Форфейтинг.

Сущность, особенности, организация.

Форфейтинг – это один из видов торгового финансирования, который заключается в покупке кредитором (банком) дебиторской задолженности клиента. Дебиторская задолженность в этом случае может быть представлена векселями, авалями, сертификатами и прочими обязательствами покупателя.

КРЕДИТОР (ЭКСПОРТЕР) ФОРФЕЙТОР ДЕБИТОР (ИМПОРТЕР)

Различия и сходства форфейтинга и факторинга

Параметр	Факторинг	Форфейтинг
При каких операциях используется	Внутриторговые	Внешнеторговые (экспортно-импортные)
Валюты сделки	Ограниченное количество валют (преимущественно, рубли, доллары США, евро)	Зависит от кредитора, используется множество мировых валют
Срок финансирования	90-180 дней	До 1 года и выше
Регресс	В зависимости от типа заключаемого договора	Отсутствует, все риски берет на себя банк-форфейтор
Величина выкупаемого долга	До 90%	Долг выкупается полностью
Дополнительные гарантии	нет	Возможно оформление гарантий третьей стороны
Стороны договора	Банк или факторинговая компания, продавец, покупатель	Банк, продавец
Возможность перепродажи требования	Нет	Есть



Преимущества

- форфейтер берёт все риски на себя;
- существует вторичный рынок форфейтинговых ценных бумаг, где долг можно продать.
- долг можно дробить и каждую часть долга можно оформить отдельным векселем.
- форфейтинг предусматривает гибкий график платежей, в том числе возможность предоставления льготного периода.

Недостатки

- Необходимость подготовить документы таким образом, чтобы на самого экспортера не было регресса в случае банкротства гаранта, а также необходимость знать законодательство страны импортера, определяющее форму векселей, гарантий и аваля.
- Возможность возникновения затруднений в случае, если импортер предлагает гаранта, не устраивающего форфейтера.
- Более высокая, чем при обычном коммерческом кредитовании, маржа форфейтера.