

ТЕМА 9. ОРГАНИЗАЦИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ. ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЙ КОНТРАКТ



Мировая экономика и международные
экономические отношения

К.э.н. ХУТОРОВА Н.А.

Основные аспекты, рассматриваемые на лекции:

- Внешнеэкономическая политика как элемент макроэкономической политики.
- Структура внешнеэкономической политики.
- Экспортные субсидии и компенсационные пошлины. Демпинг. Антидемпинговые мероприятия. Международные соглашения и внешнеторговая политика.
- Всемирная торговая организация (ВТО).
- Свободные экономические зоны. Оффшорные центры.

Семинар 1

- Базисные условия поставки «ИНКОТЕРМС». Правила толкования торговых терминов «Инкотермс». Основные группы условий: FOB, CIF и другие. Обязанности продавца и покупателя. Важность правильного определения валютно-финансовых условий контракта. Международное научно-техническое сотрудничество. Международное военно-техническое сотрудничество.
- Организация внешнеэкономической деятельности в условиях интеграции России в мировую экономику.

Семинар 2

- Внешнеэкономическая политика США, стран ЕС, Японии.
- Виды внешнеэкономической деятельности и перспективы их развития.
- Значение внешнеэкономической политики для укрепления экономической безопасности страны

Макроэкономическая политика государственная политика в области

- экспорта и импорта, таможенных пошлин, тарифов, ограничений,
- привлечения иностранного капитала и вывоза капитала за рубеж, внешних займов,
- предоставления экономической помощи другим странам,
- осуществления совместных экономических проектов.
- - один из основных макроэкономических инструментов, применяемый для ускорения либо замедления экономического роста внутри страны

Макроэкономическая стратегия Российской Федерации до 2020 года



Макроэкономическая стратегия Российской Федерации до 2020 года



Внешнеэкономическая политика России до 2020 года



Внешнеторговая политика

- - составная часть внешнеэкономической политики, направленная на развитие и регулирование торговых отношений с другими странами мира и (или) их группировками с целью укрепления позиций страны и ее бизнеса на мировой экономической арене.
- Государство регулирует международную торговлю путем проведения внешнеторговой политики

Внеэкономическая деятельность

Предприятия

- Сфера организационной, экономической и коммерческой деятельности предприятий, направленная на взаимодействие с иностранными партнерами.
- **Внеэкономическая деятельность**, в отличие от **внеэкономических связей**, осуществляется на уровне предприятий с полной самостоятельностью в выборе партнера, внешнего рынка, номенклатуры товара, сроков и объемов поставки.

Ключевая особенность

внешнеэкономических связей

- наличие ведомственной опеки федеральных структур, определяющих их основные стратегические направления.
- Ответственность за результаты ВЭД лежит на самом предприятии не только в части экспортных поставок, но и импортных закупок для развития экспортного и импортозамещающего производства, технической реконструкции.
- ВЭД ВЭС не являются отдельными сферами функционирования и государственного регулирования.
- **Характер внешнеэкономической политики государства существенно определяет стратегию ВЭД отраслевых министерств, ведомств, отдельных предприятий и объединений.**

Особенности внешнеэкономической деятельности от внешнеэкономических связей

1. ВЭД осуществляется на уровне производственных структур (организаций, предприятий, объединений и т.д.) **с полной самостоятельностью** в выборе внешнего рынка и иностранного партнера, номенклатуры и ассортиментных позиций товара для экспортно-импортной сделки, в определении цены и стоимости контракта, объема и сроков поставки и является *частью их производственно-коммерческой деятельности как с внутренними, так и с зарубежными партнерами;*

- 2. ВЭД относится к рыночной сфере, базируется на критериях предпринимательской деятельности, структурной связи с производством и отличается правовой автономностью, а также экономической и юридической независимостью;
- 3. исходным принципом ВЭД предприятий служит коммерческий расчет на основе хозяйственной и финансовой самостоятельности и самоокупаемости с учетом собственных валютно-финансовых и материально-технических возможностей.

Виды ВЭД

1

- внешнеторговая деятельность

2

- международное инвестиционное сотрудничество;

3

- международная производственная кооперация

4

- валютно-финансовые и кредитные операции;

5

- международное научно-техническое сотрудничество

Внешнеторговая деятельность

- предпринимательство в области международного обмена товарами, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности.
- Формы внешнеторговой деятельности
 - экспорт;
 - импорт;
 - реэкспорт;
 - реимпорт.

Международное инвестиционное сотрудничество

- взаимодействие с иностранными партнерами на основе **объединения усилий финансового и материально-технического характера.**
- Цель – расширение выпуска экспортируемой продукции, повышение конкурентоспособности, облегчение процессов реализации на внешнем рынке.
- **Формы международного инвестиционного сотрудничества**
 - 1.международный финансовый лизинг;
 - 2.предприятия с участием иностранных инвесторов.

Международная производственная кооперация

- сотрудничество в конкурентно связанных между собой процессах технологического разделения труда.
- **Формы международной производственной кооперации** по классификации Европейской Экономической Комиссии
 - 1.предоставление лицензий с оплатой продукцией, выпущенной по этой лицензии;
 - 2.поставка производственных линий и заводов с оплатой произведенной на них продукцией;
 - 3.совместное производство на основе специализации;
 - 4.подрядная кооперация.

валютно-финансовые и кредитные операции- вид ВЭД

- сопровождающие внешнеэкономическую сделку в виде финансовых обязательств, связанных с обеспечением платежа;
- или самостоятельные операции, совершаемые в целях управления валютным риском.

научно-техническое сотрудничество

- технический обмен,
- выполнение научных исследований на заказных началах.

Функции ВЭД:

- Способствует выравниванию уровня экономического развития
- ВЭД осуществляет соизмерение национальных и мировых изделий производства.
- Реализует преимущества международного разделения труда.

Внешнеэкономический комплекс и его структура

- Материальной основой ВЭД является внешнеэкономический комплекс (ВЭК), который представляет собой **совокупность отраслей и подотраслей, предприятий и организаций, производителей экспортной продукции и потребляющих импортные товары и услуги.**
- Структурно ВЭК включает предприятия-производителей и содействующую ВЭД инфраструктуру.

Инфраструктура ВЭД

- информационно-консультационные структуры;
- кредитно-банковская система
- страховые фирмы
- первичные товарные рынки;
- оптово-посреднические фирмы;
- транспортно-экспедиционные службы

В международной практике мероприятия по финансовым ограничениям делят на пять групп:

I

- отражает участие государства во внешнеторговых операциях;

II

- объединяет таможенные и административные импортные формальности,
- методы оценки таможенной стоимости и определения страны происхождения товара,
- формы товаросопроводительных документов и требования к их оформлению, товарную классификацию тарифов;

III

- состоит из стандартов и требований, связанных с нормами безопасности для потребителей и экологии, с санитарно-ветеринарными нормами, упаковкой и маркировкой товара;

IV

- количественные и валютные ограничения импорта и экспорта;

V

- ограничения, основанные на принципах обеспечения платежей –
- импортные депозиты,
- изменение учетной ставки,
- пограничный налоговый режим и скользящие сборы.

тые инструменты регулируют импорт

государственные
закупки

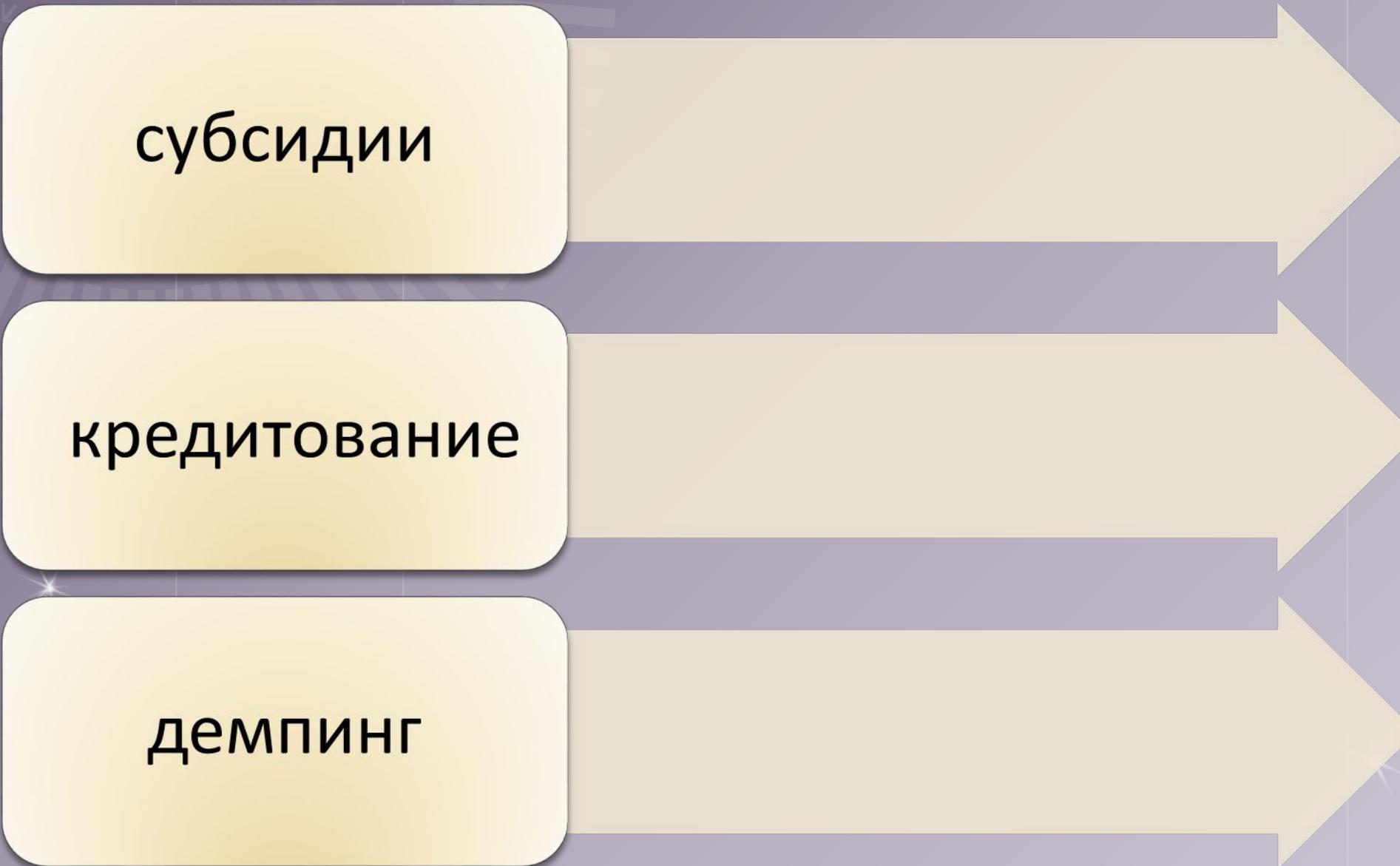
налоги и сборы

требования к
содержанию
местных
компонентов

технические
барьеры

Финансовые инструменты воздействуют на экспорт

субсидии

The diagram consists of three horizontal rows. Each row features a light yellow rounded rectangular box on the left containing a Russian word. To the right of each box is a large, light yellow arrow pointing towards the right edge of the frame. The background is a dark purple with a faint grid and some abstract patterns.

кредитование

демпинг

Фонные и нетарифные ограничения

- Средний уровень тарифа рассчитывается только для товаров, импорт которых подлежит обложению пошлиной
- Средний уровень тарифа - средняя ставка импортной пошлины, взвешенная по стоимостному объему импорта товаров, на которые она накладывается.
- Средний уровень нетарифных ограничений обычно рассчитывается как стоимостная доля импорта или экспорта, подпадающая под эти ограничения.
- поправка на степень интенсивности этих ограничений

Главный инструмент торговой политики – таможенный тариф

- Таможенный тариф (customs tariff)
- инструмент торговой политики и государственного регулирования внутреннего рынка страны при его взаимодействии с мировым рынком;
- свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу, систематизированный в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности;
- конкретная ставка таможенной пошлины, подлежащей уплате при вывозе или ввозе определенного товара на таможенную территорию страны. (таможенная пошлина)

Таможенные пошлины

- Таможенный тариф любой страны состоит из конкретных ставок таможенных пошлин, которые используются для целей налогообложения ввозимых или вывозимых товаров.
- ***Таможенная пошлина (customs duty) — обязательный взнос, взимаемый таможенными органами при импорте или экспорте товара и являющийся условием импорта или экспорта***

Функции таможенных пошлин

Фискальная

- Импортные и экспортные пошлины важная статья доходной части государственного бюджета;

Протекционистская (защитная)

- импортные пошлины,
- государство ограждает местных производителей от нежелательной иностранной конкуренции

Балансировочная

- экспортные пошлины, установленные с целью предотвращения нежелательного экспорта товаров, внутренние цены на которые по тем или иным причинам ниже мировых

Виды таможенных пошлин:

- ▣ **адвалорные пошлины** - обозначение % ставки по отношению к цене товара и применяются в большинстве стран;
- ▣ **специфические** пошлины выражают размер пошлины в виде фиксированной денежной величины, взимаемой с физического объема (веса) единицы товара;
- ▣ **смешанные** пошлины -одновременное применение адвалорных и специфических пошлин по отношению к одному товару;
- ▣ **альтернативные** — предоставляют таможенным органам право взимания пошлины на их усмотрение;
- ▣ В зависимости от страны происхождения товара таможенные пошлины :
- ▣ **Максимальные** (импортные) — предполагают установление ставок для товаров, ввозимых из любой страны;
- ▣ **минимальные** — для товаров из стран, пользующихся режимом наибольшего благоприятствования;
- ▣ **преференциальные** — в отношении товаров из конкретно обозначенных стран или групп стран.
- ▣ В зависимости от характера происхождения различают пошлины:
- ▣ **автономные** (ввозные) — устанавливаются правительством в одностороннем порядке вне зависимости от существующих договоров и соглашений между государствами. Имеют значительные размеры, являются предметом двусторонних и многосторонних переговоров и соглашений для снижения путем взаимных уступок;
- ▣ **конвенционные** (импортные) вырабатываются в процессе переговоров и фиксируются сторонами-участниками. Не подлежат повышению без согласия сторон или сопровождаются компенсацией в форме тарифной уступки по другим позициям.

Виды таможенных пошлин

Адвалорные —
начисляются в % к
таможенной
стоимости
облагаемых товаров
20% от таможенной
стоимости;

- Специфические —
начисляются в
установленном
размере за единицу
облагаемого товара
10 долл. за 1 г;

- Комбинированные —
сочетают оба
названных вида
таможенного
обложения
20% от таможенной
стоимости, но не
более 10 долл. за \т

⏪

□ http://www.ved.gov.ru/exportcountries/ar/about_ar/laws_ved_ar/customs_tariff_ar/

Уровень таможенного обложения

- Пошлина накладывается на таможенную стоимость товара, которая определяется в соответствии с законодательством каждой страны и может отличаться от экспортной или импортной цены товара, фиксируемой статистикой.
- Таможенная стоимость товара (customs value) — нормальная складывающаяся на открытом рынке между независимыми продавцом и покупателем цена товара, по которой он может быть продан в стране назначения в момент подачи таможенной декларации.

□ Гармонизированная система описания и кодирования товаров базируется на разработанных ранее Брюссельской таможенной номенклатуре и на Стандартной международной классификации ООН.

Регулирование внешней торговли

Фредерик Ба́стия (1801 — 1850) — французский либеральный экономист, сторонник свободной торговли. Выступал за свободу предпринимательства — решающее условие установления социальной гармонии в обществе. Сторонник тезиса о взаимовыгодном сосуществовании труда и капитала.



ПАЛАТЕ ДЕПУТАТОВ

***Мы подвергаемся ожесточённой конкуренции со стороны заграничного соперника, который обладает настолько превосходящими устройствами для производства света, что может наводнить наш национальный рынок, предлагая свой товар по сниженным ценам. Этим соперником является не что иное, как солнце. Мы обращаемся с петицией — провести закон, предписывающий закрыть все окна, отверстия и щели, сквозь которые солнечный свет обычно проникает в наши жилища, нанося этим ущерб прибыльному производству, которым мы были в состоянии одарить страну.
Подпись: фабриканты свечей и подсвечников.***

Меры государственного регулирования импорта



- Таможенные пошлины - косвенные налоги (взносы, платежи) на импортные, экспортные и транзитные товары, поступающие в доход государственного бюджета; взимаются таможенными органами данной страны при пересечении границы с владельца товара иностранного производства, ввозимого в страну для продажи.

Основные принципы государственного регулирования внешнеторговой деятельности

- 1) защита государством прав и законных интересов участников внешнеторговой деятельности, а также прав и законных интересов российских производителей и потребителей товаров и услуг;
- 2) равенство и недискриминация участников внешнеторговой деятельности, если иное не предусмотрено федеральным законом;
- 4) взаимность в отношении другого государства (группы государств);
- 5) обеспечение выполнения обязательств РФ по международным договорам РФ и осуществление возникающих из этих договоров прав РФ;
- 6) выбор мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности, являющихся не более обременительными для участников внешнеторговой деятельности, чем необходимо для обеспечения эффективного достижения целей, для осуществления которых предполагается применить меры государственного регулирования внешнеторговой деятельности;

- 
- 7) гласность в разработке, принятии и применении мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности;
 - 8) обоснованность и объективность применения мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности;
 - 9) исключение неоправданного вмешательства государства или его органов во внешнеторговую деятельность и нанесения ущерба участникам внешнеторговой деятельности и экономике РФ;
 - 10) обеспечение обороны страны и безопасности государства;
 - 11) обеспечение права на обжалование в судебном или ином установленном законом порядке незаконных действий (бездействия) государственных органов и их должностных лиц, а также права на оспаривание нормативных правовых актов РФ, ущемляющих право участника на осуществление внешнеторговой деятельности;
 - 12) единство системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности;
 - 13) единство применения методов государственного регулирования внешнеторговой деятельности на всей территории РФ
- 

Меры государственного регулирования импорта



- **ИМПОРТНАЯ КВОТА —**
 - 1) нетарифное, то есть не связанное с ценами и налогами, количественное ограничение ввоза определенных видов товаров в страну, устанавливаемое правительством в целях ограждения собственной экономики, защиты внутреннего рынка;
 - 2) показатель, характеризующий объем импорта определенного товара, установленного в соответствии с потребностями в нем и объемами собственного производства.

Меры государственного регулирования импорта



- **Внешнеторговая лицензия - предварительное разрешение, выдаваемое государственными органами на ввоз или вывоз определенного товара** Используется для регулирования внешней торговли.
- **Внешнеторговые лицензии бывают следующих видов: генеральные, разовые (срок действия не может превышать 1 года), индивидуальные (имя импортёра, срок действия, количество товара, цена, место назначения), исключительные (исключительное право экспорта-импорта отдельного продукта).**





МЕЖДУНАРОДНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ



Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ)

- **General Agreement on Trade and Tariffs** подписали в 1947 году 23 страны.
- До 1995 года это соглашение было основным документом, регулировавшим международную торговлю.
- Всемирная торговая организация (ВТО), созданная в 1995 году, заменила собой Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) в качестве единственного международного органа, занимающегося глобальными правилами торговли между государствами.

Задачи и принципы ВТО

WORLD TRADE
ORGANIZATION



**Одна из основных
целей ВТО:
борьба с
протекционизмом**

1. Оказание помощи в упорядочении процесса торговли.
2. Объективное урегулирование торговых споров между правительствами.
3. Организация торговых переговоров.
4. В основе этой деятельности лежат 60 соглашений ВТО — основные правовые нормы политики международной коммерции и торговли.

Принципы ВТО

1. Отсутствие дискриминации (режим наиболее благоприятствуемой нации и положение о национальном режиме).
2. Более свободные условия торговли, поощрение конкуренции и дополнительные положения для наименее развитых стран

История и функции Всемирной торговой организации

ВТО – международное некоммерческое объединение, регулирующее внешнеэкономическую деятельность стран-участниц



Является правопреемницей действовавшего с 1947 года Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ)

Образована: 1 января 1995 г. на основании системы взаимных договоренностей (т. н. Уругвайского раунда) между странами-членами ГАТТ

Члены ВТО: 153 государства (на 2010 г.)

Россия ведет переговоры о вступлении в ВТО (тогда еще ГАТТ) с 1993 года. Но из-за различных разногласий сторон процесс так и не завершен. В 2009 году было объявлено, что Россия, Белоруссия и Казахстан намерены вступить в ВТО одновременно, в рамках Таможенного союза



Штаб-квартира
(Женева)

Члены ВТО
Страны-наблюдатели

Условие присоединения

Приведение национального законодательства и практики регулирования внешнеэкономической деятельности в соответствие с положениями пакета соглашений Уругвайского раунда

Процедура присоединения к ВТО

(процесс занимает в среднем 5-7 лет)

1 этап

В рамках специальных Рабочих групп происходит детальное рассмотрение экономического механизма и торгово-политического режима присоединяющейся страны

2 этап

Начинаются консультации и переговоры (они касаются прежде всего «коммерчески значимых» уступок, которые присоединяющаяся страна будет готова предоставить членам ВТО по доступу на ее рынки)

3 этап

Оформляются официальные документы

Функции ВТО:

Контроль выполнения торговых соглашений, заключенных между членами ВТО
Организация и обеспечение торговых переговоров между членами ВТО
Наблюдение за торговой политикой членов ВТО, разрешение торговых споров между членами организации

РОССИЯ и ВТО

- Российская Федерация 22.08 2012 г. Официально стала полноправным членом ВТО
- Россия стала 156 членом этой организации.
- Официальное присоединение России к ВТО открывает новый этап в развитии ее внешней торговли и экономики в целом.

Зачем это нужно России?

- Одно из главных следствий вступления России в ВТО — отмена более сотни **антидемпинговых процедур** против товаров из России, ущерб от которых, очень значителен
- НО!!! России придется снизить таможенные пошлины на импортные товары с 30% (по некоторым видам продукции) до 11%, а то и до 5%.
- Требования ВТО, которые также предусматривают «длинное и дешевое» кредитование населения стран-членов организации.

Что Россия получит от ВТО



ПЛЮСЫ

- Увеличение экспорта металла, алюминия, никеля
- Снижение цен на электронику и компьютеры
- Снижение ставок по кредитам, страховых тарифов
- Повышение качества продукции в результате конкуренции

МИНУСЫ

- Импорт продуктов питания, сельхозмашин, текстиля, мешающий развитию отечественного производства
- Непосильная конкуренция для российских страховых компаний и банков
- Постепенное повышение тарифов на газ и электроэнергию
- Рост безработицы



ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ КОНТРАКТ



Внешнеторговый контракт

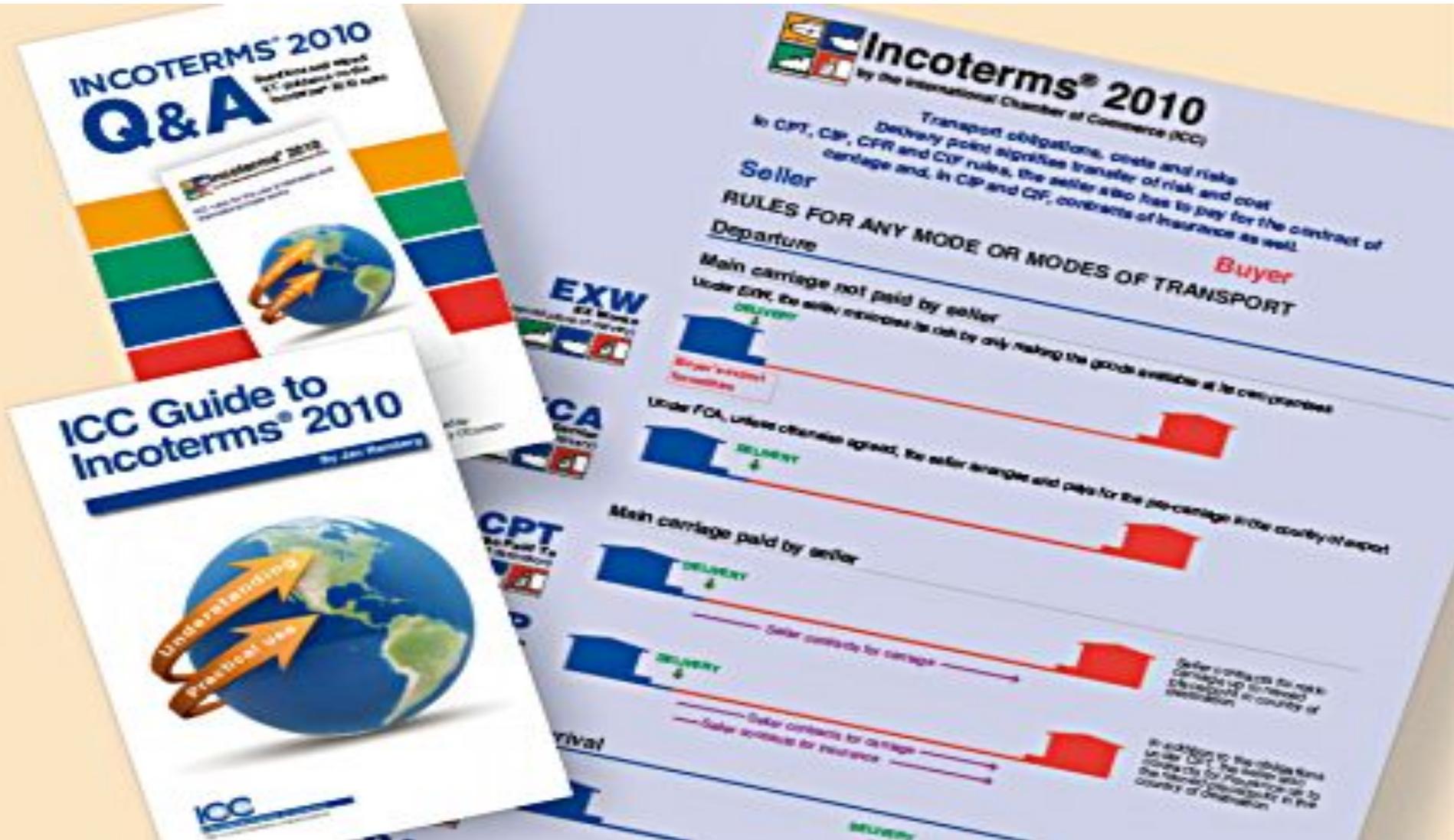
- основной коммерческий документ внешнеторговой операции, свидетельствующий о достигнутом соглашении между сторонами.
- Предметом внешнеторгового контракта могут быть купля-продажа товара, выполнение подрядных работ, аренда, лицензирование, предоставление права на продажу, консигнация
- Основным принципом права международных контрактов является принцип добросовестного выполнения международных обязательств, вытекающих из внешнеторговых контрактов, *pacta sunt servanda* (лат.) – договоры должны соблюдаться.

Обязательные условия типового внешнеторгового контракта:

1. наименование и реквизиты участников сделки;
2. предмет международного контракта;
3. цена международного контракта;
4. базисные условия поставки – Инкотермс;
5. условия платежа;
6. подписи сторон международного контракта.
- 7.

http://iblaw.ru/aktualnie_voprosy/mpvk/44-vne-shnetorgoviy-kontrakt.html

<http://iccwbo.org/products-and-services/trade-facilitation/incoterms-2010/>



Инкотермс (Incoterms, International commerce terms)

- международные правила в формате словаря, обеспечивающие однозначные толкования наиболее широко используемых торговых терминов в области внешней торговли,
- !!!франко — места перехода ответственности от продавца к покупателю.
- Международные торговые термины - стандартные условия договоров международной купли-продажи, которые определены заранее в международном признанном документе.
- Правила впервые опубликованы в 1936 году Международной торговой палатой, первая редакция «Инкотермс-1936».
- Поправки и дополнения были позднее сделаны в 1953, 1967, 1976, 1980, 1990, 2000, 2010 годах.

ПРАВИЛА ДЛЯ ЛЮБОГО ВИДА ИЛИ ВИДОВ ТРАНСП

- EXW Ex Works Франко завод
- FCA Free Carrier Франко перевозчик
- CPT Carriage Paid to Перевозка оплачена до
- CIP Carriage and Insurance Paid to Перевозка и страхование оплачены до
- DAT Delivered at Terminal Поставка на терминале
- DAP Delivered at Place Поставка в месте назначения
- DDP Delivered Duty Paid Поставка с оплатой пошлин
- ПРАВИЛА ДЛЯ МОРСКОГО И ВНУТРЕННЕГО ВОДНОГО ТРАНСПОРТА
- FAS Free Alongside Ship Свободно вдоль борта судна
- FOB Free on Board Свободно на борту
- CFR Cost and Freight Стоимость и фрахт
- CIF Cost Insurance and Freight Стоимость, страхование и фрахт

Основные виды внешнеторговых цен

```
graph TD; A[Основные виды внешнеторговых цен] --> B[1. Контрактные цены*]; B --> C[2. Справочные цены]; C --> D[3. Биржевые цены]; D --> E[4. Цены аукционов]; E --> F[5. Статистические цены];
```

1. Контрактные цены*

2. Справочные цены

3. Биржевые цены

4. Цены аукционов

5. Статистические цены

***1. Контрактные цены** –это цены, которые согласовали между собой продавцы и покупатели.

Твердая фиксированная цена

Твердая фиксированная цена с возможностью последующей корректировки

Цена с последующей фиксацией

Скользящая цена

Смешанная цена

Виды ценовых скидок

**Количес-
венные**

Дилерские

Бонусные

Временные

«Сконто»

Закрытые

**Специаль-
ные**

ас
ов
е
но
е
ум
ен
ь
ш
ен
ие
це
ны
с
уч
ет
ом
со
ст
оя
ри
я
ры
нк
а

Вопросы для обсуждения на практических занятиях:

- 1. Роль государственного регулирования внешней торговли в целях обеспечения экономической безопасности страны.
- 2. Методы нетарифных методов регулирования международной торговли.
- 3. Значение вступления России в ВТО.
- 4. Международные картели. Их роль в поддержании стабильности рынков
- 5. Современная роль ВТО в развитии мировой торговле

Вопросы для подготовки к занятию

- 1. Назовите цели, задачи и виды внешнеэкономической политики.
- 2. Какие методы и инструменты применяются при проведении внешнеэкономической политики?
- 3. Какие факторы влияют на необходимость активизации внешнеэкономической политики?
- 4. В чем сущность внешнеэкономической деятельности?
- 5. Основные группы участников внешнеэкономической деятельности

Доклады к семинару 1

- 1. Внешнеэкономическая политика и ее роль в обеспечении экономической безопасности страны.
- 2. Методы и инструменты внешнеэкономической политики.
- 3. Внешнеэкономическая деятельность как интеграция хозяйствующего субъекта в мировую экономику.
- 4. Участники внешнеэкономической деятельности.
- 5. Виды внешнеэкономической деятельности.
- 6. Современная внешнеторговая политика РФ

Доклады к семинару 2

1. Внешнеэкономическая политика США, стран ЕС, Японии.
2. Антидемпинговые мероприятия.
3. Значение внешнеэкономической политики для укрепления экономической безопасности страны