

**Экономика ведущих стран
Западной Европы (ФРГ, Франция,
Великобритания, Италия, Испания)
Часть 2**



Задачи лекции

- 1) Установить позиции Великобритании, Италии и Испании в глобальном хозяйстве
- 2) Выявить сильные и слабые стороны ключевых экономик Великобритании, Италии и Испании

Экономика Великобритании: трансформация «первой индустриальной нации» в «первую постиндустриальную экономику»

- Экономика Соединенного Королевства / СК – пятая экономика мира по номинальному ВВП, девятая – по паритетному (2,8 трлн \$)
- Экономика СК – «чемпион» по индустриальному разоружению среди стран G7: доля обрабатывающей промышленности в структуре ВВП за 1948-2014 гг. упала с 41 до 10%
- Доля финансового сектора в структуре ВВП СК самая высокая среди стран G7 – 8,0% (США – 7,6; Япония – 4,9; ФРГ – 4,7% ВВП)
- Удельный вес услуг в структуре экспорта СК (13%) – самый большой среди государств G7
- Показатель инвестиции / ВВП в СК – наименьший среди стран G7 (17,1%), против 18,3% в Германии, 20,2% в США, 21,5% во Франции
- Доля креативных отраслей (реклама, искусство, компьютерные игры, музыка, мода, пр.) в структуре ВВП СК (5,2%) в 1,7 раза выше среднемирового показателя (3,0%)

Особенности перехода СК на постиндустриальные «рельсы»

- СК в 1970-е гг. страдало от «британской болезни»: чрезмерной зарегулированности, бюрократизма, сильных профсоюзов, блокирующих реформу рынка труда, преобладания «старых» отраслей промышленности
- В 1980-е гг. СК прошло «курс» структурной и макроэкономической «терапии» (Тэтчеризм), состоящий из программ приватизации государственной собственности, сокращения социальных программ, реформе рынка труда, стимулирования постиндустриальных отраслей экономики

Результаты реформ М. Тэтчер:

- Возрождение духа предпринимательства
- Преодоление векового тренда: если 1870-1979 гг. ВВП СК снижался относительно США и Германии, то с 1979 г. ситуация изменилась
- Становление постиндустриального уклада

Источник: Мальцев, Невский, 2016

Сильные стороны экономики СК

- Финансовая мощь и инвестиционная привлекательность (всегда «особое» положение в Европе, качество человеческого капитала, система права, налоговая система, географическое местоположение)
- Легкость ведения дел (для открытия бизнеса в СК требуется 5 дней, в ФРГ – 11)
- Система образования (2,8% ВВП СК создается системой высшего образования)
- Сектор услуг (СК – второй в мире экспортер услуг после США)
- Английский язык

Источник: The impact of universities on the UK economy, 2014;
trademap.org; worldbank.org

СК: социально-экономические вызовы

- Последствия Brexit'a (рост центробежных настроений внутри Британии; сложности с выходом из ЕС; удар по банковской системе)
- Долг домохозяйств (132% от располагаемого дохода)
- Сдувание пузыря на рынке недвижимости (падение цен на недвижимость на 10% ведет к падению валовых инвестиций на 1%)
- Продолжение падения инвестиций в инфраструктуру
- Падение добычи углеводородов в Северном море
- Недостаток инвестиций в НИОКР (1,7% ВВП) v.s. Япония – 3,6, Германия, 2,8% ВВП. В списке 100 наиболее инновационных фирм по версии Forbes лишь 7 компаний из СК (из Японии – 9, из США – 49)
- Региональные диспропорции (доходы жителя столицы на 171% превышают средние по СК, тогда как доходы жителя Уэльса не дотягивают и до 71% среднестранового итога)

Источник: Chan, 2016; Groom, 2012; Mendez-Parra, et al, 2016

Экономика Италии: некоторые особенности

- Экономика Италии – седьмая экономика мира по номинальному ВВП, двенадцатая – по паритетному (2,2 трлн \$)
- Италия – страна небольших фирм и семейного бизнеса (даже FIAT и Benetton в значительной степени контролируются семьями-основателями). На фирмах, насчитывающих менее 20 работников, занято свыше 60% рабочей силы
- Высокая доля малого бизнеса – один из индикаторов невысокого качества институтов: люди предпочитают полагаться на неформальные контакты в небольших коллективах
- Региональная дивергенция: богатый Север – бедный Юг. Средний житель Милана в два раза богаче жителя Палермо
- Невысокое качество институтов (по меркам стран ОЭСР): Италия занимает 86-ую позицию в рейтинге экономической свободы, 4/5 фирм на Юге страны вынуждены платить поборы мафии

Источник: CIA World Factbook; Kiefer, 2007; heritage.org; citymetric.com

Сильные стороны итальянской экономики

- Относительно низкий долг домохозяйств (41,8% ВВП)
- Более 200 индустриальных кластеров (особенно на Севере страны), обеспечивающие до 30% итальянского экспорта готовых изделий
- Развитый научный потенциал: в стране насчитывается свыше 30 различных технопарков
- Наличие большого количества нишевых бизнесов
- Развитый туристический сектор: Италия пятая страна в мире по числу туристических посещений

Источник: Arcelli, Sensenbrenner, 2013; oecd.org; worldbank.org.

Слабые стороны экономики Италии

- Низкая производительность: за 2000-2013 гг. производительность в итальянской экономике кумулятивно выросла на 2%, а в ФРГ на 20%
- Стагнация экономического роста: с 1994 г. среднедушевой ВВП снижается относительно показателя ЕС-15
- Низкая вовлеченность в хозяйственную жизнь женщин: 47,8% против 70% в Дании и Нидерландах
- Высокая безработица: 11-12%, среди молодежи – 40%
- Накопление в банковской системе «плохих» долгов на 150-200 млрд евро²
- Высокий уровень долга: суммарный долг бизнеса, правительства и домохозяйства за 2007-2016 гг. поднялся с 55 до 259% ВВП
- Недостаточные инвестиции в человеческий капитал: расходы на высшее образование 5% ВВП, против 6,3% в странах ОЭСР. Доля молодых людей с высшим образованием- 21%, против 39% в странах ОЭСР.

Источник: Das, 2016

Угрозы для итальянской экономики

- Дальнейший рост налогового бремени: 65% ВВП, против 41% в других европейских странах
- Предложение деиндустриализации: если в 2007 г. Италия произвела 24 млн единиц бытовой техники, то в 2012 г. 13 млн
- Стагнация доходов на фоне роста неравенства: коэффициент Джини за 1991-2013 гг. возрос с 29,3% до 36,0%

Источник: Das, 2016; <http://www.chartbookofeconomicinequality.com/>

Экономики Испании

- Экономика Испании – четырнадцатая экономика мира по номинальному ВВП, пятнадцатая по паритетному (1,7 трлн \$)
- Испания - страна «экономических взлетов и падений»
- Экономика страны способна к структурным реформам: в 1970-1980-е гг. страна смогла преодолеть франкистское наследие, в 2010-е гг. запустить болезненные структурные реформы

Источник: Parietti, 2016

Сильные стороны экономики Испании

- Прекрасная инфраструктура: пятая в ЕС страна по качеству инфраструктуру, опережает по этому показателю США и Японию
- Образованное население: 40% молодых людей получили послесреднее образование
- Развитый туристический сектор, обеспечивающий около 10% ВВП и дающий работу свыше 2,5 млн человек
- Прогрессивная система энергетики: доля альтернативной энергии в структуре энергобаланса страны превышает 13%



Слабые стороны экономики Испании

- Отток населения из страны
- Высокая безработица : 22% в среднем , среди молодежи – 51,4%
- Рост сепаратистских настроений (Каталония, Страна Басков, др.)
- Невысокий вклад в ВВП high-tech сегмента : 1%, в ФРГ – 6%

Источник:Parietti, 2016



**Спасибо за
внимание!**