать на страхование предложенные риски, определять тарифные ставки и конкретные условия договора страхования этих рисков исходя из норм страхового права и экономической целесообразности.

Функции андеррайтинга

- Оценка рисков.
 - Риск характеризуется определенными параметрами:
 количественными и качественными.
 - Оценка рисков состоит в определении параметров каждого из рисков;
- Определение адекватного страхового тарифа.
 - Страховые тарифы рассчитываются актуарно, а задача андеррайтера выбор адекватных повышающих (понижающих) коэффициентов к базовому тарифу, в зависимости от специфики конкретного договора страхования;
- Определение условий страхования.
 - Одним из инструментов управления прибыльностью страховой организации, наряду со страховыми тарифами, являются условия страхования (широта страхового покрытия, исключения из страховых событий и т. д.);
- Формирование прибыльного страхового портфеля.

Андеррайтинг обычно осуществляется **путем проверки** предлагаемого на страхование **риска** по ряду параметров, зависящих от вида страхования.

Например, при страховании **Каско** автотранспорта параметрами могут быть:

- круг лиц, допущенных к управлению автомобилем, их возраст и опыт вождения;
- желаемый размер франшизы;
- наличие противоугонных систем, условия хранения автомобиля в ночное время

Риски страховой организации

Параметры	Риски страховой организации			
Группу висусь	Технические		Нетехнические	Инвестиционные
Группы рисков	Текущие	Специальные		
Специфика вы- деленной груп- пы рисков	Связаны со страховыми операциями		влиянием внешних и внутренних факторов, не связанных со страховой и инвестиционной деятельностью	Связаны с инвестиционной деятельностью страховой организации

Система оценки рисков при страховании

№	Параметр	Возможны е значения	Решение андеррайтера	
			Условия страхования	Тариф
1	Наличие противоугон-	А) Есть	А) Стандартные условия	А) Базовый
	ных систем	Б) Нет	Б) Ограничить места хранения машины в ночное время; - Исключить из покрытия риск «Угон»; - Отказ в страховании	Б) +15% к базовому тарифу; - В) Отказ в страховании

Для каждого вида страхования можно выделить некоторый набор параметров, оказывающих существенное влияние на вероятность наступления страхового события и (или) на размер ущерба.

Все эти параметры должны учитываться при осуществлении актуарных расчетов и разработке тарифной сетки.

Итак, функция андеррайтера:

Андеррайтер,

- с одной стороны, располагает тарифной сеткой, подготовленной актуарием,
- а с другой стороны, информацией об объекте страхования, страховых рисках и страхователе.

Андеррайтер, принимая во внимание всю информацию, выносит решение о заключении договора страхования.

Андеррайтинговая прибыль

- Основным **результатом** работы андеррайтера является **формирование прибыльного страхового портфеля**, т. е. получение андеррайтинговой прибыли.
- **Андеррайтинговая прибыль** разница между размером страхового портфеля и выплаченными страховыми возмещениями (результат по операциям перестрахования в расчет не принимается).
- **Премии и возмещения** нужно приводить к конкретному «андеррайтинговому году», который соответствует календарному.

Страховой портфель

- Страховой портфель сумма страховых брутто-премий, полученных (начисленных) на протяжении андеррайтингового года по некоторому виду страхования или по всем видам страхования, за вычетом расходов на:
- привлечение страхователей (агентские и брокерские вознаграждения)
- расходов не ведение дела.

Эффективность андеррайтинга

Эффективность андеррайтинга = прибыльности страхового портфеля.

Прибыльность страхового портфеля это относительный показатель.

Прибыльность = АП / СП,

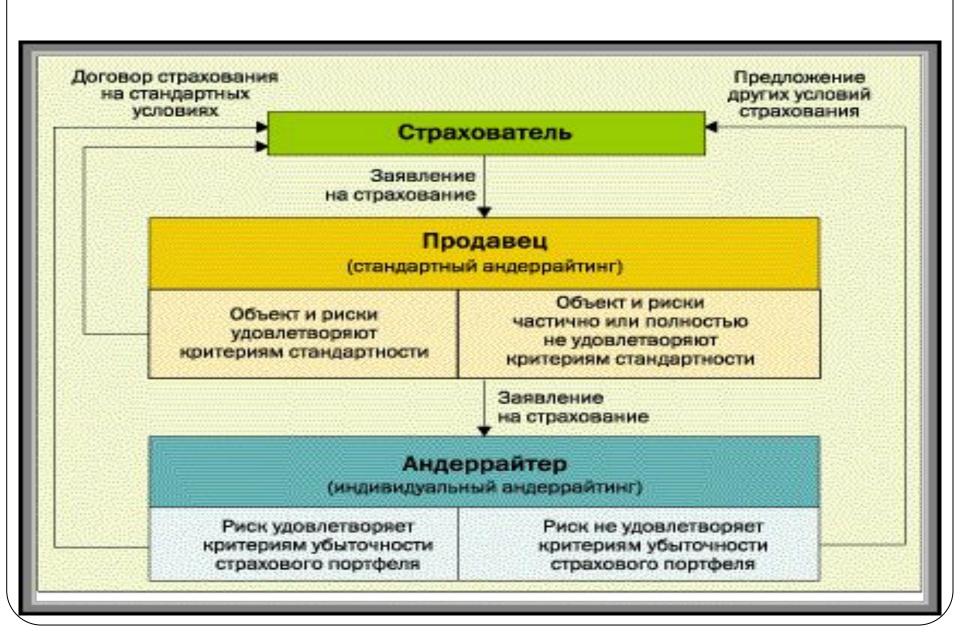
где

АП - андеррайтинговая прибыль.

СП - размер страхового портфеля.

• **Прибыль** в абсолютном выражении = андеррайтинговая прибыль.

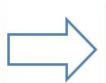
Процесс андеррайтинга:



Андеррайтинг

Стандартный риск

- Полностью соответствует Требованиям Руководства по андеррайтингу.
- Вероятность возникновения убытка соответствует вероятности, заложенной в базовом страховом тарифе



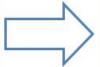
Подлежит страхованию на стандартных условиях





Нестандартный риск

- **НЕ ПОЛНОСТЬЮ** соответствует Требованиям Руководства по андеррайтингу
- Вероятность возникновения убытка выше, чем та вероятность убытка, которая заложена в расчет базового страхового тарифа



НЕ Подлежит страхованию на стандартных условиях

Возможно согласование с ОАО «СК АИЖК» условий, на которых такой риск может быть застрахован (перестрахован)

Процедура андеррайтинга

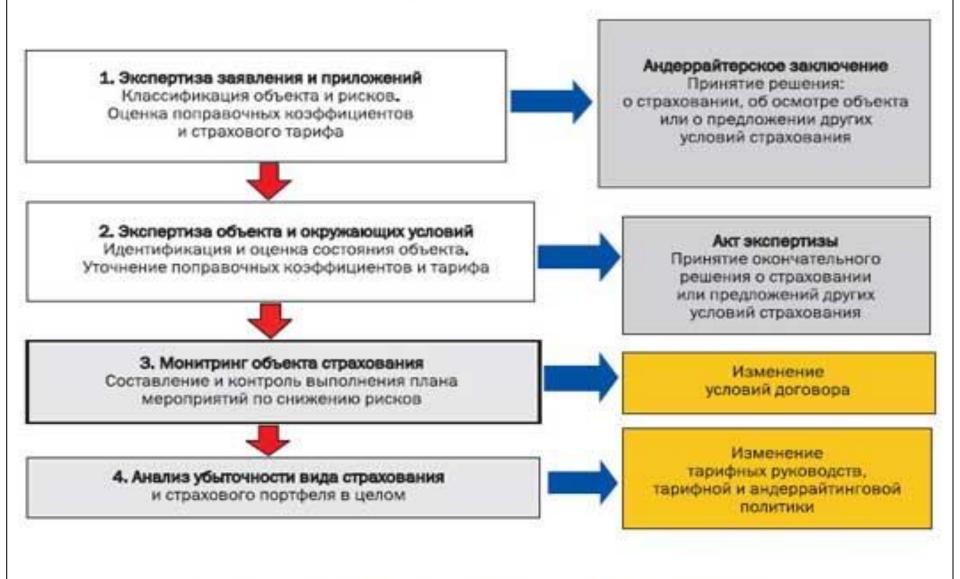


Рис. 2. Обобщенная пошаговая процедура андеррайтинга

Таблица 1 Участие служб страховой компании в системе андеррайтинга

Направления работы службы андеррайтинга	Андеррайтер	Служба IT	Финансовая служба	Руководитель страховщика (направления страхования)
Расчет и обоснование собственного удержания	+		+	+
Оценка и прием рисков в перестрахование	+			+
Ведение базы данных по договорам страхования и перестрахования	+	+		
Анализ технических результатов	+	+	+	
Разработка предложений по опти- мизации методов и моделей пере- страховочной защиты на основе анализа финансовых результатов	+		+	+
Мотивация персонала в зависимо- сти от результатов андеррайтинга	+		+	+

Финансовая устойчивость и конкурентоспособность страховой компании на рынке прежде всего определяется рациональной организацией финансов.

Уровень финансовой устойчивости измеряется при помощи показателей платежеспособности.

В соответствии со ст. 25 федерального закона "Об организации страхового дела в РФ" основой финансовой устойчивости страховщиков является наличие у них:

- оплаченного уставного капитала и страховых резервов,
- система перестрахования.

Эффективность деятельности страховой компании характеризуется показателями финансовых результатов.

Путем анализа финансовых результатов страховой компании осуществляется оценка ее финансовой устойчивости.

Финансовая устойчивость страховщика – способность выполнять страховые обязательства всем имеющимся имуществом

складывается из трех элементов:

- финансового результата от проведения страховых операций,
- финансового результата от проведения инвестиционной деятельности
- финансового результата от прочей деятельности.

Рассмотрим структуру бухгалтерского баланса.

В активе баланса отражаются средства, в пассиве — источники их формирования.

В самом общем виде баланс страховой организации можно представить следующим образом:

Актив	Пассив	
	Собственный капитал	
Активы	Заемный капитал (обязательства)	

Бухгалтерский баланс страховой компании:

- основной итоговый документ финансовой отчетности
- содержит основную информацию о величине и структуре средств страховой организации, представленную в удобной для пользователя форме.
- составляется на отчетную дату и показывает состояние средств страховщика на конкретную дату.
- Балансовый отчет показывает, как ресурсы фирмы обеспечиваются собственным и привлеченным капиталом.

Баланс представляет собой логическую систему финансовых показателей, изложенную в форме определенной таблицы.

Упрощенная схема баланса страховой организации

Разделы и статьи актива (размещение)	Разделы и статьи пассива (источники)
1. Нематериальные активы	1. Капитал и резервы, в том числе прибыль и убытки
2. Инвестиции, в том числе: - ссуды по страхованию жизни, - депо премий по рискам, принятым в перестрахование	2a. Страховые резервы 2б. Резерв предупредительных мероприятий
3. Доля перестраховщиков в страховых резервах	3. Обязательства, в том числе: — депо премий по рискам, переданным в перестрахование, — кредиторская задолженность по операциям страхования, сострахования и перестрахования
4. Дебиторская задолженность, в том числе по операциям страхования, сострахования и перестрахования	4. Прочие пассивы
5. Прочие активы, в том числе основные и денежные средства	
Всего	Всего

Справка.

АКТИВЫ, НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ - объекты долгосрочного пользования (свыше 1 года), **не имеющие материально-вещественного содержания**, но **имеющие стоимостную оценку** и приносящие доход права, возникающие **из:**

- авторских и иных договоров на произведения науки, литературы, искусства и объекты смежных прав, на программы для ЭВМ, базы данных и др.; патентов на изобретения, промышленные образцы, селекционные достижения, из свидетельств на полезные модели, товарные знаки и знаки обслуживания и лицензионных договоров на их использование;
- прав "ноу-хау".

К нематериальным активам относят также:

- права пользования земельными участками, природными ресурсами,
- организационные расходы,
- деловую репутацию организации.

Формирование финансового результата страховой организации.

Конечный финансовый результат страховой организации определяется как разница между его доходами и расходами

Доходы страховой организации - это совокупная сумма денежных поступлений на ее счета в результате осуществления им страховой или другой, законодательно не запрещенной, деятельности.

Справка. Согласно статье $6\ \Phi 3$ «Об организации страхового дела в РФ» No 4015-1

«предметом непосредственной деятельности страховщиков <u>не могут</u> <u>быт</u>ь производственная, торгово-посредническая и банковская деятельность».

Бухгалтерская прибыль (убыток):

- о представляет собой конечный финансовый результат, выявленный за отчетный период на основании бухгалтерского учета всех хозяйственных операций организации и оценки статей баланса
- о исчисляется как разность между доходами и расходами страховщика за отчетный период.

По признаку "источник поступлений" все доходы страховщика делятся на три группы:

- 1) доходы от страховых операций;
- 2) доходы от инвестиционной деятельности;
- 3) прочие доходы.

Доходы от страховых операций формируются за счет:

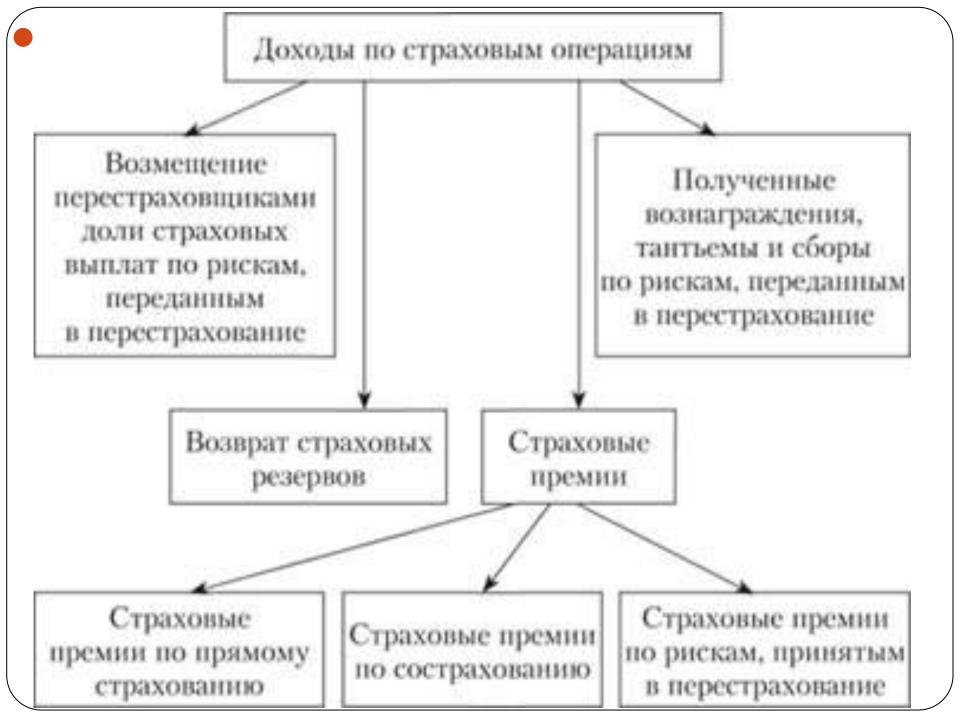
- поступающих страховых премий, возмещения доли убытков по рискам, переданным в перестрахование, комиссионных и брокерских вознаграждений, когда страховщик выступает в роли посредника страховых услуг,
- возврата страховых резервов.

<u>Доходы от инвестиционной деятельности</u> страховщика формируются за счет инвестирования средств страховых резервов и собственных средств страховщика.

Инвестиции должны осуществляться в объеме, по срокам и в пространстве, которые <u>согласованы</u> с принятыми страховыми обязательствами.

К числу <u>прочих доходов</u>, не связанных со страхованием, например, относятся:

- прибыль от реализации основных фондов, материальных ценностей и других активов;
- доход от сдачи в аренду имущества страховщика;
- суммы полученной дебиторской задолженности по нестраховой деятельности;
- списанная кредиторская задолженность;
- оплата потребителями консультационных услуг, обучения, предоставляемых страховщиком.



• Справка.

Размер страховых премий на душу населения в разных странах в 2010 году (долл. США)

]

Место в рейтинге	Страна	Страхование жизни	Прочие виды страхования	Итого
1	Швейцария	2966,9	3666,8	6633,7
2	Нидерланды	1511,8	4333,5	5845,3
6	Япония	3472,8	917,4	4390,2
12	США	1631,8	2127,2	3758,9
48	Россия	6,4	290,4	296,8
66	Турция	18,9	102,7	121,6
76	Индия	55,7	8,7	64,4

Расходы страховой организации

 затраты, которые несет страховая организация при осуществлении своей уставной деятельности.

Все расходы могут быть классифицированы по разным признакам:

• по отношению к основной деятельности

(расходы, связанные с осуществлением страховых операций и непосредственно не связанные с ними);

•по целевому назначению

(расходы, обусловленные, например, подготовкой и заключением договора, ведением договора, административно-хозяйственной деятельностью и т.п.);

• по времени осуществления

- расходы, имеющие место до заключения договора
 страхования, в процессе ведения договора, в том числе при его заключении;
- возникающие при наступлении страхового случая или по окончании действия договора либо по истечении срока страхования.

По этому признаку расходы могут делиться также на:

- единовременные
- текущие.

• Расходы:

- Административно-хозяйственные
- Расходы на рекламу
- Отчисления в страховые резервы
- Расходы по перестрахованию
- Расходы по инвестициям
- Страховые выплаты
- Расходы включаются в планируемую и фактическую себестоимость страховых услуг, определяют размер страховых взносов

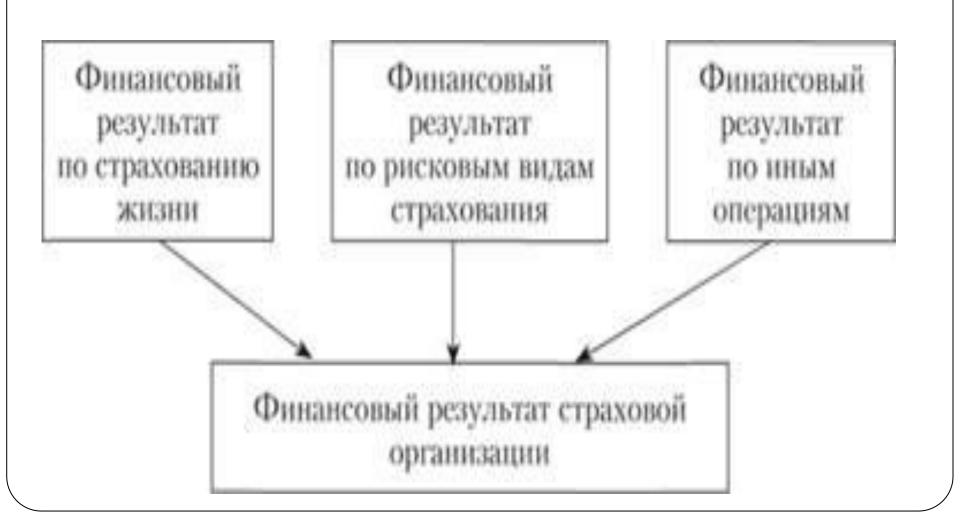
Структура расходов страховой организации



Схема определения финансового результата



Финансовый результат по видам страхования формируется в следующем порядке



Показатели деятельности страховой компании

1. Абсолютные:

Прибыль=
= доходы – расходы,
включаемые в себестоимость

 Нормативная прибыль — зависит от размеров полученных страховых премий

- Помимо прибыли также рассчитывают:
 - Количество освоенных видов страхования
 - Число заключенных договоров страхования
 - Суммарную страховую сумму (суммарную ответственность страховщика)
 - Объем страховых премий
 - Объем собственных свободных средств □ характеризует уровень ликвидности фирмы

2. Относительные показатели:

● Рентабельность — отношение прибыли к собственным средствам или отношение прибыли к расходам

Итак, финансовая устойчивость страховщика — способность выполнять страховые обязательства всем имеющимся имуществом

Как повысить устойчивость?

- Повысить страховые резервы
- Использовать систему перестрахования для распределения рисков
- Обеспечить достаточность собственного капитала

Итак, платежеспособность —способность выполнить страховые обязательства в любой момент времени

Какими должны быть активы, чтобы организация была платежеспособной?

- Для обеспечения платежеспособности страховые резервы должны быть дополнены собственными активами страховщика
 - Почему это необходимо?
 - Страховая деятельность сопряжена с рисками, которые сложно предугадать

Для обеспечения платежеспособности величина собственного капитала должна превышать объем обязательств страховой компании,

т. е. размер собственного капитала должен превышать размер заемного.

Для определения платежеспособности страховой компании обычно законодательным путем устанавливаются нормативы в соответствии с "Положением о порядке расчета страховщиками нормативного соотношения активов и принятых ими страховых обязательств", утвержденным приказом Министерства финансов РФ от 2.11.2001 г. № 90H.

Если страховая организация не выполняет нормативы, что видно из ее годового отчета,

то контролирующие органы могут лишить фирму лицензии или приостановить ее деятельность.

Бюджетирование страховой организации

- Одним из направлений деятельности страховой организации, обеспечивающих ее финансовую устойчивость, является управление ее финансами на основе бюджетирования.
- **Бюджетировани**е страховой фирмы организация, планирование, анализ и контроль финансовой деятельности. Этапы бюджетирования:
 - формирование прогноза ключевых индикаторов бюджета стра ховой организации на основе бухгалтерской отчетности и прогнозных значений основных показателей страховой деятельности фирмы;
 - Формирование проекта бюджета, принимаемого к исполнению
 - Контроль и анализ исполнения базового проекта бюджета

Преимущество бюджетирования - повышение конкуренто способности и финансовой устойчивости страховой организации.

Бюджетирование позволяет:

во-первых, выявить проблемы задолго до их реального про явления,

во-вторых, выработать последовательность действий по реали зации целей,

в-третьих, скоординировать деятельность подразделений.

При составлении проекта бюджета необходимо учесть специфику страховой деятельности, которая, но сути, может определяться рядом дополнительных видов расходов, доходов, активов и расчетов.

Сводный бюджет страховой организации состоит из трех частей:

- операционного бюджета,
- инвестиционного бюджета
- финансового бюджета.

Операционный бюджет планирует текущие хозяйственные операции компании.

Целью составления операционного бюджета является **прогноз:**

- финансовых результатов (объема собранных премий, дохода от размещения страховых резервов)
- и себестоимости (операционных издержек, комиссионных и агентских, суммы страхового возмещения) страховой организации.

Целью <u>инвестиционного бюджета</u> является планирование капитальных и долгосрочных финансовых вложений страховой организации:

- закупки оргтехники и офисного оборудования,
- долгосрочное (на срок, превышающий текущий бюджетный период) размещение средств в акции и облигации предприятий и пр.

Основной целью составления финансового бюджета является поддержание финансовой устойчивости компании (величины страховых резервов, коэффициента текущей ликвидности) на нормативном уровне, который бы гарантировал фирму от возможного банкротства вследствие невозможности покрытия текущих обязательств.

В чем особенность проекта бюджета страховой организации?

- деятельность страховых компаний связана с рисками □
 Многие показатели в бюджете носят вероятностный характер
- Какие именно показатели вероятностные в доходах и в расходах?
 - В доходах:
 - - страховые премии,
 - возмещения от перестраховщиков,
 - поступления от инвестиций
 - В расходах:
 - - страховые выплаты,
 - расходы на ведения дел.

- Для решения проблем:
 - Составляют «модель» бюджета и подставляют туда различные конкретные значения случайных параметров
 - Проводят статистическое оценивание случайных параметров и на основе этих оценок делают прогноз бюджета

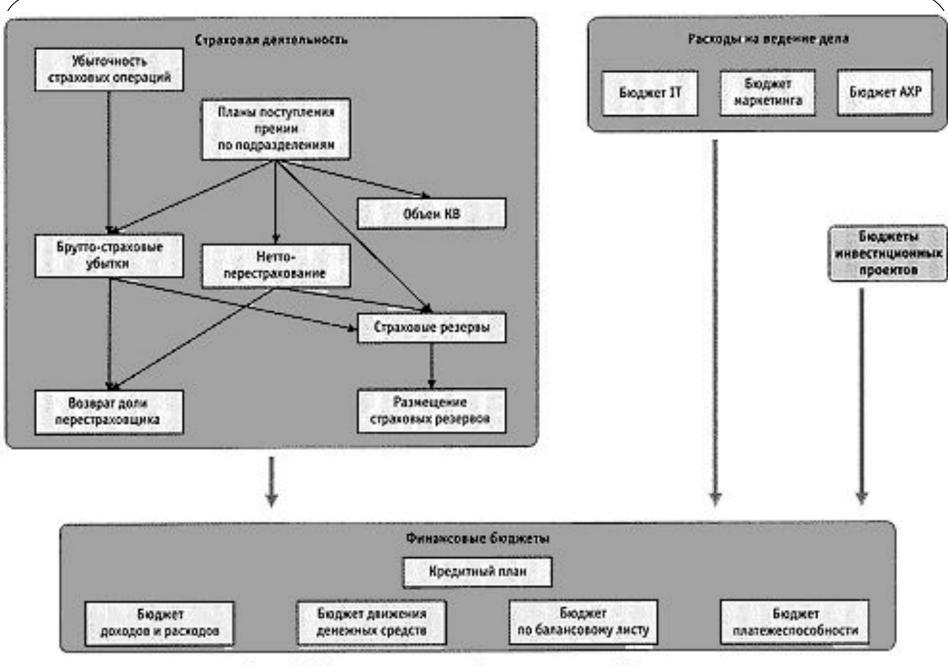


Схема 1. Система построения бюджетов страховой компании

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

- Налоговое законодательство устанавливает особый порядок налогообложения страховой деятельности, который учитывает особенности данного сектора экономики.
- Во-первых, так как страховая услуга не содержит добавленной стоимости, то, как следствие, страховые компании по операциям страхования и перестрахования освобождены от уплаты НДС.
- При этом входной НДС страховая компания может в полном объеме относить на расходы, либо при ведении раздельного учета затрат по облагаемым и необлагаемым оборотам ставить суммы входного налога на добавленную стоимость к возмещению из бюджета или к зачету из сумм налога на добавленную стоимость по облагаемым операциям.

• Во-вторых, законодательство предоставляет возможность страховым организациям <u>откладывать</u> свои налоговые <u>обязательства</u> по налогу на прибыль на суммы сформированных страховых резервов.

Таким образом, страховым организациям государством дается возможность собранные страховые взносы сразу не ставить под налог, а дождаться финансового результата по договору страхования и определить размер заработанной премии по договору.

Налоги, уплачиваемые страховыми организациями (по страховой деятельности) и юридическими лицами

Вид налога	Налоговые ставки СО	Ставки налогов по общей системе налогообложения		
	20 %			
ндфл	13 % как налоговый агент			
Страховые взносы во внебюджетные фонды	23,2 % – ПФ РФ; 2,9 % – ФСС; 5,1 % -ФФОМС.			
Налог на имущество организаций	Не более 2,2 %			
Транспортный налог	Дифференцирована в зависимости от мощности транспортного средства			
Земельный налог	0,3 %-1,5 %			
Акциз	Страховые операции не облагаются	В соответствии с налоговым кодексом и видом акцизной продукции		
ндс	Страховая деятельность не облагается	18 %		

Заключение.

- Страхование один из элементов системы управления риском.
- Первые годы становления страхового рынка характеризовались созданием большого количества страховых организаций.
- Это происходило за счет «бегства капитала» из кризисных отраслей производства в более прибыльный сектор экономики, в то время как действительная потребность в страховых услугах отсутствовала.
- Таким образом, как ни парадоксально, бум на страховом рынке начала девяностых годов был следствием общего кризиса экономики.

- **Развитие страхового рынка** в России значительно **отстает** от современного состояния страхового бизнеса в большинстве развитых стран.
- Особенностью страхового рынка России является то, что сегодня российские страховые компании аккумулируют в основном «короткие деньги».
- Между тем, в экономически развитых странах около 70 % общего сбора премии дает долгосрочное страхование жизни населения, которое и является основным источником инвестиций в экономику.

Темы выступлений

- 1. Организация финансовой деятельности и финансов страховой компании
- 2. Оптимизация структуры капитала и ее влияние на рыночную стоимость страховой организации
- 3. Тенденции финансовых показателей страховых компаний
- 4. Сущность финансово-хозяйственной деятельности страховщиков
- 5. Финансовые результаты деятельности страховой организации: доходы, расходы, прибыль, рентабельность
- 6. Инвестиционная деятельность страховой организации
- 7. Финансовая устойчивость страховой организации



























Застрахуй машину на всякий случай