

*Наша команда и бизнес-идея*





# Голоднева Елена

## ДИРЕКТОР



- умеет работать в команде и рационально мыслить
- целеустремленная
- хорошо планирует работу и расставляет приоритеты

- ◆ руководитель предприятия;
- ◆ работает с документацией;
- ◆ представляет организацию в различных инстанциях;
- ◆ решает юридические вопросы;
- ◆ работает с родителями;



# Муталибова Ксения



- умеет хорошо работать в команде
- дисциплинированная
- работоспособная
- использует методы принятия решений, опираясь на мнение команды.

1. ведет бух.учёт;
2. осуществляет экономическое планирование;
3. работает с поставщиками;
4. принимает и увольняет работников

# Ключевые факторы успеха команды:

1. четкая постановка целей и задач;
2. наличие продуманной системы для членов команды;
3. способность участников команды к коллегиальной работе.





# Мы!



уверенные в себе



готовы к трудностям



целеустремлённые



ответственные



решительные



ПОЗИТИВНЫЕ



способны меняться

трудолюбивые

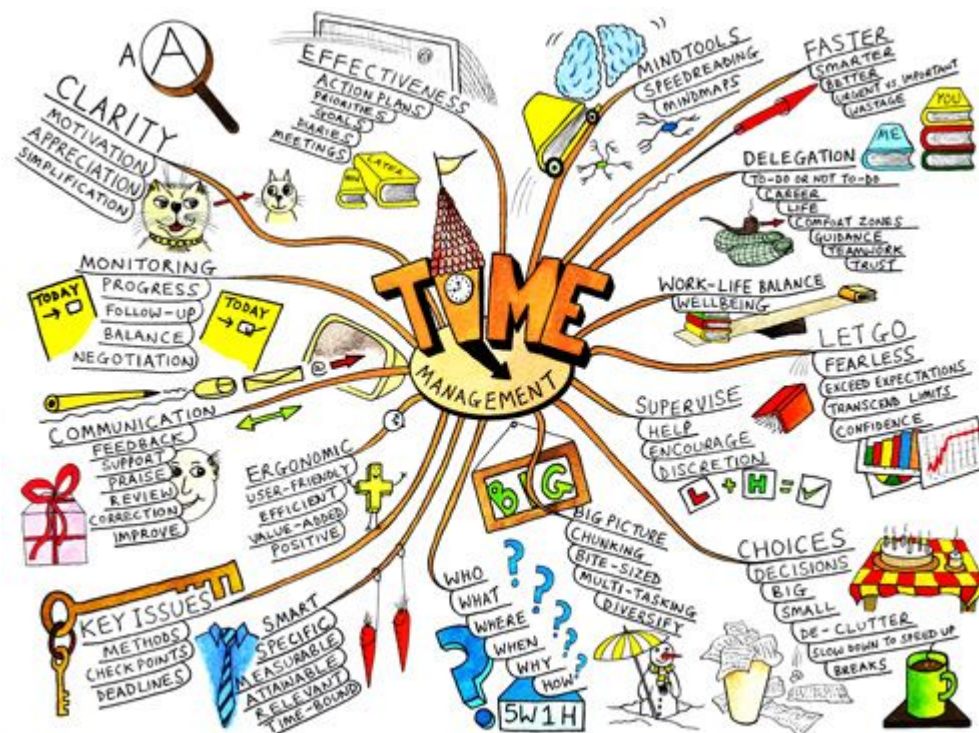
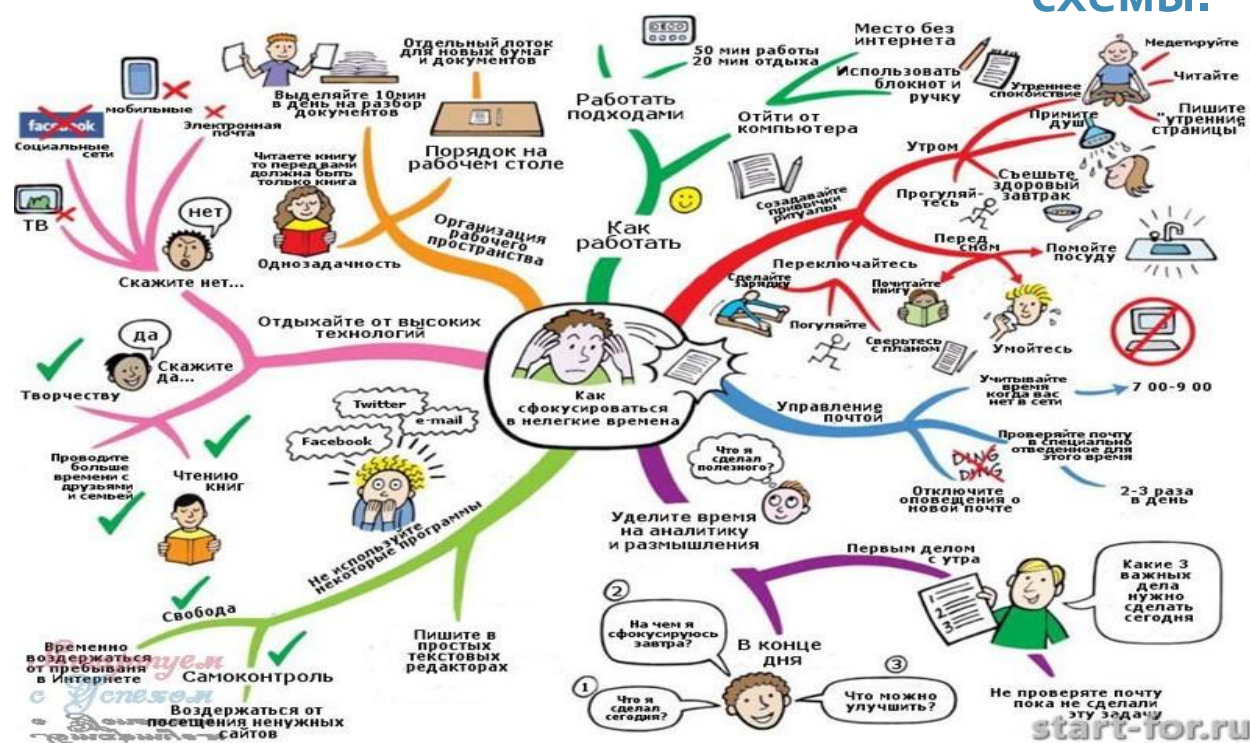


# Как мы пришли к выбору бизнес-идеи?

Существует несколько способов генерирования бизнес-идеи:

## 1. Метод «ментальные карты»

Это удобный способ структурирования информации, где главная тема находится в центре листа, а связанные с ней понятия располагаются вокруг в виде древовидной схемы.





## 2. Метод «шесть шляп»

В основе метода находится концепция параллельного мышления. При параллельном мышлении (конструктивном по сути) разные подходы, мнения и идеи сосуществуют, а не противопоставляются и не сталкиваются лбами.



**Поэт**  
Что мы переживаем по этому поводу? Что подсказывает интуиция. Никаких обоснований собственных эмоций



**Ученый**  
Беспристрастная позиция. В чем рациональное зерно? Каких фактов нам не хватает?

**Креативщик**  
Что еще *кроме* этого можно предложить? На какие безумные идеи это навеивает?



Каждую стратегическую идею-гипотезу обсудите со всех точек зрения



**Оптимист**  
Какие у предложенной идеи есть положительные стороны?

**Руководитель**  
Управляет процессом. Координирует работу, подводит итоги обсуждения



**Критик**  
Что может пойти не так? Каковы подводные камни?







### 3. Метод «автобус, кровать, ванна»

Данный метод основывается на том, что идеи приходят к нам всегда и в различных местах.







## 4. Мозговой штурм



Оперативный метод решения проблемы на основе стимулирования творческой активности, при котором участникам обсуждения предлагают высказывать как можно большее количество вариантов решения.

Мы пришли к выбору нашей бизнес-идеи именно с помощью этого способа.



# Бизнес идея

Частный детский садик *Пчелка*



Свердловская область, город Екатеринбург, Вверх-Исетский район, пер. Воскресный д.5.





# Месторасположение.

Свердловская область, город Екатеринбург, Вверх-Исетский район, пер. Воскресный д.5.

Рядом с лесозоной – место, благоприятное для роста и профилактики растущего детского организма.





# Помещение садика

Это ранее личный земельный участок 10 соток, с домом, на 100 квадратных метров с ремонтом, покупка которого составит: 2 570 рублей за 100 квадратных метров.



Включает отдельные комнаты для игр и сна, медицинский кабинет, комнату директора, ванную комнату, кухню, столовую комнату, гардеробную и холл. Оборудована, на прилегающей к дому территории, детская площадка для детей.



# Цель деятельности:

Оказание качественных и профессиональных услуг в сфере воспитания будущего поколения и получение прибыли.



- ❖ Общая сумма инвестиций 5 880 100 руб.
- ❖ Прибыль данного проекта должна составить 71428,33 руб./мес.
- ❖ Выручка 300 000 руб./мес.
- ❖ Срок окупаемости 7 лет.





# Концепция бизнеса

Предоставляется полный комплекс услуг – содержание, воспитание и образование.







# Услуги

Основная услуга предлагаемая в детском саду – это прием детей на дневное пребывание в садике (с 8:00 и до 19:00)

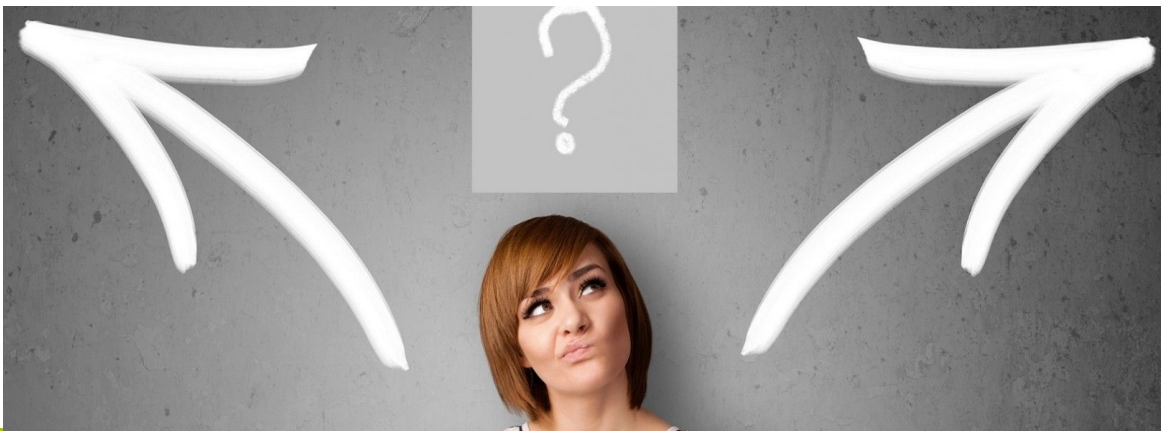
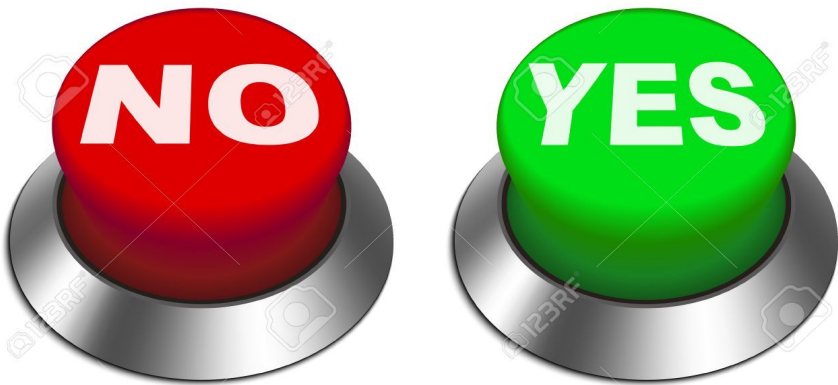
Предоставляем следующие услуги:

- 4х разовое питание
- проведение игр и занятий
- Прогулку
- свободное время детей
- дневной сон





# Алгоритм принятия решения клиента о пользовании услугами детского сада «Пчёлка»



# Как получить наши услуги?

Собрать пакет  
необходимых  
документов

Привести ребенка  
к нам в садик

Пройти  
собеседование с  
зам. директором

Приводите  
ребёнка в садик на  
следующий день

Оставляете  
ребёнка с  
воспитателем

Наш персонал  
позаботится о нём

Первая неделя  
пробная.  
Принимаете  
решение ходить  
или нет в наш  
садик

Оплачиваете  
месячное  
посещение  
(3000р./мес.)

Теперь  
можете  
приходить к  
нам в течении  
месяца.



# Данный проект является перспективным по нескольким причинам:

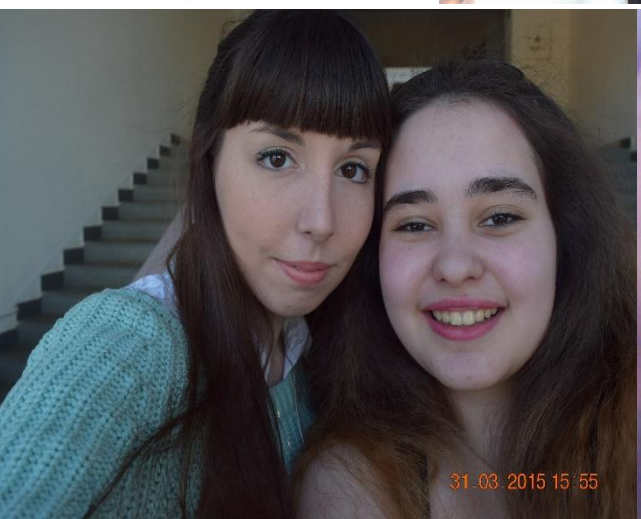
- ❖ Детям оказывается должное внимание;
- ❖ Свободных мест в государственных детских садах мало;
- ❖ Всегда прислушиваемся к пожеланию своего клиента;
- ❖ Имеем квалифицированных сотрудников;
- ❖ Можем найти подход к каждому ребенку в отдельности;
- ❖ В нашем детском садике есть уникальная возможность попробовать недельное посещение детского садика.







# Наша команда «Пчелята»





**СПАСИБО  
ЗА ВНИМАНИЕ!**

