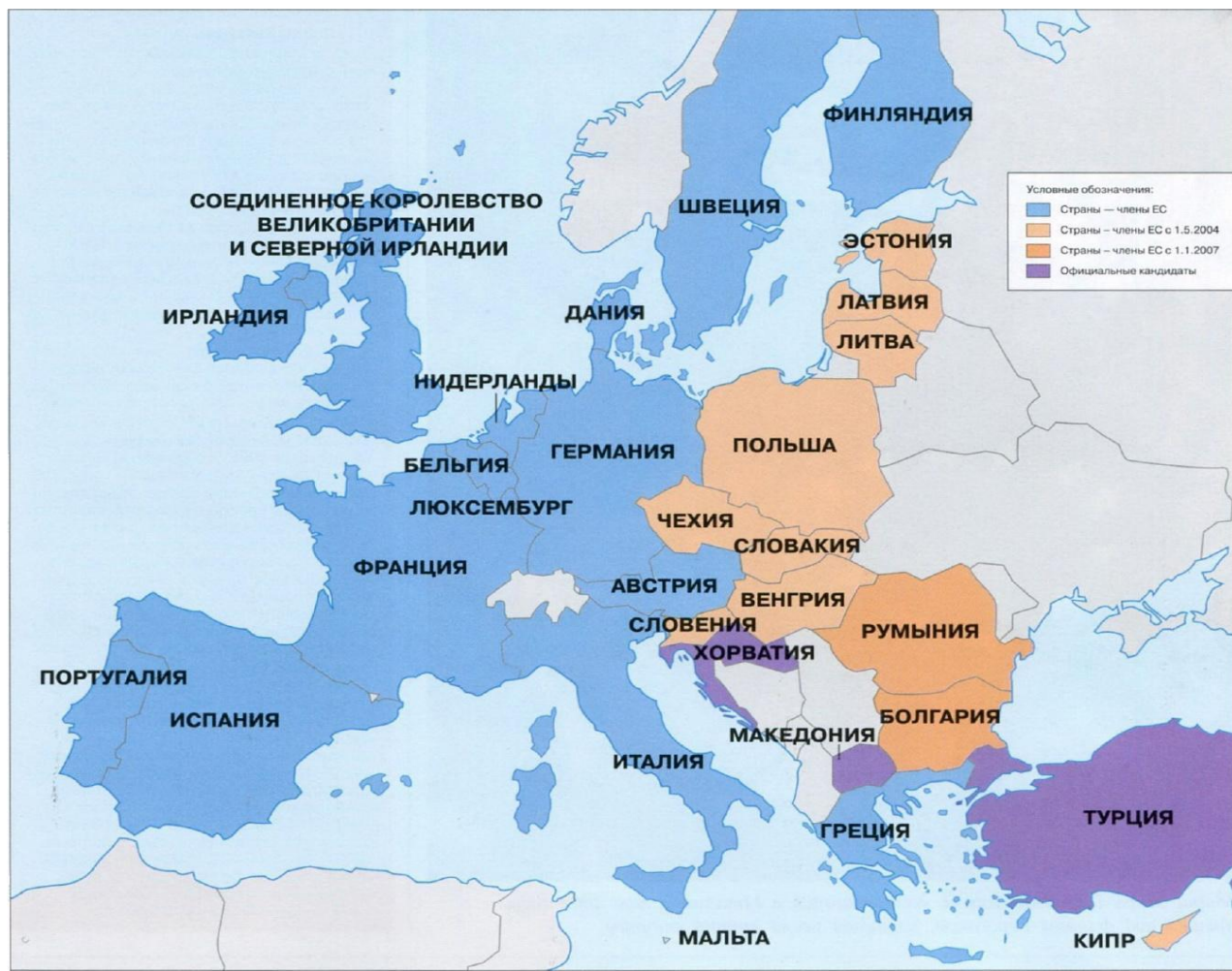


Взаимодействие Свердловской области и Европейского союза.

Студентка :Осемеж Яна

- В список стран Евросоюза, по состоянию на 2015 год, входит 28 государств. Несмотря на то, что все они независимые, эти страны подчиняются одним и тем же законам и правилам. Их взаимодействие друг с другом нацелено на создание единой территории без границ и таможен для лучшего экономического сотрудничества.



- СВЕРДЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ ОДИН ИЗ САМЫХ АКТИВНЫХ ПАРТНЕРОВ ЕВРОСОЮЗА НА УРАЛЕ. НА СТРАНЫ ЕС ПРИХОДИТСЯ БОЛЕЕ ТРЕТИ ВНЕШНЕТОРГОВОГО ОБОРОТА РЕГИОНА И ОКОЛО 50% ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ.
- ТОРГОВЫЙ ОБОРОТ МЕЖДУ РЕГИОНОМ И СТРАНАМИ ЕВРОСОЮЗА В 2013 ГОДУ ПРЕВЫСИЛ \$5 МЛРД РУБЛЕЙ, ПРИ ЭТОМ БОЛЕЕ \$3,5 МЛРД ПРИХОДИТСЯ НА ЭКСПОРТ ПРЕДПРИЯТИЙ. АНАЛИТИКИ УВЕРЕНЫ, ЧТО РОСТ ДОЛИ ЭКСПОРТА БУДЕТ ПРОДОЛЖАТЬСЯ, ПРЕЖДЕ ВСЕГО, ЗА СЧЕТ МЕТАЛЛОВ. ОДНАКО ПЕРВООЧЕРЕДНОЙ ЗАДАЧЕЙ НАЗЫВАЮТ ПРИВЛЕЧЕНИЕ В СВЕРДЛОВСКУЮ ОБЛАСТЬ ЕВРОПЕЙСКИХ КОМПАНИЙ ДЛЯ СОВМЕСТНЫХ ПРОЕКТОВ.

НАРАЩИВАНИЕ ЭКСПОРТА

- Свердловская область является одним из крупнейших экспортеров Уральского федерального округа, уступая лишь Тюменской области и Ханты-Мансийскому автономному округу. Так, только за первое полугодие 2013 года регион экспортировал в страны дальнего зарубежья товаров на \$3,5 млрд, что составляет примерно 1,6% от совокупного российского показателя. По данным министерства внешнеэкономических связей региона, в товарной структуре экспорта со странами Евросоюза традиционно на протяжении последних пяти лет преобладали металлы и изделия из них, а также машиностроительная и химическая продукция. Аналогичная структура сложилась и в импорте. Общий объем торгового оборота между странами Евросоюза и Свердловской областью с начала года превысил \$5 млрд рублей. За последние пять лет показатель практически не менялся.

- По данным аналитика «Инвесткафе» Тимура Нигматуллина, всего в Свердловской области насчитывается около 50 компаний-экспортеров, ведущих свою деятельность в самых различных отраслях. **Среди крупнейших партнеров региона можно выделить Германию, Великобританию, Францию, Италию и Голландию.** По данным статистики, на страны ЕС приходится более трети внешнеторгового оборота региона, около 50% иностранных инвестиций и большая часть импорта технологий и квалифицированных трудовых ресурсов.
- Одновременно для области важнейший приоритет — наращивание экспорта (прежде всего, металлов) и увеличение присутствия на европейских рынках. «При этом основной долгосрочной целью, конечно, остается изменение баланса в пользу внутреннего производства, постепенный отказ от модели экспорта ресурсов и поставка на внешние рынки товаров с высокой добавленной стоимостью»
- Тимур Нигматуллин считает, что в целом, основными бенефициарами наращивания объемов внешней торговли должны стать обрабатывающие производства, доля которых в структуре ВРП региона приближается к 40%, что примерно на треть выше среднероссийского уровня. «Помимо роста спроса на экспорт, развитию предприятий сектора должны способствовать налоговые льготы и совершенствование законодательства в рамках программы по модернизации и создания новых рабочих мест Свердловской области до 2020 года. С учетом наращивания объемов внешней торговли и стимулирования экономической активности правительством региона, я ожидаю сохранения темпов роста ВРП значительно выше среднероссийских — на уровне примерно в 6% по итогам 2013 года», — считает он.

- Уральские предприятия называют европейские рынки одними из удобных каналов сбыта своей продукции. Так, в пресс-службе Уральской горно-металлургической компании рассказали, что ежегодно компания производит порядка 380 тыс. тонн катодной меди, внутреннее же потребление в стране не превышает пока 300–350 тыс. тонн. «И в силу логистических факторов мы ориентируемся именно на европейский рынок. Пока основной объем катодной меди идет у нас на производство медной катанки, поскольку действует 10%-ная экспортная пошлина на катоды. Но по условиям ВТО с 2016 года она обнулится.
- А в Трубной металлургической компании (ТМК) рассказали, что уже несколько лет объемы поставок трубной продукции ТМК в страны ЕС минимальные. «Это связано с действующими с 1997 года антидемпинговыми пошлинами на импорт бесшовных и сварных труб из России в страны ЕС, которые в 2012 году были еще продлены на последующий пятилетний период до 2017 года. Для ТМК они составляют 28,7% на бесшовные трубы и 16,8% — на сварные и, по сути, являются заградительными», — пояснил собеседник в компании.



- Однако, по данным компании, имеющаяся публичная информация четко свидетельствует об отсутствии экономического ущерба отрасли ЕС в результате поставок российских бесшовных труб по причине незначительного объема импорта из РФ, в отличие от Китая, Беларуси и Украины. Доля соответствующей российской продукции на европейском рынке составляет менее 1%. «При этом, несмотря на практическое закрытие рынка ЕС для российских труб, следует отметить существенное возрастание товарооборота между РФ и ЕС.
- Другим важным вопросом в развитии отношений с Европой и участники рынка, и аналитики называют масштабное привлечение иностранных инвестиций в экономику. На сегодняшний день основные точки притяжения для крупного иностранного капитала — крупнейшие инфраструктурные проекты, а также проекты локализации производственных мощностей в наиболее перспективных отраслях с высокой динамикой и солидным потенциалом. Одним из показательных примеров крупных инвестпроектов местные власти приводят запуск компанией Enel парогазовой установки мощностью 410 МВт на Среднеуральской ГРЭС (объем инвестиций составил 380 млн евро).



- Наиболее активная инвестиционная политика в Свердловской области проводится в горно-металлургическом комплексе. Объем инвестиций за это время превысил 300 млрд рублей. В среднесрочной перспективе и на период до 2020 года также запланирована реализация целого ряда крупных инвестиционных проектов. Например, освоение Собственно-Качканарского месторождения «ЕВРАЗ Качканарский ГОК», строительство цеха по производству металлоконструкций из гнутых профилей на Уральском заводе горячего цинкования совместно с итальянской компанией «G.M. Gruppo Massabeo».
- Одним из самых масштабных инвестпроектов с участием европейских компаний считается «Прокатный комплекс» на ОАО «Каменск-Уральский металлургический завод» (УК «Алюминиевые продукты»). Он реализуется, в том числе, совместно с итальянской компанией Danieli. Целями проекта являются обеспечение российской и мировой авиации, космических программ, ракетной техники и судостроения листами и плитами из алюминиевых сплавов шириной до 3,8 м и длиной до 32 м. Запуск проекта позволит обеспечить поставки качественно новых (по геометрии и номенклатуре) полуфабрикатов, увеличить долю российских изделий из современных алюминиевых и алюминиево-литиевых сплавов до 20% от общего объема поставок алюминиевых полуфабрикатов для ведущих отечественных и зарубежных авиастроительных корпораций (Airbus, Boeing, Bombardier).



- Самым последним примером сотрудничества европейских компаний в машиностроении можно назвать запуск в октябре этого года завода по сборке горизонтально-расточных и портально-фрезерных станков с числовым программным управлением (ЧПУ). Проект был реализован совместно с чешским предприятием АО «TOS VARNSDORF» и ООО «Ковосвит-Русь». На первом этапе планируется выпуск 20 горизонтально-расточных и 8–10 портально-фрезерных станков с ЧПУ в год с ориентировочным оборотом 2 млрд рублей.
- Следующий этап предполагает организацию в Свердловской области производства комплектующих для указанных станков. Объем инвестиций в проект пока уточняется. Еще одна чешская компания — «Алта» — на протяжении нескольких лет сотрудничает с Уралвагонзаводом по реконструкции и модернизации производственных мощностей. Так, предприятия совместно провели модернизацию малярно-покрасочного комплекса. Общая стоимость проекта — более 74 млн евро. Мощность комплекса — 16 тыс. вагонов в год.



- Немецкий концерн Siemens реализует крупный машиностроительный проект на Урале. «Нас привлекает то, что Урал — это крупный промышленный центр, здесь есть все — высокий научно-технический потенциал, подготовленный персонал, динамично развивающиеся предприятия: Уралвагонзавод, УГМК, „ВСМПО-Ависма”.
- Мы наблюдаем высокую деловую активность в регионе и видим, что местные власти готовы к конструктивному диалогу, — рассказал GUIDE президент компании «Сименс» в России и Центральной Азии Дитрих Меллер.
- — Довольно быстро мы нашли общий язык с нашим российским партнером — Группой Синара — и уже реализуем масштабные совместные проекты». Так, компания создает в Верхней Пышме (город-спутник Екатеринбурга) целый промышленный кластер. «На нашем совместном предприятии „Уральские локомотивы” уже производятся электровозы „Гранит”, а скоро будет локализовано производство пассажирских поездов „Ласточка”. Здесь мы рассчитываем выйти на уровень локализации 80% к 2017 году. Так что сейчас мы себя чувствуем на Урале комфортно», — рассказал господин Меллер.



- В Екатеринбурге компании из Европы ведут активное строительство как деловых объектов, так и жилья. Например, с февраля 2010 года в городе работает гостиница «Новотель Екатеринбург», входящая во французскую группу «Аккор Групп» (управляющая компания). Французские компании в целом принимают активное участие в развитии деловой инфраструктуры Екатеринбурга.
- Одним из примеров сотрудничества в этой сфере является проект по строительству французской строительной компанией «Bouygues Batiment» гостиничного комплекса «Hyatt Regency Ekaterinburg», проект которого был выполнен французским архитектурным бюро «Valode&Pistre». Это архитектурное бюро также принимало участие в проектировании нового жилого микрорайона «Академический». В настоящее время французская группа «EGIS» (инжиниринговая компания, разрабатывающая проекты в сфере строительства, машиностроения, энергетики) принимает участие в реализации проектов на территории Свердловской области, в том числе в проекте строительства развлекательного парка в жилом районе «Академический».
- Крупным примером в жилищном строительстве считается создание финской компанией ЮИТ на территории Свердловской области совместного предприятия «ЮИТ-Уралстрой», которое занимается строительством жилых домов в городах Верхней Пышме и Екатеринбурге. Строящиеся на территории жилые объекты финансируются финской стороной, и к настоящему моменту объем инвестиций составил около 50 млн евро. Помимо непосредственного строительства объектов, европейские компании вкладываются в создание производства стройматериалов. Так, в июне прошлого года в Полевском был открыт завод по производству сухих строительных смесей марки «Вебер» и «Ветонит» (французский концерн «Сен-Гобен»).

- В Свердловской области работают предприятия и со 100%-ным иностранным капиталом. Например, итальянская компания «Мелко» открыла в Екатеринбурге на базе керамического завода предприятие «ИТС итальянский технологический сервис» по производству запчастей и технологической оснастки для производства керамической плитки и сантехники. Предприятие со 100%-ным итальянским капиталом «Интеркер», зарегистрированное в Екатеринбурге, занимается поставками в Россию оборудования и запчастей для керамической промышленности. Уральские предприятия также имеют активы на территории Европы. Например, ООО «УГМК-Холдинг» в 2008 году приобрело контрольный пакет (51%) акций Чешского авиастроительного предприятия Aircraft Industries a.s., расположенного в городе Куновице. Завод является производителем малых двухмоторных турбовинтовых самолетов L-410 различных модификаций.



- «В течение того времени, когда УГМК является акционером AircraftIndustries, произошло не только увеличение производственных мощностей, но и модернизация самолета. Установлен новый двигатель, новый винт, новая авионика», — рассказали в УГМК. Кроме того, в августе этого года Межгосударственный авиационный комитет выдал дополнение к сертификату L-410, которое вводит новый тип двигателя — H-80 производства GeneralElectric. До этого ставился двигатель M-601.
- В планах компании — в течение 2014-2015 годов глубже модернизировать самолет — он будет уже называться L-410 NG (NewGeneration). Сейчас идут разработки: у самолета появится новое длинное крыло, новая, полностью цифровая авионика, увеличится дальность полета, объем багажа, грузоподъемность, скорость, еще короче станет необходимая взлетно-посадочная полоса.
- Однако не всем странам Евросоюза удастся реализовать свои планы на Урале. Например, активность венгерского бизнеса в Свердловской области очень низка. Данных о наличии в Свердловской области официальных представительств венгерских компаний, производственных или торговых предприятий нет, сообщили в МинВЭС. «В регионе относительно активно действует только одно совместное российско-венгерское предприятие «DUNA-Урал». Компания занимается содействием развитию торгово-экономического сотрудничества между Свердловской областью и Венгрией», — отметили в ведомстве. Ранее компания «DUNA-Урал» вела активные переговоры по реализации в Свердловской области проектов в рамках областного контракта с участием венгерского финансирования по строительству второй очереди комплекса зданий СОГУЗ «Противотуберкулезный диспансер» и строительству участка автодороги Екатеринбург — Тюмень в обход города Богдановича (Свердловской области).

- Проекты планировалось реализовать на средства Эксимбанка Венгрии при участии венгерской компании «ProcatorKft.» и агентства по страхованию экспортных контрактов «MEXIB». «К сожалению, в силу ряда субъективных обстоятельств реализация данных проектов была отложена», — лишь отмечают в правительстве. Нидерланды пытались реализовать проект «Строительство энергетической установки на биотопливе» PSO-Milieu. Министерство природных ресурсов РФ от Свердловской области было направлено шесть заявок на проекты. В результате предварительного рассмотрения заявок получили одобрение два проекта региона.
- Речь идет о строительстве энергетической установки на биотопливе в малом поселении (проект ГУ СО «Институт энергосбережения» и ЗАО «Фанком»). Пилотный проект для решения проблемы утилизации древесных отходов и обеспечения тепловой и электрической энергией предприятий деревообработки, часто являющихся градообразующими для населенных пунктов восточной и северной частей Свердловской области, обеспечение тепловой энергией самих населенных пунктов. А также проект по утилизации отходов птицефабрик Свердловской области с выработкой энергии (ОАО «Уральский центр энергосбережения и экологии» на примере ГУП СО «Птицефабрика Среднеуральская»). Проект направлен на решение проблемы утилизации экологически опасного птичьего помета с получением биогаза с последующим его сжиганием с выработкой тепловой и электрической энергии для нужд предприятия и получением высококачественного удобрения.

- По результатам визита экспертов из NLAgency (голландским агентством экономического развития) был сделан выбор в пользу проекта с ЗАО «Фанком» (крупнейший производитель фанеры) и ГБУ СО «Институт энергосбережения». Объем гранта составил 700 тыс. евро, при этом ЗАО «Фанком» был готов к совместному финансированию (сумма значительно превышала величину гранта).
- После предварительного сбора информации и подготовки технического задания в мае 2010 был объявлен тендер. Подали заявки четыре консорциума компаний. После получения расценок на оборудование выяснилось, что они не соответствуют разработанному техническому заданию. Руководители программы выработали решение объявить тендер несостоявшимся и пересмотреть техническое задание. Предлагались два варианта — снизить мощность и снять требование по части оборудования или повысить стоимость проекта (почти в два раза). Однако ЗАО «Фанком» не согласилось ни с одним из вариантов и приняло решение привлечь поставщиков российского оборудования и выйти из проекта. Позже ГБУ СО «Институт энергосбережения» нашел возможность для нового проекта с небольшой стоимостью. Новый тендер выиграла группа компаний: Nijkamp Energiedistributie B.V. с субподрядчиками BGP Engineers B.V., Rendamax B.V. и ООО «Промсельхозэнерго». Контракт с компанией и Минэкономики Нидерландов подписан, компания передала свои предложения российскому партнеру.

Вывод:

- Тема взаимного сотрудничества стран Евросоюза и Свердловской области не раз поднималась в рамках саммита Россия — ЕС, прошедшего летом этого года в Екатеринбурге. Глава представительства Евросоюза в РФ, посол Фернандо Валенсуэла рассказал, что порядка 70% инвестиций в Россию поступают из стран Евросоюза. «От послов стран-членов ЕС и от представителей Ассоциации европейского бизнеса я получаю информацию о позитивном климате для ведения бизнеса в России и в Свердловской области.
- Интересен и тот факт, что несмотря на очередной этап финансового и экономического кризиса, который проходит Евросоюз, торговля и инвестиции с Россией продолжают расти», — отметил господин посол. Он добавил, что рынки стран Европы в настоящее время достаточно зрелые и потому имеют весьма скромный потенциал для роста. В то время как российский рынок обладает невероятным потенциалом развития.
- Областные власти приветствуют появление в регионе европейских инвесторов. «Как результат нашей открытости — готовность стран, входящих в Европейский Союз, сотрудничать с нами, работать на уральской земле. Только за последние полтора-два года инвестиции из стран Евросоюза выросли в 4,5 раза. Мы это расцениваем как доверие к нам, отношение к Среднему Уралу как к надежному партнеру. И мы продолжаем работать над улучшением инвестиционного климата: у нас есть право принимать свои региональные законы, и политика руководства области направлена на создание выгодных условий для всех инвесторов», — рассказал вице-губернатор Яков Силин.

- Евро Инфо Консультационный Центр Свердловской области (ЕИКЦ), действующий на базе областного фонда поддержки предпринимательства, подвел итоги работы за 2014 год. Несмотря на создавшуюся экономическую ситуацию, 273 компании Свердловской области заинтересованы в налаживании деловых взаимоотношений с участниками из стран Евросоюза и обратились за помощью в ЕИКЦ.
- Поиск зарубежных партнеров, стратегия выхода на внутрисоссийские рынки и рынки иностранных государств — один из самых востребованных видов поддержки Центра, в уходящем году по этим вопросам обратились 92 компании. Участие в крупных выставочных зарубежных мероприятиях так же пользуется спросом у экспортно-ориентированных компаний — 57 предпринимателей посетило выставки благодаря ЕИКЦ. Результатом участия в подобных выставках становятся заключенные соглашения о дальнейшем сотрудничестве.
- Примечательно, что по итогам бизнес-поездов в Германию, Болгарию, Италию, Чехию и Венгрию были заключены 16 соглашений о дальнейшем сотрудничестве в сферах машиностроения, медицины, деревообрабатывающей промышленности и строительства.
- Всего в 2014 году на деятельность ЕИКЦ было выделено 6,2 млн. рублей — 1,8 млн. из областного и 4,4 из федерального бюджетов.