



ОСНОВНЫЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕС КИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Система национальных счетов (СНС)

- это система взаимоувязанных показателей, применяемая для описания и анализа макроэкономических процессов более чем в 150 странах мира с рыночной экономикой.

- Данные и информация о состоянии экономики
- Возможность проведения анализа
- Возможность проведения межстрановых сопоставлений, так как используются единые принципы расчета показателей

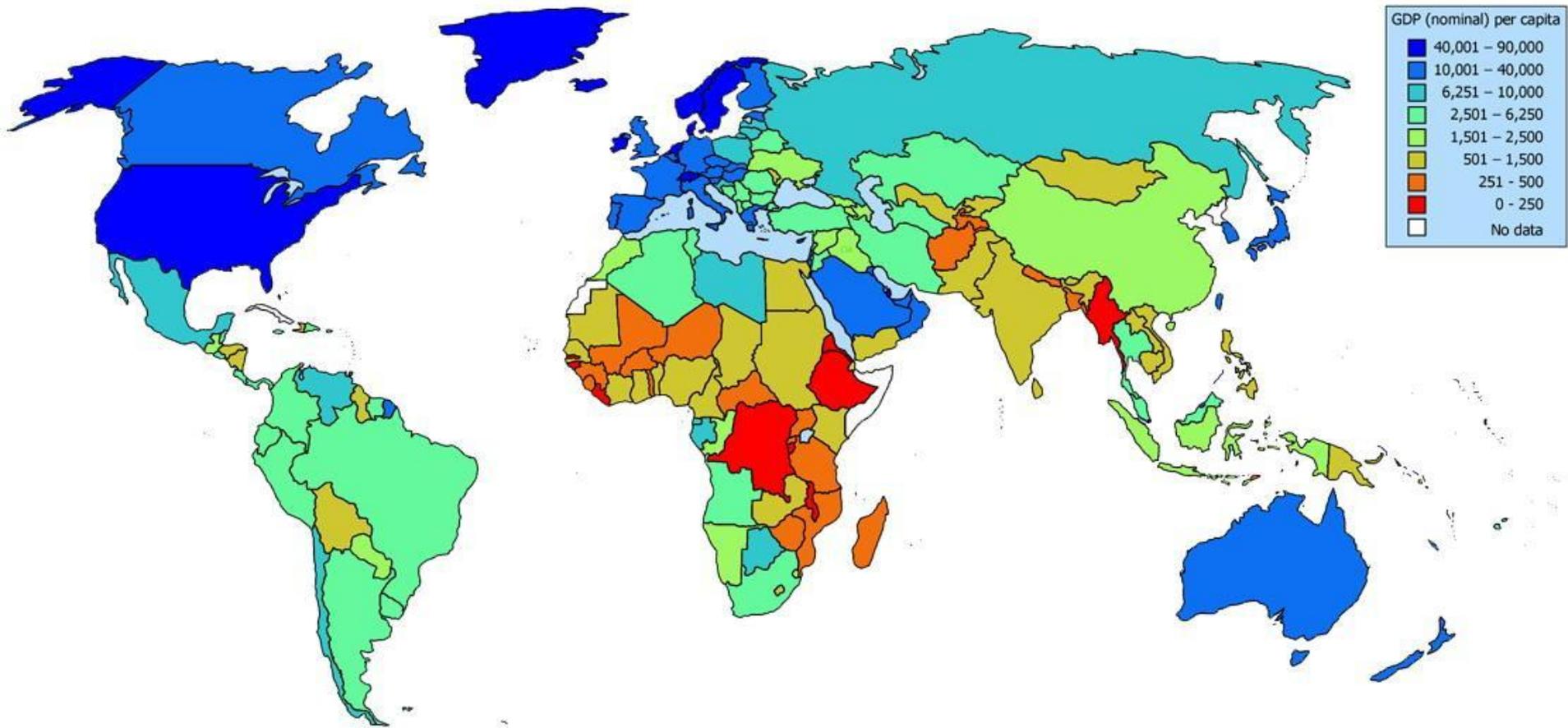
*В СНС выделяют сектора: нефинансовые предприятия, финансовые учреждения, государственные учреждения, домохозяйства, некоммерческие организации (обслуживающие домохозяйства), остальной мир.

Валовой внутренний продукт (ВВП)

- рыночная стоимость конечных товаров и услуг, произведенных на территории данной страны за определенный период.

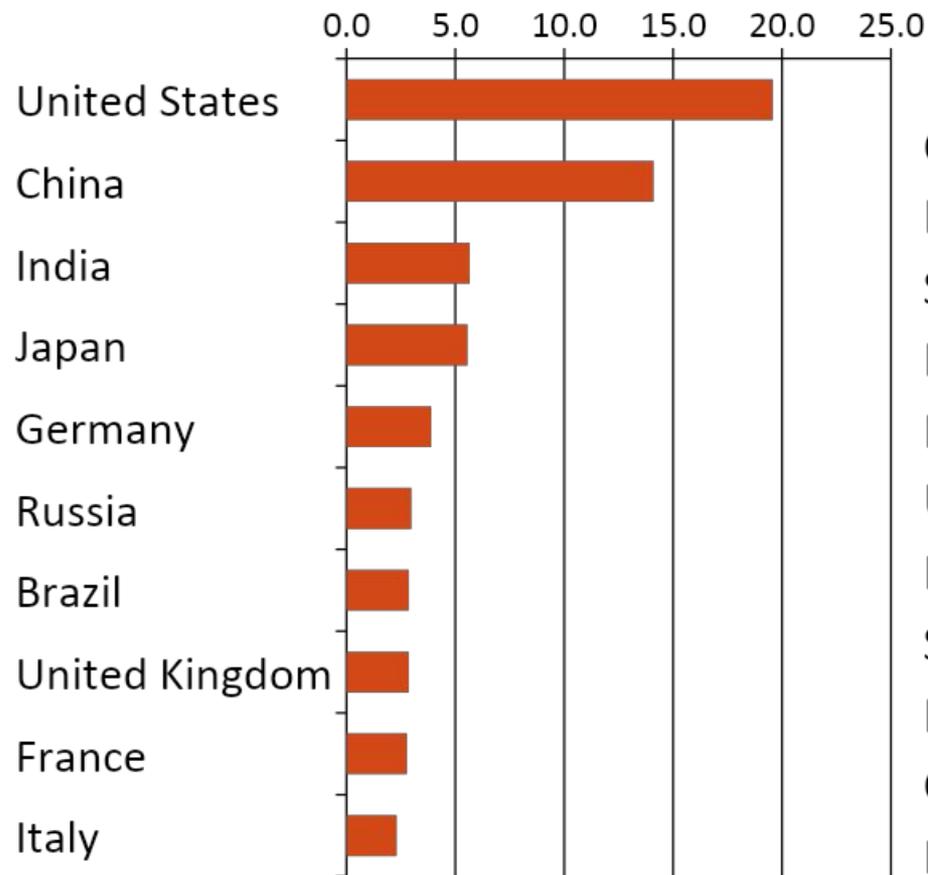
!Nota bene!

- ❖ Рыночная стоимость — товары и услуги учитываются по цене покупателя. Эта цена включает в себя косвенные налоги (например, акциз, НДС)
- ❖ Конечные товары и услуги — товары и услуги, которые НЕ используются в производстве других товаров и услуг в качестве сырья
- ❖ Произведенных на территории данной страны — важно территориальное размещение ресурсов, а не их национальная принадлежность
- ❖ За определенный период
 - Месяц
 - Квартал
 - Год

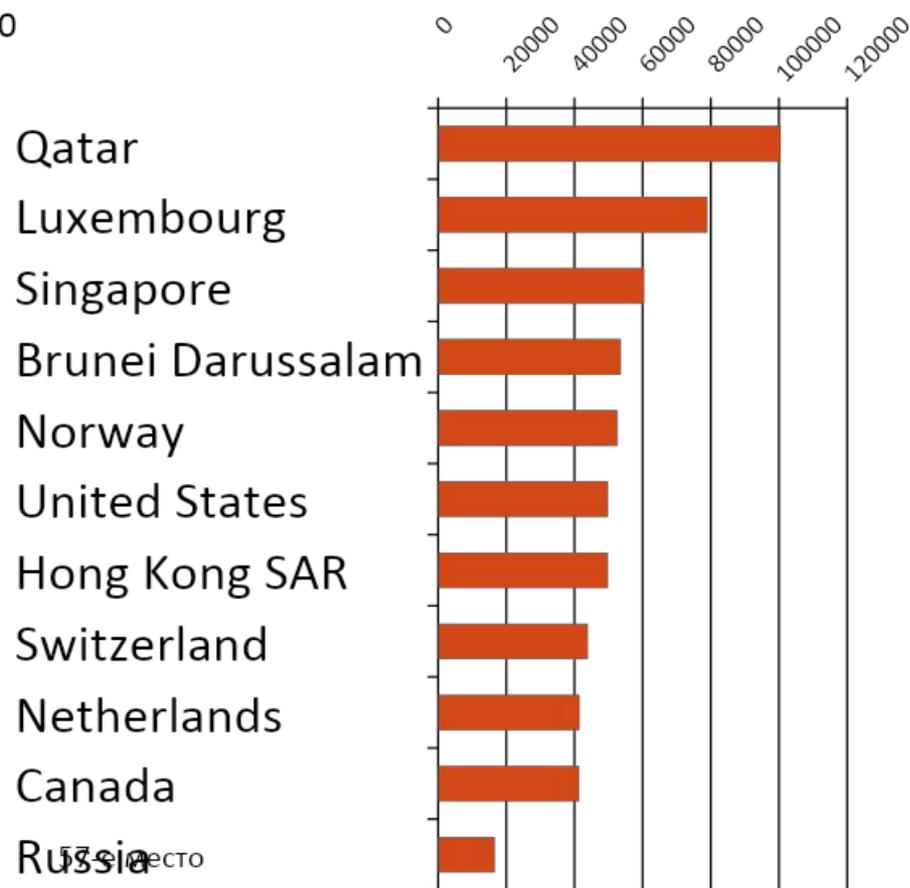


Статистические данные

Gross domestic product based on purchasing-power-parity (PPP) share of world total, 2011

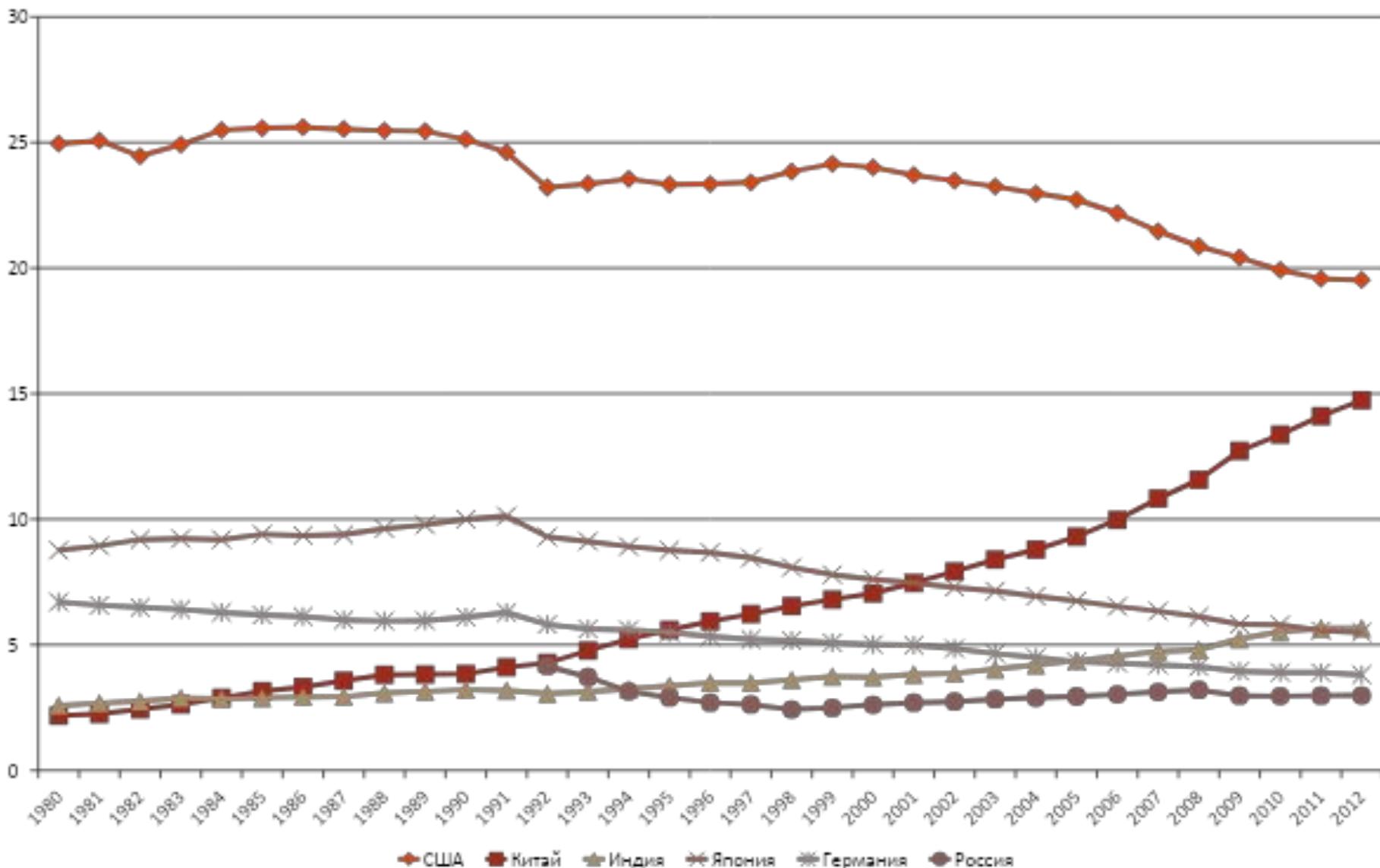


Gross domestic product based on purchasing-power-parity (PPP) per capita GDP, 2011



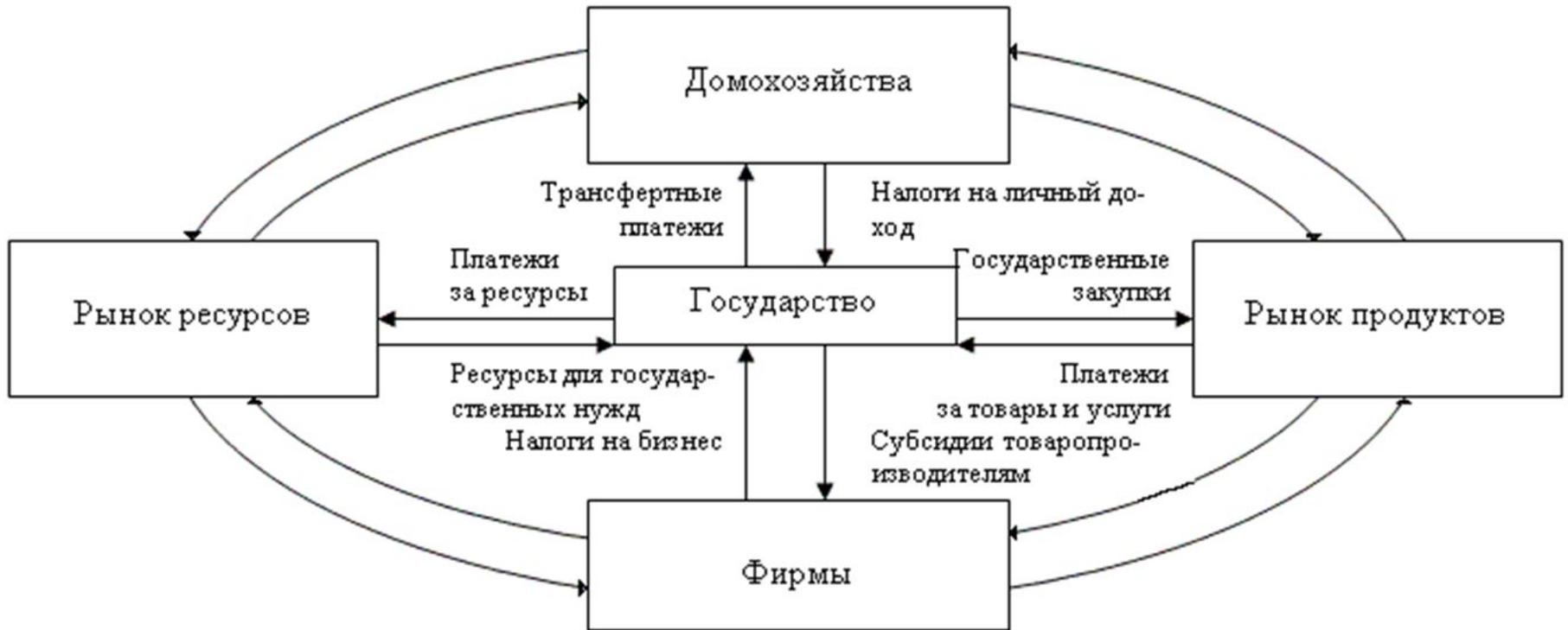
Статистические данные

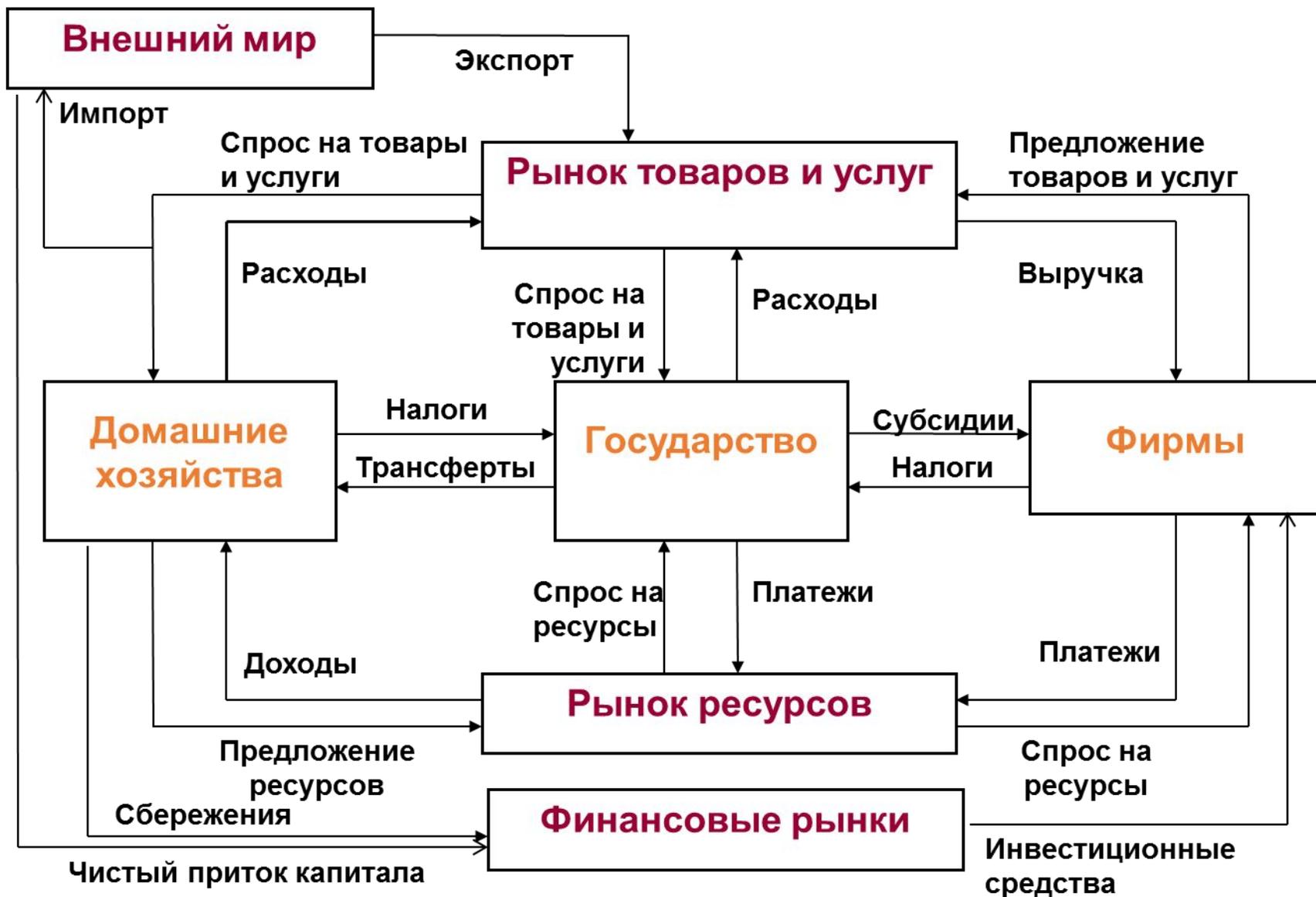
Gross domestic product based on purchasing-power-parity (PPP) share of world total



Источник: МВФ, World Economic Outlook, октябрь 2013

МОДЕЛЬ КРУГООБОРОТА (УПРОЩЕННАЯ)





ВВП = выпуск = доходы = расходы

**Из модели круговых потоков следует,
что:**

- ❖ Суммарный объем выпуска фирм равен величине совокупного дохода домашних хозяйств
- ❖ Совокупные расходы равны совокупному выпуску
- ❖ Совокупный доход равен совокупным расходам

Структура ВВП



Структура ВВП России по видам экономической деятельности



МЕТОДЫ РАСЧЕТА ВВП

1. Производственный метод (или метод добавленной стоимости)
2. По расходам
3. По доходам

1. Производственный метод (или метод добавленной стоимости)

- Учитываем только стоимость конечной продукции или добавленную стоимость на каждом этапе производственной цепочки + чистые налоги на продукты

Добавленная стоимость – разность между выпуском товаров и услуг и промежуточным потреблением

Пример

Пекарня «Пышка» покупает у фермера Иванова молоко и масло (70 у.е.), у фермера Петрова – муку (100 у.е.). Из приобретенных продуктов пекутся хлеб и пышки и продаются жителям села за 250 у.е. Рассчитайте «ВВП».

- ❖ Производственный.

ВВП = стоимость конечной продукции = стоимость хлеба и пышек = 250 у.е.

- ❖ По добавленной стоимости (ДС)

ВВП = ДС Иванова + добавленная стоимость Петрова + добавленная стоимость пекарни = 70 у.е. + 100 у.е. + (250 – 70 – 50) у.е. = 250 у.е.

Молоко, масло и мука – **промежуточная продукция** - товары и услуги, которые трансформируются или полностью потребляются в процессе производства в отчетном периоде

2. По расходам

$$Y = C + I + G + Nx$$

– основное тождество системы национальных счетов

Y – ВВП

❖ C (consumption) – **потребительские расходы**

- на товары краткосрочного пользования
- на товары долгосрочного пользования
- на услуги

❖ I (investment) – **валовые инвестиции**

- В основной капитал (оборудование, сооружения, здания и т.д.)
- В запасы (неиспользованное сырье, незавершенное производство, нереализованная готовая продукция)
- В жилье (строительство новых жилых домов)

❖ **G (government spending) – государственные закупки товаров и услуг**

(например, зарплаты чиновников, работников бюджетных учреждений, затраты на строительство дорог, на содержание армии и т.д.)

Трансферт – это безвозмездный платеж (получатель трансферта ничего плательщику взамен не дает)

ТРАНСФЕРТЫ НЕ включаются в государственные закупки.

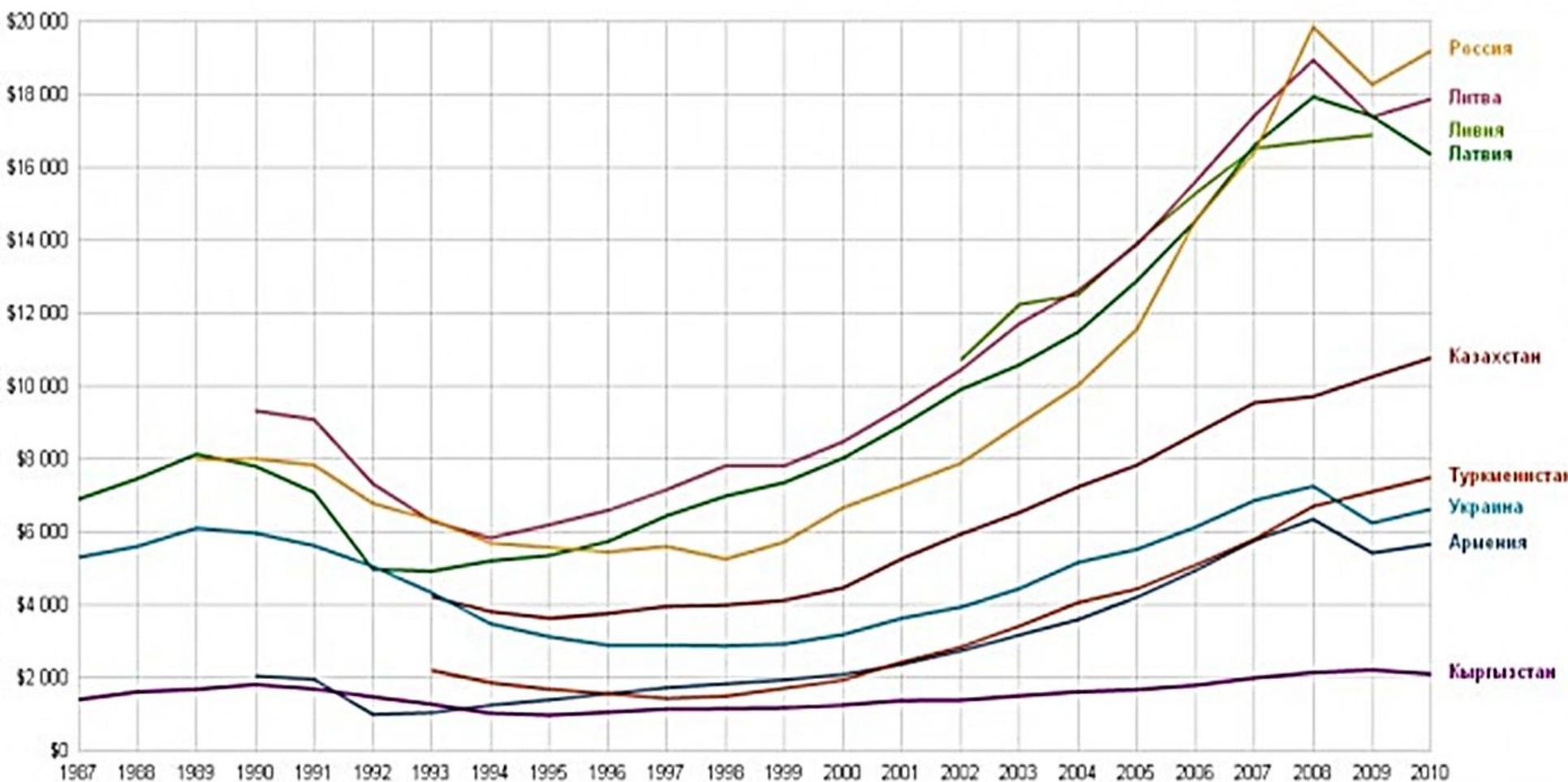
❖ **Nx (net export) – чистый экспорт**

$$Nx = Ex - Im$$

- ❑ Экспорт (Ex) – стоимость товаров, проданных за рубежом
- ❑ Импорт (Im) – стоимость товаров иностранного производства, приобретенных отечественными экономическими агентами (домохозяйствами, фирмами, государством)

Другие показатели СНС

Валовой национальный доход (в России Валовой располагаемый доход) измеряет стоимость выпуска продукции, произведенной факторами производства, находящимися в собственности граждан данной страны.



ДРУГИЕ ПОКАЗАТЕЛИ СНС

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД

- прибыль акционерных обществ + дивиденды –
- отчисления на социальное страхование + трансферты –
- проценты + личный доход, полученный в виде процента
- = **Личный** доход (та часть национального дохода, которую получают домохозяйства)
- личные налоговые и неналоговые обязательные платежи
- = **Личный располагаемый** доход (та часть личного дохода, которую домохозяйства могут использовать) =
- = потребление + сбережения

НОМИНАЛЬНЫЙ И РЕАЛЬНЫЙ ВВП

Номинальный ВВП – стоимость конечных товаров и услуг, произведенных на территории данной страны за определенный период в текущих рыночных ценах.

Реальный ВВП – рассчитывается в ценах базисного года.

Дефлятор ВВП – это соотношение номинального и реального ВВП. Отражает рост цен на товары, производимые в стране.

Индекс потребительских цен – это отношение стоимости фиксированного набора потребительских товаров и услуг в текущем году к его стоимости в базисном году.

КРИТИКА ВВП

ВВП «подсчитывает все, за исключением вещей, которые делают жизнь достойной того, чтобы ее прожить»
Р. Кеннеди

В 2008 году Дж. Стиглиц заявил, что по ВВП на душу населения судить об экономике США нельзя, поскольку колоссальное социальное расслоение в последние 30 лет сделало этот индикатор бессмысленным. По его мнению, важен лишь подсчет медианного дохода, который в 2000-2010 годах упал.

ВВП – НЕ идеальный показатель, отражающий уровень развития страны

ВВП не учитывает:

- Неравномерность распределения доходов среди населения
- Использование природных ресурсов и изменение качества окружающей среды
- Другие аспекты благосостояния населения (безопасность, здоровье, комфортность и прочее)

Другие показатели, характеризующие уровень развития страны

- Индекс человеческого развития (ИЧР)
- Индекс глобальной конкурентоспособности
- Индекс восприятия коррупции
- Всемирный индекс свободы прессы
- Международный индекс счастья
- Рейтинг Doing Business

Индекс

человеческого

развития

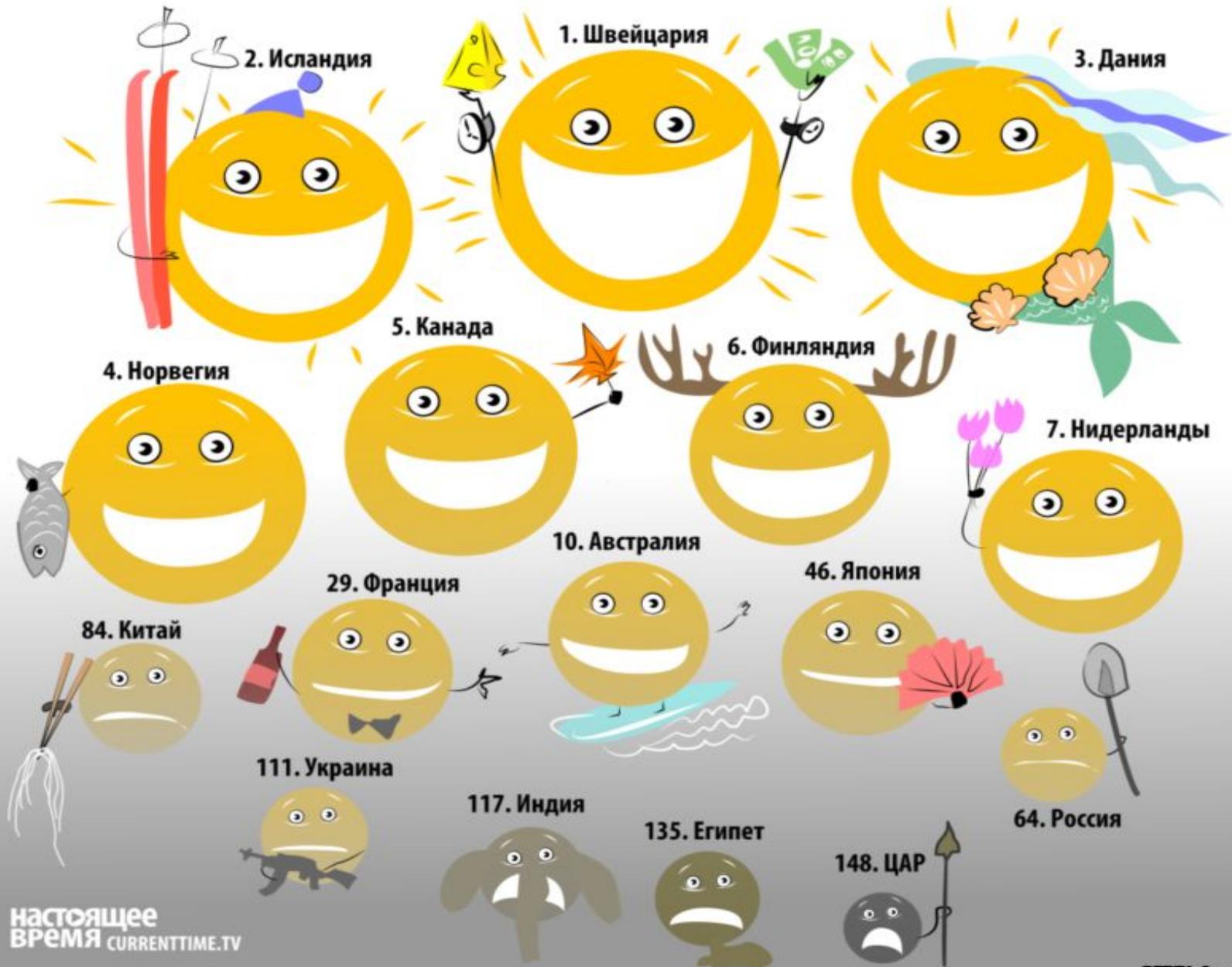
- ❖ Рассчитывается Программой развития ООН
- ❖ Охватывает 187 стран
- ❖ Учитывает
 - Уровень дохода на душу населения,
 - Ожидаемую продолжительность жизни,
 - Доступность образования.
- ❖ Страны делятся на 4 группы:
 - Очень высокий уровень ЧР
 - Высокий уровень ЧР
 - Средний уровень ЧР
 - Низкий уровень ЧР
- ❖ В 2012 году: 1-е место – Норвегия. В пятерку также вошли Австралия, Соединенные Штаты, Нидерланды и Германия. Россия – 55-е место (из 186), находится в группе стран с высоким уровнем человеческого развития

Индекс глобальной

конкурентоспособности

- ❖ Рассчитывается Всемирным экономическим форумом по официальным статистическим данным и результатам опросов руководителей предприятий
- ❖ Охватывает 148 стран
- ❖ Индекс учитывает:
 - ✓ Качество институтов
 - ✓ Уровень развития инфраструктуры
 - ✓ Макроэкономическая стабильность
 - ✓ Здоровье и начальное образование
 - ✓ Высшее образование и профессиональная подготовка
 - ✓ Эффективность рынка товаров и услуг
 - ✓ Эффективность рынка труда
 - ✓ Развитость финансового рынка
 - ✓ Технологический уровень
 - ✓ Размер внутреннего рынка
 - ✓ Конкурентоспособность компаний
 - ✓ Инновационный потенциал
- ❖ Рейтинг 2013-2014: лидеры – Швейцария, Сингапур, Финляндия. Россия заняла 64-е место (самые проблемные области – качество институтов (121), эффективность рынка товаров и услуг (126), развитие финансового рынка (121). Основные препятствия для ведения бизнеса: коррупция, бюрократия, уровень преступности, налогообложение.

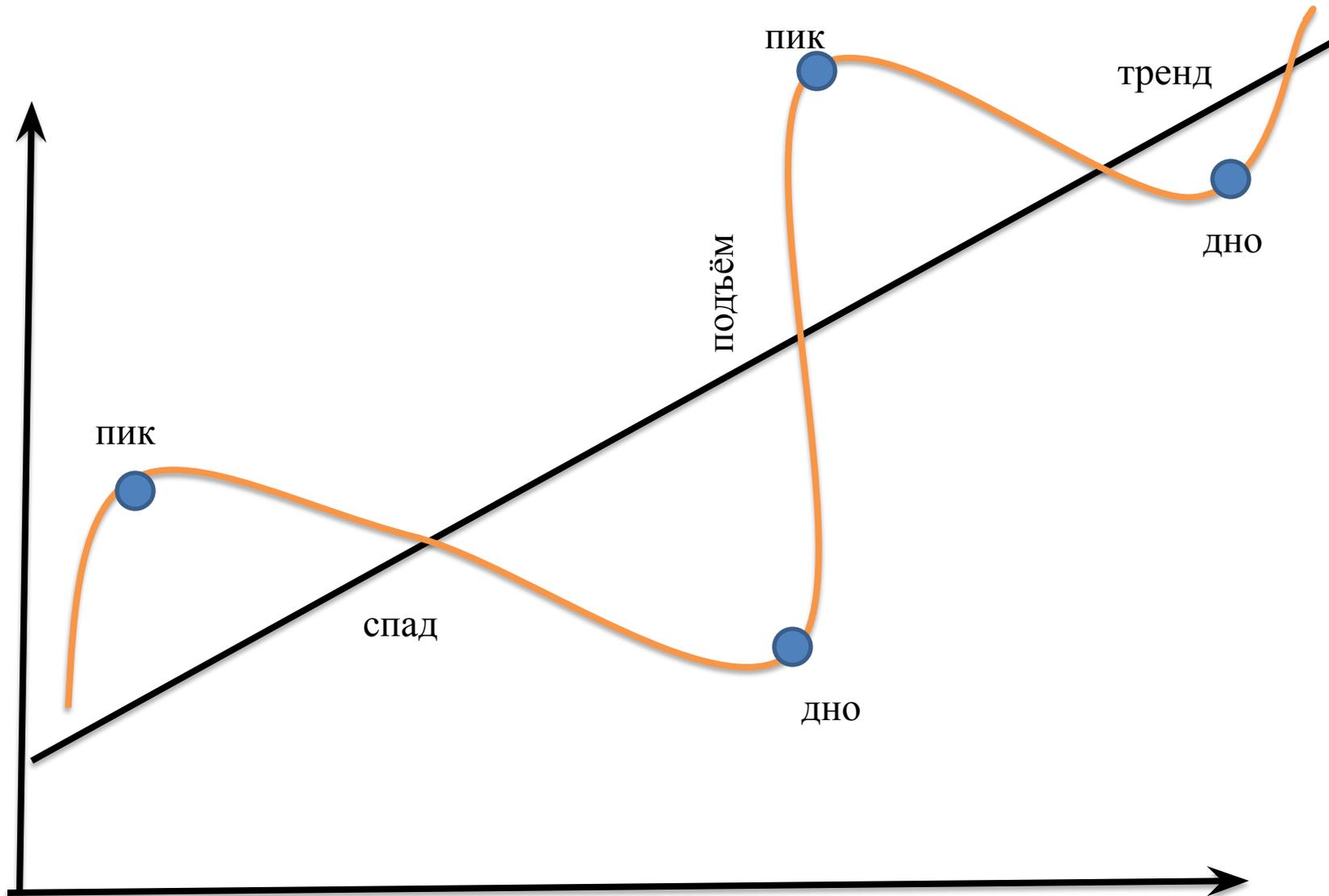
МИРОВОЙ ИНДЕКС СЧАСТЬЯ





ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЦИКЛ – это периодические колебания уровня деловой активности, представленного реальным ВВП.

Реальный ВВП



Время



Фазы экономического цикла -
последовательная смена уровня
деловой активности.

- ❖ Пик(бум) – вершина подъёма общественного производства
- ❖ Спад (рецессия) – снижение деловой активности
- ❖ Дно (депрессия) – прекращение падения деловой активности
- ❖ Подъём (процветание) – высокий уровень деловой активности