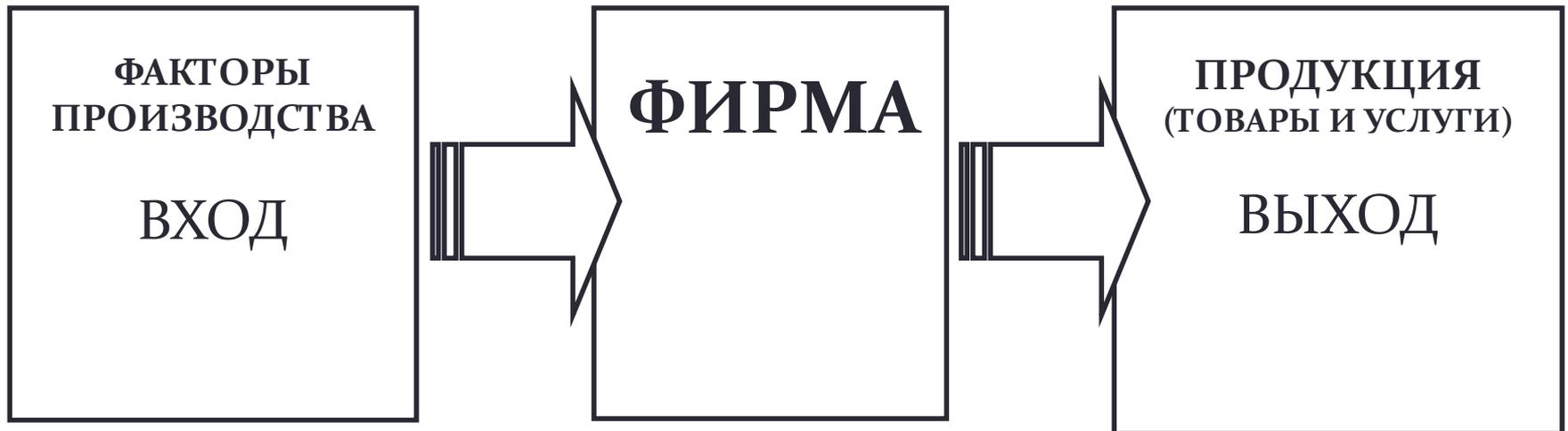


ФИРМЫ В ЭКОНОМИКЕ.

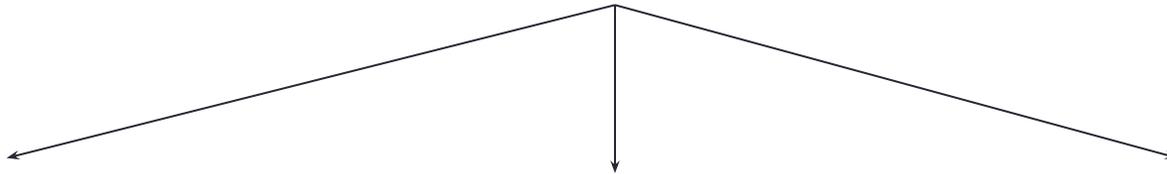


Понятие «фирма» в экономике

– коммерческая организация, приобретающая факторы производства с целью создания и продажи благ и получения на этой основе прибыли.



Зачем создаются фирмы?



| Потребитель | Производитель | экономист |
|-------------------------------------|--|---|
| Чтобы создавать экономические блага | Чтобы приносить доход и удовольствие от творчества | Для эффективного использования факторов производства в процессе производства Чтобы производить такие экономические блага, которые один человек произвести не в состоянии |

Признаки фирмы, как юридического лица:

1. Имущественная самостоятельность (наличие своего имущества)
2. Организационное единство (наличие устава, договора)
3. Деятельность от собственного имени (наличие названия)
4. Самостоятельная ответственность по обязательствам

Какова основная цель деятельности фирмы?

ПРИБЫЛЬ

От чего зависит получение прибыли?

- Выбор вида и объема производимых благ
- Технологии производства
- Грамотное использование основных ресурсов производства
- Умение управлять процессом производства и сбыть готовую продукцию

Ресурсы производства –

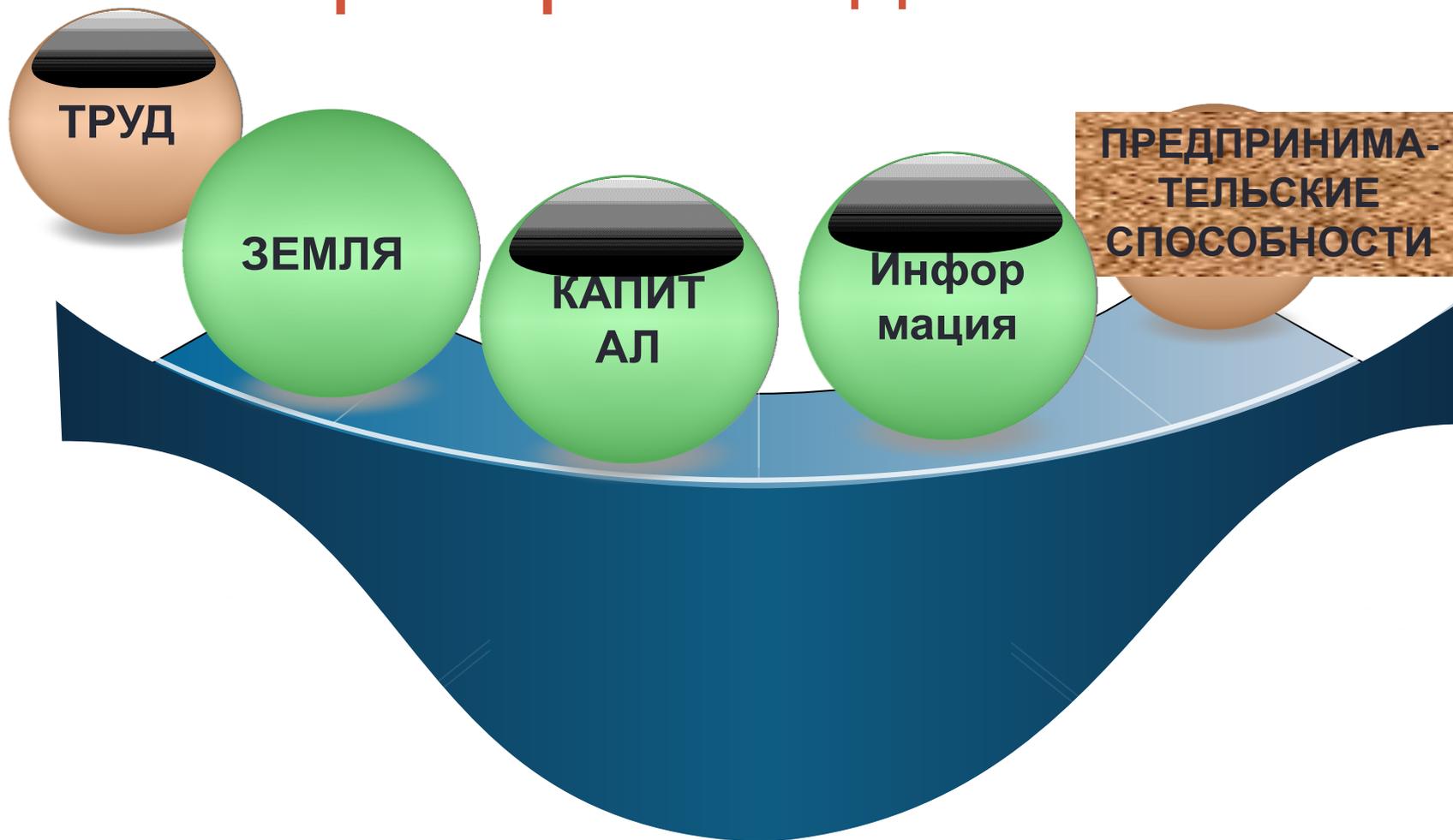
совокупность природных, социальных и интеллектуальных сил, которые **могут быть использованы** для создания материальных благ и оказания услуг.

Факторы производства –

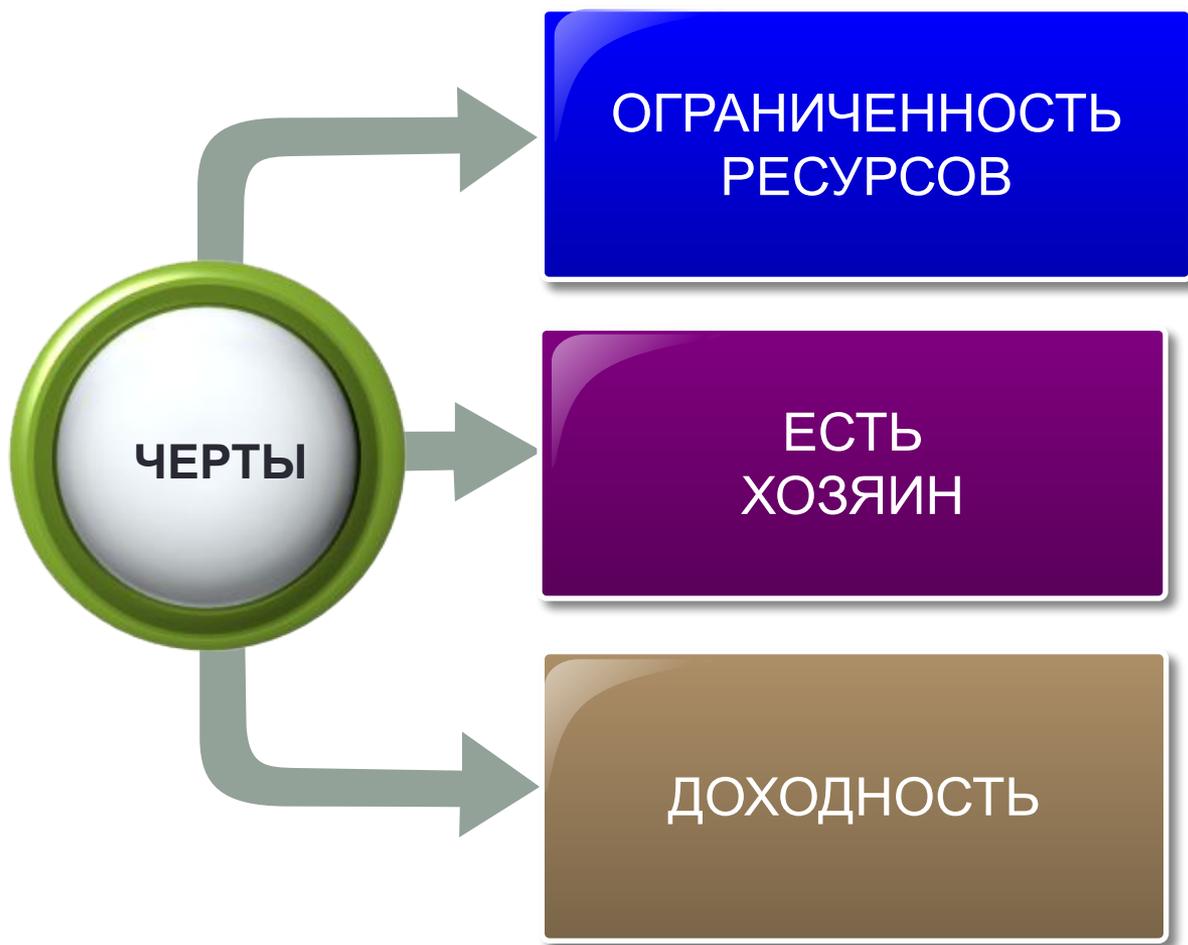
часть ресурсов, **реально участвующих** в процессе производства.



Факторы производства



Факторы производства



Заполним таблицу.

| Фактор производства | Чем обусловленная ограниченность | Факторный доход |
|---|---|------------------------|
| Труд - совокупность физических и умственных способностей людей, задействованные для создания экономических благ | Численность трудоспособного населения, его территориальное размещение, профессиональной структурой. | Заработная плата |

Заполним таблицу.

| Фактор производства | Чем обусловленная ограниченность | Факторный доход |
|--------------------------------------|--|------------------------|
| Земля – все виды природных ресурсов. | Природным рельефом, имеющейся площадью земель определенного назначения, объемом полезных ископаемых. | Рента |

Заполним таблицу.

| Фактор производства | Чем обусловленная ограниченность | Факторный доход |
|---|---|------------------------|
| Капитал – 1) физический (реальный) – произведенные человеком средства производства; 2) финансовый (денежный) – совокупность денежной массы. | Уровень экономического и научно-технического развития, физическим износом капитала, уровнем инфляции. | Процент |

Капитал

Основной капитал

- здания, станки, оборудование
- используется в течение ряда лет
- переносит свою стоимость на продукт по частям
- затраты возмещаются постепенно



Оборотный капитал

- сырьё, материалы, энергетические ресурсы
- расходуется за один цикл
- входит во вновь созданный продукт целиком
- затраты возмещаются после реализации продукта



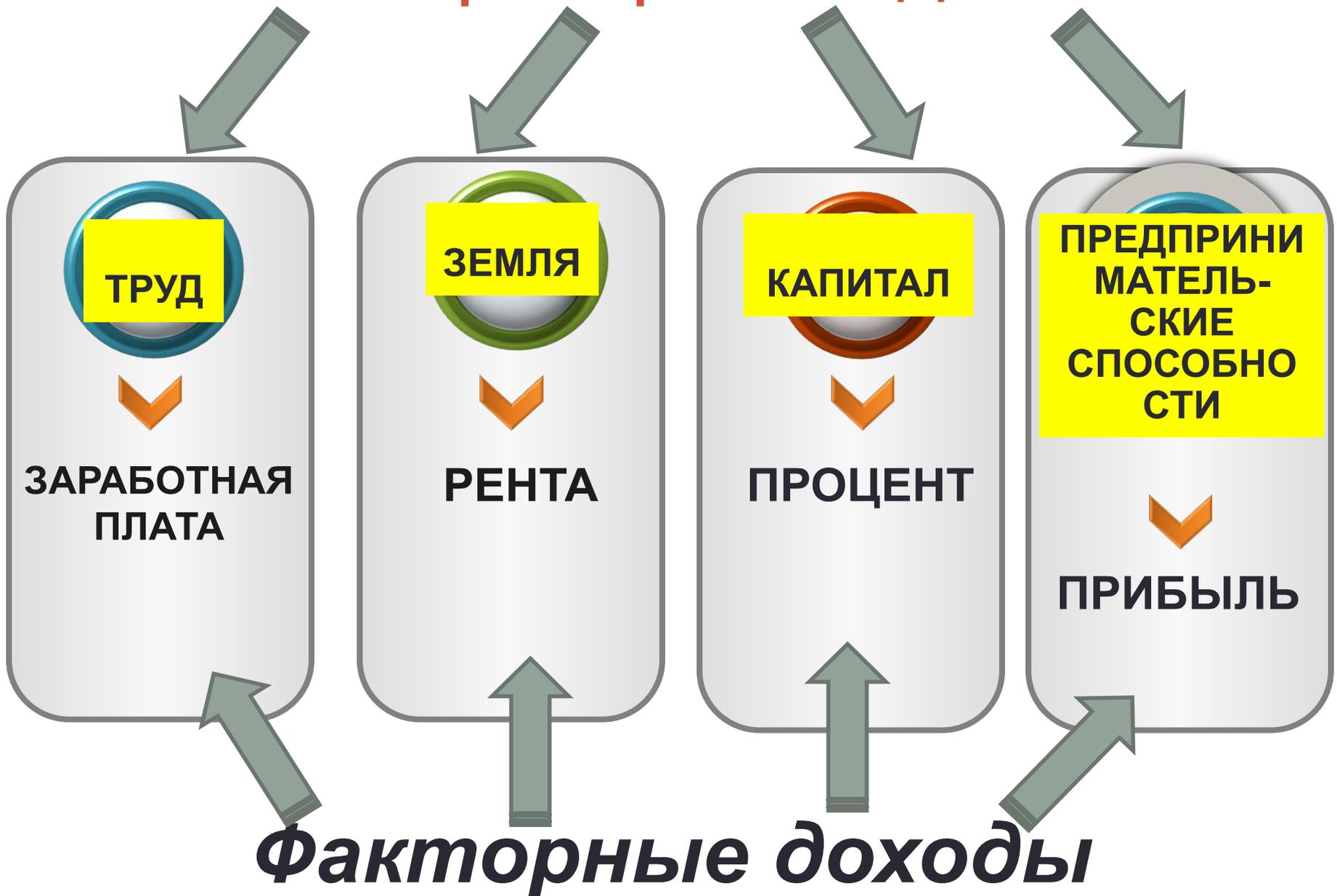
Заполним таблицу.

| Фактор производства | Чем обусловленная ограниченность | Факторный доход |
|--|---|------------------------|
| Предпринимательские способности – способности человека правильно оценить спрос, скоординировать использование ресурсов, принять на себя риск потери. | Индивидуальными особенностями людей | Прибыль |

Заполним таблицу.

| Фактор производства | Чем обусловленная ограниченность | Факторный доход |
|---|---|----------------------------|
| Информация – все знания и сведения, необходимые для квалифицированной экономической деятельности. | Уровнем развития науки и образования, общественного сознания. | Прибыль |

Факторы производства



Издержки производства-

это затраты производителя на приобретение и использование факторов производства.



Экономические издержки-

это те выплаты, которые фирма должна произвести поставщикам необходимых ресурсов, чтобы отвлечь эти ресурсы от использования в других производствах.

Вознаграждение за выполнение предпринимательских функций называют нормальной прибылью. Она входит во внутренние издержки.

ВНУТРЕННИЕ

Затраты ресурсов, принадлежащих собственнику фирмы

платежам, которые могли бы быть получены за собственные ресурсы при альтернативном их использовании.

ВНЕШНИЕ

(явные;

Оплата факторов производства, не являющихся собст-

Внешние издержки очевидны и отражаются

Собственник ресурса постоянно решает проблему экономического выбора: стоит ли продолжать свой бизнес или можно найти более выгодный вариант использования ресурсов.

Издержки

ВНЕШНИЕ
(явные;
бухгалтерские)

ВНУТРЕННИЕ
(неявные)

Переменные

Постоянные



Какие издержки поддаются контролю, а какие - нет?

ПОСТОЯННЫЕ ИЗДЕРЖКИ

Постоянные издержки – это та часть общих издержек, которая не зависит на данный момент времени от объёма выпускаемой продукции.

ПЕРЕМЕННЫЕ ИЗДЕРЖКИ

Это та часть общих издержек, величина которых на данный период времени находится в прямой зависимости от объёма производства и реализации продукции.

Постоянные и переменные издержки.

- **Переменными издержками предприниматель может управлять, т.к. их величина меняется в течение краткосрочного периода в результате изменения объёма производства.**
- ✓ **Переменные издержки возрастают с увеличением объёма производства и сокращаются с его уменьшением.**
- **Постоянные издержки находятся вне контроля администрации фирмы, т.к. обязательны и должны быть выплачены вне зависимости от объёма производства.**

Амортизация – уменьшение стоимости капитальных ресурсов по мере их износа в процессе производственного использования.

Постоянные

Не изменяются при несущественных изменениях объемов производства

Аренда и охрана помещения,
Лицензия,
Оклады администрации,
Издержки на рекламу,
Проценты банку за ранее взятый кредит,
Страховые взносы,
Повышение квалификации работников,
Амортизационные взносы

Переменные

Не изменяются при несущественных изменениях объемов производства

Плата за сырье и материалы,
Сдельная заработная плата работников,
Плата за электроэнергию, транспортные услуги, тары, упаковки и пр.