

КАК ВЫГЛЯДИТДИТ СИСТЕМА БИЗНЕСА НА MARKETPLACE?

- 1. Почему интернет торговля?
- 2. Сколько можно на этом зарабатывать?
- 3. Как открыть свой интернет магазин с 0?





ЭТАПЫ ПОСТРОЕНИЯ БИЗНЕСА НА MARKETPLACE

- ШАГ 1. ВЫБОР НИШИ
- ШАГ 2. АНАЛИЗ ТОПОВЫХ АГРЕГАТОРОВ
- ШАГ 3. ВЫБОР КАТЕГОРИИ И ТЕСТИРОВАНИЕ СПРОСА
- ШАГ 4. ПРОВЕРЯЕМ СЕЗОННОСТЬ И СТАБИЛЬНОСТЬ ПРОДАЖ
- **ШАГ 5. ФОРМИРУЕМ АССОРТИМЕНТ**
- ШАГ 6. РАБОТА С ПОСТАВЩИКАМИ, ALIBABA, 1688
- ШАГ 7. ЗАКУП, ПРОВЕРКА ПРОБНОЙ ПАРТИИ В КИТАЕ
- ШАГ 8. ДОСТАВЛЯЕМ ТОВАР, ЛОГИСТИЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ
- **ШАГ 9. ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГ**
- ШАГ 10. РАБОТА С МАРКЕТПЛЕЙСОМ





ЭТАПЫ ПОСТРОЕНИЯ БИЗНЕСА НА MARKETPLACE

- ШАГ 1. ВЫБОР НИШИ
- ШАГ 2. АНАЛИЗ ТОПОВЫХ АГРЕГАТОРОВ
- ШАГ 3. ВЫБОР КАТЕГОРИИ И ТЕСТИРОВАНИЕ СПРОСА
- ШАГ 4. ПРОВЕРЯЕМ СЕЗОННОСТЬ И СТАБИЛЬНОСТЬ ПРОДАЖ
- **ШАГ 5. ФОРМИРУЕМ АССОРТИМЕНТ**
- ШАГ 6. РАБОТА С ПОСТАВЩИКАМИ, ALIBABA, 1688
- ШАГ 7. ЗАКУП, ПРОВЕРКА ПРОБНОЙ ПАРТИИ В КИТАЕ
- ШАГ 8. ДОСТАВЛЯЕМ ТОВАР, ЛОГИСТИЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ
- **ШАГ 9. ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГ**
- ШАГ 10. РАБОТА С МАРКЕТПЛЕЙСОМ





ПРАВИЛА

- Выключите ваши телефоны и соц.сети
- Возьмите ручку/ бумагу
- Вопросы в конце?
- Закройте двери





Итак, что сегодня вы получите:

- 1. Вы поймете как построить успешный бизнес на Marketplace
- 2. Вы научитесь тому, как за пару минут выбрать товар который принесет огромную прибыль
- 3. Вы узнаете как найти поставщика в России либо в Китае
- 4. Вы узнаете какая сумма нужна для старта
- 5.Вы узнаете сколько можно на этом зарабатывать



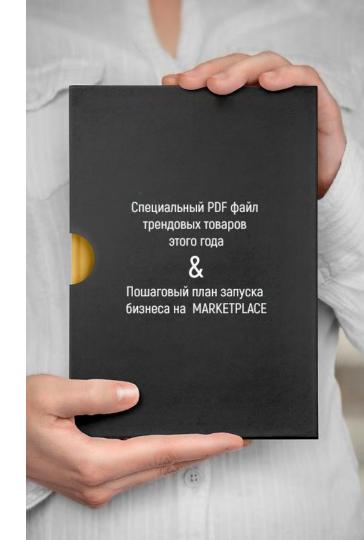


В конце Вебинар Вы получите бонусы:

Бонус №1: Специальный PDF файл трендовых товаров этого года

Бонус №2: Пошаговый план запуска бизнеса на MARKETPLACE



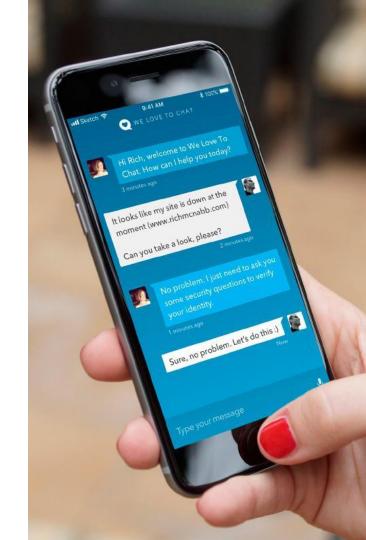


Давайте познакомимся

Напишите в чате:

- Из какого города?
- Кто у нас мужчины или женщины?
- Сколько вам лет?
- Почему вы здесь?







Аделия Сабурова

• 5 лет в управление в федеральных компаниях

Евросеть/DNS

- e-Commerceerce предприниматель
- Спикер опоры России
- Спикер Мой бизнес/Территория бизнеса
- Бизнес-наставник LIKE-Центра
- Магазины на Wildberries/Ozon/KazanExpress

Основатель компании Sellercenter.ru









СЕРТИФИКАТ

Сабурова Аделия

Успешно завершил (a) программу

НАСТАВНИК

И стал (a) частью Like Family

АЯЗ ШАБУТДИНОВ и команда Like Центр

2018 #LIKEBZ



ОПОРА РОССИИ

БАШКИРСКОЕ РЕГИОНАЛЬНОЕ ОТДЕЛЕНИЕ



почетная грамота

награждается

Сабурова Аделия

За существенный вклад в развитие малого и среднего предпринимательства Республики Башкортостан

Председотель

Мента до подписи

Л.Р. Николаева





















Причина, почему я провожу вебинар

Создать большое сообщество и помочь Сотни тысячам построить свой бизнес.







000 "Вайлдберриз" **+147 644.**64₽

КВИТАНЦИЯ

ДЕТАЛИ

РЕКВИЗИТЫ

Назначение платежа

Оплата по договору №2020/05/26 от 26.05.2020 за спортивный товар. Сумма 147644,64 руб. Без НДС

Зарезервировано 27 июля 2020 16:22

Проведено

27 июля 2020 00:00

История Гульназ

Гульназ мамочка двоих мальчишек Сейчас находиться в декрете До моего обучения искала себя в различных направлениях,и очень хотела запустить Любой онлайн проект ,так как понимала что за этим Стоит будущее.

Прошла обучение

Гульназ очень любит все что связано с автомобилями Поэтому с нишей определилась сразу — авто товары На курсе внедрила все знания Научилась работать с фабриками Китая нашла товар качественный и высоко прибыльный товар.

На старт у Гульназ ушло 168 т.р.

Результат за первую неделю продаж составил 147000 т.р.



История Екатерины

Екатерина работала тур - агентом

Мечтала запустить бизнес с Китаем и продавать в интернете.

Не верила что не имея практического навыка в электронной торговле ,и работе с Китаем, можно добиться успеха.

На обучение применила все знания, и успешно запустила магазин на Wildberries с высокомаржинальным товаром, который пришелся по душе это - товары для кошек. (Бренд КОТЯТКИНС)

Zhiga_lovetravel

На запуск магазина вложила 150 000 т.р

Окупила все вложения, уже на второй месяц продаж.



20:49



Ekaterina B CETU



.II LTE

Сегодня

Аделия, здравствуйте! Хочу еще раз выразить благодарность за ваше обучение и поддержку (6)

Магазину чуть меньше месяца, но результатами радует 3 20:48



🚨 🕾 👺 🔠 26% 🖺 20:44



Календарь оплат



Все оплаты

С удержанием

Nº 4431583 24.08.2020

Сумма: 23 002 руб. Статус: Оплачено

Nº 4407404 17.08.2020

Сумма: 22 836 руб. Статус: Оплачено

Nº 4378368 10.08.2020

Сумма: 19 910 руб. Статус: Оплачено

№ 4354416 3.08.2020

Сумма: 7 133 руб.

y6.

Статус: Оплачено



Sulpanamamasuper

Бренд MAMASUPER



MARKETPLACE BUSINESS

История Сулпан

Сулпан мама 4 детей!

Искала дополнительные источники дохода, думала что все покупают на алиэкспресс .

На обучении:

Применив все знания на курсе открыла магазин на Wildberries Бренд MAMASUPER

Определилась с нишей исходя из боли

(Белье для кормящих мам)

Нашла фабрику в Китае с качественным товаром.

Заказала пробную партию, сделала профессиональный контент, распродала первую партию за первые 2 недели ,со второй поставкой доработала упаковку ,и сделала заказ уже брендированного товара.



Результаты Сулпан

С первых дней на площадке у Сулпан пошли продажи — слайд первой недели

Слайд второй результат спустя 6 месяцев

На старт ушло 600 000 тысяч Окупила все вложения уже на третий месяц

Спустя пол года вышла на результат на 70 000 — 100 000 т.р. В ДЕНЬ!!!

Главная

23:37 **■** Я> Q ·

Продажи за сегодня Данные актуальны на 11 июня, 21:25

нные актуальны на 11 июня, 21:25

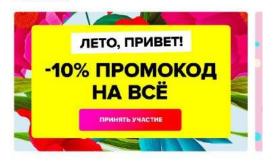
3АПЛАТИЛИ +29 441 от вчера 99 848 руб. ЗАКАЗАЛИ НА СУММУ +14 727 от вчера 107 694 руб.

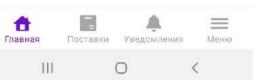
ЗАКАЗАЛИ ТОВАРОВ +12 от вчера

82 шт.

質料常訓訓81%■

Важное





История Андрея

Андрей работал в найме с которого мечтал уже давно уволиться.

Но не мог себе этого позволить.

Так как думал что бизнес это сложно и огромные вложения.

Андрей мечтал путешествовать со своей семьей, и иметь возможность управлять своим бизнесом удаленно.

На курсе:

Определился с категорией товара

Выявил спрос на эту категорию

Нашел качественный товар на фабриках в Китае

Доработал упаковку ,забрендировал китайский бренд.

Согласно всем рекомендациям на курсе, запустил свой магазин на Wildberries ,с первого дня на площадке пошли продажи .

Первый закуп товара сделал на 50 т.р. постепенно расширял ассортимент, спустя 3 месяца вышел на оборот в 345 000 т.р. /мес.

Магазин на Wildberries бренд doodoo





Результаты Андрея

Главная

ЗАКАЗАЛИ НА СУММУ

Продажи за сегодня

Данные актуальны на сегодня 19:15

заплатили **21 449 руб.** + 416 от вчера

49 930 руб. + 6 842 от вчера

заказали товаров 35 шт.

+ 9 от вчера

ОБЫЧНЫЙ МЕСЯЦ

Праздничные дни



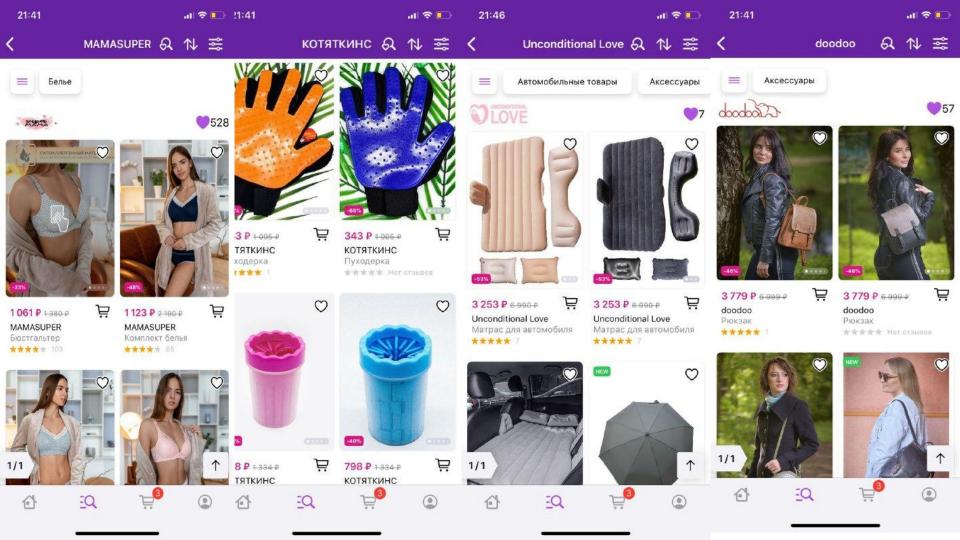
Важное

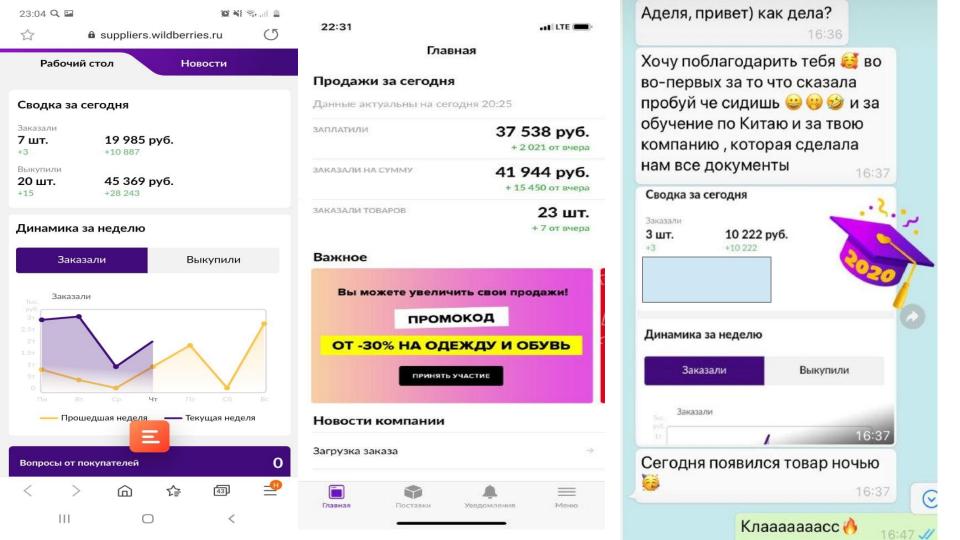


Новости компании









Заказы за сегодн	Я Подробнее →	Заказы за сегод	НЯ <u>Подробн</u>	Заказы за сегодн	НЯ <u>Подробнее</u> →
Заказано товаров:	От вчера на то же время	Заказано товаров:	От вчера на то же время	Заказано товаров:	От вчера на то же время
157 шт. 75 <u>56</u> 3 руб.	+40 +12 300	290 шт. 167 706 руб.	-84 -13 640	228 шт. 112 556 руб.	-58 -11 651
Пок за:	От вчера на то же время	Покупатели заплатили:	От вчера на то же время	Поку ели запл ти:	От вчера на то же время
39 460 руб.		113 965 руб.	-3 021	107 433 руб.	+2 367
Данные обновлены: 19.11.2019 22:00:02		Данные обновлены: 19.11.2019 22:00:02		Данные обновлены: 19.11.2019 22:00:02	



8 июня 2020 г., 02:00



Входящий платеж Проведено по счету №

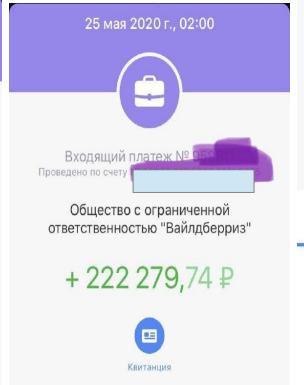
Общество с ограниченной ответственностью "Вайлдберриз"

+ 181 857,62 ₽



Детали Реквизиты

Выписки со счетов



Детали Реквизиты

Общество с ограниченной ответственностью "Вайлдберриз"

+107 954,13₽



КВИТАНЦИЯ

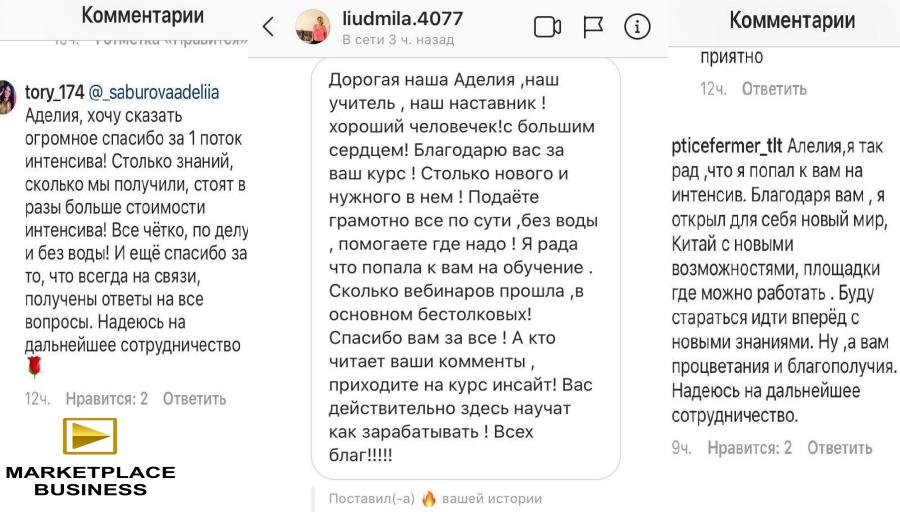
ДЕТАЛИ

РЕКВИЗИТЫ

Назначение патежа

Опл Iт ло логовору N°? Сот от арь





20:08

⊕ 🖲 MTS RUS 🗢

■■ MTS RUS 🗢

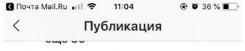
8:32

8:32

новыми знаниями. Ну ,а вам

RUS ?

Ответить



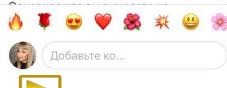
odji_zulfiia Хочу оставить отзыв об интенсиве от @_saburovaadeliia 😂

Самое главное, что Аделия это живой человек! 🤢

Это важно, потому что есть обратная отдача. Она ответит на все ваши вопросы если они возникли. Нем, кто живёт в Челябинске или Миассе повезло вдвойне потому как ее можно увидеть и пообщаться.

А теперь немного конкретики:

- -все объясняет доступным языком ***** -информации много (дает время все переварить) ***** ...
- -все структурировано и по чёткому плану 🦻
- -поддержка в чате и не только (можно вести личную переписку) 📭





MARKETPLACE BUSINESS

Публикация

11:04

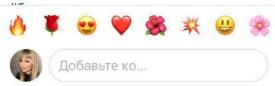
@ 0 36 % I

Основное что вы вынесете из интенсива это не только возможность выхода на маркетплейс и работы с Китаем без посредников, но и расширение рамок своего мировоззрения на бизнес в целом. Этими знаниями можно пользоваться не только чтобы работать в онлайн магазине, но также пригодятся для оффлайн магазинов.

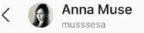
Не мало важно то, что она не просто коуч который учит. У нее есть свой бизнес ♣, опыт работы с маркетплейсами и заказами с Китая. Пакже она ездит в Китай на выставки.

В современном мире нужно учиться у практиков, а не у теоретиков. Это сугубо мое мнение.

#отзыв









Благодарим Вас с Павлом! У нас сегодня абсолютный рекорд по заказам! По выкупам рекорд был 49 тыс руб за день)

15 августа, 9:46 АМ





Вы большая молодец



Благодаря Богу и Вам!

ИНТЕРНЕТ ТОРГОВЛЯ

Почему интернетторговля?



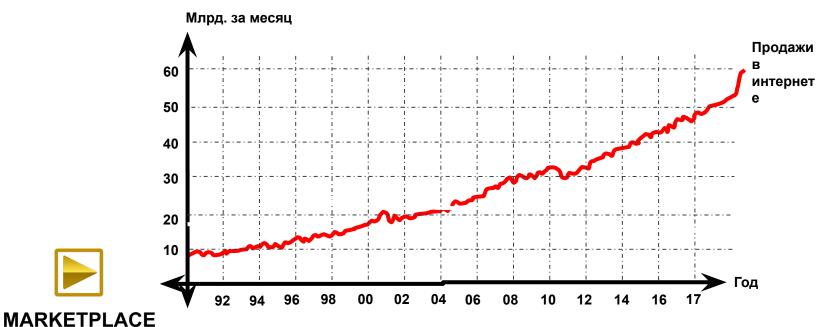


Продажи в США

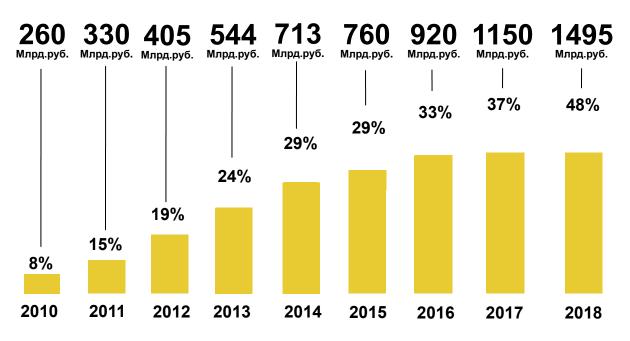
Потому что сейчас вот такая ситуация в мире.

Что это значит?

BUSINESS

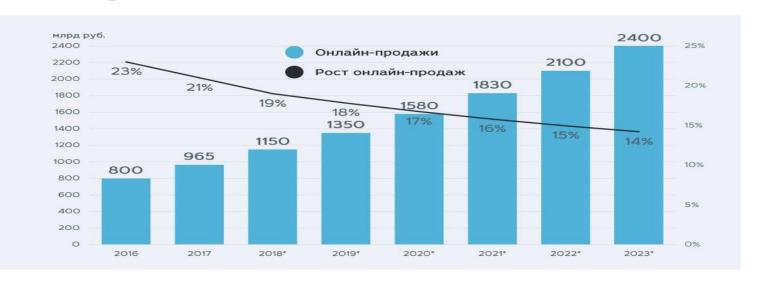


Онлайн продажи в России





Интернет-торговля в России, прогноз на 2019-2023



прогноз Источник: Data Insight

Интернет-торговля в России, прогноз на 2019-2023 год Каждый год объём прироста рынка Интернет-торговли увеличивается: 5 лет назад он рос на 100 млрд. рублей в год, в 2018 году вырастет на 185 млрд. При сохранении существующих трендов к 2023 году рынок вырастет более чем в 2 раза до 2,4 трлн. рублей при среднегодовых темпах роста 16% (2019 - 2023 г.)

Почему маркетплейсы?

- Это быстрорастущий и очень перспективный рынок
- Единоразовые расходы на создание своего интернетмагазина



Покупка домена



Дизайн сайта



Создание сайта



Подключение платежной системы



Подключение онлайн-кассы

ИТОГО: ОТ **51 000** ДО **425 000** РУБЛЕЙ





Расходы на каждую продажу

Когда продажами и продвижением занимаемся самостоятельно

СТАТЬЯ РАСХОДА	ОТДЕЛЬНЫЙ ИМ (РУБ.)	MARKETPLACE
Хранение	от 0 до 30	бесплатно
Реклама	от 300 до 1100	бесплатно
Логистика	от 250 до 700	бесплатно
Сервис и сопровождение	от 30 до 150	бесплатно
Комиссия платежной системы	от 30 до 50	бесплатно
Комиссия платформы	без комиссии	5-35%
итого 📉	от 610 до 2030	от 5 до 35%





Сравнение Amazon с wildberries, OZON, KazanExpress

	Amazon	OZON	Wildberries	KazanExpress
Комиссия	~ 30%	От 3% до 40%	19%	5-20%
Конкуренция	Жёсткая	Средняя	Средняя	Низкая
Рентабельность	20-25%	от 40% до 500%	от 40% до 700%	от 40% до 1000%
Маркетинг	от 30 000 т.р	от 5000 т.р.	от 5000 т.р.	от 1000 т.р.
Знание языка	Да	Нет	Нет	Нет
Налоги	20%	6%	6%	6%
	Открытие компании в США	-	-	-





OZON

ОБОРОТ за 2019 год 80.7 млрд

54 млн. посетителей в месяц

За 2019 год вырос по выручке на 93% и занимает 4 место по выручке среди интернет – магазинов в РФ

Показатели 1 и 2 квартала 2020 года, показали что площадка выросла еще на 188%

Количество новых покупателей выросло на 84%

Оборот от продаж товаров и услуг вырос на 188% год к году и составил ₽45,8 млрд с НДС. Оборот первого полугодия составил ₽77,4 млрд — на 152% больше, чем в прошлом году.

Маркетплейс OZON — это один из крупнейших интернет магазинов Площадка предоставляет своим покупателям более 5 млн. позиций в 20 категориях, среди которых: Электроника, бытовая техника, товары для дома и сада, товары для мам и детей, спорт и отдых, красота и здоровье, одежда и обувь, авто товары,зоотовары, продукты питания, книги, мультимедиа и так далее ...





Wildberries

Wildberries — был основан в 2004 г.

крупнейший в России интернет-магазин — сообщает о росте оборота на 80% до 112 млрд. руб. в январе 2019 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

780 000 заказов в день

6 000 000 млн посетителей в день

График присутствия:

В Россия более 7500 пунктов выдачи

Беларусь/Армения/Киргизия/Казахстан/Польша

По данным компании, в 2018 году оборот Wildberries вырос на 72 % до 118,7 млрд руб.

В **2019** году оборот **Wildberries** увеличился на 88% до 223,5 млрд руб. по сравнению с 2018 годом.

Комиссия от - 10-15%

В 2019 году российский журнал Forbes включил основателя компании Татьяну Бакальчук в рейтинг предпринимателей-визионеров, построивших бизнес с нуля и изменивших жизнь России и мира



MARKETPLACE BUSINESS

ОТВЕТЫ НА ВОПРОСЫ





ШАГВыбираем нишу

Необходимо выбрать нишу, которой будете заниматься. Это очень важное решение, потому что от него зависит 50% успеха вашего будущего бизнеса. Далее определитесь с конкретным товаром.

Есть очень крутые инструменты которыми пользуемся для попадания точно в цель.





На что обратить внимание при выборе ниши

шаг 1. Выпишите 5-10 перспективных ниш

Обратите внимание на нюансы:

В чем вы разбираетесь? Это может быть та сфера, в которой вы долго работаете. Что-то, в чем вы компетентны, можете дать совет.

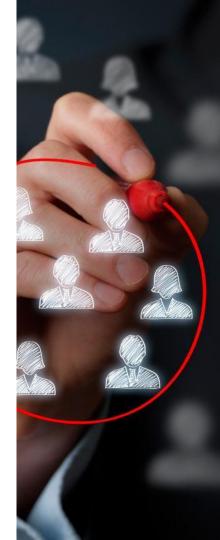
Что вам интересно помимо работы? Можно совместить приятное с полезным и получать доход от любимого дела. Подумайте, вдруг ваше хобби можно превратить в бизнес?

Проанализируйте свои интернет покупки за последние 3 месяца



ШАГАНАЛИЗИРУЕМ ТОПОВЫХ АГРЕГАТОРОВ





АНАЛИЗИРУЕМ ТОПОВЫХ АГРЕГАТОРОВ

- AliExpress.com
- . Amazon.com
- . JOOM.com
- . Wildberris.com
- . Ozon.ru





Массажная подушка



4 354

Цвет: бежевый

Себестоимость подушки 450 руб. в Китае Розничная цена 4354 руб. Продали более 1800 раз за 2 года 4354*1800/24= 326 550 оборот в месяц с одной подушки – комиссия площадки (смотря какая площадка)







Себестоимость платья 590 руб. в Китае

Розничная цена 2420 руб.

Продали более 12700 раз за 4 года 2420*12700/48= 640 291 руб. оборот в месяц с одного вида платья – комиссия площадки (смотря какая площадка)

Развивающий Коврик

Себестоимость коврика 670 руб. в Китае Розничная цена 1680 руб. Продали более 2800 раз за 2,5 года 1680*2800/30 = 156 800 руб. оборот в месяц с одного вида коврика – комиссия площадки (смотря какая площадка)













ШАГЗ выбираем категорию и тестируем товар

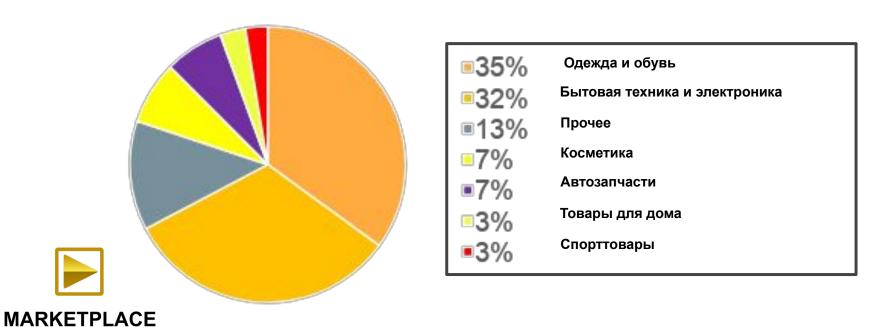




САМЫЕ ПРОДАВАЕМЫЕ КАТЕГОРИИ В РОСИИ

BUSINESS

На основании данных ассоциации компаний интернет-торговли



КАК ВЫБИРАТЬ КАТЕГОРИЮ?

Стоит выбирать то направление, в котором уверены

- 1. Уже есть экспертность
- 2. Всегда мечтал этим заниматься или лежит душа
- 3. Это сейчас в тренде (покупайте осторожно)
- 4. Всегда востребована ниша
- 5. Тесты показали лучший результат
- 6. Увидел на YouTube, других сайтах или стране
- 7. Знаете кого-то, кто на этом разбогател



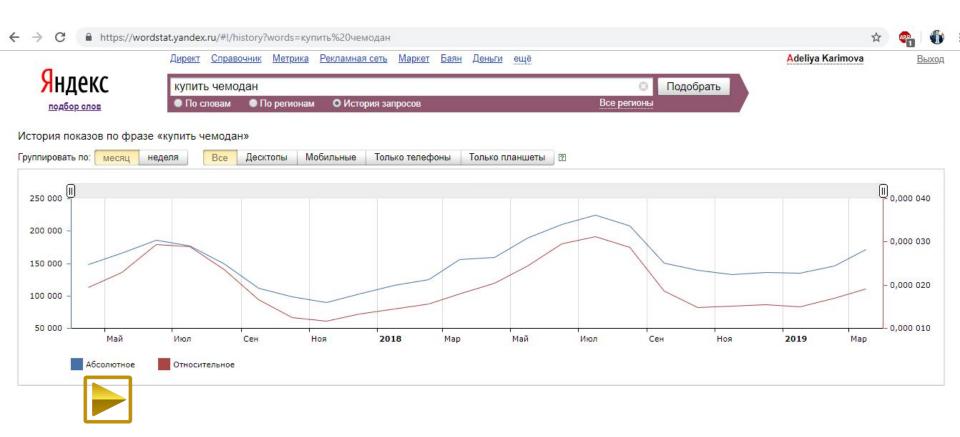


Проверяем сезонность и стабильность продаж на

GOOGLE TRENDS, WORDSTAT.YANDEX.RU







MARKETPLACE BUSINESS



MARKETPLACE BUSINESS

Покупаем хороший ассортимент в небольшом количестве и тестируем свок нишу





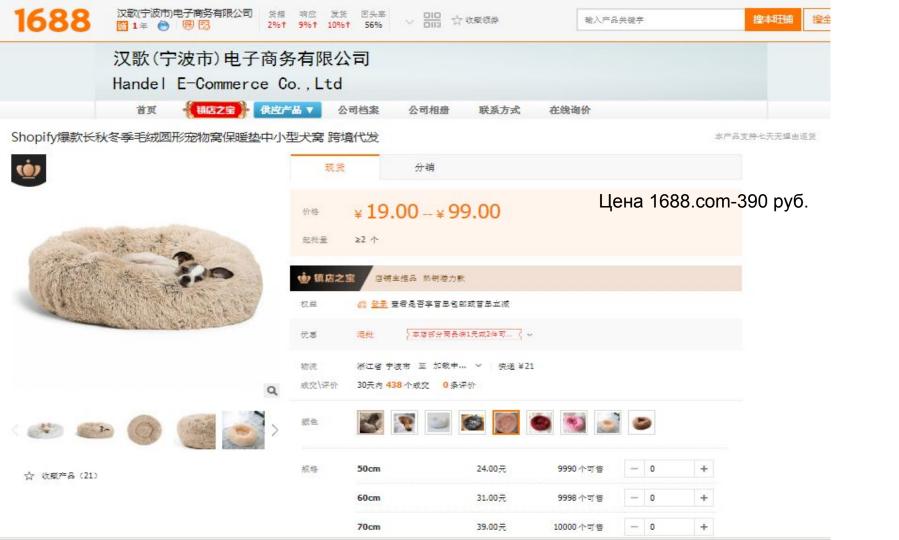
Выбор поставщика

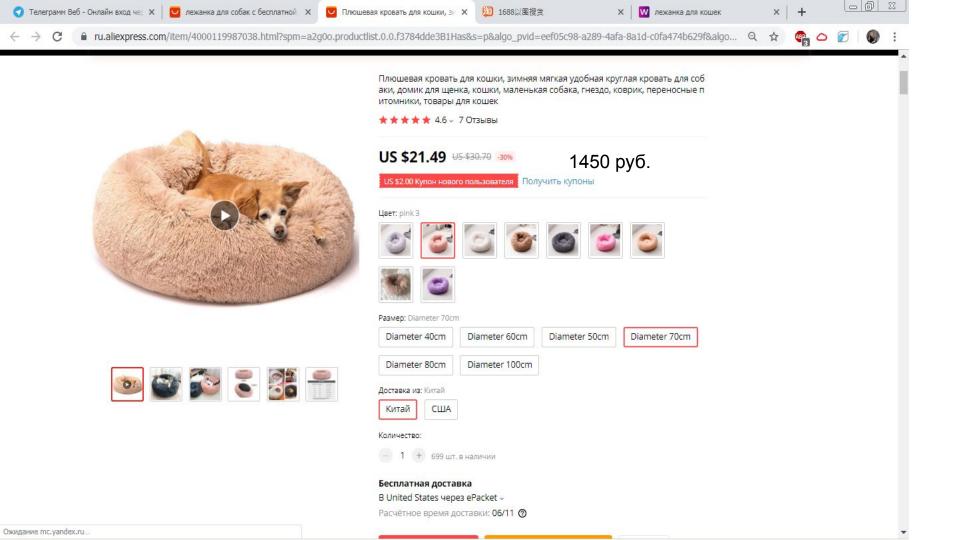


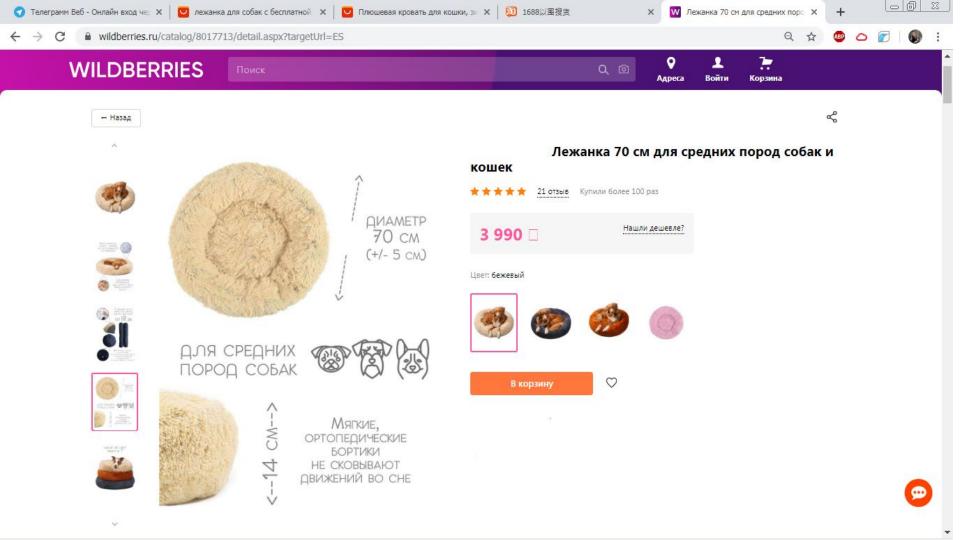




Alibaba.com







Закупаем партию товара через проверенных посредников в Китае





Перевод денег за товар в Китай

Конвертация валюты обходится в 1%-2% от суммы





ДОСТАВЛЯЕМ ТОВАР





ДОСТАВКА ТОВАРА

Важно, чтобы товар пришел в сроки, в целости и сохранности. Наличие брака в партии значительно понижает ваш заработок. Поэтому для безопасной доставки важно:

- 1. Найти хорошую логистическую компанию
- 2. Определить наиболее подходящий способ доставки



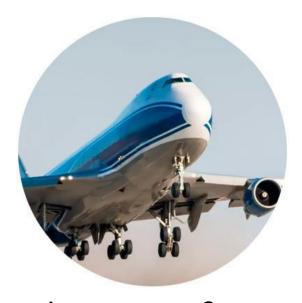




Морские контейнерные перевозки. Сроки от 40 до 60 дней.



Железнодорожные поезда. Сроки доставки от 24 до 30 дней.



Авиа доставка. Сроки доставки от 7 до 14 дней.



MARKETPLACE BUSINESS

Фулфилмент

Помогает автоматизировать полностью Больше не нужно встречать товар из Китая Важно найти надежную компанию Которая встретит ваш груз,переупакует если требуется Подготовит товар и отправит на склад площадки

Мы пользуемся услугами компании https://sellerprepcenter.ru/



ШАГФинансовая модель вашего магазина





ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ

Чтобы вычислить период окупаемости интернет магазина нужно знать его рентабельность. Расчёт рентабельности не сложная операция, которая позволит более точно распланировать бюджет, и, возможно оптимизировать расходы.

Расчёт можно провести самостоятельно или заказать у специалиста. Профессионально сделанный расчёт будет стоить хороших денег и точнее, чем самостоятельный. Сама процедура не хитрая, нужно посчитать сумму доходов и вычесть из неё все расходы. Также не стоит забывать про налоги.

 $\Psi\Pi = B\Pi - P - H$

Где ЧП – чистая прибыль, ВП – валовая прибыль, Р – расходы, Н – налоги.

Прибыль интернет магазина берется от продажи товаров и доставки.

PAБOTA C MARKETPLACE

- 1. Открытие ИП расчетного счета
- 2. Подключение ЭДО
- 3. Выбор поставщика/Закуп товара
- 4. Сертификацию товара
- 5. Создание бренда

- 6. Создание продающих карточек товара с подробным описанием и продающим контентом.
- 7. Анализ цен конкурента
- 8. Успешно и без ошибочно пройти все этапы подключения на площадке .
- 9.Подготовка товара под требования площадки.
- 10.Создание документов , и отправка товара на склад площадки маркетплейс.





ОТВЕТЫ НА ВОПРОСЫ





Курс Marketplace business: ВЫ НАУЧИТЕСЬ ЗАРАБАТЫВАТЬ ОТ 200 000 руб./МЕС НА MARKETPLACE?





Курс Marketplace business: ВЫ НАУЧИТЕСЬ ЗАРАБАТЫВАТЬ ОТ 200 000 руб./МЕС НА MARKETPLACE?





КОМУ МОЙ КУРС ИДЕАЛЬНО ПОДОЙДЕТ?

Подойдет тем кто хочет начать свой бизнес Отличная и понятная бизнес модель даже для начинающих предпринимателей.

Действующим предпринимателям ,откроете для себя новый источник дохода.

Производителям ,увеличите продажи своей продукции как минимум в 2/3 раза.





ЧТО ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ НА КУРСЕ?

- 30 дневный курс из 12 уроков
- Удобный личный кабинет
- Попадаете в закрытый Telegram канал для учеников
- Практику после каждого занятия, для получения конкретных результатов.
- Проверка домашних заданий





ЧТО ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ?

Учебный курс из 12 уроков

Пошаговый план действий как открыть бизнес на marketplace и стать финансово независимым Вы научитесь выбирать производителя, а не посредника (а таких много) Вы научитесь проверять товар на брак перед отправкой Научитесь грамотно строить доставку вашего товара Научитесь масштабировать бизнес и вести учет своих расходов Готовый онлайн-бизнес, который приносит от 200 000 т.р. месяц и выше, если вы нам доверитесь и будете следовать нашей системе.





Краткая программа курса

Вводное занятие: Описание работы площадок, основные стратегии запуска магазинов, постановка целей, снятие блоков в мышлении.



1. Выбор ниши



2. Анализ топовых агрегаторов



3. Выбор категории и тестирование спроса



4. Проверка на сезонность и стабильность продаж



5. Работа с поставщиками 1688, Alibaba



6. Формирование ассортимента





7. Доставка товара, логистические решения



8. Сертификация и маркировка товара



MARKETPLACE BUSINESS

9. Создание бренда





10.Пошаговый план по работе с Маркетплейсами Wildberries / Ozon



11 Маркетинг и продвижение



12 Профессиональная Фин. модель

ТАРИФЫ

Пакет Стандарт

Закрытый Telegram

30 дней курс

Модули 1-10

Пакет Продвинутый Пакет Стандарт +

Доп. модули: 10-11

Пакет Продвинутый + **Доп. модули**: 12

Пакет ВИП

Разбор вашего

Пакет ВИП + Бесплатное

Пакет Под Ключ

канал для учеников Домашнее задание проверяет куратор

MARKETPLACE BUSINESS

программы 2-х месячная поддержка куратора после окончания курса Закрытый Telegram канал для учеников

Проверка Домашних

заданий куратором

магазина Персональная (проверка домашних заданий автором курса) 2-х месячная поддержка куратора после окончания курса

подключение к одному Marketplace на ваш выбор (ОЗОН, вайлдберрис, Казань экспресс)

СКОЛЬКО ЭТО МОЖЕТ СТОИТЬ?





ТАРИФЫ

17 (1 7 1 7 1 1 1 1 1			
Пакет Стандарт	Пакет Продвинутый	Пакет ВИП	Пакет Под Ключ
30 дней курс Модули 1-10	Пакет Стандарт + Доп. модули : 10-11	Пакет Продвинутый + Доп. модули : 12	Пакет ВИП +
Закрытый Telegram канал для учеников	Проверка Домашних заданий куратором программы	Персональная (проверка домашних заданий автором курса)	Бесплатное подключение к одному Marketplace на ваш выбор (ОЗОН,
Секретная почта для вопросов - тренер отвечает 1 раз в неделю	2-х месячная поддержка куратора после окончания курса	2-х месячная поддержка куратора после окончания курса	вайлдберрис, Казань экспресс)
	Закрытый Telegram канал для учеников	Закрытый Telegram канал для учеников	
55 000	75 000	150 000	500 000

ТАРИФЫ

Пакет Стандарт	Пакет Продвинутый	Пакет ВИП	Пакет Под Ключ
30 дней курс Модули 1-10	Пакет Стандарт + Доп. модули : 10-11	Пакет Продвинутый + Доп. модули : 12	Пакет ВИП +
Закрытый Telegram канал для учеников	Проверка Домашних заданий куратором программы	Персональная (проверка домашних заданий автором курса)	Бесплатное подключение к одному Marketplace на ваш выбор (ОЗОН,
Секретная почта для вопросов - тренер отвечает 1 раз в неделю	2-х месячная поддержка куратора после окончания курса	2-х месячная поддержка куратора после окончания курса	вайлдберрис, Казань экспресс)
	Закрытый Telegram канал для учеников	Закрытый Telegram канал для учеников	
50 000	65 000	150 000	500 000

ПОДРОБНАЯ ПРОГРАММА КУРСА

Вводное занятие:

Описание работы площадок, основные стратегии запуска магазинов, постановка целей, снятие блоков в мышлении

1 модуль - Выбор ниши

- (Как правильно выбрать направления по нишам
- Формула просчета потенциальных продаж исходя из ниши
- Где искать товарные идеи/ Какими товарами не стоит заниматься/
- Выбор Маркетплейса исходя из ниши)





- . 2. Анализ топовых агрегаторов:
- . Ozon.ru
- . AliExpress.com
- . Amazon.com
- Wildberris.com

На данном уроке ,вы узнаете пользуется ли ваш товар спросом? А так же благодаря данному анализу сможете вычислять товары которые пользуются гигантским спросом.







3. Выбор категории и тестирование спроса:

- Критерии выбора товара
- Методы тестирования ниши
- Формирование ценовой политики при тестирование
- Анализ конкурентов

4. Проверка на сезонность и стабильность продаж:

- **GOOGLE KEYWORD TOOLS**
- **GOOGLE TRENDS**
- WORDSTAT.YANDEX.RU
- Работа с поставщиками из Китая на площадках : 1688com, Alibaba и россии

6. Формирование ассортимента

- Метод АВС-анализа
- Что именно и когда поставлять для продажи



MARKETPLACE

BUSINESS

7. Доставка товара, логистическия решения:

- Условия транспортировки, оплаты и доставки товаров из Китая в Россию
- Рабочие скрипты общения с китайскими поставщиками
- Определение условий дополнительных расходов при транспортировке
- 8. Сертификация и маркировка товара Китайского товара
- 9. Нейминг. Логотип. Брендинг:
 - Выбор подрядчиков.
- 10 . Работа с Маркетплейсами инструкции:
 - ЭДО/ЭП/Комиссия площадки
 - Сертификация товара
 - Оформление карточек товара
 - Налогооблажение
 - Подготовка товара к отправке на маркетплейс
 - Подробные инструкции по подключению к Озон/Вайлдберриз/Казаньэкспресс



11.Интернет-маркетинг:

- . Создание описания товаров (SEO)
- Продающая карточка товара
- . Продвижение внутри площадки
- Интернет маркетинг





12. Финансовое планирование Профессионально оформленная фин.модель





Ограничение по количеству

- ь Беру только тех кто сегодня запишется
- **2** Беру только 30 человек

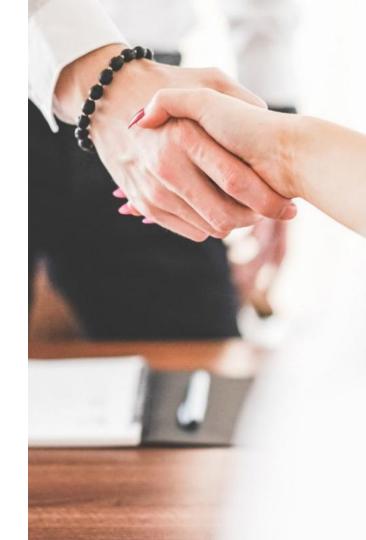




ГАРАНТИЯ №1

Гарантия возврата в течение 14 дней после начала курса





ГАРАНТИЯ №2

100% ОКУПАЕМОСТЬ курса в течение 3-х месяцев при выполнении всех заданий в срок или вернем деньги!





БОНУСЫ НА СУММУ 12 500 РУБ:

ДЛЯ ВСЕХ,КТО ОПЛАТИТ В ТЕЧЕНИЕ 3 ЧАСОВ

- Список проверенных поставщиков (стоимость 4900 руб)
- Калькулятор прибыльности товаров (стоимость 7600 руб)



MARKETPLACE BUSINESS



ВЧЕРА — МЕЧТА, СЕГОДНЯ — ЦЕЛЬ, ЗАВТРА — РЕАЛЬНОСТЬ.

вчера

СЕЙЧАС

завтра



TPARMU6 CAMECLBAML TOALKO HAMEN COAOBE

Переходите по ссылке и оформляйте заявку!





ОТВЕТЫ НА ВОПРОСЫ





КТО УЖЕ ЗАПИСАЛСЯ?





ПОДВОДИМ ИТОГ





БОНУСЫ

Скачайте бонус по ссылке в чате





Бонус №1: Пошаговый план запуска бизнеса на MARKETPLACE **Бонус №2:**Специальный PDF файл трендовых товаров этого года

СЕЙЧАС У ВАС ЕСТЬ 3 ПУТИ



Оставить всё как есть



Попытаться решить вопрос самому



Начать работу с нами



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ! ДО ВСТРЕЧИ НА ОБУЧЕНИИ!



