

Спасибо за Вашу
пунктуальность!



Мы начинаем в

20:05

Stanislav
Sannikov
Systems

Бесплатный тренинг «Давай, возражай!»



День 2

Вчера мы познакомились с

идеями...

1. Рекрутинг похож на соблазнение
2. Возражение – это хорошо!
3. Уточняющий вопрос: сначала разобраться истинное возражение или декларация
4. Работа с возражением – это осознание проблемы, понимание скрытого вопроса и уверенный ответ на него.
5. Для того, чтобы будущий клиент пошел за вами, он должен понять, что вы знаете его проблему, имеете решение и готовы помочь найти решение.
6. Команда – группа людей, работающих над одной проблемой

Сегодня:

1. Продолжение плана: Аргументация и выбор
2. Мощная техника аргументации
3. Секрет на \$1 000 000 для закрытия сделок и публичных выступлений
4. Примеры отработки нескольких возражений
5. Технологии закрытия сделок, «Недавлящий вопрос»

Если я вам все это выдам сегодня, кто считает, что справедливо дать мне 15 минут на рассказ о тренинге, который будет скоро?

План ответа на **любое** возражение:

1. Выслушать
2. Принять
3. Перейти
4. Аргументировать
5. Дать выбор

Убеждение в своей точке зрения

Убеждение в своей точке зрения

1. Логика (обоснование решения)
2. Эмоции (истинная причина)

Пример



Stanislav
Sannikov
Systems

Рациональные аргументы

- Опираются на факты
- Используются цифры
- Требуют разъяснения

Эмоциональные аргументы

- Истории, притчи, примеры, кейсы
- Используются картинки
- Вызывают эмоции

Убеждение в своей точке зрения

1. Логика – **Аргументы** (3-4)
2. Эмоции - **История**

План ответа на **любое** возражение:

1. **Выслушать**
2. **Принять**
3. **Перейти**
4. Аргументировать
5. Дать выбор

Возражение:

- Нет денег

Ответ:

- Правильно я тебя понимаю: тебя останавливает только финансовый вопрос?

Возражение:

- Нет денег

Ответ (пункт 1):

- Правильно я тебя понимаю: тебя останавливает только финансовый вопрос?

- Ну да, а еще я не уверен, что хочу сейчас заниматься этим – у меня мало времени

Ответ

пауза 2 секунды, улыбка

Я могу вас понять. Это естественный и нормальный вопрос для любого занятого человека. А я ищу именно таких – мне не нужны бездельники.

При этом, посмотрим на преимущества нашего сотрудничества: Вы находите новых знакомых и делаете свое окружение еще лучше! Вы получаете обучение в бесплатной системе обучения нашей компании. Вы делаете карьеру и получаете признание, Вы получаете поддержку и помощь вышестоящих. Приведу пример: МарьяИванна. Она пришла так же как и вы – учительницей средней школы. А сейчас – Звездный Президент 19 карат! Недавно купила домик в Швейцарии.

А теперь смотрите: пока вы на работе, я и мой наставник будем вам помогать. Мы можем пообщаться с вашими людьми, провести встречи, сделать контрольные звонки. Мы можем поддерживать Вас и отвечать на все вопросы. Вы будете советоваться с нами и мы передадим вам успешную систему работы. Для успеха в нашем деле нужно всего-то 15-20 часов в неделю!

ОТВЕТ

пауза 2 секунды, улыбка

Я могу вас понять. Это естественный и нормальный вопрос для любого занятого человека. А я ищу именно таких – мне не нужны бездельники.

При этом, посмотрим на преимущества нашего сотрудничества: Вы находите новых знакомых и делаете свое окружение еще лучше! Вы получаете обучение в бесплатной системе обучения нашей компании. Вы делаете карьеру и получаете признание, Вы получаете поддержку и помощь вышестоящих. Приведу пример: МарьяИванна. Она пришла так же как и вы – учительницей средней школы. А сейчас – Звездный Президент 19 карат! Недавно купила домик в Швейцарии.

А теперь смотрите: пока вы на работе, я и мой наставник будем вам помогать. Мы можем пообщаться с вашими людьми, провести встречи, сделать контрольные звонки. Мы можем поддерживать Вас и отвечать на все вопросы. Вы будете советоваться с нами и мы передадим вам успешную систему работы. Для успеха в нашем деле нужно всего-то 15-20 часов в неделю!

Скажите, Вам было бы удобнее уделять внимание нашей компании в будние дни или по выходным?

Возражение:

- Нет денег

Ответ (пункт 1):

- Правильно я тебя понимаю: тебя останавливает только финансовый вопрос?

- Да, только это. Больше сомнений никаких.

Ответ

пауза 2 секунды, улыбка

Отличный вопрос. У меня самого такая же ситуация была когда я присоединялся. Я лично сюда за деньгами и пришел!

При этом, давай вместе порассуждаем... Есть хорошая пословица: «Что посеешь, то и пожнешь». Фермер сеет семена, получает урожай. Он сначала вкладывает. Предприниматель сначала вкладывает. Инвестор сначала вкладывает. Я считаю, что 10000 рублей – это отличная сумма для начала своего дела, это выгоднее чем идти в банк и искать миллион для открытия магазина/кафе. Тем более, что у нас есть план действий и после Стартового Тренинга ты сразу пойдешь, сделаешь действия и вернешь свои средства. Кроме того, расскажу историю про Михаила. Он пришел, нашел деньги, прошел Стартовый Тренинг, выполнил задание и через неделю вернул деньги туда, откуда брал. А бизнес у него растет уже 7й месяц!

Скажи, если бы ты нашел средства, какой вариант входа ты все таки выбрал бы? «Клиентский» или «Бизнес»?

Ответ

пауза 2 секунды, улыбка

Отличный вопрос. У меня самого такая же ситуация была когда я присоединялся. Я лично сюда за деньгами и пришел!

При этом, давай вместе порассуждаем... Есть хорошая пословица: «Что посеешь, то и пожнешь». Фермер сеет семена, получает урожай. Он сначала вкладывает. Предприниматель сначала вкладывает. Инвестор сначала вкладывает. Я считаю, что 10000 рублей – это отличная сумма для начала своего дела, это выгоднее чем идти в банк и искать миллион для открытия магазина/кафе. Тем более, что у нас есть план действий и после Стартового Тренинга ты сразу пойдешь, сделаешь действия и вернешь свои средства. Кроме того, расскажу историю про Михаила. Он пришел, нашел деньги, прошел Стартовый Тренинг, выполнил задание и через неделю вернул деньги туда, откуда брал. А бизнес у него растет уже 7й месяц!

Скажи, если бы ты нашел средства, какой вариант входа ты все таки выбрал бы? «Клиентский» или «Бизнес»?

Возражение:

- Нет времени этим заниматься

Ответ (пункт 1):

- Правильно я тебя понимаю: тебя останавливает только вопрос времени? Ты думаешь, что не хватит сил и времени на этот бизнес?

- Да, только это. Больше сомнений никаких.

Ответ

"Я тебя прекрасно могу понять! Очень правильно, что ты понимаешь это и адекватно оцениваешь картину! В то же время, конкурентным преимуществом Сетевого Маркетинга является именно то, что ты можешь совмещать этот бизнес с важными и любимыми делами, практически ничего не меняя.

Смотри, есть 3 "режима работы" в нашем бизнесе:

1. Медленный. Ты уделяешь этому бизнесу 1-3 часа в неделю. Ты общаешься с людьми по ситуации, посещаешь 1-2 Презентации в неделю и 1 бизнес-субботу (называете свои мероприятия в офисе). Ты ничего не теряешь и есть шанс стать "Директором" в течение ближайших 10 лет.

2. Средний. Ты участвуешь или проводишь 2-3 Презентации в неделю, работаешь на каждом Бизнес-семинаре и приглашаешь новичков в команду, знакомишь их со мной. Затраты времени: 10-15 часов в неделю. Ты выходишь на "Директора" за 1,5 - 2 года.

3. Быстрый. Ты активно включаешься в работу и начинаешь энергично действовать. Просыпаешься с мыслями о бизнесе и ложишься спать с мыслями о бизнесе. Работа на 5ти Презентациях в неделю, каждая Бизнес-Суббота обязательна и каждые 2-3 месяца большой семинар.

Ты не отходишь от телефона и посвящаешь бизнесу 50-60 часов в неделю. "Директора" ты сделаешь за 3-4 месяца.

Какой из этих режимов работы тебе подходит на данном этапе?

- Секретные жесты
- Мощная технология убеждения
- Недавляющий вопрос
- 2 важных принципа

Рекрутинг – это навык!

Тренинг, которого ждали полгода!

Система рекрутинга от А до Я (третий поток)

2-месячный тренинг

Старт – 29 марта

Блок 1. Настройка.

Вебинар 1. Как вырабатывать в себе энергию, драйв, энтузиазм (2500р)

Вебинар 2. Тайм-менеджмент, планирование (2500р)

Вебинар 3. Цели, которые зажигают. (2500р)

Ценность 7500

Блок 1. Настройка.

- Настрой на работу, энергия для действий.
- Как не терять время впустую, много успевать.
- Мотивация к действию на время и после тренинга
- Глубокая проработка целей
- Как притягивать к себе людей.

Результат прохождения блока:

- Данный блок поможет Вам настраивать себя на работу.
- Вы перестанете откладывать все на «завтра», начнете применять на практике.
- Вы начнете эффективно использовать свое время,
- У Вас будут четкие и проработанные цели, которые Вас мотивируют
- Вы станете притягивать к себе людей своей энергетикой.

Блок 2. Поиск кандидатов.

Вебинар 1. Где искать людей?
Часть 1. (2500р)

Вебинар 2. Где искать людей?
Часть 2. (2500р)

Вебинар 3. Как звонить, чтобы люди
приходили? (2500р)

Ценность 7500

Блок 2. Поиск людей.

- Как находить бесконечное количество качественных кандидатов.
- Способы сбора новых контактов.
- Эффективный звонок по телефону

Результат прохождения блока:

- Вы навсегда забудете, что значит «Мне некому предложить бизнес», сможете научить этому же своих дистрибьюторов.
- У Вас будут четкие скрипты сбора контактов разными методами.
- Вы научитесь звонить по телефону так, чтобы к Вам на встречу приходили минимум 4 человека из 10.

Блок 3. Рекрутинг.

Вебинар 1. Первая встреча (2500р)

Вебинар 2. Вторая встреча (2500р)

Вебинар 3. Презентация, как делать события яркими. (2500р)

Вебинар 4. Различия со знакомыми/сетевиками/успешными (2500р)

Вебинар 5. Работа с возражениями

Ценность 12500

Блок 3. Рекрутинг.

- План и скрипты для первой встречи.
- Правило одного шага.
- Вторая встреча/презентация. Что лучше?
- На какие вопросы нужно дать ответ, чтобы человек был готов присоединиться.
- Отработка возражений и закрытие сделки.
- В чем отличия, когда общаешься с разными категориями людей.

Результат прохождения блока:

- У Вас будет четкое понимание и конкретные скрипты, как вести человека от момента знакомства до заключения контракта.
- Вы полюбите возражения, научитесь с ними справляться.
- Вы научитесь подписывать минимум 3 человек из 10.

Тренинг не для всех!

1. НЫТИКОВ
2. Кто не готов работать и выполнять ДЗ

Система рекрутинга от А до Я:

1.	Энергия, драйв, энтузиазм.	2 500
2.	Тайм-менеджмент, планирование	2 500
3.	Цели, которые зажигают	2 500
4.	Где искать людей? (часть 1)	2 500
5.	Где искать людей? (часть 2)	2 500
6.	Как звонить, чтобы люди приходили?	2 500
7.	Первая встреча	2 500
8.	Вторая встреча	2 500
9.	Презентация, как делать события яркими	2 500
10.	Знакомые/сетевики/успешные	2 500
11.	Работа с возражениями	2 500

Реальная ценность 27 500

Реальная ценность: 27-500р

Ваша инвестиция

сейчас:

9900 р.

(Пакет Стандарт)



Stanislav
Sannikov
Systems

Блок 4. Работа с командой.

Вебинар 1.

Как запускать новичка? (2500р)

Вебинар 2.

Мотивация в команде (2500р)

Вебинар 3. Система событий в команде (2500р)

Ценность 7500

Блок 4. Работа с командой.

- Мотивированная команда = Ваш бонус.
- Что делать с новичком, чтобы он не «сливался».
- Как внутри команды создавать здоровую конкуренцию
- Эффективная система событий.

Результат прохождения блока:

- Вы научитесь удерживать людей в команде.
- Вы поймете, как «заставить» свою команду шевелиться.
- Вы узнаете, что Вы должны как спонсор, как себя вести в разных ситуациях.
- Ваша команда будет мотивированной, Вам не нужно будет ее все время «пинать».

Пакет GOLD:

1.	Пакет Standart	27 500
2.	Блок «Работа с командой»	7 500
3.	«Вопросы и ответы» после каждого блока	10 000
4.	Бизнес-Клуб (3 месяца)	2 600
5.	Записи тренингов	
	«Мастер рекрутирования 2»	5 000
	«Работа по рекомендациям»	3 500
	«Рекрутинг сетевиков»	1 900
	«Рекрутинг без уговоров»	2 500
6.	Аудио/видео моих звонков и рандеву	

Реальная ценность 52 900

Реальная ценность: 52 900р

Ваша инвестиция

сейчас:

14 900 р.

(Пакет GOLD)

Пакет VIP:

1. Пакет GOLD
2. Индивидуальная консультация
3. Записи всех моих тренингов на тему рекрутинга (доступ на 6 месяцев)
4. Бизнес-Клуб (доступ на 6 месяцев).
5. Запись тренинга «Команда на миллион»
6. Участие в следующем потоке Системы бесплатно
7. Диалог ВК
8. Личный номер телефона
9. Проверка ДЗ мной с обратной связью
10. «Понедельник со Станиславом Санниковым»

Реальная ценность 115 000



Реальная ценность: ~~115 000~~р

Ваша инвестиция

сейчас:

24 900 р.

(Пакет VIP)

Пакет SUPER-VIP:

1. Пакет VIP
2. Плюс 2 индивидуальных консультации (всего 3)
3. Доступ ко всей библиотеке тренингов на 6 месяцев.
4. Проработка системы событий, скриптов, шаблонов под вашу компанию.
5. Помощь в организации командного события.
6. Запуск марафона в структуру
7. Скидка 100% на все онлайн-тренинги на год (базовая версия)

Реальная ценность 350 000



Работа идет
ДО РЕЗУЛЬТАТА!

Мы не заканчиваем до
тех пор, пока
результата нет.

Реальная ценность: 350 000р

Ваша инвестиция

сейчас:

150 000 р.

(Пакет SUPER-VIP)

Максимум

5 человек!



Внимание!

В тренинге вам придется выполнять задания.

Будут Стоп-Уроки, не выполнив задание по которым – Вы не сможете перейти к следующим занятиям

Самому активному - приз!



iPhone 6

Система рекрутинга от А до Я:

- | | |
|--------------------|---------|
| 1. Пакет STANDART | 9 900 |
| 2. Пакет GOLD | 14 900 |
| 3. Пакет VIP | 24 900 |
| 4. Пакет SUPER-VIP | 150 000 |

Секретные жесты



Stanislav
Sannikov
Systems

Секретные жесты



Мощная технология убеждений



**Люди охотнее
соглашаются с тем, с чем
согласно большинство**

**Большинство знают и
охотно используют
половицы!**

При аргументации используйте следующие фразы:

1. Всем известно: «Кто не рискует, тот не пьет шампанское»
2. Есть такая пословица: «Что посеешь, то и пожнешь»

План ответа на любое возражение

1. Выслушать
2. Принять
3. Перейти
4. Аргументировать
5. Дать выбор

Недавлящий вопрос

Позволяет кандидату:

- Сформулировать свое мнение
- Не испытывать дискомфорта
- Ощущать себя важным и значимым

Примеры:

- «Что скажете?»
- «Как вам идея?»
- «Что об этом думаете?»

2 важных принципа ответа на любое возражение

2 важных принципа ответа на любое возражение

1. Не сдавайся сразу!

2 важных принципа ответа на любое возражение

1. Не сдавайся сразу!
2. Соглашайся не соглашаясь

Ответ

пауза 2 секунды, улыбка

Отличный вопрос. У меня самого такая же ситуация была когда я присоединялся. Я лично сюда за деньгами и пришел!

При этом, давай вместе порассуждаем... Есть хорошая пословица: «Что посеешь, то и пожнешь». Фермер сеет семена, получает урожай. Он сначала вкладывает. Предприниматель сначала вкладывает. Инвестор сначала вкладывает. Я считаю, что 10000 рублей – это отличная сумма для начала своего дела, это выгоднее чем идти в банк и искать миллион для открытия магазина/кафе. Тем более, что у нас есть план действий и после Стартового Тренинга ты сразу пойдешь, сделаешь действия и вернешь свои средства. Кроме того, расскажу историю про Михаила. Он пришел, нашел деньги, прошел Стартовый Тренинг, выполнил задание и через неделю вернул деньги туда, откуда брал. А бизнес у него растет уже 7й месяц!

Что об этом думаете?

Ваши вопросы



Система рекрутинга от А до Я (третий поток)

2-месячный тренинг

Старт – 29 марта

Блок 1. Настройка.

Вебинар 1. Как вырабатывать в себе энергию, драйв, энтузиазм (2500р)

Вебинар 2. Тайм-менеджмент, планирование (2500р)

Вебинар 3. Цели, которые зажигают. (2500р)

Ценность 7500

Блок 1. Настройка.

- Настрой на работу, энергия для действий.
- Как не терять время впустую, много успевать.
- Мотивация к действию на время и после тренинга
- Глубокая проработка целей
- Как притягивать к себе людей.

Результат прохождения блока:

- Данный блок поможет Вам настраивать себя на работу.
- Вы перестанете откладывать все на «завтра», начнете применять на практике.
- Вы начнете эффективно использовать свое время,
- У Вас будут четкие и проработанные цели, которые Вас мотивируют
- Вы станете притягивать к себе людей своей энергетикой.

Блок 2. Поиск кандидатов.

Вебинар 1. Где искать людей?
Часть 1. (2500р)

Вебинар 2. Где искать людей?
Часть 2. (2500р)

Вебинар 3. Как звонить, чтобы люди
приходили? (2500р)

Ценность 7500

Блок 2. Поиск людей.

- Как находить бесконечное количество качественных кандидатов.
- Способы сбора новых контактов.
- Эффективный звонок по телефону

Результат прохождения блока:

- Вы навсегда забудете, что значит «Мне некому предложить бизнес», сможете научить этому же своих дистрибьюторов.
- У Вас будут четкие скрипты сбора контактов разными методами.
- Вы научитесь звонить по телефону так, чтобы к Вам на встречу приходили минимум 4 человека из 10.

Блок 3. Рекрутинг.

Вебинар 1. Первая встреча (2500р)

Вебинар 2. Вторая встреча (2500р)

Вебинар 3. Презентация, как делать события яркими. (2500р)

Вебинар 4. Различия со знакомыми/сетевиками/успешными (2500р)

Вебинар 5. Работа с возражениями

Ценность 12500

Блок 3. Рекрутинг.

- План и скрипты для первой встречи.
- Правило одного шага.
- Вторая встреча/презентация. Что лучше?
- На какие вопросы нужно дать ответ, чтобы человек был готов присоединиться.
- Отработка возражений и закрытие сделки.
- В чем отличия, когда общаешься с разными категориями людей.

Результат прохождения блока:

- У Вас будет четкое понимание и конкретные скрипты, как вести человека от момента знакомства до заключения контракта.
- Вы полюбите возражения, научитесь с ними справляться.
- Вы научитесь подписывать минимум 3 человек из 10.

Тренинг не для всех!

1. НЫТИКОВ
2. Кто не готов работать и выполнять ДЗ

Система рекрутинга от А до Я:

1.	Энергия, драйв, энтузиазм.	2 500
2.	Тайм-менеджмент, планирование	2 500
3.	Цели, которые зажигают	2 500
4.	Где искать людей? (часть 1)	2 500
5.	Где искать людей? (часть 2)	2 500
6.	Как звонить, чтобы люди приходили?	2 500
7.	Первая встреча	2 500
8.	Вторая встреча	2 500
9.	Презентация, как делать события яркими	2 500
10.	Знакомые/сетевики/успешные	2 500
11.	Работа с возражениями	2 500

Реальная ценность 27 500

Реальная ценность: 27-500р

Ваша инвестиция

сейчас:

9900 р.

(Пакет Стандарт)



Stanislav
Sannikov
Systems

Блок 4. Работа с командой.

Вебинар 1.

Как запускать новичка? (2500р)

Вебинар 2.

Мотивация в команде (2500р)

Вебинар 3. Система событий в команде (2500р)

Ценность 7500

Блок 4. Работа с командой.

- Мотивированная команда = Ваш бонус.
- Что делать с новичком, чтобы он не «сливался».
- Как внутри команды создавать здоровую конкуренцию
- Эффективная система событий.

Результат прохождения блока:

- Вы научитесь удерживать людей в команде.
- Вы поймете, как «заставить» свою команду шевелиться.
- Вы узнаете, что Вы должны как спонсор, как себя вести в разных ситуациях.
- Ваша команда будет мотивированной, Вам не нужно будет ее все время «пинать».

Пакет GOLD:

1.	Пакет Standart	27 500
2.	Блок «Работа с командой»	7 500
3.	«Вопросы и ответы» после каждого блока	10 000
4.	Бизнес-Клуб (3 месяца)	2 600
5.	Записи тренингов	
	«Мастер рекрутирования 2»	5 000
	«Работа по рекомендациям»	3 500
	«Рекрутинг сетевиков»	1 900
	«Рекрутинг без уговоров»	2 500
6.	Аудио/видео моих звонков и рандеву	

Реальная ценность 52 900

Реальная ценность: 52 900р

Ваша инвестиция

сейчас:

14 900 р.

(Пакет GOLD)

Пакет VIP:

1. Пакет GOLD
2. Индивидуальная консультация
3. Записи всех моих тренингов на тему рекрутинга (доступ на 6 месяцев)
4. Бизнес-Клуб (доступ на 6 месяцев).
5. Запись тренинга «Команда на миллион»
6. Участие в следующем потоке Системы бесплатно
7. Диалог ВК
8. Личный номер телефона
9. Проверка ДЗ мной с обратной связью
10. «Понедельник со Станиславом Санниковым»

Реальная ценность 115 000



Реальная ценность: ~~115 000~~р

Ваша инвестиция

сейчас:

24 900 р.

(Пакет VIP)

Пакет SUPER-VIP:

1. Пакет VIP
2. Плюс 2 индивидуальных консультации (всего 3)
3. Доступ ко всей библиотеке тренингов на 6 месяцев.
4. Проработка системы событий, скриптов, шаблонов под вашу компанию.
5. Помощь в организации командного события.
6. Запуск марафона в структуру
7. Скидка 100% на все онлайн-тренинги на год (базовая версия)

Реальная ценность 350 000



**Работа идет
ДО РЕЗУЛЬТАТА!**

**Мы не заканчиваем до
тех пор, пока
результата нет.**

Реальная ценность: 350 000р

Ваша инвестиция

сейчас:

150 000 р.

(Пакет SUPER-VIP)

Максимум

5 человек!



Внимание!

В тренинге вам придется выполнять задания.

Будут Стоп-Уроки, не выполнив задание по которым – Вы не сможете перейти к следующим занятиям

Самому активному - приз!



iPhone 6

Система рекрутинга от А до Я:

- | | |
|--------------------|---------|
| 1. Пакет STANDART | 9 900 |
| 2. Пакет GOLD | 14 900 |
| 3. Пакет VIP | 24 900 |
| 4. Пакет SUPER-VIP | 150 000 |

Бонусы для быстрых

Бонусы для быстрых

**Запись текущего тренинга
(на любом пакете)**

Бонусы для быстрых

**Доступ на вебинар Клуба в
понедельник
«Личная история»**

**(даже если сделана только
предоплата)**

Бонусы для быстрых

**Запись вебинара
«Финансовый ликбез»**

(отдельно не продается)

Бонусы для быстрых

Запись тренинга
«Холодные



Stanislav
Sannikov
Systems

**Кто хочет, но ему
нужно время для
принятия решения?**

5 минут до повышения цены!



**Что понравилось
сегодня?**

Действуйте!



Stanislav
Sannikov
Systems