

# Мировая экономика, МЭО

# Тема 1.

Сущность, субъекты и  
современные тенденции  
развития мировой экономики  
и международных  
экономических отношений  
(МЭО).

# 1. Понятие и субъекты мировой экономики.

# ***мировая экономика - это:***

- совокупность национальных экономик стран и отдельных регионов и связывающие их международные экономические отношения.

$MЭ = CЭ + MЭО$ , где

$MЭ$  – мировая экономика

$CЭ$  – страновые экономики

$MЭО$  – международные  
экономические отношения

Функционально мировая экономика делится на микро и макро экономику.

- **Макро** – изучает закономерности функционирования мировой экономики в условиях глобализации;
- **Микро** – изучает движение конкретных товаров и факторов производства между странами.

# Основные формы функционирования мировой экономики:

- международная торговля;
- международное движение факторов производства;
- международная экономическая интеграция;
- международные валютно-финансовые отношения.

# Специфические черты мировой экономики

- Экономические отношения складываются между суверенными государствами, поэтому они подвержены политическому контролю;
- Не существует единой мировой денежной системы;



- Факторы производства на международном уровне менее мобильны, чем внутри стран;
- Товары делятся на две группы: экспортируемые товары (торгуемые товары) и не экспортируемые товары (не торгуемые товары).

# Субъекты мировой экономики

- Страны и их субъекты (правительства, фирмы, граждане);
- Международные компании (транснациональные и многонациональные компании и банки);

- Международные экономические организации (МВФ, ВТО, ВБ, ОЭСР );
- Региональные интеграционные объединения (ЕС, НАФТА, АСЕАН, АТЭС, МЕРКОСУР, СНГ).

# Этапы становления мировой экономики:

- 1 этап – возникновение мировой торговли;
- 2 этап – завершение процесса формирования мировой экономики;
- 3 этап – сворачивание мирохозяйственных связей;
- 4 этап – процесс интеграции и транснационализации;

# Черты современного этапа:

- Углубление международного разделения труда;
- Усиление взаимозависимости стран (процесс глобализации);
- Либерализация мировой торговли (повышение степени открытости национальных экономик);

- Возникновение международной финансовой экономики, не связанной с обслуживанием мировой торговли;
- Развитие международного производства;
- Возрастание роли и значения международных экономических организаций.

# Глобализация

- это процесс усиления взаимозависимости стран в сфере международного обмена товарами, услугами и факторами производства и одновременно процесс расширения производства и потребления в масштабах всего мира.

# Направления глобализации:

- Финансовая глобализация;
- Интеграция национальных экономик;
- Интенсификация мировой торговли;
- Тенденция к конвергенции;
- Становление глобальных компаний.



# Черты глобализации

- Объективна;
- Волнообразна;
- Носит исторический характер;
- Противоречива.

# Положительные последствия глобализации:

- рост производства высококачественных товаров;
- расширение потребительского спроса (рост доходов);
- образование широкой инфраструктуры компьютерных связей ( Интернет);
- «зеленая революция» в сельском хозяйстве.

# Отрицательные последствия глобализации:

- снижение уровня жизни и рост безработицы в отдельных развивающихся странах;
- чрезмерная индустриализация;
- монополизм ТНК;
- увеличение разрыва между богатыми и бедными странами.

# Точки зрения

- Либеральная модель;
- Крайние левые (антиглобалисты и альтерглобалисты);
- Новая парадигма.

# Черты глобальных проблем

- Носят всемирный характер;
- Проявляют себя как объективный фактор развития общества;
- Проблемы, нуждающиеся в неотложных решениях;

- Угрожают человечеству регрессом в развитии производительных сил;
- Требуют для своего решения сопряженных, объединенных усилий всего человечества.

# Глобальные проблемы:

- Экологическая проблема;
- Демографическая (демографический взрыв);
- Продовольственная проблема;
- Проблема бедности и отсталости третьего мира;
- Проблема нехватки природных ресурсов (энергетическая и сырьевая).

# «Демографический взрыв»

В 1825 г. ученый Томас Мальтус обратил внимание общества на демографическую проблему. На тот момент времени на планете насчитывалось около 1 млрд. жителей.



В течении следующего столетия население планеты удвоилось и достигло 2 млрд., а еще за 50 лет (с 1925-1976 гг.) оно снова удвоилось и достигло отметки в 4 млрд. человек.

К 1990 году население планеты возросло до 5,3 млрд. человек. Общая численность населения в мире продолжает расти, достигнув в 2011 году 7 млрд. человек.

По прогнозам ООН к 2025 году население планеты может достигнуть 9,4 млрд. человек.

Согласно расчетам специалистов из Всемирного банка население Земли составит примерно 10-11 млрд. человек к 2045 году.

Суть «демографического взрыва» заключается в изучает движение конкретных товаров и факторов производства между странами : 95% всего роста до 2025 года будут происходить именно в ЭТИХ регионах мира.

В 1950 году население Африки составляло половину европейского. В 1985 году население Африки и Европы сравнялось. В 2025 году по прогнозу в Африке будет жить в три раза больше людей, чем в Европе: 1 млрд. 580 млн. против 512 млн. человек.

В последнюю треть XX века темпы прироста населения снизились.

Причины данного обстоятельства:

- Снижение коэффициента фертильности ( число детей рождающихся в течение жизни одной матери);
- Рост благосостояния населения в развивающихся странах.

# Великий демографический сдвиг -

это процесс стабилизации  
рождаемости в середине XXI  
века.

В результате сдвига население  
планеты стабилизируется на  
уровне 14,5 млрд. человек к  
2050 г.

# Альтернативный аспект демографической проблемы

- Феномен «седой революции»  
в развитых странах.



# Вывод

Прогнозируемый прирост населения не может быть обеспечен необходимыми для жизни средствами, если сохранятся современные формы и уровни потребления.

# Демографическая модернизация России.

Это новый тип воспроизводства населения, при котором возобновление поколений обеспечивается в условиях низкой смертности и низкой рождаемости.

# Проблемы модернизации

- Высокая смертность;
- Низкая рождаемость (1,2 детей на одну женщину);
- Демографическое старение;
- Депопуляция нации (сокращение численности населения);
- «Западный дрейф» внутри российской миграции.

## 2. Международное разделение труда, его формы и показатели.

# Виды общественного разделения труда

- **Отраслевое разделение труда:** межотраслевое, внутриотраслевое и специализация предприятий;
- **Территориальное разделение труда:** межрегиональное, международное.

# Международное разделение труда

– специализация отдельных стран на производстве определенных видов продукции, для последующего обмена на мировом рынке.

# Факторы, влияющие на положение страны в МРТ:

- природные;
- научно-технические достижения;
- уровень социально-экономического развития страны;
- международные факторы (цикличность мировой экономики).

# Типы МРТ

**Общее МРТ** – специализация стран по сферам производства и отраслям народного хозяйства.

**Частное МРТ** – специализация стран на производстве отдельных видов готовой продукции и услуг.

**Единичное МРТ** – специализация стран на изготовлении отдельных деталей, узлов, компонентов, на стадиях технологического процесса.



# Формы МРТ

- Международная специализация производства: предметная, поддетальная и технологическая;
- Международное кооперирование производства: выполнение совместных программ, договорная специализация, создание совместных предприятий.

## Показатели уровня МРТ:

- Коэффициент международного разделения труда - равен удельному весу страны в мировой торговле, деленному на удельный вес страны в мировом валовом внутреннем продукте (МВВП).

- **Экспортная квота** –  
ЭК = Экспорт страны \ ВВП страны (в РФ 33%);
- **Импортная квота** –  
ИК = Импорт страны \ ВВП страны (в РФ 22%);
- **Внешнеторговая квота** –  
ВТК = Экспорт + Импорт страны \ ВВП страны.

- Коэффициент относительной экспортной специализации отрасли:  
удельный вес товара в экспорте страны деленный на удельный вес товара в мировом экспорте.

Чем выше значение показателя тем выше международная специализация соответствующей отрасли.

# 3. Понятие мирового рынка.

- Внутренний рынок;
- Национальный рынок;
- Международный рынок;
- Мировой рынок.

# Мировой (всемирный) рынок

– система обмена товаров, услуг и капиталов между продавцами и покупателями разной национальной принадлежности.

## Функции мирового рынка:

- Находится под воздействием мирового спроса и предложения;
- Оптимизирует использование факторов производства;
- Выполняет санирующую роль.



# Уровни мирового рынка

- Нижний – рынок базовых товаров (продукция сельского хозяйства и добывающих отраслей);
- Средний – рынок среднетехнологичных и низкотехнологичных товаров и полуфабрикатов;
- Верхний – рынок высокотехнологичной продукции.

# Различия между уровнями мирового рынка

- По методам конкурентной борьбы (ценовая и неценовая);
- По участникам;
- По степени протекционизма (тарифная эскалация).

# Мировая торговля

- это сумма стоимости экспорта всех стран мира.

**Внешняя торговля** включает в себя экспорт и импорт товаров данной страны.

- **Экспорт** – это вывоз товаров с таможенной территории РФ без обязательства об обратном ввозе;
- **Импорт** – это ввоз товаров на таможенную территорию РФ без обязательства об обратном вывозе.

# Условия торговли

- Соотношение экспортных и импортных цен определенного товара, страны в целом, группы стран.

# Количественные показатели внешней торговли:

- Торговый оборот - сумма экспорта и импорта данной страны:

$$ТО = \text{Экспорт} + \text{Импорт};$$

- Торговый баланс (торговое сальдо) – разность между экспортом и импортом данной страны:

$$ТБ = \text{Экспорт} - \text{Импорт}.$$

# Мировая цена

– это цена крупных экспортно-импортных сделок, заключаемых на мировых товарных рынках.

# Факторы, влияющие на уровень мировых цен

## Общэкономические факторы:

- цикличность, неравномерность развития мировой экономики;
- уровень общемировой инфляции;
- совокупный спрос и предложение на мировом рынке;



## Конкретно – экономические факторы:

- величина издержек;
- норма прибыли;
- ставки налогов;
- потребительские свойства товаров;

## Специфические факторы:

- государственное внешнеторговое регулирование;
- валютные курсы.

# Виды мировых цен

- Контрактные;
- Справочные;
- Биржевые;
- Цены аукционов;
- Статистические.

# 4. Классификация стран в мировой экономике.

- **Страна (государство)** – это территория, имеющая определенные границы, пользующаяся государственным суверенитетом или находящаяся под властью другого государства (колония);
- **Территории** – части стран, которые имеют особый экономический или политический статус ( Гонконг, Макао, Тайвань).

# Критерии классификации стран

- Уровень экономического развития (ВВП на душу населения);
- Характер внешнеэкономических связей:(размер экспортной квоты, импортной квоты и т.д.);
- Отраслевая структура национальной экономики;
- Уровень и качество жизни населения (индекс человеческого развития).

# Индекс человеческого развития

Обобщающий показатель уровня и качества жизни, включающий в себя индексы ожидаемой продолжительности жизни, охвата населения образованием и ВВП на душу населения.

В 2013 году стран с очень высоким ИЧР – 36 стран, с высоким – 44 страны, со средним – 70 стран, с низким – 30 стран.

# Классификация стран в ЭКОСОС (Экономический и социальный совет ООН)

- Наиболее развитые страны с рыночной экономикой
- Развивающиеся страны
- Страны с переходной экономикой

# «Большая семерка»

1976 год - начало работы  
данного неформального  
объединения.

Состав: Великобритания,  
Канада, США, Япония,  
Германия, Франция, Италия



# «Большая семерка»

Не является Международной организацией в связи с чем решения данного объединения не имеют обязательной (юридической) силы.

1998 год расширение клуба за счет принятия России и появления «Большой восьмерки».

# «Развивающаяся семерка»

- Объединяет семь динамично растущих экономик к которым относятся: Китай, Индия, Бразилия, Россия, Индонезия, Мексика, Турция.
- К 2050 году по размеру экономик «развивающаяся семерка» обгонит развитую в полтора раза.

# Классификация стран группой экспертов ООН

- Афро-азиатские страны;
- Промышленно развитые страны;
- Латино-американские страны;
- Страны с централизованно - планируемой экономикой.

Афро-азиатские страны + Латино-американские страны = Развивающиеся страны.

# Развивающиеся страны

- С максимальным уровнем развития: «новые индустриальные страны» и страны нефтеэкспортеры;
- Со средним уровнем развития;
- С низким уровнем развития – наименее развитые страны, страны третьего мира.

# Критерии новых индустриальных стран (НИС)

- Не менее 30% промышленной продукции в объеме ВВП;
- Более 50% готовой продукции в экспорте;
- ВВП на душу населения более 1000 долларов;
- Страна должна иметь способную к оперативным перестройкам экономику.

# Критерии определения наименее развитых стран

- Низкий уровень дохода (менее 750 долл. на душу населения);
- Слабость людских ресурсов (индекс качества жизни);
- Экономическая уязвимость (индекс экономической уязвимости).

# Классификация стран ЮНКТАД

ЮНКТАД - Конференция ООН по торговле и развитию.

- Страны с развитой рыночной экономикой – «золотой миллиард»;
- Страны Восточной Европы - бывшие социалистические государства и СССР;
- Социалистические страны Азии – Китай, КНДР, Монголия, Вьетнам;
- Развивающиеся страны.

# Классификация Мирового банка

- Страны с низким уровнем доходов – 43 страны, в которых ВВП на душу населения ниже уровня 975 долларов;
- Страны с доходами ниже среднего уровня – 55 стран, в которых ВВП на душу населения от 976 – до 3855 долларов;



- Страны с доходами выше среднего – (46 стран) от 3856 до 11905 долл.;
- Страны с высоким уровнем доходов – (66 стран) от 11906 долларов и выше.

Максимальное значение –  
Люксембург 64320 долл./чел. в год,  
минимальное – Конго 290  
долл./чел. в год.

# БРИКС

- В 2001 г. Джим О. Нил выдвинул идею сгруппировать по определенным критериям Бразилию, Россию, Индию и Китай в некий виртуальный клуб под названием «BRIC».
- В 2011 г. объединение получило имя «БРИКС» т.к. к нему присоединилась Южно-Африканская Республика.

- На долю стран БРИКС приходится около 30% территории планеты, в них проживает свыше 40% населения Земли (3 млрд. чел.), они производят около 20% мирового ВВП, располагают 8% глобальных экономических ресурсов, 45% всей рабочей силы планеты и осуществляют 45% глобальной торговли.

# Прогноз

- К 2020 г. страны БРИКС будут обеспечивать почти половину мирового экономического роста, к 2050 г. суммарный размер экономик «пятерки» обгонит суммарный размер экономик стран «Большой семерки».
- Выразили желание присоединиться к БРИКС Мексика, Южная Корея, Турция и Германия.

# 5. Место России в мировой экономике.

# Понятие конкурентоспособности

- **Конкурентоспособность в экономической теории** – это обладание свойствами, создающими преимущества для субъекта экономического соревнования.
- **Под конкурентоспособностью страны** понимается способность ее фирм и отраслей опережать соперника при завоевании позиций на мировых рынках.

- Конкурентоспособность страны – способность страны в условиях свободной конкуренции производить товары и услуги, удовлетворяющие требованиям мирового рынка, реализация которых увеличивает благосостояние страны и отдельных ее граждан.

Д.Е. Сорокин

«...Конкурентоспособность национальной экономики в политико-экономическом смысле есть способность экономики обеспечить реализацию национально-государственных интересов».



# Конкурентоспособность страны

- Конкурентоспособность товара;
- Конкурентоспособность  
товаропроизводителя;
- Конкурентоспособность отраслей.

# Составные элементы

- **Сравнительные преимущества** – даны самой природой, не вечны, не воспроизводимы, довольно статичны;
- **Конкурентные преимущества** – интеллектуальный и инновационный потенциал страны, динамичны, неиссякаемы.

# Уровни конкурентоспособности

- Глобальный (индекс глобальной конкурентоспособности), определяется с помощью макроэкономических показателей;
- Микроуровень (индекс конкурентоспособности бизнеса), определяется с помощью таких факторов как производительность компаний, их эффективность.

# Международные рейтинги конкурентоспособности

- Составляют две организации – Международный институт развития менеджмента (Швейцария) и Всемирный экономический форум (Швейцария).

# Рейтинг Международного института

- Конкурентоспособность нации – это ее способность создавать и поддерживать среду, которая обеспечивает рост добавленной стоимости предприятий страны и благосостояния ее граждан.
- Число стран в рейтинге – 57.

## Конкурентоспособность страны формируют 4 фактора:

- Экономическое состояние страны;
- Эффективность государства;
- Эффективность бизнеса;
- Инфраструктура.

Положение России в рейтинге - 47 место из 62 стран в 2013 году.

# Рейтинг ВЭФ

- Конкурентоспособность нации – способность страны поддерживать стабильные темпы роста ВВП на душу населения.
- 12 слагаемых конкурентоспособности: качество институтов, инфраструктура, макроэкономическая стабильность и т.д.

# Положение России

- Индекс глобальной конкурентоспособности России – 63 место в 2010 году (из 139 стран), 2013 году - 63 место из 143-х стран;
- Индекс конкурентоспособности бизнеса – 97-е место из 136 стран в 2013 году.



# Критика

- Используют недостоверные статистические методы;
- Часто меняют критерии, используемые при исследовании;
- В статистических данных отсутствует последовательность;
- Отсутствуют значимые показатели;
- Оценки во многом политизированы.

- Российские экономисты предлагают сформулировать иной перечень основных показателей для составления индекса национальной конкурентоспособности и проводить сопоставление по избранным странам, близким по своим общеэкономическим параметрам России.

# Индекс торговли и развития

- В данном рейтинге используются «жесткие» показатели, оценивающие вклад торговой политики, внешней торговли в развитие стран. Россия в ИТР заняла в 2013 году 60 место из 119 стран.

# Модель Майкла Портера

- Модель «ромба Портера» - конкурентное положение страны является результатом действия четырех взаимосвязанных факторов: ресурсы, спрос, взаимодействие со смежными производствами, стратегия.

- По мнению М. Портера конкурентоспособность страны следует рассматривать через призму международной конкурентоспособности не отдельных фирм, а кластеров, которые способны эффективно использовать внутренние ресурсы.

- **кластер** – это группа географически соседствующих взаимосвязанных компаний (поставщики, производители, посредники) и связанных с ними организаций (образовательные заведения, органы государственного управления), действующих в определенной сфере и взаимодействующих друг друга.

# Кластеры России

- Авиакосмические кластеры в Москве и Самаре, информационно-телекоммуникационный кластер в Москве, пищевые кластеры в Москве, Санкт-Петербурге и Белгородской области, автомобилестроительные кластеры в Поволжье и Санкт-Петербурге, биотехнологический и кластер информационно-компьютерных технологий в Томске.

# Стадии конкурентоспособности

М. Портер выделяет несколько групп стран в зависимости от факторов, формирующих их конкурентоспособность:

- страны «начальной» стадии развития;
- стадия эффективного развития;
- стадия инновационного развития;
- стадия богатства.



# Национальный ромб конкурентных преимуществ России.

- Первая сторона ромба - это параметры факторов производства и инфраструктуры;
- Вторая - параметры спроса на производимую продукцию фирмы;
- Третья – партнеры, поддерживающие фирму;
- Четвертая – стратегия фирм, структура и конкуренция.

# Конкурентные слабости РФ

- Огромный износ основных фондов;
- Неравномерность в развитии регионов;
- Высокая ресурсоемкость производства;
- Преобладание неконкурентоспособных технологий;
- Ограниченные возможности внутреннего накопления;
- Бюрократия.

# Государственная политика

- Глубокая диверсификация экономики;
- Поддержка растущих компаний;
- Разработка региональных программ повышения конкурентоспособности;
- Развитие конкуренции;
- Привлечение иностранного капитала в производственную сферу.

# Варианты государственной экономической политики на перспективу до 2015 г.:

1. Сырьевой сценарий;
2. Инновационный сценарий:
  - Модернизация национальной экономики;
  - Технологический прорыв.

«Национальное  
процветание не  
наследуется – оно  
создается» М. Портер.

Тема 2.  
Теория и практика мировой  
торговли.

# 1. Классические и современные теории мировой торговли.

# Основные вопросы поднятые в теориях мировой торговли

Что лежит в основе  
мировой торговли ?

Чем определяются  
направления товарных  
потоков ?



# Классические теории мировой торговли

- Меркантилизм;
- Теория абсолютных преимуществ (А. Смит);
- Теория относительных преимуществ (Д. Рикардо);
- Теория соотношения факторов производства Хекшера – Олина;
- Парадокс Леонтьева.

# Теория абсолютных преимуществ А. Смита

Страна должна экспортировать те товары, при производстве которых она несет наименьшие издержки (т. е. имеет абсолютное преимущество) и импортировать те товары при производстве которых наименьшие издержки несут другие страны.

«Если какая-либо чужая страна может снабжать нас каким-нибудь товаром по более дешевой цене, чем мы в состоянии изготовить его – писал А.Смит в 1776 г. – лучше покупать его в обмен на некоторую часть нашего собственного промышленного труда, прилагаемого в той области, в которой мы обладаем некоторым преимуществом»

# Недостатки

- Абстрагировалась от реальности;
- Строилась с позиции производителя без учета позиции покупателя;
- Не отвечала на вопрос: как быть, если страна не обладает абсолютным преимуществом в производстве ни одного товара?

# Теория относительных преимуществ

## Д. Рикардо

Любая страна имеет сравнительные преимущества в производстве тех или иных товаров, поскольку создает их с меньшими затратами труда, чем на другие товары. Специализируясь на изготовлении таких менее трудоемких товаров и экспортируя их, она получает возможность импортировать взамен те товары, какие дома обходятся ей относительно дороже.

1 единица сырья в США требуется 2 рабочих дня, а для производства 1 единицы оборудования 1 раб. день.

В России на производство ед. сырья – 4р.д., а на ед.оборудования 3 р.д.

Очевидно, что США имеют абсолютное преимущество в производстве как сырья так и оборудования.

Относительная цена ед. сырья в США составляет  $2\frac{1}{3}$  ед. оборудования, а в России меньше –  $4\frac{1}{3}$  ед. оборудования.

Относительная цена ед. оборудования в США составляет  $1\frac{1}{2}$  ед. сырья, а в России больше –  $3\frac{1}{4}$  ед. сырья.

# Вывод

США будут импортировать сырье из России, а экспортировать оборудование, Россия будет импортировать оборудование, а экспортировать сырье.



# Теория соотношения факторов производства Э. Хекшера и Б. Олина (1924 г.)

Попытались объяснить, почему  
в разных странах  
производительность труда  
неодинакова.

- **Факторная интенсивность** – показатель, определяющий относительные затраты факторов производства на создание определенного товара.
- **Факторная насыщенность** – показатель, определяющий относительную обеспеченность страны факторами производства.

# Теорема Хекшера - Олина

Страна должна экспортировать те товары для производства которых она обладает избыточными факторами производства и импортировать те товары для производства которых она испытывает дефицит факторов производства.

Так в скрытом виде  
экспортируются избыточные  
факторы производства и  
импортируются дефицитные  
факторы.

# Парадокс В. Леонтьева

Теория соотношения факторов производства не подтверждается на практике: трудонасыщенные страны экспортируют капиталоемкую продукцию, тогда как капиталонасыщенные – трудоемкую.

## Дополнительные обстоятельства:

- неоднородность факторов производства (прежде всего рабочей силы);
- протекционистская политика государства;
- предпочтения потребителей.

# Альтернативные теории мировой торговли

- теория «жизненного цикла продукта». (Р. Вернон, Дж. Кравис, Л. Уэлс и др.)
- Теория эффекта масштаба. (Р. Дризе, П. Крюгман, Г. Хафбауэр)
- Теория конкурентных преимуществ. (М. Портер)
- Теорема Рыбчинского.

## 2. Международное регулирование мировой торговли.



# Международная торговая система

- Совокупность действующих принципов и правил регулирования внешнеэкономического обмена, согласованных на многостороннем уровне.

# Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ)

- 1946 года резолюция ЭКОСОС о созыве конференции по торговле и занятости.
- 1947 второе заседание подготовительного комитета по итогам которого подписано ГАТТ.
- 1947г созвана конференция ООН, которая завершилась подписанием Гаванской Хартии – Устава МТО.

- Будучи многосторонним соглашением, ГАТТ de facto являлось одновременно международным учреждением, ведающим вопросами торговли.

# Главные цели ГАТТ:

- Либерализация мировой торговли;
- Обеспечение безопасности и предсказуемости торговых отношений;
- Устранение всех форм дискриминации в мировой торговле.

# Принципы ГАТТ:

- торговля без дискриминации (реализуется в РНБ);
- защита внутреннего рынка посредством таможенных пошлин;
- поощрение справедливой конкуренции;
- принцип невозможности принятия односторонних решений (консультации и разрешение споров).

# Функции ГАТТ:

- выработка правил мировой торговли;
- выполнение функций международного торгового форума;
- урегулирование торговых споров.

# Токийский раунд (1973-1979г)

Участвовали 102 страны.

Повестка раунда:

- Снижение тарифов;
- Заключение соглашений ( кодексов):
  - По субсидиям и компенсационным мерам;
  - По техническим барьерам в торговле;
  - По антидемпинговым мерам;
  - По правительственным закупкам;
  - По торговле гражданской авиационной техникой.

# Уругвайский раунд (1986-1994)

Участвовали 125 стран. Повестка раунда.

- Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС);
- Соглашение по торговым аспектам инвестиционных мер (ТРИМС);
- Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС);
- Принято решение о создании ВТО.



# Различия ГАТТ-1947 и ВТО

- Более широкий и жесткий характер обязательств стран-участниц в рамках ВТО;
- Процесс присоединения к ВТО существенно сложнее;
- В основе ВТО более развитая правовая база;

# Организационная структура ВТО

- Высший орган ВТО – Министерская конференция;
- Генеральный совет – отвечает за выполнение текущей работы ВТО;
- Советы ВТО;
- Многочисленные специализированные комитеты и подкомитеты;
- Секретариат ВТО.

# Процедура присоединения к ВТО

- Первый этап – информационный ( изучение экономического и торгового режима присоединяющейся страны);
- Второй этап – переговорный (по четырем основным направлениям: товарный рынок, рынок услуг, защита сельского хозяйства, системные условия);
- Третий этап – переходный (продолжительность этапа зависит от статуса страны).

# Доха - раунд

Первый раунд многосторонних переговоров под эгидой ВТО (ноябрь 2001г.)

Задача переговоров – найти сбалансированные и отвечающие интересам разных стран решения, способствующие ослаблению протекционистской защиты национальных производителей и экспортеров продукции сельского хозяйства.

# Направления переговоров

- Сельское хозяйство – цель: снизить барьеры в торговле сельскохозяйственными товарами, добиться отмены экспортных субсидий;
- Услуги и развитие – цель: продолжить либерализацию торговли услугами и улучшить отдельные нормы ГАТС;

- Меры содействия торговле – цель: подготовить предложения по уточнению и улучшению отдельных статей ГАТТ 1994;
- Доступ на рынки несельскохозяйственных товаров – цель: договориться о существенном снижении таможенных и других барьеров на промышленные товары.

# Прогнозы

## Пессимистический:

Напряженность и продолжительность Дохийского раунда переговоров, периодическое обострение разногласий между их участниками породили пессимистические прогнозы в отношении возможности завершения этого раунда и будущего ВТО.

# Изъяны в деятельности ВТО

- Крен в сторону интересов наиболее развитых стран.

Д. Стиглиц : «Эта организация стала наиболее наглядным символом глобальных несправедливостей. В то время как развитые страны провозглашали и навязывали силой открытие рынков развивающихся стран для своих товаров, сами продолжали держать свои рынки закрытыми»



# Оптимистический:

- Опыт показывает, что участники вполне могут добиться консенсуса;
- ВТО доказала, что способна поддерживать торговую дисциплину;
- Мировому сообществу необходима удобная и непрерывно действующая переговорная площадка.

# Присоединение России к ВТО

- В 1994 году подана заявка на вступление в ВТО – начало информационного этапа;
- В 1996 году начинается переговорный этап.

# Позитивные макроэкономические последствия:

- возможность включаться в новые формы мировых внешнеторговых отношений;
- российские экспортеры и импортеры получают доступ к унифицированному юридическому пространству ВТО (потери от ограничительных мер составляют примерно 2 млрд. долл.);
- создание более благоприятного инвестиционного климата;

- Расширение импорта современных технологий;
- Улучшение качества внутреннего рынка;
- Снижение цен на потребительские товары;
- Активизация структурных реформ по повышению конкурентоспособности;
- Суммарный выигрыш России составит – 8-10 млрд. долл. в год.

# Негативные макроэкономические последствия:

- Рост открытости рынков дешевым импортным товарам;
- Национальные финансовые институты не смогут конкурировать с иностранными;
- Банкротство ряда отраслей отечественной промышленности (машиностроительные предприятия, производители сельскохозяйственной техники);

- Рост социальных инвестиционных издержек, усиление конкуренции на внутреннем рынке труда;
- Усиление напряженности торгового баланса;
- Обострение бюджетных проблем, связанных со значительными (прямыми и косвенными) фискальными потерями.

# Эксперты Российского университета управления

- «Основные тенденции развития экономики будут определяться не факторами, связанными с присоединением России к ВТО, а общим ходом экономического развития»

# РГГУ

- « Ни для одной отрасли фактор присоединения к ВТО не ведет к падению или стагнации производства на фоне общей тенденции к экономическому росту. Даже в случае незначительного замедления роста тенденция к расширению производства сохранится»



# Всемирный Банк

- « На первом этапе положение части населения ухудшится. Главным образом, это коснется неквалифицированных работников, которым угрожает потеря занятости. Однако в целом, уже в течение одного-двух лет население России ощутит выгоду от присоединения к ВТО. Доходы россиян увеличатся на 64 млрд. долл. или на 11% ВВП.»

- Последствия вступления страны в ВТО на первоначальном этапе останутся в диапазоне одного процента динамики ВВП. Ощутимые последствия выявятся через 5-7 лет, когда с одной стороны ускорится процесс либерализации торговли, а с другой стороны появятся конкурентоспособные производства, которые смогут использовать механизмы ВТО для расширения экспорта.

# Тема 3.

## Международное перемещение факторов производства.

# 1. Международное движение капитала.

# Международное движение капитала

Международное движение капитала – это размещение и функционирование капитала за рубежом с целью его самовозрастания.

# Причины международного движения капитала

- перенакопление капитала в стране-экспортере капитала (объективная основа);
- экономическая и политическая нестабильность, высокие налоги в стране-экспортере капитала (неблагоприятный инвестиционный климат);

- стремление сократить уровень издержек производства (более дешевое сырье и рабочая сила в других странах);
- сокращение транспортных издержек;
- диверсификация рисков;
- преодоление таможенных барьеров.

# Формы международного движения капитала

## 1. По источникам происхождения:

- Официальный (государственный);
- Частный.

## 2. По сроку вложения:

- Краткосрочный (сроком до 1 года);
- Среднесрочный (сроком от 1 года до 3-5 лет);
- Долгосрочный (сроком свыше 5 лет).



# 1. По направлению движения капитала:

- экспорт (активы, инвестиции за рубеж);
- импорт (пассивы, иностранные инвестиции внутри страны).

# 2. По форме:

- Денежный капитал;
- Товарный капитал.

# 3. По характеру использования:

- Ссудный;
- Предпринимательский.

# Предпринимательский капитал включает:

- **Прямые инвестиции** – вложения капитала с целью приобретения права собственности или решающих прав в управлении;
- **Портфельные инвестиции** – вложения капитала в зарубежные ценные бумаги с целью получения дохода в виде дивиденда.

# Субъекты международного движения капитала

- Страны в лице правительств (принимающие страны и страны базирования);
- Юридические лица (различного рода компании, фонды);
- Физические лица.

# Правила международного инвестирования

- Не дискриминационный, справедливый режим;
- Право входа;
- Право прекращения контракта;
- Урегулирование инвестиционных споров.

# Международные инвестиционные соглашения

- Двухсторонние;
- Региональные;
- Межрегиональные;
- Глобальные  
(международные).

# Меры привлечения капитала

## Налоговые стимулы:

- установление прямых налоговых льгот;
- ускоренная амортизация;
- «налоговые каникулы»;
- освобождение от таможенных платежей импорта сырья, оборудования, комплектующих;
- исключение двойного налогообложения (прибыли);

## Финансовые меры:

- субсидии;
- займы и кредиты;
- финансовые льготы;
- предоставление государственных гарантий инвестиций;
- страхование зарубежных инвестиций на льготных условиях;

## Нефинансовые меры:

- административная и дипломатическая поддержка;
- урегулирование инвестиционных споров.

# Россия в международном движении капитала

- Россия активно включилась в международное движение капитала практически во всех его современных формах. Международный инвестиционный рейтинг России находится на третьей ступени по шкале ОЭСР и на уровнях ВВВ+ с прогнозом «стабильный» – у частных рейтинговых агентств.



# Преимущества России

- Значительный объем внутреннего рынка;
- Высокие темпы роста;
- Политическая и макроэкономическая стабильность;
- Низкая стоимость сырья, энергии и рабочей силы.

# Недостатки России

- Коррупция;
- Административные барьеры;
- Некачественное законодательство;
- Проблемы с правоприменением.

# Структура привлеченных средств

- Небольшая доля прямых инвестиций;
- Рост портфельных (спекулятивных) инвестиций;
- Господство «прочих» инвестиций – состоят из торговых кредитов, поэтому в их случае правильнее говорить о кредитовании, а не об инвестировании в экономику.

# Особенности России

- Более производственный характер прямых иностранных инвестиций (ПИИ), чем в среднем в мире ( 70% их объема идет на накопление);
- Узкий круг зарубежных стран – инвесторов: 2007 г. 33% ПИИ приходилось на Кипр, 28% на Нидерланды, 25% на Люксембург, 6% на США, 4% на Германию, 4% на Великобританию.

# Вывод

Весомое представительство офшоров в этом перечне дает основание полагать: примерно 1\3 поступающих в Россию инвестиций – реимпорт ранее выведенных отечественных активов. Это означает, что российская экономика мало финансируется средствами новых стран - инвесторов.

## Российский капитал за рубежом

По данным ЮНКТАД прямые российские инвестиции за рубежом в 2004 г. достигали 13,9 млрд. долл., в 2005 г. – 12,8 и в 2006 г. – 20 млрд. долл. В накопленном счете это составило 120 млрд., что ставит Россию как инвестора на 15-е место в мире.

# Цели вывоза капитала

- Вложения в сети маркетинга и обслуживания своей продукции за рубежом;
- Доступ к передовым технологиям;
- Приобретение источников сырья;
- Создание собственных перерабатывающих мощностей;
- Инвестиции в инфраструктуру.

## 2. Международные корпорации как субъект мировой экономики



**Международная корпорация**  
**(*international corporation*)** –  
форма организации крупной  
компании, осуществляющей  
прямые инвестиции в разные  
страны мира.

# Виды международных корпораций:

**Транснациональные корпорации (ТНК)** – головная компания принадлежит капиталу одной страны, а филиалы разбросаны по многим странам мира.

**Многонациональные корпорации (МНК)** – головная компания принадлежит капиталу двух и более стран, а филиалы также находятся в различных странах.

**Глобальные корпорации** – крупнейшие ТНК или МНК, филиалы которых разбросаны по всему миру.

# Организационные основы ТНК

- **Картель** – участники сохраняют коммерческую самостоятельность и договариваются о регулировании объемов производства, условиях сбыта продукции;
- **Трест** – объединение при котором участники полностью утрачивают коммерческую самостоятельность, осуществляется единое управление.

- **Концерн** – форма объединения при которой входящие предприятия сохраняют юридическую самостоятельность. Головная компания осуществляет управление и контроль над финансовыми потоками, разрабатывает единую стратегию развития.

- Контроль в рамках концерна осуществляется на основании владения головной компанией своими филиалами (которые полностью принадлежат головной компании), акциями дочерних (контрольный пакет – 50% плюс 1 акция и выше) и ассоциированных компаний (от 10% до 50%).

# Пирамидальная структура ТНК

- На вершине находится головная компания – стратегический центр ТНК;
- Фундаментом являются специализированные дочерние компании;
- Промежуточное звено – посреднические компании-проводники, необходимые для оперативного управления дочерними предприятиями.

# Причины создания промежуточной структуры

- Консолидации активов дочерних компаний в руках одной посреднической структуры;
- Для расширения сферы деятельности;
- Увеличения финансовой гибкости;
- Повышения инвестиционной привлекательности;
- Для сокращения налогов.

- Наилучшим местоположением промежуточной компании являются «налоговые гавани» (классические офшоры). В «налоговых гаванях» не удерживаются ни прямые, ни косвенные налоги, осуществляется слабый валютный контроль.



# Критерии

Первая группа критериев, предложенная ООН:

- Наличие филиалов более чем в шести странах;
- Капитал компании не менее одного миллиона долларов;
- Объем зарубежных продаж не менее 25%;
- Объем зарубежных активов не менее 20%.

Предложена **ЮНКТАД** (Конференция ООН по развитию и торговле):

- Наличие подразделений в двух и более странах;
- Согласованная политика подразделений;
- Материнская компания контролирует активы своих подразделений, как правило, путем участия в капитале.

# Поколения ТНК

- **ТНК первого поколения:** «эпоха колоний» т.к. колониально-сырьевые ТНК ориентировались на вывоз сырья и колониальных товаров в страны Европы
- **ТНК второго поколения:** Военно-промышленные ТНК ориентированные на производство вооружений;

- **Третий этап** : Научно-технологические ТНК ориентированные на непрерывное технологическое обновление производства и использование конкурентных преимуществ межстрановой кооперации ;
- **Четвертый этап** : Глобальные ТНК ориентированные на завоевание лидирующих позиций в мировой экономике посредством активной инновационной деятельности.

- **Пятый этап** – Глобальные ТНК совместно с ТНБ ориентированы на установление нового мирового порядка и подчинение себе национальных экономик;
- **Шестой этап** – Глобальные ТНК с помощью Интернета изменяют свою структуру (киберкорпорации);
- **Седьмой этап (прогноз)** – Планетарные ТНК ориентированы на освоение космических энергоресурсов.

# Характерные черты ТНК:

- создание системы международного производства, расположенного во многих странах мира, но контролируемого из одного центра;
- высокая интенсивность внутрикорпорационной торговли между расположенными в различных странах подразделениями;

- относительная независимость в принятии операционных решений от стран базирования и принимающих стран;
- глобальная структура занятости;
- разработка, передача и использование передовой технологии в рамках замкнутой корпорационной структуры.

- На сегодняшний день полем деятельности ТНК являются в основном развитые страны. Около 10 стран получают 90% всех инвестиций, поступающих в развивающиеся страны, на долю беднейших государств приходится менее 10% частных инвестиций.



# Стратегии ТНК

- **Глобальная стратегия** – главная цель компании это создание стандартизированных товаров отвечающих требованиям мирового рынка;
- **Транснациональная стратегия** – оптимальное сочетание преимуществ повышения эффективности за счет глобализации операций;

- **Стратегия дублирования отечественной бизнес-модели** – использование специфических национальных преимуществ компании в качестве средства конкурентной борьбы на мировых рынках;
- **Мультилокальная стратегия** – предполагает совокупность независимых дочерних компаний каждая из которых обслуживает конкретный внутренний рынок.

# Типы ТНК

- Горизонтально-интегрированные компании;
- Вертикально-интегрированные компании;
- Диверсифицированные ТНК.

# Влияние ТНК на страны

## Принимающая страна. Выгоды:

- Получение дополнительных ресурсов;
- Стимулирование развития национальной экономики;
- Увеличение объема производства и дохода;
- Пополнение государственного бюджета;

## Принимающая страна. Проблемы:

- ТНК допускают нарушения прав человека, трудовых стандартов, экологических и социальных требований;
- Усиленная эксплуатация экономического потенциала;
- ТНК манипулируют ценами в целях ухода от налогов.

## Страна, вывозящая капитал (страна базирования). Выгоды:

- Повышение имиджа и влияния страны,
- Расширение рынков сбыта;
- Продвижение на рынок товаров, прошедших свой жизненный цикл, что приводит к росту ВВП;
- Повышение эффективности инвестирования.

## Страна базирования. Проблемы:

- Потери в росте ВВП вследствие вывоза инвестиций;
- Сокращение рабочих мест;
- Потери в платежном балансе;
- Сокращение налоговых поступлений.

# Количественные показатели

- **Индекс транснационализации (ИТН)** среднеарифметическое трех величин: отношения зарубежных активов ко всем активам, зарубежных продаж к общему объему продаж и численности работников за рубежом к общему числу занятых в ТНК;



Для ТНК финансового сектора  
эксперты ЮНКТАД рассчитывают

- **Индекс интернационализации (ИИ)** рассчитывается путем деления числа зарубежных филиалов на общее число филиалов ТНК.

Рейтинг самых крупных в мире компаний составляет журнал Forbes. Позиция в рейтинге определяется по 4 критериям: объем продаж, размер прибыли, общая величина активов и рыночная стоимость (капитализация) компании. В 2010 году самой крупной корпорацией в рейтинге стала американская General Electric. В рейтинг вошли 28 российских компаний: «Газпром» – 13 место, «Роснефть» – 64 место, «ЛУКОЙЛ» – 76 место.

# 3. Мировой миграционный процесс.

# Международная трудовая миграция

- Международная трудовая миграция рабочей силы – это перемещение рабочей силы с территории одной страны на территорию другой страны с целью заключения контракта с работодателем.

- По оценке Международной организации по миграции (МОМ) в 2010 г. в мире численность мигрантов составила 214 млн. человек (примерно 3% населения мира). В действительности численность мигрантов значительно выше, т.к. официальная статистика не фиксирует нелегальную миграцию (5-15% от общего числа).

# Причины трудовой миграции:

- Избыток рабочей силы в развивающихся странах;
- Дефицит рабочей силы в странах развитых;
- Разный уровень экономического развития стран, заработной платы, безработицы.

# Субъекты международной миграции

- Правительство, определяющее миграционную политику страны;
- Государственные структуры, регулирующие миграционные процессы;
- Национальные и наднациональные общественные организации;
- Граждане как носители рабочей силы.

# Понятийный аппарат

- **эмиграция** – выезд из страны на постоянное место жительства;
- **иммиграция** – въезд в страну на постоянное место жительства;
- **репатриация** – возвращение в страну происхождения ранее выехавших из нее граждан;
- **Депортация** – высылка из страны- иммиграции нелегальных мигрантов
- **миграционное сальдо** – разность иммиграции и эмиграции;



# Виды миграции:

- **безвозвратная** (как правило, межконтинентальная);
- **временно-постоянная (1–6 лет)** – внутриконтинентальная;
- **сезонная** (ежегодные поездки на заработки);
- **маятниковая** (ежедневный, еженедельный переезд для работы в соседнюю страну)
- **Нелегальная** ( в нарушение миграционного законодательства);
- **«утечка умов»** ( выезд высококвалифицированной рабочей силы)

- Выражение «утечка мозгов» появилось в начале 50-х годов – подобным образом в Великобритании описали процесс массового переезда английских ученых в США.
- В 1998 г. появилось новое понятие – «циркуляция мозгов» - циклическое перемещение за границу для обучения и приобретения опыта работы, а затем возвращение на родину.

# Мировые центры трудовой миграции

- США и Канада
- Страны Западной Европы
- Страны Персидского залива
- Израиль
- Россия

# Экономические последствия трудоустройственной миграции.

- Страна – исхода ( страна эмиграции)
- Страна приема ( страна иммиграции)

# Страна – эмиграции:

- Снижение безработицы;
- Повышение квалификации кадров;
- Поступление денежных переводов;
- Рост благосостояния населения;
- Рост совокупного спроса.

## Отрицательные последствия:

- Снижение демографического потенциала;
- Утечка квалифицированных специалистов;
- Зависимость платежного баланса от денежных переводов;
- Снижение технологического потенциала, общего научного и культурного уровня.

# Страна – иммиграции:

- Приток дешевой рабочей силы;
- Экономия на образовании специалистов;
- Рост научно-технического потенциала;
- Рост производства за счет дополнительного спроса на товары и услуги;

# Отрицательные последствия:

- Обострение социальных конфликтов;
- Проблемы с включением в национальное общество;
- Компенсации различных социальных расходов и переводов.



# Типы миграционной политики

- 1. Эмиграционная** – направлена на создание благоприятного эмиграционного климата, на регулирование структуры и объемов эмиграционных потоков.
- 2. Иммиграционная** – призвана защитить национальный рынок от неконтролируемого притока иммигрантов и обеспечить рациональное использование их труда.

# Цели иммиграционной политики

Три направления:

- Регулирование легальной миграцией;
- Борьба с нелегальной миграцией;
- Интеграция постоянно проживающих иностранцев в местный социум

## Законный въезд определяется:

- Системами квотирования, регулирующими состав въезжающей рабочей силы;
- Двусторонние договоры с принимающей страной, регулирующие миграцию.

## Незаконный въезд регулируется:

- Перевод нелегальных мигрантов в легальный статус;
- Депортация из страны;
- Усиление системы пограничного контроля;
- Административные санкции, налагаемые на работодателей использующих труд нелегальных мигрантов;

# Методы миграционной политики

- Административный (законодательный) – регулирование миграционного потока с помощью нормативных документов;
- Экономический (косвенный) – регулирование через воздействие на экономические интересы участников трудовой миграции

- По данным Росстата и ФМС в России доля иностранных работников в общей численности рабочей силы составляла в 2010 г. 10% ( 19 млн человек). Для сравнения в Люксембурге эта величина составляла – 66,6%, в Италии – 6,6%, в Японии – 0,3%.

- Значительное количество коренных россиян выехало за пределы России. По численности российская диаспора за рубежом занимает первое место в мире, составляя от 35 до 45 млн. человек (для сравнения: китайская – 30 млн. , еврейская – 13,6 млн., армянская – 5 млн.).

- Государственная программа по оказанию содействия добровольному переселению в РФ соотечественников, проживающих за рубежом.
- С 2010 г. в Программе принимают участие 23 субъекта РФ. До 2012 г. ими предполагается принять 443,2 тыс. чел.



# Структура миграции

- В общей численности трудовых мигрантов в 2010 г. на Узбекистан приходилось 26%, Таджикистан – 16%, Китай – 12%, Украину – 10%, Армению и Вьетнам – по 4%.

# 4. Мировой рынок технологий

# Понятие «технология»

- Совокупность знаний про использование и усовершенствование оборудования, которое обеспечивает изготовление продукции.

**Технология** это совокупность научных методов достижения практического результата.

**Технология** это единство трех основных элементов: технологии процесса, технологии товара, технологии управления.

# Мировой рынок технологий

- Совокупность экономических отношений между иностранными контрагентами по поводу использования результатов научно-технической деятельности.

# Предпосылки развития МРТ

- Неравномерность развития стран в научно-технической сфере;
- Приобретение технологии способствует преодолению узости научно-технической базы, недостатка производственных мощностей, получению новых стратегических возможностей в развитии.

# Жизненный цикл технологий:

- 1 этап – продажа готовой продукции, произведенной по новой технологии;
- 2 этап – технологический обмен осуществляется в форме прямых зарубежных инвестиций;
- 3 этап – чистое лицензирование.

# Структура мирового рынка технологий:

- высокие технологии (уникальные, прогрессивные);
- средние (традиционные) технологии;
- низкие (морально устаревшие).



# Цели экспорта технологий

- Источник получения доходов;
- Способ обойти проблемы импорта соответствующего товара;
- Способ установления контроля над зарубежной фирмой через лицензионные соглашения;
- Возможность доступа к другой технологии через «перекрестное лицензирование»;

# Цели импорта технологий.

- Доступ к новшествам высокого технического уровня;
- Средство экономии затрат на НИОКР;
- Средство уменьшения валютных расходов на товарный импорт;
- Условие расширения экспорта продукции, выпускаемой по зарубежным технологиям.

# Формы мировой торговли технологиями

- Материальная
- Нематериальная

# Интеллектуальная собственность

- Всемирная организация интеллектуальной собственности – 1968 г
- Интеллектуальная собственность – это исключительные права собственника на результаты интеллектуальной деятельности.

# Новая технология защищается следующими правовыми инструментами:

- патентами;
- лицензиями;
- копирайтом;
- товарной маркой.

# Международная передача технологии может осуществляться в следующих формах

- патентные соглашения;
- лицензионные соглашения;
- «ноу-хау»;
- франчайзинг;
- инжиниринг и реинжиниринг.

# Патентные соглашения

- Патент – это свидетельство, выдаваемое специализированным государственным органом и удостоверяющее право собственности изобретателя на изобретение.

# Лицензионные соглашения

- Лицензия – это разрешение выдаваемое собственником технологии (лицензиаром) заинтересованной фирме (лицензиату) на коммерческое использование технологии в течение определенного времени (5-7 лет) и за определенное вознаграждение.



# Виды лицензий

- Патентные
- Беспатентные
- Смешанные
- Исключительные
- Неисключительные
- Полные.

# Виды лицензионных платежей

- **роялти** (фиксированный процентный платеж от полученного экономического эффекта в ходе коммерческого использования технологии);
- **паушальный платеж** (единовременный, оговоренный заранее платеж);
- **Комбинированный платеж** (сочетание роялти и паушального платежа)
- **Участие в собственности** ( расчет ценными бумагами предприятий лицензиата)

# Отраслевая структура торговли лицензиями

- Электротехническая и электронная промышленность – 19%;
- Общее машиностроение – 18%;
- Химическая промышленность – 17,4%;
- Транспортное машиностроение – 10,2%.

# «Ноу-хау»

– предоставление технического опыта и секретов производства, включающих сведения технологического, экономического, административного, финансового характера, использование которых обеспечивает определенные преимущества.

# Инжиниринг

- Инжиниринг (изобретательность, выдумка, знания) – особая деятельность, связанная с созданием и эксплуатацией предприятий и объектов инфраструктуры, или, совокупность проектных и практических работ и услуг, относящихся к инженерно-технической области и необходимых для строительства объекта и содействия его эксплуатации.

# Функции инжиниринга

- Исследования;
- Разработка;
- Проектирование;
- Определение стоимостных и финансовых параметров проекта;
- Организация производства;
- Производство.

# Классификация инжиниринга

- Консультационный (чистый) инжиниринг – связан с предпроектными исследованиями, проектированием объектов строительства и осуществлением авторского надзора;
- Строительный (общий) – охватывает поставку оборудования и его монтаж;
- Технологический – состоит из предоставления заказчику технологий.

- Комплексный – включает в себя многие функции из перечисленных выше видов;
- Финансовый – состоит в предоставлении заказчикам консультаций по проблемам финансирования (кредитования, страхования, налогов);
- Реинжиниринг – модернизация действующего предприятия.



# Крупные компании

- Американская компания «Бехтель» – за 100-летний период реализовала 22 тыс. проектов в 140 странах мира;
- Компания Хетч (Канада);
- Западноевропейские компании «Сименс», «Альстом», «Фест – Альпине»;
- Российские компании: Группа Е 4, Атомэнергопроект, Атомстройэкспорт.

Франчайзинг (коммерческая концессия) – торговля торговыми марками. Различают:

- товарный;
- производственный;
- в сфере услуг.

# Основные виды технической помощи:

технологические гранты  
(*technological co-operation grants*)

софинансирование (*co financing*)

Тема 4.

Международная  
экономическая интеграция.

# 1. Понятие международной экономической интеграции

# Международная экономическая интеграция

Это процесс хозяйственного и политического объединения стран на основе развития глубоких устойчивых взаимосвязей и разделения труда между национальными хозяйствами, взаимодействия их экономик на различных уровнях и в различных формах.

# Региональная экономическая интеграция

- Это форма интернационализации хозяйственной жизни, возникшая после 2-ой мировой войны, объективный процесс переплетения национальных хозяйств и проведение согласованной межгосударственной экономической политики.

# Необходимость МЭИ

- Интеграция является ведущей тенденцией развития мировой экономики;
- Интеграция создает предпосылки для повышения конкурентоспособности многих производств;
- Интеграция означает переход стран к качественно новому этапу развития.



# Уровни МЭИ

- Макро-уровень – осуществляется путем принятия различных программных и нормативных документов;
- Микро-уровень – процесс интеграции идет через взаимодействие отдельных фирм близлежащих стран на основе формирования разнообразных экономических отношений между ними.

# Условия формирования интеграционных группировок

- Примерно одинаковый уровень экономического развития стран;
- Экономика объединяющихся стран должна находиться на стадии подъема;

- Наличие политического решения правительств объединяющихся стран;
- Территориальная близость;
- Наличие страны-лидера в интеграционной группировке.

# Формы МЭИ

1. **Зона свободной торговли.** Предполагает постепенное снижение и последующую отмену таможенных пошлин во взаимной торговле товарами.
2. **Таможенный союз.** Предполагает беспошлинную взаимную торговлю и единый внешнеторговый тариф.

3. **Единый рынок.** Предусматривает свободное движение товаров и факторов производства внутри интеграционного объединения, создание наднациональных органов управления;

4. **Экономический и валютный союз.** Осуществляется единая экономическая, финансовая и валютная политика, единое гражданство, политический союз.

# Модели интеграции

- **«Мягкая» модель:** предусматривает поэтапное прохождение пути с относительно долгой остановкой на каждом этапе без передачи части своего суверенитета наднациональным структурам;
- **«Жесткая» интеграция** предусматривает создание наднациональных структур и передачу им части суверенитета.

## Крупнейшие международные объединения :

- **Европейский союз (ЕС)** – Австрия, Германия, Великобритания, Италия, Ирландия, Франция, Испания, Португалия, Финляндия, Швеция, Дания, Бельгия, Люксембург, Нидерланды, Греция. В 2004 г. присоединилось десять европейских государств, в 2008 г.- Болгария и Румыния;
- **Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА)** – США, Канада, Мексика.
- **Европейская Ассоциация свободной торговли (ЕАСТ)** – Исландия, Норвегия, Швейцария, Лихтенштейн.
- **Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС)** – Австралия, Бруней, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Новая Зеландия, Папуа Новая Гвинея, Индонезия, Филиппины, Тайвань, Гонконг, Япония, Южная Корея, Китай, Канада, США, Мексика, Чили, Россия.

- «Меркосур» – Бразилия, Аргентина, Парагвай, Уругвай.
- Южноафриканский комитет развития (САДК) – Ангола, Ботсвана, Лесото, Малави, Мозамбик, Маврикий, Намибия, ЮАР, Свазиленд, Танзания, Зимбабве.
- Западноафриканский экономический и валютный союз (ЮЭМОА) – Кот-д-Ивуар, Буркина-фасо, Нигерия, Того, Сенегал, Бенин, Мали.
- Южноазиатская ассоциация регионального сотрудничества (СААРК) – Индия, Пакистан, Шри-Ланка, Бангладеш, Мальдивы, Бутан, Непал.
- Андский пакт – Венесуэла, Колумбия, Эквадор, Перу, Боливия.



## 2. Основные интеграционные группировки мировой экономики.

# История создания Европейского союза

- 1949 г. Заявление П.Шумана
- 1951 г. Европейское объединение угля и стали (ЕОУС)
- 1955 г. Мессинская конференция
- 1957 г. Римский договор
- 1986 г. Европейский акт
- 1993 г. Маастрихтский договор
- 2009 г. Лиссабонский договор.

## Критерии конвергенции:

- дефицит государственного бюджета – не более 3 % ВВП;
- государственный долг – не более 60 % ВВП;
- ежегодный рост цен – не более 1,5 %;
- средний размер долгосрочной процентной ставки – не выше 20 %;
- пределы колебаний взаимных валютных курсов – 15 %.

# НАФТА

- 1988 год Канадско-американское соглашение о свободной торговле (КУСФТА)
- С 1 января 1994 года на территории США, Канады и Мексики вступило в действие Соглашение о создании Североамериканской зоны свободной торговли ( НАФТА )

## Цели стран – участниц

США:

- свободное движение американских товаров;
- свободный доступ для американских инвестиций;
- защита прав интеллектуальной собственности;
- рост конкурентоспособности.

# Канада

- Сохранение преимуществ ФТА;
- Обеспечение доступа своих товаров на мексиканский рынок и на быстрорастущие рынки Латиноамериканских стран.

# Мексика

- Увеличение потока инвестиций;
- Успешное выполнение экономических реформ;
- Обеспечение надежного доступа на крупнейшие в мире рынки.

# Промежуточные итоги

- В 2003 году была создана зона свободной торговли в основном;
- В 2008 году окончательно на основе ликвидации сохранявшихся таможенных пошлин и количественных ограничений на чувствительную продукцию.



# Экономический эффект

- Рост объемов производства (взаимная торговля выросла в 2008 г в 3,2 раза);
- Рост благосостояния населения (совокупный ВВП возрос в 2,2 раза);
- Создание новых рабочих мест (в течение 1993-2008гг. было создано 39,7 мил. рабочих мест);
- Рост инвестиций.

# Издержки

- Иностранная конкуренция;
- Уязвимость экономик Канады и Мексики;
- Разорение мелких и средних мексиканских предприятий;
- Нарастающий разрыв в уровне доходов населения стран НАФТА.

# МЕРКОСУР

- Общий рынок стран Южного конуса (1991 год) – Общий рынок Юга;
- Состав: Аргентина, Бразилия, Уругвай, Парагвай.
- Конечная цель: создание общего рынка четырех стран.

МЕРКОСУР является крупнейшим интеграционным союзом стран Латинской Америки с населением 250 млн. человек, территорией 12 млн. кв. км., суммарным ВВП 2 трлн. долл. и экспортом 278 млрд. долл.

# Структура органов МЕРКОСУР

- Совет общего рынка – высший орган в составе министров иностранных дел;
- Группа общего рынка – исполнительный орган;
- Комиссия по торговле;
- Секретариат МЕРКОСУР;
- Парламент МЕРКОСУР;
- Постоянный ревизионный суд.

# Этапы развития

- Первый (1991 – 1998 гг.) – президенты четырех стран Южной Америки подписали Асунсьонский договор о создании данного объединения. Договор предусматривал создание Зоны свободной торговли и образование таможенного союза к 31 декабря 1994 г. В 1995 г. была в основном реализована программа либерализации взаимной торговли.

- В результате была полностью освобождена от тарифов и прочих барьеров торговля 90% товаров. Странам –участницам удалось выработать единый внешний тариф (на 85% товаров).
- 17 декабря 1994 г. создан первый в Южной Америке Таможенный союз с многочисленными исключениями.

- В 1996 г. К МЕРКОСУР присоединились Боливия и Чили на правах ассоциированных участников, подписав соглашение о свободной торговле.
- В 1991-1998 годах заметно интенсифицировались торговые и инвестиционные потоки. Резко вырос приток иностранных инвестиций в страны объединения.



- Второй этап (1999-2002гг.) – процесс интеграции в МЕРКОСУР замедлился в связи с экономическими трудностями в Аргентине и Бразилии, сократилась взаимная торговля, страны отошли от многих совместных договоренностей.

# Направления реформирования

В 2002 г. Совет общего рынка принял план действий «Стратегия перезапуска МЕРКОСУР».

- Укрепление макроэкономической координации;
- Усовершенствование механизма решения споров;
- Разработка мер по укреплению торговой дисциплины.

# Современный этап (с 2003г)

- Характеризуется противоречивыми тенденциями: с одной стороны усилиями по выявлению недостатков модели интеграции и их преодолению, с другой – усилением разногласий по поводу развития интеграции.

# Расширение МЕРКОСУР

- В 2003 г. между МЕРКОСУР и Андским сообществом наций (АСН – Боливия, Венесуэла, Колумбия, Перу, Эквадор) было заключено соглашение о совместной Южноамериканской зоне свободной торговли и взаимном ассоциированном участии.

- В 2005 г. Венесуэла подала заявку о вступлении в МЕРКОСУР в качестве полноправного участника. В 2006 г. был подписан соответствующий протокол о поэтапном введении Венесуэлой единого внешнего тарифа и устранение списков исключений из режима свободной торговли к 2014 году.

- В 2006 г. заявление о вступлении в МЕРКОСУР в качестве полноправного участника подала Боливия. Переговоры о вступлении Боливии пока затягиваются, но если данный вопрос будет решен положительно, следующим кандидатом в полноправные участники станет Эквадор.

# Положительные результаты

- Рост влияния группировки в мире;
- Прогресс в социальной сфере (борьба с бедностью, развитие образования, здравоохранения, жилищного строительства);
- Создание Гарантийного фонда для поддержки мелких и средних предприятий.

- В 2008 г. Бразилия и Аргентина подписали соглашение о создании системы торговых платежей в национальных валютах (реал и песо);
- В 2009 г. Парагвай и Венесуэла подписали соглашение о введении с 2010 г. общей денежной единицы «сукре» сначала как виртуальной единицы, а через 5 лет – в качестве региональной валюты.



# Проблемы

- Усиление идеологических и политических разногласий;
- Усиление соперничества за лидерство в МЕРКОСУР;
- Отсутствие единого таможенного кодекса и единого таможенного пространства;
- Определенное количество товаров во взаимной торговле пока не освобождены от таможенных пошлин;

- Отсутствие общей торговой политики, единых норм защиты торговли;
- Противоречия между малыми и крупными странами МЕРКОСУР;
- Для Бразилии по мере развития ее экономики зональный рынок теряет значение ( в 2008 г. бразильский экспорт в страны МЕРКОСУР составил 11% ее общего экспорта).

- МЕРКОСУР переживает сложные времена. Наряду с существенным прогрессом в экономическом развитии стран – участниц, наблюдается нарастание экономических и политических разногласий. Создание общего рынка остается отдаленной и малореальной целью.

# АСЕАН

- Ассоциация стран Юга - Восточной Азии (1967 год)
- Состав: 10 стран;
- Цель (1992 г.): к 2010 году создать зону свободной торговли между странами АСЕАН (АФТА).

# Промежуточные итоги

- В 2000г. была сформирована зона свободной торговли между шестью странами АСЕАН.
- В 2003г. к данной зоне свободной торговли присоединился Вьетнам;
- Либерализация взаимных инвестиций и развитие экономического сотрудничества.

# Динамика

- С 1980 по 2010 год доля внутри региональной торговли в зоне АСЕАН увеличилась с 17,9% до 25,4%.
- По этому показателю Ассоциация занимает третье место среди всех экономических объединений мира и первое – среди группировок развивающихся стран.

- В 1997 году выработана концепция создания Экономического сообщества АСЕАН (ЭС АСЕАН).
- В 2003 году принято решение о формировании ЭС АСЕАН к 2020 году.
- В 2007 году принят детальный План реализации ЭС АСЕАН.
- Движение в сторону ЭС АСЕАН будет разноскоростным: отсталым странам дана возможность воспользоваться оговоренными задержками.

# КАФТА

- 1 января 2010 г. официально открыта зона свободной торговли Китая и АСЕАН – КАФТА.
- КАФТА – это самая крупная зона свободной торговли в Третьем мире. Население стран-участниц составляет 1,9 млн. человек, ВВП – почти 6 трлн. долл., внешний торговый оборот – 4,5 трлн. долл.



# Возможности

- Увеличение взаимного товарооборота;
- Стимул для других стран к более активному участию в региональной интеграции;
- Поступательный рост экономик стран-участниц.

# Проблемы

- Выгоды стран-участниц будут не одинаковыми;
- Негативное влияние на выращивание основных сельскохозяйственных культур;
- Слабое понимание бизнесом преимуществ участия в ЗСТ.

# Промежуточный эффект

- АСЕАН, опередив Японию, стала третьим крупнейшим торговым партнером Китая;
- Инвестиционная сфера демонстрирует быстрый рост, особенно в части растущего вывоза капитала из Китая;
- Сформированы автодорожные коридоры, улучшено состояние автотрасс.

# АСЕАН + 3

- Модель АСЕАН + 3 предполагает создание Восточноазиатской зоны свободной торговли в составе 10 государств АСЕАН, Японии, Китая и Республики Корея на основе поэтапного подписания соглашений между АСЕАН и отдельными странами Северо-Восточной Азии.

# АСЕАН + 6

- Модель АСЕАН + 6 предполагает подписание соглашения о сближении экономического сотрудничества в Восточной Азии в целях создания зоны свободной торговли среди 16 государств-участниц Восточноазиатского саммита.
- Состав: АСЕАН, Япония, Китай, Республика Корея, Австралия, Новая Зеландия, Индия.

# АТЭС

- Форум Азиатско – Тихоокеанское экономическое сотрудничество – образован в 1989 г. как первая региональная межправительственная экономическая организация .
- Состав: 21 страна;
- В 1998 г. принято решение о введении десятилетнего моратория на дальнейшее расширение состава АТЭС.

# Цель АТЭС

Сеульская декларация (1991г.):

- Содействие экономическому росту стран;
- Укрепление многосторонней системы торговли с учетом высокой экономической взаимозависимости государств;
- Проведение торговой и инвестиционной либерализации.

- В странах АТЭС проживает более 2,7 млрд. человек и производится примерно 55% мирового ВВП. Удельный вес АТЭС в международной торговле в последние 10 лет колебался в пределах 44-49%. Внешнеторговый оборот группировки вырос в 2008 г. по сравнению с 2000 г. почти в 2,3 раза.



# Структура АТЭС

- Руководящий орган – ежегодные неформальные саммиты глав государств и правительств.
- Для выполнения административно-технических функций учрежден Секретариат Форума.
- В 1995 г. создан Деловой консультативный совет (неправительственная организация).

# Этапы развития

- 1989-1992г. Процесс становления Форума;
- 1993-1997г. АТЭС динамично развивался благодаря принятым Богорским решениям (1994 г.) о формировании зоны свободной торговли и инвестиций к 2010-2020гг.;
- 1998-2008г. большинство инициатив не были выполнены из-за азиатского кризиса.

# Современный этап

- Начался с 2009г. и связан с формированием зоны свободной торговли в регионе под влиянием американской дипломатии.
- Первый план формирования ЗСТ был определен Богорской целью в 1994г.;
- Вторым планом стал проект ЗСТ, предложенный Консультативным советом АТЭС и принятый на Ханойском саммите в 2006г.

# Направления деятельности

- Либерализация торговли и инвестиций;
- Создание благоприятных условий для развития бизнеса;
- Экономическое и техническое сотрудничество;
- Формирование зон преференциального, интеграционного сотрудничества.

# Проблемы

- Огромная экономическая, политическая и культурологическая дифференциация стран-участниц;
- Торгово- политическая активность по линии азиатские страны АТЭС – американские страны АТЭС остается достаточно низкой;
- Степень либерализации взаимной торговли в АТЭС невелика.

# Перспективы

- В 2005 г. была принята Пусанская среднесрочная повестка по оценке прогресса в отношении Богорской цели. Было заявлено, что АТЭС существенно продвинулся по пути экономического роста на основе либерализации торговли и инвестиций. Однако перечисленные достижения АТЭС минимальны. ЗСТ для развитых государств Форума к 2010 г. не была создана.

# Россия и АТЭС

- В 1995 году Правительство России направило в Секретариат АТЭС заявку на присоединение к этой организации.
- В 1998 году Россия присоединилась к Форуму.
- В 2000 году принята Концепция участия России в Форуме АТЭС.

# Сферы сотрудничества

- Нарращивание объемов хозяйственного сотрудничества;
- Активное использование импорта и привлечения инвестиций из стран АТЭС
- Укрепление политического присутствия России в АТЭС;
- Активизация российского участия на ключевых направлениях деятельности Форума.



# 3. СНГ.

# Содружество Независимых Государств

Азербайджан,  
Армения,  
Беларусь,  
Грузия,  
Казахстан,  
Кыргызстан,  
Молдова,  
Российская Федерация,  
Таджикистан,  
Туркмения,  
Украина,  
Узбекистан.

# Структура органов СНГ

- Совет глав государств;
- Совет министров иностранных дел;
- Совет министров обороны;
- Совет командующих погранвойсками;
- Межпарламентская ассамблея;
- Экономический суд;
- 60 отраслевых и прочих органов.

# СНГ – объективная основа

- Совместный ресурсный потенциал (20% запасов нефти, 25% запасов угля, 40% природного газа, 25% запасов леса);
- Обладают одним из крупнейших рынков сбыта для товаров и услуг;
- Являются взаимным источником инвестиций, инноваций и трудовых ресурсов;

# Этапы развития СНГ

- 1991-1994гг. этап становления СНГ;
- 1994 -1998гг. этап создания правовой базы СНГ;
- 1999г. - создание субрегиональных группировок.

- В 2008 году решением глав правительств принята Стратегия экономического развития СНГ на период до 2020 года. Цель – сохранение и развитие СНГ как интеграционной группировки.

# Первый этап

- Необходимо завершить работу над Договором о создании многосторонней зоны свободной торговли СНГ (в 2011г. подписано соглашение о создании зоны свободной торговли в СНГ);
- Вторая задача – интегрированное экономическое пространство.

# Создание интегрированного экономического пространства

- Нормативный блок – создание элементов экономического союза, непротиворечивость совместных инструментов и норм экономического регулирования;
- Проектный блок – вертикальные опоры, которые будут фиксировать практические результаты интеграционного процесса.



# Первоочередные меры

- Урегулирование вопросов трудовой миграции;
- Содействие инновациям;
- Совершенствование инфраструктуры (финансовой и транспортной);
- Обеспечение безопасности и эффективности аграрного рынка;
- Создание работоспособных институтов реализации проектов СНГ.

# Разноскоростная интеграция

- Наивысшая степень интеграции – Россия и Белоруссия;
- Высокая степень интеграции – ЕврАзЭС;
- Средняя степень интеграции – СНГ;
- Низкая степень интеграции – Россия и Прибалтийские государства.

# Факторы дезинтеграции

- Разобщенность политических сил;
- Серьезные различия в схемах перехода к рынку;
- Евроатлантические структуры не желают усиления славянского фактора в Европе.

# Интеграция России и Белоруссии

- 1996 г. – договор о создании Сообщества РФ и Белоруссии;
- 1997 г.- соглашение о создании Союза России и Белоруссии
- 1999 г. - договор о создании Союзного государства России и Белоруссии
- 1999 г. - принятие Программы действий по реализации положений договора о создании Союзного государства.

- 1995 г. соглашение о Таможенном союзе России, Белоруссии, Казахстана;
- 1996г. присоединилась Киргизия;
- 1999г. присоединился Таджикистан;
- Цель – обеспечить социально-экономический прогресс стран- участниц путем устранения препятствий для свободного экономического взаимодействия.

# Этапы

1. Предполагалось полностью отменить тарифные и количественные ограничения, установить единый торговый режим, общие таможенные тарифы;
2. Намечалось объединить таможенные территории с перенесением таможенного контроля на внешние границы.

# Промежуточные результаты

- Отменен таможенный контроль на границе с Белоруссией;
- Введен упрощенный порядок контроля на российско-казахстанской границе;
- Ликвидированы тарифные ограничения во взаимной торговле;
- Унификация импортных тарифов.

# Трудности

- Кризис 1998г.;
- В 2000г. РФ восстановила таможенный контроль и оформление товаров из Белоруссии;
- В 2000г Белоруссия ввела таможенное оформление товаров, ввозимых через территорию РФ;
- В 2001г. РФ восстановила полноценную таможенную границу с Казахстаном.



# Новый этап

- В 2000г. в Астане подписан Договор об учреждении Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС) в соответствии с которым таможенный союз был преобразован в международную экономическую организацию.

# Основные аспекты договора

- Цель – формирование единого экономического пространства в Евразии.
- Институциональная структура;
- Механизм принятия решений;
- Механизм финансирования;
- Механизм правоспособности.

- Несмотря на принимаемые документы и решения, направленные на формирование таможенного союза к середине 2000-х годов страны-участницы Сообщества мало продвинулись по этому пути.

- Саммит стран-участниц ЕврАзЭС в 2006г. обозначил в качестве наиболее реалистичного вариант создания таможенного союза в рамках трех государств с последующим постепенным расширением его состава.

# Проблемы

- Низкая доля взаимной торговли и инвестиций;
- Доминирование во взаимной торговле продукции первичного сектора и металлов;
- Низкая интенсивность взаимодействия между Беларуссией и Казахстаном;
- Внутренний рынок РФ слабо выполняет свою интегрирующую функцию.

# Современный этап

- С 1 января 2010г. Таможенный союз заработал.
- Введены единые тарифное и нетарифное регулирование;
- Введен в действие Единый таможенный тариф, а также механизмы применения тарифных квот, система преференций;

# Положительные аспекты

- В результате усиления конкуренции цены снижаются;
- Снижение транзакционных издержек ведения бизнеса;
- Создание новой транспортно-логистической инфраструктуры;
- Совершенствование таможенного регулирования.

# Отрицательные аспекты

- Расхождения в национальных законодательствах;
- Неудовлетворительное выполнение принимаемых решений;
- Пробелы связанные с сертификацией товаров;
- Усиление бюрократической составляющей таможенного оформления товаров.



# Единое экономическое пространство

- План действий по формированию ЕЭП утвержден решением в 2009 г.
- Первый пакет документов введен в действие с 1 июля 2011 г.
- Второй пакет – начал действовать с 1 января 2012 г. – это будет означать завершение формирования ЕЭП.

# Основные блоки документов

- Соглашения, по реализации «четырех свобод»;
- Соглашения по унификации правил конкуренции и норм хозяйственного регулирования;
- Согласование макроэкономической и валютной политики;
- Создание единых правил функционирования отраслевых рынков.

# Тема 5.

## Международные валютно-финансовые отношения

# 1. Понятие национальной валютной системы.

- МВФО – это международные общественные отношения, которые складываются при функционировании валюты за рубежом.

# Виды валютных систем:

Национальная валютная система

Региональная валютная система

Мировая валютная система

# Национальная валютная система (НВС)

НВС – форма организации и регулирования валютных отношений на основе национального законодательства и международных соглашений.

# Элементы национальной валютной системы :

- Национальная валюта;
- Конвертируемость валют;
- Валютный курс;
- Золото - валютные резервы страны;
- Национальный рынок золота.



- Валютой является любой товар, выполняющий функции денег на международном уровне

# В зависимости от принадлежности

- Национальную валюту – законное платежное средство на территории страны-эмитента;
- Иностранную валюту – платежное средство других стран законно или незаконно используемое на территории данной страны;

# Группы валют

- Резервная валюта – валюта, в которой страна хранит международные активы;
- Свободно используемая валюта – валюта, которая используется в международных расчетах;
- Твердая валюта – характеризуется стабильным валютным курсом;
- Мягкая валюта – это валюта с перманентно нестабильным курсом.

«Долларизация» национальной экономики – это процесс замещения иностранной валютой ряда (или всех) функций национальной.

# Виды «долларизации»

- Официальная (полная или де-юре): законодательно оформленное признание правительством исключительного статуса иностранной валюты в качестве законного платежного средства по отношению к национальной;
- Полуофициальная (теневая или де-факто): иностранная валюта широко используется в экономике, но при этом она выступает второстепенным платежным средством.

# В зависимости от функций

- Долларизация платежей – иностранная валюта используется как платежное средство (валютное замещение);
- Финансовая долларизация – резиденты страны владеют финансовыми активами в иностранной валюте;
- Реальная долларизация – цены и заработная плата устанавливаются в иностранной валюте.

# Динамика

- В России в 1990-х гг. доллар замещал почти все функции рубля – неофициальная долларизация.
- В период с 2003 г. в России наблюдается процесс дедолларизации – устойчивое снижение уровня долларизации национальной экономики.

# Резервная валюта

- Резервная (ключевая) валюта – это национальная валюта ведущих стран мира которая выполняет следующие функции:
  1. Является международным платежным средством;
  2. Является основой для определения курса национальных валют;
  3. Является основой формирования валютных резервов стран;
  4. Является основой для проведения валютных интервенций.



# Конвертируемость валюты

- Конвертируемость - это степень «обмениваемости» валюты данной страны на иностранную т.е. способность резидентов и нерезидентов свободно обменивать национальную валюту на иностранную.

# Виды конвертируемости валют:

- Классическая ;
- Ограниченная ;
- Внутренняя;
- Внешняя;
- По Уставу МВФ ( статья 8)

# Определения валютного курса

- соотношение обмена одной валюты на другую;
- цена национальной валюты, выраженная в иностранной валюте;
- коэффициент пересчета одной валюты в другую;
- показатель внешней конкурентоспособности страны.

# Методы определения валютного курса

- Метод прямой котировки;
- Метод косвенной (обратной) котировки;
- Метод корзины валют.

# Виды валютного курса:

С учетом инфляции:

- номинальный (текущий курс);
- реальный (с учетом уровня цен)

В зависимости от назначения:

- официальный (устанавливается ЦБ по итогам торгов на ММВБ);
- рыночный (устанавливается на биржах или при межбанковской торговле).

## В зависимости от субъекта:

- курс покупателя – бит;
- курс продавца – офер;
- средний курс;
- кросс-курс;

## В зависимости от времени исполнения сделки:

- Спот-курс;
- Форвардный курс (сделки аутрайт, своп).

## В зависимости от степени развития торговых отношений:

- Номинальный эффективный валютный курс (NEER) – среднее соотношение, по которому валюта данной страны обменивается на валюты стран-основных внешнеторговых контрагентов;
- Реальный эффективный валютный курс – это NEER с поправкой на изменение уровня цен.

# Режим валютного курса

**Валютный режим - это система правил, в соответствии с которыми Центральный Банк обменивает валюты внутри страны, т.е. это способ установления валютного курса.**



# Виды режимов валютных курсов по степени гибкости

## Фиксированный валютный курс

- к курсу мировых резервных валют;
- к валютному композиту (коллективным валютам);
- Относительно официальной цены золота.

## Плавающий (гибкий) курс:

- свободно плавающий курс;
- управляемо плавающий курс;
- Корректируемый валютный курс.

## Ограниченно гибкий курс:

- курс целевой зоны (валютный коридор);
- гибридная система валютных курсов (совместное плавание национальных валют нескольких стран).

# Новая классификация

- Формальная «долларизация»;
- Валютное управление;
- Традиционная фиксация курса;
- Фиксированный курс в горизонтальном коридоре;
- Скользящая привязка;
- Управляемое плавание без заранее определенной траектории;
- Независимое плавание.

# Факторы, влияющие на динамику валютного курса:

- **Спрос и предложение валюты на валютном рынке;**
- **Макроэкономические показатели страны (ВВП, ВНП, НД);**
- **Уровень инфляции в стране;**
- **Состояние торгового баланса страны (активный или пассивный);**

- Разница процентных ставок в различных странах.
- Степень использования определенной валюты в региональных и международных расчетах
- Валютная политика государства.
- Деятельность валютных рынков и спекулятивные валютные операции.
- Степень доверия к валюте на национальном и мировом рынках.

# Влияние изменений валютного курса на экономику страны:

1. **на торговлю:** снижение курса национальной валюты ведет к увеличению экспорта и сокращению импорта, иностранные инвестиции становятся невыгодными; повышение курса ведет к увеличению импорта, сокращению экспорта, росту цен и развитию национального производства;
2. **на внешний долг:** снижение валютного курса ведет к увеличению тяжести внешних долгов, и наоборот;
3. **на торговый баланс** – аналогично п. 1;

# Компоненты золото - валютных резервов страны:

- официальные резервы в золоте;
- валютные резервы страны;
- счета в СДР;
- резервная позиция в Международном валютном фонде.

# Функции ЗВР

- Источник финансирования дефицита торгового баланса;
- Источник погашения внешней государственной задолженности;
- Источник валютных интервенций;
- Страховой фонд страны;
- Источник прибыли государства.



# Критерии достаточности ЗВС

- «Правило трехмесячного покрытия импорта»;
- Критерий «Редди»;
- Критерий «Гвидотти»;

## 2. Эволюция мировой валютной системы.

# Мировая валютная система

МВС – это форма организации и регулирования валютных отношений на основе международных соглашений.

# Критерии эффективности МВС

- Соответствие уровню развития мировой экономики;
- Соответствие расстановки сил в мире;
- Соответствие интересам развитых стран.

# Валютные кризисы

- **Локальные** - поражают отдельные страны или группу стран даже при относительной стабильности мировой валютной системы;
- **Циклические** – проявление экономического кризиса;
- **Специальные** – вызванные валютными факторами (кризисом торгового баланса).

# Функции МВС:

- обеспечение международного платежно-расчетного оборота;
- регламентация и координирование режимов национальных валютных систем;
- унификация и стандартизация принципов международных валютных отношений.

# Парижская мировая валютная система (1867г)

- Основа - золотомонетный стандарт (золотой стандарт);
- Каждая валюта имела золотое содержание;
- Обменивались валюты на основе золотых паритетов;

- Золото использовалось в качестве мировых денег;
- Национальные валюты свободно менялись на золото и иностранную валюту (классическая конвертируемость);
- Сложился режим свободно плавающих валютных курсов.



# Генуэзская валютная система (1922г)

- Основа – золотодевизный стандарт;
- Девиза – платежное средство в иностранной валюте, предназначенное для международных расчетов.
- Сохранены золотые паритеты;
- Восстановлен режим свободно колеблющихся курсов;
- Валютное регулирование.

# Этапы кризиса

- 1929 – 1930 г обесценились валюты аграрных и колониальных стран;
- 1931г – Германия и Австрия ввели валютные ограничения, отменили золотой стандарт. Заморозили курс национальной валюты;

- 1932 г- Великобритания девальвировала национальную валюту на 30,5%;
- 1933 г – США девальвировали доллар на 41%;
- 1936 г – Франция девальвировала франк на 25%.

## Бреттон - Вудская МВС (1944г)

- Золото - девизный стандарт основанный на золоте и двух резервных валютах;
- 4 формы использования золота;
- Фиксированные валютные курсы;
- Созданы международные валютно-кредитные организации МВФ и МБРР.

# Причины кризиса

- Неустойчивость мировой экономики;
- Усиление инфляции;
- Нестабильность торговых балансов;
- Изменение соотношения сил в мире;
- Активизация рынка евродолларов;
- Спекулятивная роль ТНК в валютной сфере.

# Ямайская МВС (1976г)

- Стандарт СДР (СПЗ);
- Демонетизация золота;
- Свободный выбор странами режима валютных курсов;
- Сохранение международных валютно-кредитных организаций МВФ и МБРР.

# Мировые валютные системы

- Валютная система при которой в качестве мировой валюты выступает национальная валюта одной из стран;
- В качестве мировых выступает несколько национальных валют;
- В качестве мировой валюты выступает ненациональная валюта, эмитентом которой является независимая мировая организация.

- Первая система – это система при которой в качестве мировой валюты выступал доллар;
- Вторая – валютная система настоящего времени (доллар и евро);
- Третья система – это система будущего т.к. именно она в большей мере выгодна для стран.



# **3. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ**

- **Международные финансовые организации** – это институты межгосударственных отношений, имеющие согласованные их участниками цели, свои постоянные органы, а также специфические организационные нормы, включающие устав, порядок принятия решений и пр.

# Критерии

- Наличие по крайней мере трех государств-участников;
- Открытость организации для всех заинтересованных государств;
- Справедливый механизм голосования;
- Наличие руководящего органа;
- Организация не ведет коммерческой деятельности;
- Организация существует независимо.

# Международный валютный фонд.

# МВФ

- Имеет статус специализированного финансового учреждения ООН;
- Был учрежден на конференции в Бреттон-Вудсе (1-22 июля 1944 г.);
- Начал деятельность в мае 1946 г. (39 стран-участниц);
- Россия стала участником МВФ с 1 июня 1992 г.

- Участниками МВФ являются 185 стран.
- Постоянное местопребывание - Вашингтон (США).
- Отделения в Париже, Женеве, Токио и при ООН в Нью-Йорке.

# Задачи МВФ:

- предоставление странам кредитов для решения валютных проблем;
- согласование действий стран в валютной области;
- влияние на экономическую политику стран, испытывающих трудности с регулированием торгового баланса;

- наблюдение за состоянием МВС;
- поддержание стабильности обменных курсов валют;
- пополнение валютных резервов стран через распределение СДР;
- консультирование.



# УПРАВЛЕНИЕ МВФ

- Совет управляющих (Board of Governors)
  - каждая страна-участник представлена управляющим и его заместителем;
  - Совет управляющих проводит сессии обычно один раз в год.

# Исполнительный совет

- состоит из 24 исполнительных директоров;
- Единоличных директоров назначают: США, Япония, Германия, Франция и Соединенное Королевство, Китай, Россия и Саудовская Аравия;
- Остальные страны, организованные в 16 групп, выбирают по исполнительному директору от группы.

# ПРИНЯТИЕ РЕШЕНИЙ

- Возможность стран оказывать воздействие на деятельность Фонда определяется долей в капитале организации;
- Каждое государство имеет:
  - 250 «базовых» голосов;
  - по 1 голосу за каждые 100 тыс. СДР суммы взноса.

- Общая сумма квот=217 млрд. СДР  
(≈324млрд. долл.)

## Распределение:

США — 17,8 %; Германия — 5,99 %;  
Япония — 6,13 %; Франция —  
4,95 %; Великобритания — 4,95 %;  
Италия — 4,18 %; Саудовская  
Аравия — 3,22 %; Россия — 2,74%.

# РЕСУРСЫ МВФ

## ◎ Собственные:

- При вступлении каждое государство выплачивает взнос («квоту»);
- Размер квоты определяется экономическим положением страны;
- Структура квоты:
  - 📁 25% в виде СДР или резервной валюты;
  - 📁 75% в национальной валюте.

## ◎ Заемные:

- Генеральное соглашение о заимствовании 1962 год (ГСЗ);
- Новое соглашение о заимствовании 1995 год (НСЗ).

# Кредиты МВФ делятся:

- на обычные;
- компенсационные;
- стабилизационные;
- расширенное финансирование.

- для покрытия дефицитов торговых балансов, т.е. пополнения валютных резервов государственных финансовых органов и центральных банков;
- для поддержки макроэкономической стабилизации и структурной перестройки экономики, это значит для кредитования бюджетных расходов правительств.



# ГРУППА ВСЕМИРНОГО БАНКА (ВБ)

Специализированное  
финансовое учреждение ООН.

# УПРАВЛЕНИЕ

- ВБ - это акционерное общество, состоящее из 185 стран-участниц.
- Условием участия во Всемирном банке является членство в МВФ.
- Только участники МБРР, могут быть членами других организаций, входящих в Группу Всемирного банка.

# ЦЕЛИ ВБ

- Защита окружающей среды;
- Борьба с бедностью;
- Торговля и глобализация;
- Экономические и отраслевые исследования в конкретных секторах;
- Перспективы экономического развития стран.

## ■ Кредитует:

- страны со средним уровнем дохода по процентным ставкам, соответствующим уровню рынка этих стран;
- страны с низким уровнем дохода по минимальным процентным ставкам или без процентов .

# Структура займов в ВБ

а) по направлениям:

- 40–50-е гг. – Западная Европа;
- 60-е – развивающиеся страны;
- 90-е – страны с переходной экономикой.

б) по целевому использованию:

- строительство инфраструктуры;
- технологическое содействие;
- защита окружающей среды.

# РЕСУРСЫ

- Продажа облигаций, имеющих наивысший рейтинг надёжности ;
- Небольшая прибыль от кредитования;
- Резервы, накопленные в течение многих лет;
- Средства в виде взносов от 185 государств-участников.

## *Условия кредитования:*

- соответствие экономической политики страны рекомендациям ВБ;
- только странам-участницам ВБ;
- долгосрочный характер кредитования;
- в реально расходуемой валюте;

- за займом всегда обращается правительство (фирма – региональный орган – правительство – ВБ);
- займы предоставляются правительству и частным лицам под гарантии правительства;
- не предоставляются на военные цели, экологически вредное производство, производство предметов роскоши.



# Четыре института ВБ

- Международная ассоциация развития (МАР);
- Международная финансовая корпорация (МФК);
- Многостороннее агентство по гарантированию инвестиций (МАГИ);
- Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС).

## *Условия кредитования:*

- только членам МАР;
- только правительствам;
- беспроцентные или без погашения;
- сверхдолгосрочные (до 40 лет).

## ***Кредиты предоставляются:***

- на развитие инфраструктуры;
- развитие сельского хозяйства;
- улучшение жилищных условий в городах;
- увеличение активности малых предприятий.

# Международная финансовая корпорация

- *Условия кредитования*
- средства предоставляются частному сектору стран-членов ВБ (для финансирования высококорентабельных и эффективных проектов);
- не требует правительственных гарантий;
- срок 3–15 лет;
- МФК может приобретать акции компаний (до 35 %), которым она предоставляет займы.

## ■ **Размещение кредитов:**

- займы производственным предприятиям;
- помощь финансовым компаниям;
- техническая помощь;
- помощь в развитии местных фондовых рынков.

## ■ **Источники финансирования:**

- займы у МБРР (20 %) и на рынке (80 %);
- взносы акционеров.

# Региональные банки развития

- 1949 г. – Межамериканский банк развития - 43 страны;
- 1964 г. – Африканский банк развития - 75 стран;
- 1966 г. – Азиатский банк развития - 45 стран;
- 1968 г. – Европейский инвестиционный банк;
- 1990 г. – Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР);

# Особенности ЕБРР:

- не оказывает розничных банковских услуг;
- кредитует более рискованные проекты, чем частные коммерческие банки;
- обладая высшим кредитным рейтингом, Банк может привлекать средства на международных рынках капитала по самым выгодным ставкам, поэтому его собственные ставки относительно низкие;

- размеры Банка позволяют ему участвовать в капиталоемких проектах;
- при предоставлении финансирования уделяется внимание значению рассматриваемого проекта для процесса реформ в отрасли и стране в целом;
- ЕБРР имеет статус привилегированного кредитора – на него не распространяется действие моратория на выплату долгов по кредитам и условия их реструктуризации.



# Три основных направления финансирования ЕБРР

- Кредитование крупных проектов самим банком (и доленое участие в них).
- Предоставление малых и микрокредитов через сеть уполномоченных организаций.
- Инвестиции в акции, которые осуществляются региональными фондами венчурного капитала.

- Свидетельством невысокой эффективности действий Бреттон - Вудских институтов могут служить данные, приводимые экспертами американского Фонда наследия. В 54 странах, получавших помощь от МВФ в 1997-2008 гг., рост ВНД на душу населения составил лишь 4%. В то же время государства, не обращавшиеся за содействием к МВФ обеспечивали увеличение показателя ВНД на душу населения на 24%.

## Необходимо:

- реформировать стратегию и деятельность МВФ и Всемирного банка;
- адаптировать их к обновленным условиям мировой экономики;
- сформировать «новую международную финансовую архитектуру».

# 4. Валютная система РФ

# Источники иностранной валюты:

- 1. Экспорт товаров и услуг;
- 2. Проценты и дивиденды, выплачиваемые российским владельцам иностранных акций;
- 3. Односторонние переводы или трансферты;
- 4. Долгосрочные и краткосрочные займы и инвестиции иностранных резидентов в России;
- 5. Валютные резервы.

# Элементы валютной системы России:

- Национальная денежная единица – российский рубль, введенный в обращение в 1993 г.;
- Внутренняя и внешняя конвертируемость рубля по текущим операциям торгового баланса;
- Валютный курс рубля официально привязан к «бивалютной» корзине;

- Регламентация международных расчетов России;
- Валютное законодательство;
- Внутренний рынок золота, драгоценных металлов и камней.

# Основные нормативные документы

- указ Президента РФ «О либерализации внешнеэкономической деятельности на территории РСФСР» 1991 г.;
- указ Президента РФ «О формировании Республиканского валютного резерва РСФСР в 1992 г.» 1991 г.;
- ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» 2003г.



# Валютные биржи России:

В 1992 г. были учреждены шесть региональных валютных бирж:

- Первая валютная биржа России – ММВБ,
- Санкт-Петербургская (СПВБ),
- Ростовская межбанковская (РМВБ),
- Уральская региональная (УРВБ) в Екатеринбурге,
- Сибирская межбанковская (СМВБ) в Новосибирске
- Азиатско-Тихоокеанская межбанковская (АТМВБ) во Владивостоке.

# Валютная политика

- совокупность мер государственного, экономического, организационного характера, направленных на регулирование валютных отношений.

# Типы валютной политики:

- Структурная – совокупность мер по осуществлению долгосрочных изменений в международной валютной системе;
- Текущая – совокупность мер по оперативному регулированию национального валютного рынка.

# Инструменты текущей валютной политики

- Режим валютного курса;
- Валютные интервенции;
- Диверсификация валютных резервов;
- Дисконтная политика;
- Девизная политика;
- Субсидирование экспорта, импорта;
- Валютные ограничения.

# Валютный режим

- Режим валютного курса каждая страна устанавливает самостоятельно. Выбор того или иного типа режима зависит от экономического потенциала страны, ее положения на мировом рынке, текущей экономической и политической ситуации.

# Виды валютных интервенций

- **Нестерилизованные интервенции** — приводят к изменению денежной базы и предложению денег в экономике;
- **Стерилизованные интервенции** — не воздействуют на объем денежной базы в стране.

# Диверсификация валютных резервов

Направлена на регулирование структуры валютных резервов путем включения в их состав разных валют.

Осуществляется в форме продажи слабеющих валют и покупки более устойчивых.

# Дисконтная политика

- Заключается в изменении учетной ставки Центрального банка.
- Повышение учетной ставки способствует повышению курса национальной валюты. Снижение учетной ставки производит обратный эффект.



# Девизная политика

- Это система воздействия на валютный курс через покупку и продажу денежными властями, обычно Центральным банком, иностранной валюты – валютные интервенции.

# Методы субсидирования

- Экспортные премии (субсидии);
- Экспортные кредиты;
- Страхование экспорта через предоставление государственных гарантий на экспортные кредиты;
- Налоговые и таможенные льготы;
- Регулирование валютного курса.

# Валютные ограничения

- Это общая характеристика условий и границ проводимых валютных операций, связанная с необходимостью защиты национальной валюты.
- Структура валютных ограничений: регламентация, ограничения, запреты.

# Валютные ограничения по текущим операциям

- Блокирование валютной выручки иностранных экспортеров;
- Обязательная продажа экспортной выручки;
- Ограничения на продажу иностранной валюты импортерам;
- Запрещение оплаты экспорта национальной валютой;
- Регулирование сроков платежей.

# Валютные ограничения по операциям, связанным с движением капитала.

- Лимитирование вывоза национальной и иностранной валюты;
- Контроль рынка капиталов;
- Полное или частичное прекращение погашения внешней задолженности либо разрешение оплаты внешней задолженности национальной валютой без права перевода за границу.

# Валютное регулирование в РФ

- Система, законодательно регламентирующая порядок международных расчетов и сделок с валютными ценностями.
- Валютный контроль – система законодательных и административных ограничений, регламентирующих валютные операции, а также надзор, регистрацию и учет этих операций.

# Органы валютного контроля

- Банк России;
- Правительство РФ ( в лице специально уполномоченных на то федеральных органов исполнительной власти).

# Агенты валютного контроля

- Уполномоченные банки, подотчетные Банку России;
- Профессиональные участники рынка ценных бумаг;
- Территориальные органы федеральных органов исполнительной власти.



# Полномочия Банка России

- Определяет порядок обращения в РФ иностранной валюты;
- Проводит все виды валютных операций;
- Выдает лицензии на право осуществления валютных операций;

**5. Формирование и  
управление  
государственным долгом.**

# Внешний долг

## Бюджетный кодекс:

- Внешний долг – обязательства, возникающие в иностранной валюте.
- Внутренний долг – обязательства, возникающие в валюте России.

# Государственный внешний долг

- Государственными внешними заимствованиями являются привлекаемые из иностранных источников кредиты, по которым возникают государственные финансовые обязательства РФ как заемщика финансовых средств или гаранта погашения таких кредитов другими заемщиками.

# Формы:

- Кредитные соглашения и договора, заключенные от имени РФ;
- Государственные займы, осуществляемые путем выпуска ценных бумаг от имени РФ;
- Договора о предоставлении РФ государственных гарантий;
- Соглашения о реструктуризации долговых обязательств РФ.

# Причины образования

- Займы после 1991 года (с 1991-2000 гг. оцениваются в 60 млрд. долл.);
- Задолженность СССР (108 млрд. долл.), взятая на себя правительством России.

- Договор о правопреемстве внешнего долга и активов СССР подписали в Москве 4 декабря 1991 года Армения, Белоруссия, Грузия, Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан, Украина. Доля России в общем объеме долга и активов СССР составляла 61,34%.

- Однако только Россия смогла обслуживать свои обязательства по внешним долгам. Поэтому вскоре договорились, что Россия примет на себя долги всех бывших республик СССР в обмен на их отказ от причитающейся доли активов.



# Управление внешним долгом

- Этот термин применяется для обозначения набора мер по предотвращению или смягчению долгового кризиса (т.е. когда страна новые внешние заимствования использует большей частью на погашение ранее полученных займов).

# Меры:

## Экономические:

- Минимизация величины внешних заимствований;
- Реструктуризация накопленной задолженности;
- Повышение эффективности использования привлеченных финансовых ресурсов;
- Повышение возможностей госбюджета по обслуживанию внешнего долга.

## Политические:

- Поддержание политической стабильности в стране;
- Хороших отношений с внешними кредиторами.

## Социальные:

- Обеспечение социальной стабильности.

# Реструктуризация

- **Реструктуризация** – переоформление внешнего долга. В рамках Парижского клуба (неформальная международная организация, объединяющая 20 государств – ведущих кредиторов мира) идет реструктуризация на базе различных схем в зависимости от экономического состояния страны-должника.

# Схемы реструктуризации

- Неапольские условия – если в течение трех лет должники проводят в жизнь экономическую программу МВФ и МБРР, позволяется списать половину долга или так снизить проценты по нему, чтобы ежегодное обслуживание долга сократилось наполовину.

- Хьюстонские условия – применяется к странам-должникам со средним уровнем ВВП на душу населения, позволяя им проводить конверсию(обмен) части внешнего долга на акции национальных компаний.

- «План Брейди» – проведение странами-должниками экономической политики, одобренной МВФ и МБРР, а затем выкуп части своего долга за наличные со скидкой за счет средств международных финансовых организаций или превращение части долга в долгосрочные государственные облигации.

- «План Брейди» лежит в основе той реструктуризации внешнего долга, которая проводится в рамках Лондонского клуба (неформальная организация банков - международных кредиторов).



- В 1996 г. было заключено генеральное соглашение относительно погашения кредитов, предоставленных СССР коммерческими банками из 19 стран – участниц Парижского клуба.

### Главные условия соглашения:

- Сумма реструктурируемого долга – 38 млрд.долл. ;
- Общий срок погашения – 25 лет;
- Предусматривался 6-летний льготный период.

# Частный долг РФ

- По данным ЦБ на 1 января 2011 г. корпоративный внешний долг РФ составил 447, 7 млрд. долл., что в 15 раз больше государственного внешнего долга т.е. в России происходит замещение внешнего госдолга частным.

# Причины

- Благоприятная конъюнктура мировых рынков;
- Рост суверенного кредитного рейтинга;
- Удорожание финансовых ресурсов в связи с низкой монетизацией экономики;
- Укрепление рубля.

## Структура внешних корпоративных заимствований РФ:

- Синдицированные кредиты (31%);
- Прочие кредиты от иностранных банков (10%);
- Кредитные ноты (14%);
- Еврооблигации (8%);
- Закрытое размещение уставного капитала (3,6%);
- Открытое размещение уставного капитала (15%).