

Skypeteach - школа онлайн обучения с автоматическим подбором преподавателей

Краткое описание продукта

Онлайн школа для взрослых и детей в которой проходит обучение иностранным языкам. В перспективе будет обучение всем школьным предметам для детей и все виды обучения и консультаций для взрослых.

Процесс обучения проходит по Skype или любому другому средству коммуникации.

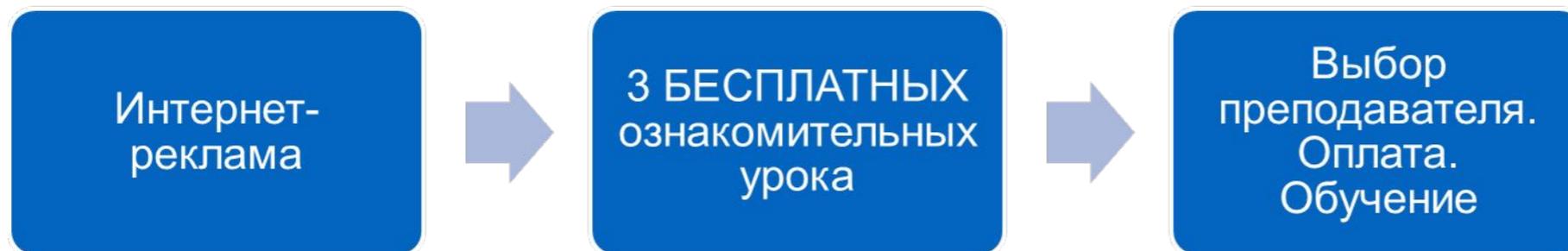
Уникальной частью продукта являются:

- разработанная нами система рейтинга преподавателей;
- автоматический подбор преподавателей для клиента без участия менеджера.

Сколько существует проект

-Нашему центру более 15 лет!

Используемая бизнес модель и монетизация



Примеры использования продукта вашей компании.

Наш продукт функционирует на сайте <http://skypeteach.ru/>.

Команда



- Камаев Вадим Юрьевич, собственник бизнеса и руководитель, по образованию - инженер-математик. Имел опыт работы программистом и разрабатывал крупный IT проект эксплуатируемый в энергетических и нефтедобывающих компаниях. Последние 15 лет руководит образовательным центром. Доля в проекте: 90 %.

Команда



Камаева Елена Владимовна,
программист, системный
администратор. Разработка
портала

<http://www.the-world.ru>Камаев

а Елена Владимовна,
программист, системный
администратор. Разработка
портала

<http://www.the-world.ru/>. Опыт
программирования PHP 3
года. Доля в проекте : 10%

Описание текущего клиентского сегмента

Для кого ваш продукт - опишите целевую аудиторию, свои клиентские сегменты.

Онлайн школа в которой проходит обучение:

-иностранным языкам,

-всем школьным предметам для детей и все виды обучения и консультаций для взрослых.

Процесс обучения проходит по Skype или любому другому средству коммуникации.

Уникальной частью продукта являются:

-разработанная нами система рейтинга преподавателей;

-автоматический подбор преподавателей .

Укажите количественную оценку каждого из сегментов (количество людей, компаний)

B2B~10 000 рублей в год;

B2C~100 000 рублей в год.

Сколько клиенты тратят или готовы тратить на подобные решения в год?

B2B~30 000 рублей в год;

B2C~300 000 рублей в год.

Конкуренты и альтернативные решения

Укажите ключевых игроков на вашем рынке

Онлайн школа Skyeng. Выручка-39,5 млн рублей в 2014 году.

Источник:

http://top.rbc.ru/own_business/11/03/2015/54fed5c79a7947851f391e2

2

Сравните продукт вашей компании с конкурирующими решениями по основным характеристикам, важным для клиента.

-Существует большое количество школ обучения английскому языку по skype.

Большинство из них не обладает никакими уникальными технологиями.

Крупнейшая в России школа онлайн обучения skyeng внедряет свои уникальные технологии, но принципиально отличные от того, что делаем мы.

За рубежом так же существует большое количество школ обучения английскому языку по Skype. Большинство из них так же не обладает никакими уникальными технологиями.

Показатели деятельности

фрчи

КОМПАНИИ

Укажите показатели по пользователям/ подписчикам/клиентам, выручке (если есть), числу скачиваний и т.д. (что релевантно для вашего проекта)

Показатели по пользователям/ подписчикам/клиентам-114000 человек.

Выручка-200000 рублей

Какой продукт, услуга является ядром дохода – т.е. на что приходится львиная доля выручки

-Услуга по обучению иностранному языку

Опишите планы развития на ближайший год

-Разработка системы рейтинга преподавателей автоматически рассчитываемого исходя из измеримых результатов их работы т автоматический подбор преподавателей.Создание онлайн школы английского языка функционирование которой будет построено на создаваемом алгоритме. Тестовое использование различных стратегий маркетингового продвижения. Создание рекламных компаний в контекстной рекламе. Выбор путем А/Б оптимальной маркетинговой стратегии. Постоянная работа над оптимизацией контекстной рекламы.

