



# Шаблон презентации

Презентацию отправлять: [1@sbart.club](mailto:1@sbart.club)

# Описание проекта

Мой проект (**название**) создает  
(**определение предложения клиентам**)  
помогающий (**описание аудитории**) решать  
(**проблему**) при помощи (**секретный соус**)

Например: Я делаю «Фабрику предпринимательства», помогающую людям получать знания и навыки в предпринимательстве при помощи наставничества опытных бизнесменов.

# Название слайда «Проблема клиента»

Содержание:

- 2-4 пункта, обозначающие проблему, с которой сталкивается ваш потенциальный клиент
- Возможны несколько целевых аудиторий с разными проблемами – взять не более 2-х ЦА
- Возможен личный кейс

Пример

## Мошенничество в сфере страхования



Страхование задним числом с ущербом **270 000** руб.

Страхование задним числом с последующим получением страховой выплаты;

Клиент, не имеющий полис КАСКО, страхует разбитый автомобиль задним числом. Затем получает страховую выплату с помощью отредактированных фотографий.

# Название слайда: «Решение»

Содержание:

- Ключевой образ (основное изображение, символизирующее суть проекта)
- Краткий текст о сути проекта до 2-х предложений, 3-4 ключевых аспекта предлагаемого проекта

# Название слайда: «Профиль клиента»

Содержание:

- Рассказать про своих клиентов
- Ключевые параметры целевой аудитории
- Необходимы специфические черты, сужающие круг клиентов (например, не просто гостиницы, а гостиницы от 2 до 40 номеров)

# Название слайда: «как работает бизнес»

Содержание:

- Схематично представить работу сервиса с помощью блок-схемы
- Как минимум, необходимо указать, кто платит деньги и как он это делает

# Название слайда: «Конкуренты»

Содержание:

- Минимум: Логотипы и краткое описание/названия ключевых конкурентов
- Максимум: Сравнительный анализ преимуществ и недостатков в виде таблицы

# Название слайда «Рынок»

Содержание:

Покажите, пожалуйста, расчет размера рынка для вашего бизнеса  
(всего клиентов  $X$  средний чек)

# Название слайда: «Текущее состояние бизнеса»

Содержание:

Ключевые метрики вашего бизнеса

- Выручка за последний период
- Расходы
- Доходы

# Название слайда: «Планы развития»

Содержание:

- Список 6-12 основных действий, которые планируете на ближайшие 6 или 12 месяцев и эффект от этих действий (в деньгах)
- Как с инвестициями, так и без них

# Контакты

Название организации

ФИО всех участников

Контактные телефоны

Сайт

E-mail

Презентацию отправлять: [1@sbart.club](mailto:1@sbart.club)