



# Онлайн-проект для коучей-выпускников Академии коучинга «MENTOR»

«Коучинг в массы» или

«Как создать поток клиентов»

Автор и ведущая проекта Лариса Кузьмина

## **Ожидаемые результаты:**

от 10 клиентов на коучинг,

Работающие страницы в соц.сетях,

Выстроенный бренд,

База потенциальных клиентов от 100 чел.

# Программа

- Проверка и корректировка всех соц. Сетей
- Оффлайн-активность ежедневно
- Ежедневные отчеты ассистенту-наставнику по установленной форме
- По результатам отчетов ассистент подбирает продвигающие упражнения.
- Ежедневные дополнительные задания.
- 5 вебинаров
- Выясняем и устраняем неэффективные убеждения
- Учимся копирайтингу
- Игра с призами сроком на три месяца с еженедельным подведением итогов.
- 1 раз в месяц коуч-сессия с наставником. 1 раз в неделю – продвигающая беседа. По необходимости участник может купить доп. Сессию по льготной цене.

# О проекте

- Для связи используем Вконтакте. Создана закрытая группа, где будет выкладываться доп. Задания, результаты, вопросы и т.д..
- Стоимость проекта: 5000 р. в месяц
- У каждого коуча будет личный наставник – профессиональный сертифицированный коуч с опытом от 2-х лет в коучинге
- Длительность – 3 месяца
- 5 вебинаров: 01.02.18 ; 22.02.18; 22.02.18; 15.03.18; 04.04.18; 22.04.18

# Информация о ведущем проект



- **О тренере и ведущем проект:** Бизнес-тренер, коуч, практик НЛП, игротехник. Автор и преподаватель модуля Бренд коуча Инновационного коучинга в АК Ментор.
- Опыт профессиональной деятельности в коучинге 10 лет. Более 1000 часов коучинговых сессия. Специалист в области бизнес-коучинга, коучинга в области продаж, личной эффективности и коучинга для управленцев
- 5 лет изучает продвижение в соц.сетях. Автор тренинга «Нетворкинг. Связи решают все!»

# Для участия в проекте

Проект закрытый, только для клиентов АК Ментор. Для участия в проекте, вам необходимо:

1. Оплатить 5000 р. в центр, в котором вы обучались коучингу
2. Оплачивая взнос, вы принимаете правила (см. след. Слайд)
3. Подключиться к вводному вебинару 20.01.18 (12.00-13.00)
4. Зарегистрироваться вконтакте, на вебинаре вы получите ссылку на закрытую группу и познакомитесь со своим наставником
5. Принять твердое решение идти до конца, получить минимум 10 клиентов

# Правила

- Ежедневное выполнение задания – контакт с 3 потенциальными клиентами
- Ежедневный отчет своему наставнику, даже если не удалось выполнить первое условие (при форс-мажоре)
- Участвовать все три месяца - активно
- Выполнять основные условия участия
- Быть всегда на связи, если нужен перерыв – предупредить своего наставника
- Получать удовольствие от процесса