СТРАТЕГИЯ

Цель

Захватить не менее 50% процентов рынка мини-РСА в РФ и 3% в мире к 2023 году за счет конкурентоспособной линейки РСА и распределенной структуры бизнеса в РФ и за рубежом.

Рынок

Анализ рынка и требований заказчика показал, что оснащение авиационных комплексов новой МБРЛК радикально увеличит эффективность применения за счет высоких удельных характеристик. Объем поставок за период 2020- 2025 гг. составляет до 120 комплектов МБРЛК в РФ. В 2018 году планируется получить контракт МО на ОКР стоимостью 0,98 млрд. руб.

Сроки

№ этапа		Перечень этапов работы	Результаты работ	Сроки исполнения		
		_		Начало работ	Окончание работ	
	1.1.	Техническое проектирование		22.02.2017	31.03.2017	
	1.2.	Разработка рабочей конструкторской документации	Первый релиз РКД	01.03.2017	31.08.2017	
	1.3.	Разработка алгоритмического и программного обеспечения, создание опытных образцов	Опытный образец РСА-РТ-15, 3 шт.	03.04.2017	15.12.2017	
	1.4.	Проведение предварительных испытаний и корректировка РКД	Комплект РКД	01.06.2017	01.06.2018	
	1.5	Проведение приемочных испытаний	Методика и протоколы испытаний	01.06.2018	01.07.2018	

Инвестиции и прибыль

Объем инвестиций по финансированию проекта в 2017 году- 128 млн. руб., в 2018 году- ... млн. руб. Целевая рыночная цена одного комплекта базового варианта МБРЛК составляет не более 15 млн. руб.(~200.000 Евро) Планируемая выручка до 2023 года- 1,5 млрд. руб., при маржинальности не менее 20%.

Конкурентные преимущества

Высокие удельные характеристики по дальности и разрешению при низкой стоимости и весе: Вариант 1: 2 секции АФАР X-диапазона, Вес 15 кг, Дальность 25 км, разрешение 0.3 м. Вариант 2- 6 секций АФАР X-диапазона, Вес 30 кг, Дальность 50 км, разрешение 0,5 м. В текущий момент и по прогнозу в ближайшие 3 года на рынке РФ аналогов нет.

Риски

-Недостижение целевых ТТХ и показателей надежности, невыполнение требований рынка и низкие продажи. - Препятствия по легализации КД и ТД у Заказчика. -Отсутствие контракта на ОКР для МО. - Отсутствие готового серийного производства.

В ходе реализации проекта Фонда перспективных исследований «Охотник» (февраль 2014 г. – март 2017 г.) разработан демонстрационный образец малогабаритной радиолокационной станции с синтезированной апертурой, в котором реализована технология формирования на борту воздушного носителя высокодетального радиолокационного изображения земной поверхности в реальном масштабе времени. Сохранена преемственность разработки, подготовлен существенный научно-технический задел и объекты интеллектуальной собственности, позволяющие создать высокоэффективные радиолокационные средства мониторинга и воздушной разведки.

- По согласованной с Минобороны России программе в период с октября 2016 г. по октябрь 2017 г. совместно с АО «УЗГА» были проведены испытания демонстратора на летающей лаборатории Diamond DA-42M-NG и БЛА «Форпост». Проведенные испытания подтвердили высокие характеристики радиолокатора, а также возможность использования результатов проекта при создании высокоэффективных радиолокационных средств для беспилотных и пилотируемых воздушных носителей;
- В рамках данной инициативной ОКР был разработан комплект конструкторской документации на гражданский вариант БРЛК, изготовлены электронные компоненты вычислительного блока и антенный модуль, разработан пакет нового системного ПО включая прикладное ПО для обработки данных (в т.ч. обработки в реальном времени). Проведен ряд наземных и летных испытаний для различных потенциальных потребителей с участием разработанного ПО и макетов, результатом стало подтверждение ТТХ будущего изделия в области эксплуатационных характеристик. Изготовлены 4 новые опытных образца. Испытания летные испытания новых образцов будут начаты 01.03.2018;
- Объем инвестиций в ООО «Виртус» составил на февраль 2018- **128 млн. руб.** без учета выплаты % по займам.





Предварительная оценка рисков проекта

Описание риска и последствия его наступления	Последствия наступления риска	Вероятность наступления	Значимость риска	Мероприятия по управления риском
-Недостижение целевых ТТХ и показателей качества и надежности у серийного продукта	Снижение или отсутствие продаж, срыв сроков реализации проекта	Высокая	Высокая	 Контроль выполнения ОКР и соответствия ТТЗ Учет требований серийного производства при разработке КД и ТД Проведение полноценного комплекса наземных и летных испытаний Реализация мероприятий обеспечения надежности(анализ возможных отказов, их классификация, выработка корректирующих мер)
Препятствия по легализации КД и ТД у Заказчика.	Снижение или отсутствие продаж, срыв сроков реализации проекта	Высокая	Высокая	 Контроль комплектности КД и ТД на соответствие с ГОСТ и др. Взаимодействие с Заказчиком с целью получения Литеры О/О1 путем верификации технической документации и результатов испытаний
Отсутствие заказа на ОКР со стороны МО	Значительный рост объемов собственного финансирования	Средняя	Средняя	 Активное взаимодействие с Заказчиком, демонстрация результатов и способности завершить работу
Отсутствие готового серийного производства. Невозможность координации работы разделенных инженерных команд.	Срыв сроков реализации проекта, невыполнение требований по качеству и надежности изделий	Средняя	Высокая	 Разработка модели производства и кооперации, определение необходимых ресурсов и инвестиций в доп. оборудование Внедрение единых принципов проектного управления Создание кросс-функциональных команд под единым руководством
Ограничения поставки комплектующих иностранного производства для изготовления КБЛА (комплектующие для LoS, MOЭC и т.д.).	Увеличение сроков реализации проекта. Последствия наступят для отрасли в целом.	Средняя	Низкая	 Заключение долгосрочных контрактов и рамочных соглашений с поставщиками. Альтернативные модели поставок
Падение курса рубля.	Увеличение себестоимости изделия. Снижение прибыли.	Низкая	Низкая	• Заключение долгосрочных контрактов и рамочных соглашений с поставщиками.

Для оснащения беспилотных и пилотируемых авиационных систем мониторинга наиболее востребованными являются системы оптического и ИК наблюдения, БРЛК с синтезированной апертурой, системы электронной разведки и РЭБ. Доля рынка указанных систем составляет соответственно 40%, 29% и 20% (см. рисунок 1).

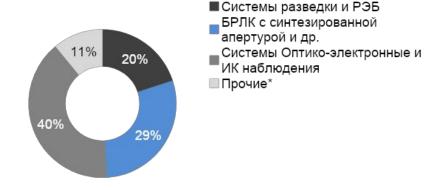


Рис. 1 Распределение затрат в 2014 г. на закупку полезной нагрузки по системам

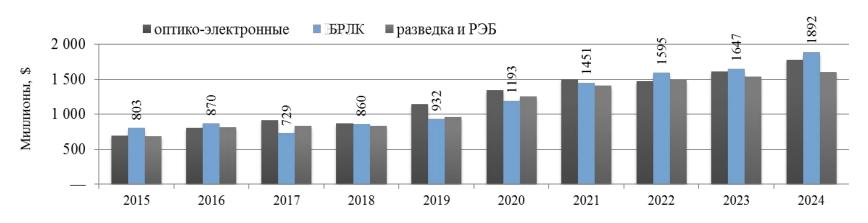


Рис. 2 Прогноз динамики затрат на закупку систем полезной нагрузки БЛА. Источник: Teal Group Corp. World Unmanned Aerial Vehicle Systems. Market profile and forecast

Ориентировочный объем рынка России и возможности экспорта с 2020 г. по 2025 г.

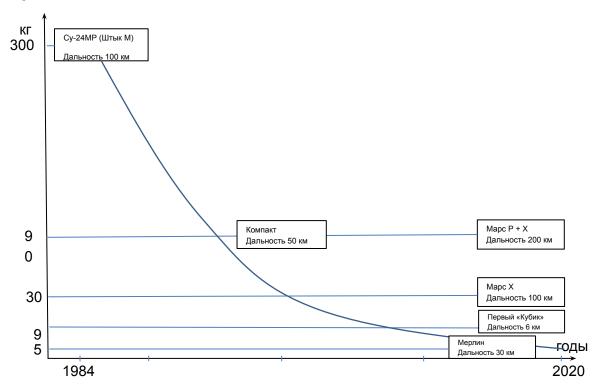
Количество произведенных комплексов, шт.:	2020	2021	2022	2023	2024	2025	Итого:
БРЛК для вертолетов, в том числе БЛА	14	9	5	6	6	6	47
БРЛК для самолетов, в том числе БЛА	8	8	8	8	8	8	48
БРЛК на экспорт	2	2	3	2	2	4	15



Потенциальные гражданские заказчики

ОАО "Северное морское
пароходство"
ФГУП "Атомфлот"
Мурманский филиал ФГУП
"Росморпорт
АО "Роснефтефлот"
ОАО "Мурманское морское
пароходство"
ФГБУ "Арктический и
Антарктический научно-
исследовательский институт"
ФБУ "Морспасслужба
Росморречфлота"
ОАО "Северо-Западное
пароходство"
АО "Межрегионтрубопроводстрой"
ЗАО "Бункерная компания"
ПАО «Транснефть»
ФГУП «Речморпорт»
ПАО «Россети»

Сравнительный анализ РСА

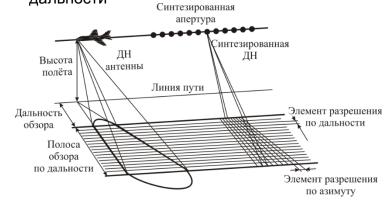


Эволюция РСА

- Локаторы становятся меньше и легче, появилась возможность устанавливать РЛС на новые классы носителей.
- Современные вычислительные и радиосвязные средства позволяют доводить информацию до потребителя в реальном масштабе времени.

Принцип синтезирования апертуры на примере полосового обзора

- Когерентно-импульсный принцип работы радиолокатора
- Когерентность сигнала должна сохраняться длительное время (единицы десятки секунд)
- Формируется двумерное изображение (азимут наклонная дальность)
- Азимутальное разрешение не зависит от дальности



Перспективные направления

- Селекция движущихся целей
- Распознавание образов
- Комплексная ледовая разведка

Компании	Thales	General Atomics Aeronautical Systems	Leonardo	
PCA	IMaster	Lynx	Gabbiano TS Ultra-Light	
Масса, кг	30	52	24	
Габариты, мм	370×470	445x165 514x296x267	350x350x350 446x290x220	
Длина волны, см	2	2	3	
поляризация	нет данных	ВВ	нет данных	
Дальность картографирования, км	До 27	От 4 до 60	нет данных	
Разрешение, м	от 0.3 до 3	от 0.1 до 3	менее 1	
Режимы	ПО, ТО, РЛ, СДЦ	ПО, ТО, СДЦ	ПО, ТО, СДЦ, СР, Метео, Пеленгация аварийных радиобуев	
Статус разработки и производства	серийное производство	серийное производство	экспериментальный образец	
Сильные	 серийность многорежимность одновременная работа с оптическими и инфракрасными сенсорами 	• серийность • многорежимность	 многорежимность малый вес и габариты низка вероятность обнаружения высокое разрешение и возможность распознавания целей 	
Слабые	• высокая цена	высокая ценане поставляется в Россию	•Пока отсутствует серийность	

✔ В мире существует серьёзный задел и интерес к малогабаритным РЛС для тактических и средневысотных БЛА

Конкурентная среда: малогабаритные РСА в РФ

Компании	УЗГА / Виртус	АО «НИИП имени В.В. Тихомирова»	ЗАО «НИИ СТТ»	ОАО «Фазотрон»/МАИ
PCA	EVOSAR	Барсенок	Флибустьер	МБРЛ-МФ-2
Масса, кг	20	125	5	55-60
Габариты, мм	400×400×400	450×350×250	300×300×200	нет данных
Длина волны, см	3	3	3, 5, 25	2,3
поляризация	ВВ	ВВ	ГГ	нет данных
Дальность картографирован ия, км	15	до 100	до 5	до 100
Разрешение, м	от 0.3 до 1	от 0.5 до 5	от 0.5 до 1.2	от 0.25 до 0.5
Режимы	ПО	НР, СР, ВР, ПО, ТО, СДЦ, Метео, ИДЗ	ПО	МВП, КРТ, СДЦ, Метео, ТО, ПО
Статус разработки и производства	изготовлен ОО, проводятся лётные испытания	в разработке		изготовлен экспериментальный образец
Сильные	 низкая масса низкое энергопотребление высокое разрешение масштабируемость возможность работы без данных внешней навигации(ИНС, GPS) на испытаниях подтверждены ТТХ 	многорежимностьбольшая дальность картографированияналичие спец. режимов	 низкая масса низкое энергопотребление 	 масштабируемость большая дальность картографирования наличие спец. режимов
Слабые	 1 режим работы малая дальность картографирования нет режима СДЦ 	 высокая масса использование ЛБВ с низким ресурсом высокое энергопотребление ограничения по дальнейшему развитию 	 1 режим работы малая дальность картографирования нет режима СДЦ не подтверждены ТТХ образец далек от серийного пр-ва 	 отсутствует серийность высокая масса изделия не подтверждены ТТХ образец далек от серийного прва

✓ Ни одна из имеющихся разработок в РФ, не соответствует современным требованиям заказчика. При этом, инициативная разработка УЗГА/Виртус обладаем наибольшим потенциалом для создания серийного БРЛК.

Цель: разработка опытного образца МБРЛК для КБЛА типа Форпост и др. БЛА и ЛА.

Актуальность: отсутствие в РФ МБРЛК для лёгких БЛА для проведения эффективных разведывательных и поисково-спасательных операций вне зависимости от погодных условий и времени суток, возможность выхода на международный рынок.

Решаемые задачи: разработанный МБРЛК может являться ключевой полезной нагрузкой КБЛА типа Форпост и модификаций самолета ДА-42 при решении задач по обнаружению наземных и надводных целей, дорог, троп, военно-морских баз, портовых сооружений, железнодорожных узлов, электростанций, нефтехранилищ и складов ГСМ, нефтедобывающих платформ, складов оружия, военных лагерей, сопровождения целей.

Требование рынка / Новизна:

- Минимальный вес комплекса до 25 кг, возможность наращивания характеристик и построения линейки МБРЛК с использованием унифицированных решений;
- оптимальное соотношение масса-габаритных характеристик, энергопотребления и решаемых задач;
- использование режима селекции наземных движущихся целей (СДЦ) в малогабаритном радиолокационном комплексе установленном на лёгком БЛА;
- использование адаптивных пространственно-временных алгоритмов фильтрации.

Практическая значимость: разработанный МБРЛК станет основой для создания ряда радиолокационных станций межвидового применения, размещаемых на различных пилотируемых и беспилотных воздушных носителях, что расширит функционал существующих и перспективных разведывательных комплексов.

С целью размещения на борту БЛА

1 4

Интеграция

Цифровая и аналоговая часть выполнены в едином конструктивном блоке

Расширенный набор интерфейсов для взаимодействия с БРЭО и другими полезными нагрузками

2

Режимы работы

Маршрутный (Stripmap)

Прожекторный (Spotlight)

3

Высокие TTX

Обработка в реальном времени

Помехоустойчивость

Возможность автономного применения 4

Универсальность

Компактный размер

Низкая масса

Малое энергопотребление и тепловыделение

Ремонтопригодность (модульная замена)

С целью размещения на борту БЛА

Массогабаритные показатели

Центральный модуль

ДхШхВ: не более 220 x 220 x 200

Масса: до 15 кг

Антенная система

ДхШхВ: в зависимости от носителя

Масса: не более 2 кг

Обработка и передача РЛИ

Обработка на борту в режиме реального времени

Передача по каналу связи на НПУ в пониженном разрешении

Запись на накопитель в максимальном разрешении

Антенная система

Тип: ФАР бокового обзора по одному или двум бортам; АФАР передне-бокового обзора

Рабочий диапазон: X-band, P-band

Прочие параметры

Разрешающая способность: от 0,3 м Наклонная дальность: не менее 10 км Потребляемая мощность: не более 350 Вт

Сопряжение с бортовыми системами навигации (GPS,

ИНС)

С целью размещения на борту ЛА

1

Интеграция

Цифровая и аналоговая часть выполнены в едином конструктивном блоке

Полный набор интерфейсов для взаимодействия с БРЭО и другими полезными нагрузками

Открытая архитектура

Интеграция с ОЭС, системами наведения, АСУВ 2

Режимы работы

Маршрутный (Stripmap)

Прожекторный (Spotlight)

Круговой (Circular)

Селекция движущихся и неподвижных целей (SMTI)

Coherent Change Detection (CCD)

Техническое зрение (Enhanced Vision)

3

Высокие TTX

Повышенная разрешающая способность

Обработка в реальном времени

Помехоустойчивость

Резервирование подсистем

Работа минимум в двух диапазонах

4

Универсальность

Компактный размер

Малое энергопотребление и тепловыделение

Возможность питания от разных источников

Возможность размещения в контейнере на пилоне или под фюзеляжем

Ремонтопригодность (модульная замена)

С целью размещения на борту ЛА

Массогабаритные показатели

Центральный модуль

ДхШхВ: не более 280 x 280 x 220

Масса: до 25 кг

Антенная система

ДхШхВ: в зависимости от носителя

Масса: не более 10 кг

Обработка и передача РЛИ

Обработка на борту в режиме реального времени и вывод на APM оператора

Передача по каналу связи на НПУ в высоком разрешении, запись на накопитель в максимальном разрешении

Антенная система

Тип: АФАР бокового обзора на подвижной платформе; АФАР кругового обзора

Рабочий диапазон: X-band, P-band

Прочие параметры

Разрешающая способность: от 0,3 м Наклонная дальность: не менее 25 км Потребляемая мощность: не более 500 Вт

Сопряжение с бортовыми системами навигации (GPS,

ИНС), БРЭО, полезными нагрузками

Стратегия

Компании Капитализация и развитие бизнеса

«Близость» к клиенту и управление рынками

продуктового

Развитие

портфеля

Развитие производства

Эксплуатация и сервис

Развитие персонала Альянсы и партнерства

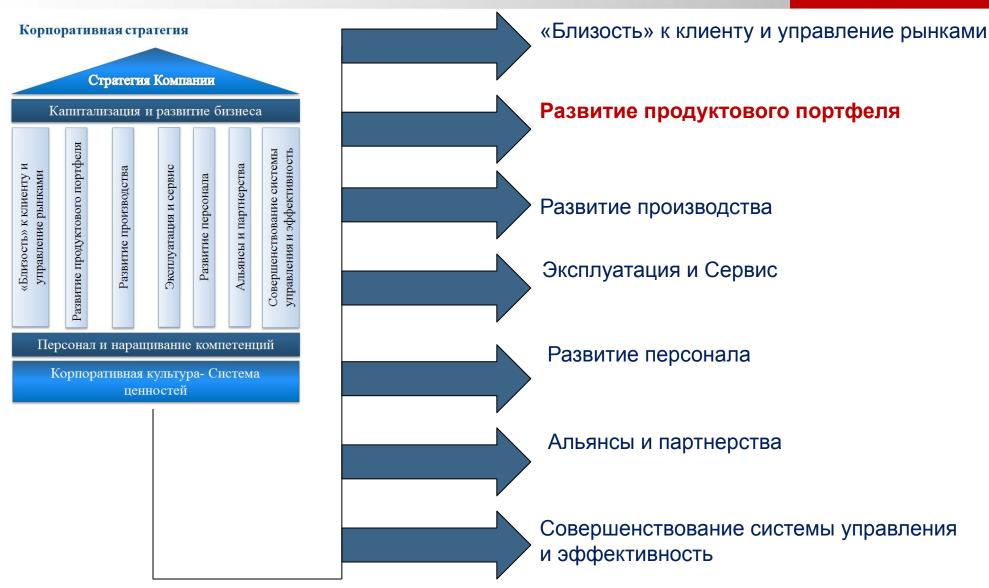
управления и эффективность

Персонал и наращивание компетенций

Корпоративная культура- Система ценностей

- Компания стремится к лидерству в сфере авиационных технологий, основываясь на консолидации лучшего мирового опыта.
- В целях улучшения доходности и производительности, необходимо сосредоточится на инновационных решениях разработках, технологиях и производстве, управлении процессами и качестве.
- По приоритетным технологическим направлениям, которые составляют основу бизнеса целесообразно наращивать собственные ресурсы- по вторичным выстраивать кооперацию с поставщиками
- К приоритетным направлениям относятся также развитие партнерств и расширение спектра услуг.
- Формирование системы ценностей командыплатформа для успешной работы и развития.

Корпоративная стратегия строится на прочном фундаменте и компонентах.



Декомпозиция всех ключевых компонент стратегии - ключ к достижению целей.

- 1. <u>«Близость» к клиенту и Управление рынком :</u> нацелить активность компании не только на осуществление рядовых поставок, но и на увеличение количества специальных проектов по разработке продуктов под конкретные требования заказчиков. За счет взвешенной политики НИОКР и последовательного, постоянного совершенствования продуктового портфеля, компания должна осуществлять эффективное позиционирование линейки своих продуктов на рынках;
- 2. <u>Развитие продуктового портфеля и конкурентных преимуществ</u>: обеспечить выполнение НИР и ОКР, производство и поставки новых продуктов и услуг, способных выгодно выделить компанию среди конкурентов и повысить ключевые финансовые показатели компании;
- 3. <u>Развитие производства:</u> обеспечить модернизацию производства и гармоничную увязку процессов разработки новых продуктов и освоения их серийного производства. Ошибки, допущенные на этапе серийного производства, приводят к необратимым последствиям и снижению эффективности;
- 4. <u>Эксплуатация и Сервис:</u> создать бизнес-направление по предоставлению услуг с применением комплексов РСА в целях наращивания технических компетенций и получение дохода не только от продаж РСА, но и от продаж услуг с помощью РСА;

Стратегия компании призвана установить основные приоритеты и вектора развития для достижения целей.

- 5. <u>Развитие персонала:</u> обеспечение цепочек карьерного развития являются ключевыми факторами: во-первых, в качестве гарантии успеха реализации проектов в среднесрочной перспективе и, во-вторых, для накопления базы знаний, обязательной для создания целостного и долгосрочного подхода к разработке новых продуктов и услуг;
- 6. <u>Альянсы и Партнёрства</u>: усиление роли альянсов и партнёрств: развитие отношений с высокотехнологичными компаниями создаёт благоприятные условия для разработки новых технологий, продуктов и услуг на основе принципа открытых инноваций (out of the box thinking);
- 7. <u>Совершенствование системы управления и эффективность:</u> оперативная реализация проектов в сжатые сроки и сокращение времени выхода на рынок, являются ключевыми факторами, определяющими успех компании.

Стратегия компании призвана установить основные приоритеты и вектора развития для достижения целей.

Стратегия имеет следующую структуру:

<u>ЦЕЛИ: 2018 – 2019 - 2020</u>

- 1. Формирование международной компании в 2018, определение целевых рынков, адаптация РСА вкл. ІР утверждение плана поставок
- 2. Обеспечение выручки в РФ в объеме не менее 100 млн. руб.(?) за счет участия в ОКР МО в 2018 по РСА для рынка МО РФ, получение выручки не менее 50 млн. руб.(?) за счет легализации собственной инициативной ОКР в УА, успешное завершение ОКР МО в 2021, получение литеры О1;
- 3. 1% (19 млн. \$) международного гражданского рынка мини-РСА в 2020 году и 3%(28 млн. \$) в 2023 году *, при ежегодном росте рыночной капитализация консолидированной компании не менее 15%

*- по данным Teal Group Corp. World Unmanned Aerial Vehicle Systems. Market profile and forecast за 2016 год

Миссия (Определение целей, Ключевых факторов and Ценностей)

«Виртус» стремится к лидерству в сфере авиационных технологий, основываясь на интеграции опыта поколений. В целях улучшения доходности и производительности: инновации, глобализация и партнерства, развитие спектра услуг и совершенствовании цепочки создания ценностей.

Задачи (результаты, которых необходимо достичь)

Задача 1

Разработать продукты и услуги, обеспечивающие надежный доступ к растущим целевым рынкам (EBITDA, объём)

Задача 2

Разработать продукты и услуги, обеспечивающие прибыль за счет высокой маржинальности (макс. Маржинальная Прибыль)

Задача 3

Обеспечить эффективность процессов, проектного управления, сократить время выхода на рынок (издержки и риски)

Задача 4

Обеспечить благоприятную рабочую среду в компании, рост потенциала и сократить текучесть кадров (навыки/компетен ции персонала)

Задача 5

Создать
производство,
для выпуска
продукции с
учетом
заданных
параметров
(гармонизация с
разработкой)

См. следующую стр.

Необходимо установить основные приоритеты и вектора развития для решения задач и достижения целей.

Задача 1 (EBITDA, объём) Задача 2 (макс. маржинальная прибыль) Задача 3 (издержки и риски)

троскты, как средСТВа достижения делей и решения зада-

Задача 4 (навыки/компетен ции персонала) Задача 5 (гармонизация с разработкой)

Проект 1.1

Выполнение ОКР РСА для Форпост, МО

<u>Проект 1.2</u> Выполнение ОКР РСА для Штурман, МО

> Проект 1.3 Выполнение контракта ...?

Проект 1.4
Проведение
демонстрации и
испытаний для
заказчиков

Проект 1.5
М&А компетенций и производственных возможностей

Проект 1.6 Создание бизнеса услуг на основе РСА Проект 2.1
Разработка EVOSAR
2515 (international)

Проект 2.2 Инициативная ОКР, разработка РСА для УА. Получение литеры.

Проект 2.4
Разработка
собственной СВЧ

Проект 2.5 Разработка Компонент и составных частей Х

<u>Проект 2.6</u> Разработка специального ПО Y Проект 3.1

Привлечение лучшего мирового опыта в сфере разработок и производства РСА

Проект 3.2 Проектного менеджмента и PLM(CAD/CAE/CAM)

Проект 3.3

Внедрение системы патентования и управления РИД (IP)

Проект 3.4 едрение СМК

Внедрение СМК и лицензирование компании в РФ Проект 4.1

Развитие навыков и компетенций персонала для удовл. текущих и будущих нужд

Проект 4.2

Создание системы управления Знаниями(по РСА)

Проект 4.3
Повышение уровня вовлеченности и персонала, внедрение системы нематериальной мотивации

Проект 5.1

Создание серийного производства РСА

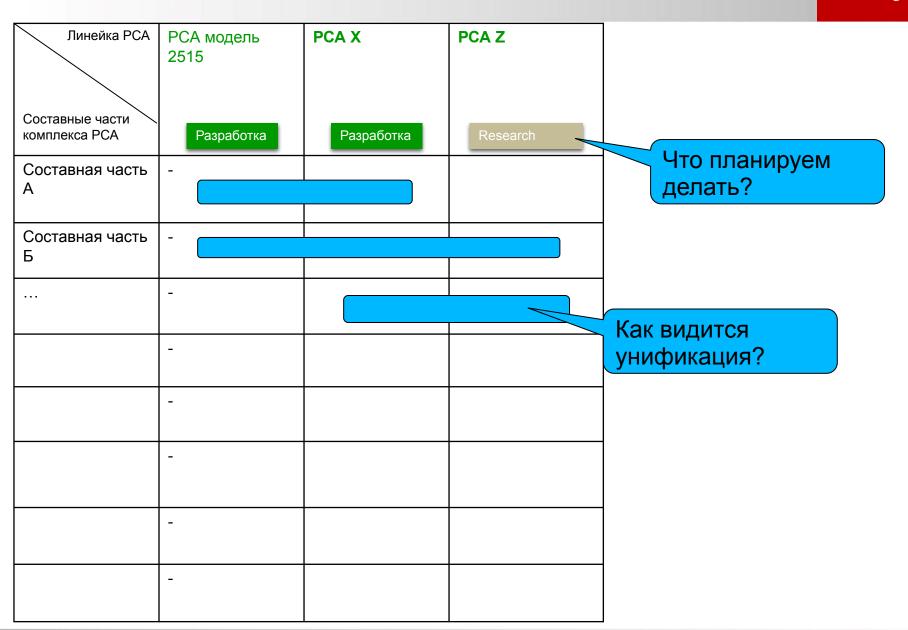
Проект 5.2 Формирование стендовой и испытательной базы

для РСА

Необходимо установить основные приоритеты и вектора развития для решения задач и достижения целей.

- Мини РСА, инициативный ОКР для гражданского рынка, включая его адаптацию для спецзаказчиков(УА)
- EVOSAR 2515, инициативная разработка международного рынка
- ОКР «ВЗОР-РЛ» для Форпост

•



Приложения





2 секции 250мм х 380 мм Х- Диапазона		6 секций 250мм х 380 мм Х- Диапазона		
Наклонная дальность	25 км	Наклонная дальность	50 км	
Разрешение по азимуту	0,3 м	Разрешение по азимуту	0,5 м	
Вес МБРЛК	15 кг	Вес МБРЛК	30 кг	
Потребляемая мощность в пике	300 Вт	Потребляемая мощность в пике	уточняется	

Прототип МБРЛК подтвердил характеристик в рамках предварительных летных испытаний, имеет общую архитектуру, модульную конструкцию с возможностью масштабирования и адаптации под новые функции и задачи в рамках ОКР МО

VPX- Вычислитель



Блок управления АФАР



АФАР, Антенные секции

