




ЛИЗИНГ - СУЩНОСТЬ, ФУНКЦИИ И КЛАССИФИКАЦИЯ.

**Обзор сектора лизинговых услуг в
Узбекистане.**



Лизинг – это финансовая сделка с участием трех лиц, которая подразумевает покупку имущества одним участником сделки у другого, и передача его в пользование третьему участнику, который в последствии выкупает это имущество в рассрочку.

Лицами, которые приобретают имущество, а потом отдают его в пользование с правом выкупа, являются банки и лизинговые компании.


Лизинг представляет собой аренду машин, оборудования, транспортных средств, строительной, сельскохозяйственной техники, средств теле- и радиосвязи, вычислительной техники, различных сооружений производственного назначения, а также прав интеллектуальной собственности – лицензий, компьютерных программ, ноу-хау и т.д.

Лизинг зародился в 50-х годах XX в. в США, а отцом американского лизинга считается Генри Шонфельд, организовавший в Сан-Франциско первую в мире кампанию United State Leasing Corporation (в настоящее время известнейшая американская лизинговая компания — United State Leasing International) с капиталом в \$20 000, для которой сдача в аренду стала предметом основной деятельности. Через два года эта фирма сдавала в аренду машины и оборудования на сумму более \$3 млн. У фирмы появилась масса последователей, также открывших для себя преимущества лизинговых форм финансирования, и уже в 1959 г. общий объем лизинговых операций в США составлял \$300 млн.




Процесс лизинговой сделки включает в себя 3 основных этапа

1. Подготовка и рассмотрение заявки;
2. Юридическое оформление сделки;
3. Исполнение всех договоренностей.



Термин «лизинг» происходит от английского слова «lease» и означает – сдавать или брать имущество во временное пользование в аренду.

В настоящее время отсутствует единое определение понятия «лизинг». Это связано не только с использованием других терминов для описания лизинговых операций, например «credit-bail» (кредит-аренды) во Франции или «location-financement» (финансовая аренда) в Бельгии, но и правовых и экономических отличий которые содержатся в законодательных актах этих стран.



Любое определение лизинга является ограниченным и не может учесть всех форм проявления этого нового кредитного инструмента, но все-таки можно привести еще одно – определение Европейской федерации национальных ассоциаций по лизингу оборудования (Leaseurope): “Лизинг - это договор аренды завода, промышленных товаров, оборудования, недвижимости для использования их в производственных целях арендатором, в то время как товары покупаются арендодателем, и он сохраняет за собой право собственности”.

Функции лизинга

Во-первых, лизинг является формой вложения средств в основные фонды, дополнением к традиционным формам финансирования. Предприятие-лизингополучатель имеет возможность пользоваться необходимым для него имуществом без единовременной мобилизации на эти цели собственных средств или привлечение заемных средств . Лизингополучатель освобождается от единовременной полной оплаты стоимости имущества , что выгодно отличает лизинг от обычной купли-продажи и в ряде случаев рассматривается как его альтернатива. Кроме того, лизинг может открывать доступ к необходимому имуществу в случае каких-либо кредитных ограничений и невозможности привлечения для этих целей заемных средств.

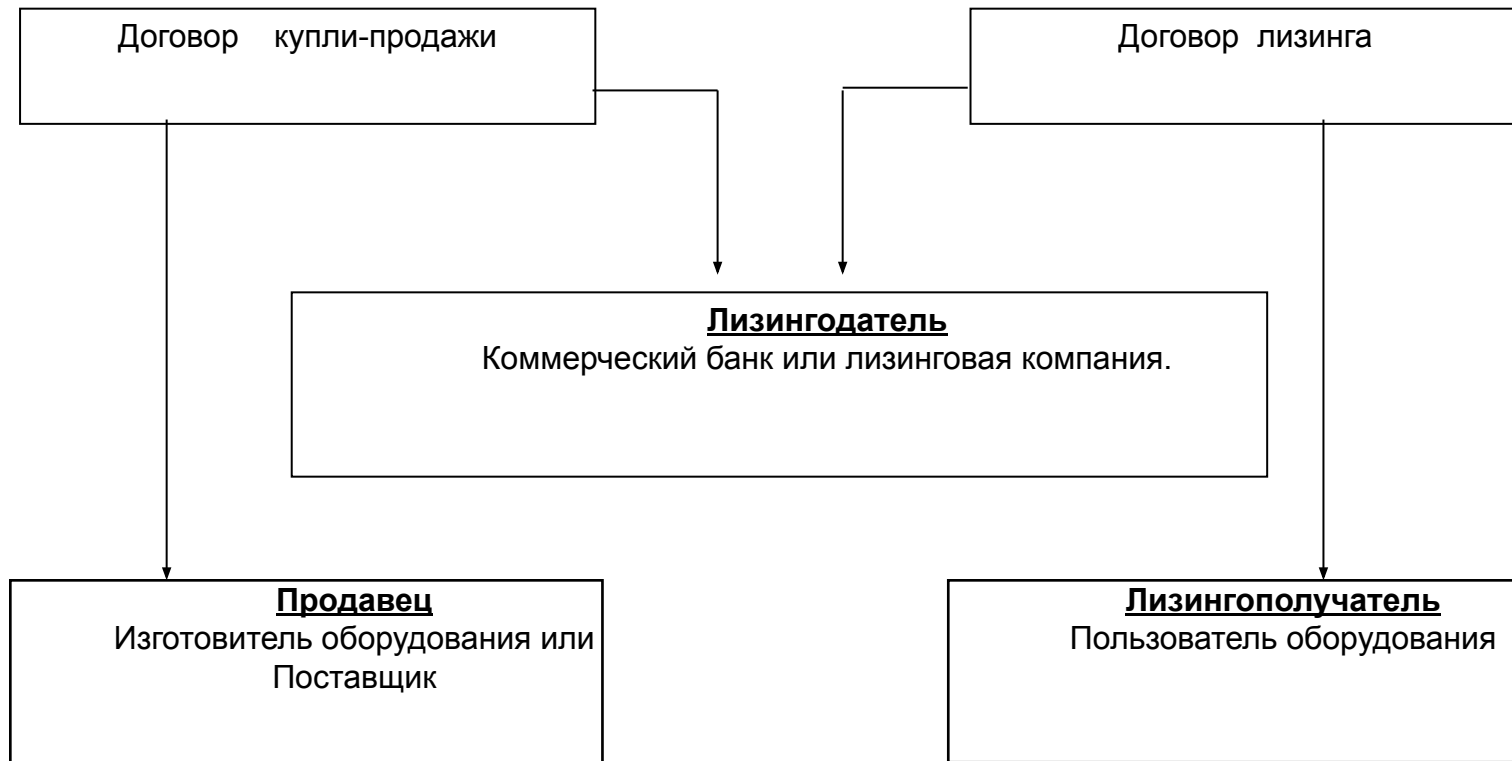
Вторая функция лизинга заключается в том, что он является одним из наиболее прогрессивных методов материально-технического обеспечения производства, открывающих пользователям доступ к передовой технике, в условиях ее быстрого морального старения. Мировой опыт свидетельствует, что бурное развитие лизинга инициируется ускорением темпов научно-технического прогресса. Лизинг позволяет разрешить противоречие между необходимостью использования в условиях обостряющейся конкуренции самой современной техники и быстрым ее моральным старением. Таким образом, производственная функция лизинга заключается в решении лизингодателем своих производственных задач посредством временного использования оборудования, а не приобретением его в собственность.



Третья функция лизинга – сбытовая .


Сбытовая функция лизинга имеет значение в том случае, если к нему прибегают в целях расширения круга потребителей и завоевания новых рынков сбыта.

Классическая форма лизинга



Основное отличие договора лизинга от обыкновенного кредита

На протяжении всего срока, указанного в договоре, имущество находится в собственности лизингодателя. Однако, оформив договор лизинга, лизингополучатель сразу начинает пользоваться имуществом (оборудование, техника и т.д.) и одновременно выплачивать ежемесячные платежи, которые установлены в условиях договора. Если в период действия договора лизингополучателю не удастся исполнять свои обязательства по договору, то имущество, приобретаемое в лизинг, переходит к лизингодателю, а договор расторгается.



В отличие от обыкновенного кредита у лизинга есть несколько преимуществ, которые связаны с исчислением налоговых платежей, с возможностью уменьшения НДС, со сроками договора. Для минимизации кредитных рисков, имущество, приобретенное по договору лизинга, подлежит обязательному страхованию.

Принципиальные отличия кредитных и лизинговых отношений с позиции кредитора

Показатели	Виды отношений	
	кредит	лизинг
Право собственности на объект	Право собственности передается заемщику. Право владения, пользования и распоряжения принадлежит заемщику.	Опцион на приобретение объекта в собственность не тождественен передаче права собственности Право владения и пользования отделяется от права собственности
В отношениях с продавцом покупателем считается	Заемщик во всех случаях или его представитель	Лизингополучатель приравнивается к покупателю, если сам выбирает продавца. В противном случае покупателем считается лизингодатель с целью дальнейшей передачи в аренду.
Обеспечение кредита	Залог имущества , гарантии банка, ипотека, поручительство и др.	В основном объект лизинга
Классификация затрат на объект лизинга	Инвестирование за счет кредита	Лизинговый платеж, включающий: плату за кредит, амортизационное отчисление, комиссионное вознаграждение, плату за дополнительные услуги, НДС, страховые выплаты.
Форма предоставления и погашения кредита	Валютно-денежная	Выдача в товарной, а погашение - в валютно-денежной, компенсационной и смешанной.
Взаимосвязь торговой и кредитной сделки	Кредитная сделка обусловлена актом купли-продажи	Не всегда начинается с покупки имущества и не всегда завершается продажей
Источники погашения кредита	За счет прибыли заемщика	За счет амортизационных и других отчислений, включаемых в себестоимость выпускаемой продукции
Обложение налогом на добавленную стоимость	Не облагается	Облагается
Участники кредитных отношений	Кредитор и заемщик	Лизингодатель, лизингополучатель и производитель объекта лизинга.

Принципиальные различия отношений лизинга и отношений найма

Показатели оценки	Виды отношений	
	наем	лизинг
Отношения к средствам производства	Пользование	Пользование, владение, частичное распоряжение
Объект найма	Работник	Имущество
Ответственность за ресурсы	Моральная и частично материальная	Полная имущественная
Основные мотивы поведения и стимулы	Удовлетворение, в первую, очередь физиологических потребностей	Самореализация личного потенциала, удовлетворение социальных и интеллектуальных потребностей
Право на произведенную продукцию и доход	Продукция и доход являются собственностью владельца предприятия	Принадлежат лизингополучателю - пользователю
Положение товаропроизводителя	Наемный работник	Предприниматель - собственник
Выполняемые функции	Исполнительские	Исполнительские и управленческие, т. е. творческие
Методы управления	В основном административные методы управления	Самоуправление и экономические методы управления
Правовое регулирование	Трудовое отношение	Имущественное, кредитные, коммерческие правоотношения
Уровень оплаты труда	Согласно трудового соглашения	Определяется остаточным доходом лизингополучателя
Отношения с менеджерами	Иерархические	Договорные, партнерские
Организационная форма	Наемный труд	Самостоятельная предпринимательская деятельность

ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ЛИЗИНГА

по сравнению с другими способами приобретения оборудования (оплата по факту поставки, покупка с отсрочкой оплаты, банковский кредит, товарный кредит и т. д.)

1. Лизинг дает возможность предприятию-арендатору расширить производство и наладить обслуживание оборудования без крупных единовременных затрат и необходимости привлечения заемных средств.
2. Смягчается проблема ограниченности ликвидных средств, затраты на приобретение оборудования равномерно распределяются на весь срок действия договора. Высвобождаются средства для вложения в другие виды активов.
3. Не привлекается заемный капитал, и в балансе предприятия поддерживается оптимальное соотношение собственного и заемного капиталов.
4. Объект лизинга является частичным обеспечением лизингового кредита. Поэтому дополнительный залог имеет гораздо меньшую величину по сравнению с кредитной схемой.
5. Арендные платежи производятся после установки, наладки и пуска оборудования в эксплуатацию, и тем самым арендующее предприятие имеет возможность осуществлять платежи из средств, поступающих от реализации продукции, выработанной на арендуемом оборудовании.

Продолжение следует

6. Лизинговые соглашения могут предусматривать обязательства арендодателя произвести ремонт и технологическое обслуживание оборудования.
7. Гарантируется предоставление доброкачественного, отвечающего современным технологическим требованиям оборудования, что предотвратит финансовые потери предпринимательских структур.
8. Ввиду того, что лизинговые платежи осуществляются по фиксированному графику, предприятие-арендатор имеет большие возможности координировать затраты на финансирование капитальных вложений и поступления от реализации выпускаемой продукции, чем это имеет место, например, при купле-продаже оборудования.
9. Приобретение оборудования по лизингу позволяет предприятиям существенно уменьшить налогооблагаемую базу путем оптимизации налоговых отчислений (использование льготного налогового, таможенного режима, механизма ускоренной амортизации).
10. Кроме того, специфика лизингового бизнеса в том, что лизинговая компания берет на себя дополнительный риск работы с предприятиями, которые не имеют достаточной кредитной истории, поэтому банк, скорее всего, им отказывает.

Выгоды лизинговой компании

- лизинговое оборудование является обеспечением сделки: за лизинговой компанией сохраняются права собственника имущества на весь период действия договора лизинга, следовательно, само лизинговое оборудование уже является обеспечением лизинговой сделки. На развитых рынках лизинговых услуг дополнительного обеспечения не требуется.
- целенаправленное использование фондов: оборудование приобретается непосредственно у поставщика, лизингополучатель не имеет возможности использовать средства на иные цели. Отсутствует необходимость постоянного контроля за использованием имущества (сравните с необходимостью банковского контроля за использованием выданных кредитов);

Применение лизинга выгодно не только предпринимательским структурам, но и обществу в целом, так как формирование основных производственных фондов (особенно малых предприятий) с применением этого механизма позволит обеспечить выпуск новых, более конкурентоспособных товаров и продукции, и тем самым создать налогооблагаемую базу. Кроме того, производители оборудования получат дополнительный канал реализации своей продукции.

Состав профессиональных посредников на рынке лизинговых услуг

№	Профессиональные посредники	Характеристика прав и обязанностей профессиональных посредников данного типа
1	Дистрибьютор (оптовик)	<ul style="list-style-type: none">- Действует полностью от своего имени на основе независимых отношений как с производителями, так и с покупателями лизингового имущества, однако владельцем имущества не является.- Устанавливает цены, изучает рынок, оказывает сервисные услуги.
2	Дилер	<ul style="list-style-type: none">- Мелкий независимый предприниматель, который за свой счет закупает необходимое оборудование и продает потребителям, однако он может участвовать в рекламе и сервисном обслуживании техники.
3	Брокер	<ul style="list-style-type: none">- Действует по поручению и за счет своих клиентов.- Сводит заинтересованные стороны, но риск на себя не принимает.
4	Комиссионер	<ul style="list-style-type: none">- Совершает сделки от своего имени, но за счет клиента.- Отвечает за убытки, если превышает свои полномочия.
5	Маклер	<ul style="list-style-type: none">- Подбирает и сводит заинтересованные стороны для сделки, но сам в них не участвует.- Без официального одобрения сторон не может совершать никакие сделки.
6	Консигнатор	<ul style="list-style-type: none">- Получает оборудование у производителей на условиях комиссии и организует его сбыт по ценам, не ниже установленных продавцом.- Право собственности на имущество остается за поставщиком оборудования.
7	Доверенный (представитель)	<ul style="list-style-type: none">- Совершает сделки от имени и по поручению своей фирмы.- Действует в пределах установленных для них в договоре-поручении полномочий.
8	Агент производителя (потребителя)	<ul style="list-style-type: none">- Действует за счет и от имени производителя на определенной территории.- Имеет полномочия не на одну конкретную сделку, а на ряд сделок согласованных исходя из сроков его полномочий.
9.	Коммивояжер	<ul style="list-style-type: none">- Не только продает, но доставляет объект лизинга пользователю.
10	Посылторговец	<ul style="list-style-type: none">- Разъездной представитель фирмы, который реализует лизинговое имущество путем рассылки каталогов потенциальным покупателям - арендаторам.
11	Консультант	<ul style="list-style-type: none">- Проводит исследования рынка лизинговых услуг в деловых кругах с оплатой в процентах от заключенных сделок.- Не участвует в доходах и не дает гарантии заказчику.

Классификация видов лизинга и их характеристика

Современный рынок лизинговых услуг характеризуется многообразием форм лизинга, моделей лизинговых контрактов и юридических норм, регулирующих лизинговые операции .

Богатая история и практика лизинговых отношений создала условия для различных видов лизинга, которые отличаются по срокам использования и связанным с ними формам амортизации имущества, формам и объему обязанностей участников сделки, их количеству, типу имущества, секторам рынка, характеру лизинговых платежей.


2 основных вида лизинговых операций

Финансовый лизинг (full-payout lease), т.е. лизинг имущества с полной выплатой стоимости имущества, характеризуется тем, что срок, на который передается имущество в пользование лизингополучателю, приближается по продолжительности к сроку эксплуатации и амортизации всей или большей части стоимости имущества лизингополучателя.

В течении срока договора финансового лизинга лизингодатель через лизинговые платежи возвращает себе всю стоимость имущества и получает соответствующую прибыль от сделки.

Лизинг с неполной окупаемостью обычно называется **оперативным** (non full payout lease), т.к. при нем затраты лизингодателя, связанные с приобретением и содержанием лизингового имущества, как правило, не окупаются полностью в течении срока лизинга. В силу того, что срок договора лизинга короче, чем нормативный срок службы имущества, лизингодатель вынужден сдавать его во временное пользование несколько раз, что увеличивает его риск по возмещению остаточной стоимости объекта лизинга при отсутствии спроса на него. В связи с этим размеры лизинговых платежей при оперативном лизинге гораздо выше, чем в финансовом лизинге.

Оперативный лизинг отличается от финансового лизинга тем, что при нем отсутствует право выкупа, и лизинговые платежи не покрывают всех затрат лизингодателя



В зависимости от сектора рынка, где проводятся лизинговые операции различают:

- **Внутренний лизинг**, когда все участники сделки являются резидентами одной страны;
- **Международный лизинг**, когда лизингодатель и лизингополучатель находятся в разных странах


По объему обслуживания передаваемого оборудования:

- **Чистый лизинг (net leasing)** – это такой вид лизинга, при котором все техническое и другое обслуживание арендуемого оборудования берет на себя лизингополучатель. Поэтому в данном случае расходы по обслуживанию оборудования не включаются в лизинговые платежи.
- **Мокрый лизинг (wet leasing)** - предполагает обязательное техническое обслуживание оборудования, его ремонт, страхование и другие операции лизингодателем. Кроме этих услуг по желанию лизингополучателя лизингодатель может взять на себя обязанности по подготовке квалифицированного персонала, поставке сырья и др.

В зависимости от характера лизинговых отношений лизинговые сделки подразделяются на возвратный и смешанный лизинг:

Возвратный лизинг (sale and leaseback) используется тогда, когда предприятие имеет оборудование, но ему не хватает средств для основной производственной деятельности. В этом случае предприятие находит лизинговую компанию и продает ей свое имущество, а последняя, в свою очередь сдает его в лизинг этому же предприятию, т.е. у предприятия появляются денежные средства, которое оно может направить, например, на пополнение оборотных средств. Причем договор составляется так, что после окончания срока его действия предприятие имеет право выкупа оборудования и тем самым восстанавливает на него право собственности.

Данный вид лизинга наиболее выгоден предприятиям, испытывающим трудности с финансовыми ресурсами. К такой сделке можно прибегать и тогда, когда предприятие имеет довольно низкий уровень доходов, и, следовательно, не может полностью воспользоваться льготами по ускоренной амортизации и налогообложению.



Смешанный лизинг – это вид лизинговых сделок, содержащий в себе элементы финансового и операционного лизинга.

При использовании смешанного лизинга лизингодатель обязуется приобрести в собственность лизингополучателем имущество у определенного продавца и передать лизингополучателю в качестве предмета лизинга .

По истечении срока действия договора предмет лизинга переходит в собственность лизингополучателя.

В зависимости от участников финансирования лизингового имущества:

- **Раздельный лизинг** (leveraged leasing), или лизинг с дополнительным привлечением средств, или лизинг частично финансируемый лизингодателем.
Отличительной чертой данного вида лизинга является то, что лизингодатель, покупая оборудование, выплачивает из своих средств не всю сумму, а только ее часть. Остальную сумму он берет в ссуду у одного или нескольких кредиторов. При этом лизинговая компания продолжает пользоваться всеми налоговыми льготами.
- **Групповой лизинг** отличается от других видов и разновидностей тем, что в качестве лизингодателя выступает группа участников, которые учреждают специальную корпорацию (трастовую компанию) и назначают доверенное лицо, которое совершает в дальнейшем все необходимые операции по реализации лизинговых отношений.

В зависимости от сроков обновления лизингового имущества:

- **Возобновляемый лизинг** (револьверный), который предусматривает периодическую замену оборудования по заявке арендатора новыми, более совершенными образцами. Револьверный лизинг или лизинг с последовательной заменой оборудования используется, когда лизингополучателю в силу его технологической специфики последовательно требуется различное оборудование. В этих случаях в соответствии с условиями лизингового договора лизингополучатель приобретает право по истечении определенного срока обменивать арендуемое имущество на другой объект лизинга.
- Разновидностью возобновляемого лизинга является также **генеральный лизинг**, который позволяет лизингополучателю дополнить список арендуемого оборудования без заключения новых контрактов.

Лизинг по остаточной стоимости

применяется к бывшему в эксплуатации оборудованию, поэтому объект лизинга оценивается не по первоначальной, а по остаточной стоимости, что может значительно снизить стоимость лизинга.

Предприятие-поставщик заинтересовано в предоставлении в пользование уже бывшего в употреблении, но в данный момент простаивающего оборудования, что частично компенсирует ему убытки от вынужденных простоев.

Лизинг-помощь в продажах (sales – aid leasing)

представляет собой сбыт имущества с использованием лизинга на основании специального соглашения, заключенного между поставщиком (продавцом) имущества и лизинговой компанией.

Однако чаще всего предусматривается возможность заключения лизингового договора самим поставщиком от лица лизинговой компании.

При этом в соглашении оговаривается, что в случае банкротства лизингополучателя поставщик обязан выкупить имущество у лизинговой компании.

В зависимости от права пользования третьего лица

- **Сублизинг** (sub-leasing) – это вид обязательств в предпринимательской деятельности, означающий последующую передачу объектов лизинга лизингополучателем третьей стороне. При этом лизингополучатель остается ответственным по договору лизинга перед лизингодателем.
- **Основной лизинг** не предусматривает право пользования лизингового объекта третьим лицом.

По типу имущества:

- **Лизинг движимости** (оборудование, техника, автомобили, суда, самолеты и т.д.), в том числе новой и бывшей в употреблении;
- **Лизинг недвижимости** (здания, сооружения).

В зависимости от состава участников (субъектов) сделки

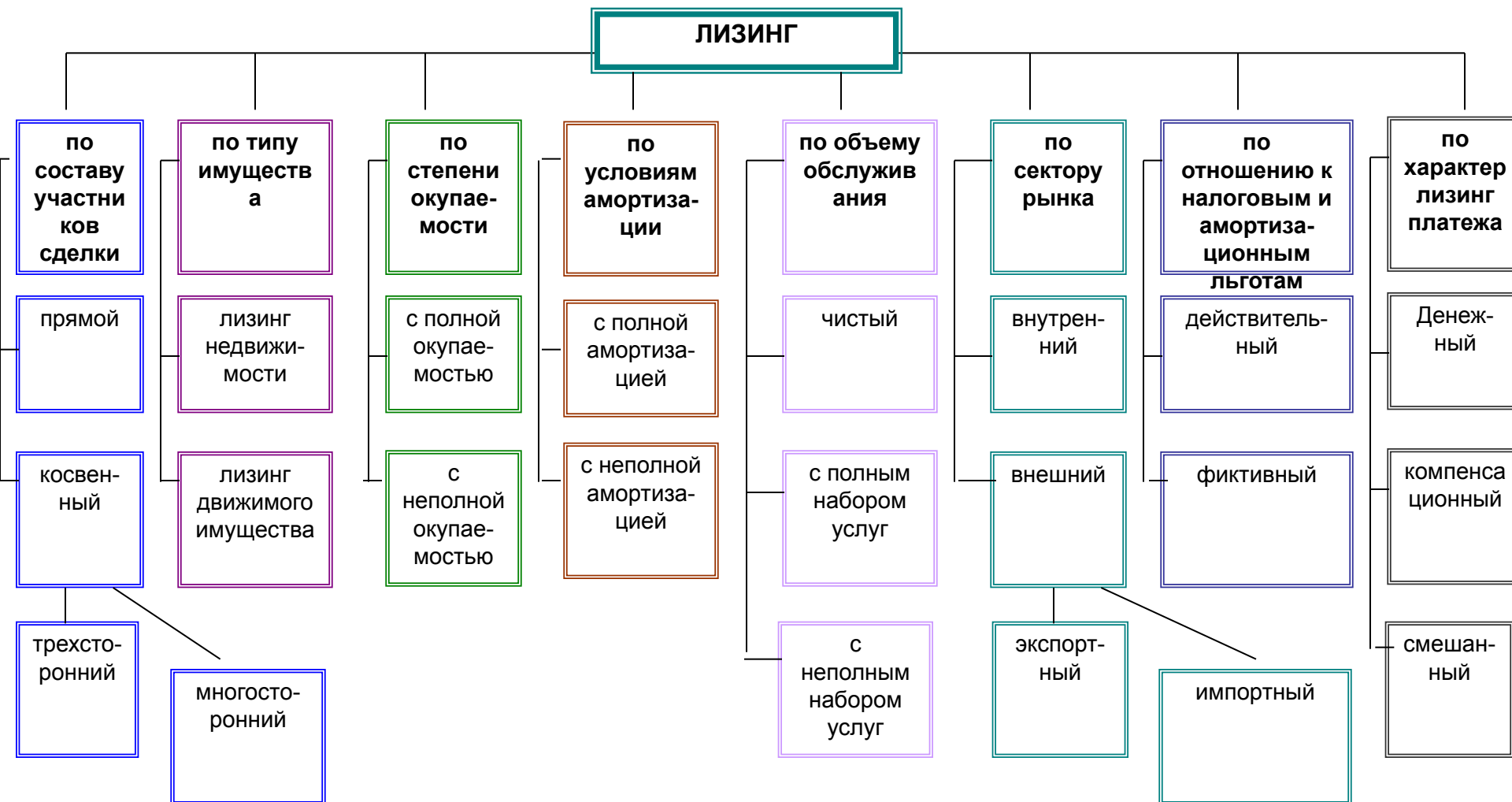
- **Прямой лизинг**, при котором собственник имущества (поставщик) самостоятельно сдает объект в лизинг (двухсторонняя сделка). По сути, эту сделку нельзя назвать классической лизинговой сделкой, так как в ней не участвует лизинговая компания.
- **Косвенный лизинг**, когда передача имущества в лизинг происходит через посредника. Такого рода сделка схожа с классической лизинговой операцией, так как в ней участвуют поставщик, лизингодатель и лизингополучатель, причем каждый из них выступает самостоятельно.

По отношению к налоговым, амортизационным льготам

Лизинг с использованием льгот по налогообложению имущества, прибыли, НДС, различных сборов, ускоренной амортизации и т.п. Данный тип лизинга широко применялся английскими и американскими фирмами в 80-е годы во внешнеэкономической сфере. Эти сделки организовывались таким образом, что лизингополучатели в своей стране делали амортизационные отчисления, пользуясь льготами при налогообложении, а рассчитывались с зарубежными лизингодателями по искусственно заниженным арендным ставкам, что становилось возможным ввиду использования налоговых скидок на инвестиции в оборудование, сдаваемое в аренду. В ряде случаев возможность получения льгот при операциях лизинга используется для проведения фиктивных операций лизинга. Такого рода фиктивные операции преследуются посредством специальных статей в законах, регламентирующих лизинговую деятельность.

Без использования льгот.

Классификация видов лизинга



Виды лизинговых платежей

В зависимости от формы расчетов между лизингодателем и лизингополучателем:

- денежные, когда все платежи производятся в денежной форме;
- компенсационные, когда платежи осуществляются в форме поставки товаров, произведенных на сданном в лизинг оборудовании (по существу, это бартер), или путем зачета услуг, оказываемых друг другу лизингополучателем и лизингодателем;
- смешанные, когда применяются обе указанные формы платежа.

По способу уплаты:

- Равными долями;
- С увеличивающимися размерами;
- С уменьшающимися размерами

Виды лизинговых платежей

В зависимости от применяемого метода начисления:

- с фиксированной общей суммой;
- с авансом (депозитом);
- с учетом выкупа имущества по остаточной стоимости;
- с учетом периодичности внесения (ежегодные, полугодовые, ежеквартальные, ежемесячные);
- с учетом срочности внесения (в начале, середине или в конце периода платежа);
- с учетом способа уплаты: равномерными равными долями; с увеличивающимися и уменьшающимися размерами (в зависимости от финансового состояния лизингополучателя и условий договора).

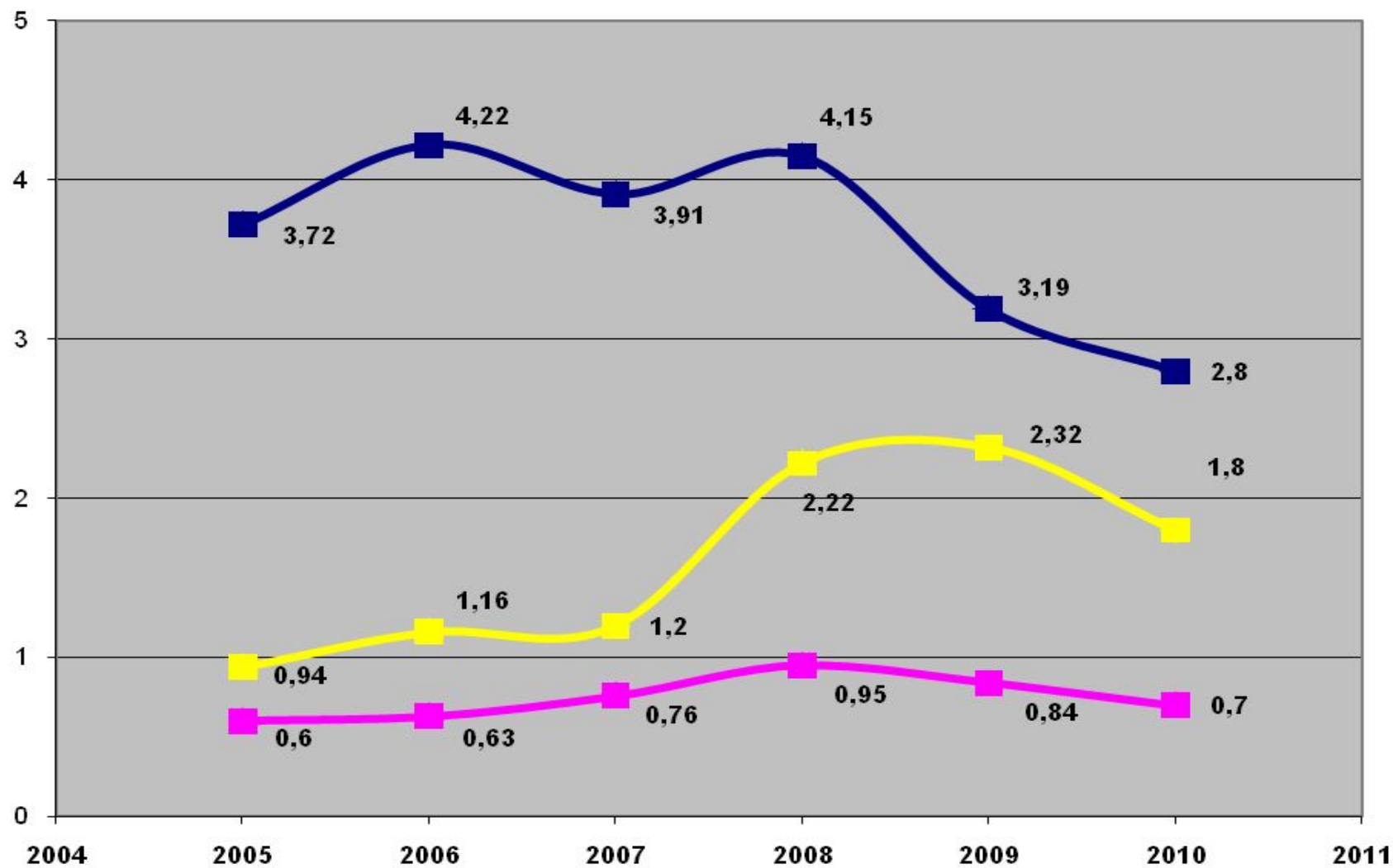
По периодичности выплат:

- Периодические платежи (ежегодные, ежеквартальные, ежемесячные);
- Единовременные платежи

ОБЗОР СЕКТОРА ЛИЗИНГОВЫХ УСЛУГ В УЗБЕКИСТАНЕ ПО ИТОГАМ 2010 ГОДА

Инвестиции в основной капитал посредством лизинга

Года	Стоимость имущества, переданного в лизинг, млрд.сум	Доля лизинга в инвестициях в основной капитал, %	Доля лизинга в ВВП, %	Доля лизингового портфеля в ВВП, %
2005	90,6	3,72	0,6	0,94
2006	131,1	4,22	0,63	1,16
2007	214,5	3,91	0,76	1,2
2008	351,6	4,15	0,95	2,22
2009	401,6	3,19	0,84	2,32
2010	430,3	2,8	0,7	1,8



- Доля лизинга в инвестициях в основной капитал, %
- Доля лизинга в ВВП, %
- Доля лизингового портфеля в ВВП, %

Доля "игроков" на лизинговом рынке Узбекистана

Лизинговые компании	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
- стоимость имущества, млн. долл. США	57,3	85,1	168,3	183	183,2
-доля	53,3%	50,1%	63,2%	66,7%	67,6%
Банки					
- стоимость имущества, млн. долл. США	46,4	80,2	93,6	90,6	87,8
-доля	43,1%	47,3%	35,2%	33,0%	32,4%
Прочие					
- стоимость имущества, млн. долл. США	3,9	4,4	4,3	0,6	0
- доля	3,6%	2,6%	1,6%	0,2%	0,0%
Итого:	107,6	169,7	266,2	274,2	271,0

Распределение лизинговых операций по видам основных средств среди лизинговых компаний



Распределение лизинговых операций по видам основных средств среди банков



Виды имущества, переданного в лизинг

виды оборудования/основных средств	2006 г.		2007 г.		2008 г.		2009 г.		2010 г.	
	Кол-во сделок	Стоимость, млн.долл. США	Кол-во сделок	Стоимость, млн.долл. США	Кол-во сделок	Стоимость, млн.долл. США	Кол-во сделок	Стоимость, млн.долл. США	кол-во сделок	Стоимость, млн.долл. США
для легкой промышленности	38	5,6	91	6,4	50	6,8	82	5,0	94	7,8
для производства продуктов питания	27	2,6	51	3,8	98	6,7	138	10,5	111	15,6
полиграфическое	30	3,6	22	1,0	41	3,8	38	2,8	67	4,2
прочее производственное	5	0,2	6	0,3	3	0,7	3	0,6	0	0
торговое	10	0,6	3	0,05	9	0,8	158	0,5	54	0,1
медицинское	27	0,9	39	1,8	35	2,0	57	5,6	106	2,7
строительное и для производства стройматериалов	49	5,9	117	17,8	171	22,2	266	19,0	229	15,9

Виды имущества, переданного в лизинг (продолжение)

виды оборудования/основных средств	2006 г.		2007 г.		2008 г.		2009 г.		2010 г.	
	Кол-во сделок	Стоимость, млн.долл. США	Кол-во сделок	Стоимость, млн.долл. США	Кол-во сделок	Стоимость, млн.долл. США	Кол-во сделок	Стоимость, млн.долл. США	кол-во сделок	Стоимость, млн.долл. США
Деревообрабатывающее									7	0,5
компьютеры, оргтехника	28	1,0	50	0,5	31	1,2	48	2,4	79	1,4
сельхозтехника	5 022	61,3	3 815	61,1	3 921	101,1	3 769	46,8	3772	77,7
автотранспорт грузовой	24	1,7	57	6,4	237	17,7	298	38,0	223	50,5
автотранспорт пассажирский	274	7,0	701	29,4	1 027	46,6	540	44,3	289	25,9
Местное									78	3,5
Импортное									9	0,4
недвижимость, имущественный комплекс	49	8,9	67	16,0	98	36,2	130	56,2	140	38,1
прочее	47	8,2	88	25,1	249	20,4	575	42,6	290	26,9
Итого:	5 630	107,6	5 107	169,7	5 970	266,2	6 102	274,2	5548	271,0

Список использованной литературы

1. Обзор сектора лизинговых услуг в Узбекистане по итогам 2010 года.- Т.: Ассоциация Лизингодателей Узбекистана, 2011.
2. Газибеков Д.Г., Сабиров О.Ш. Лизинг и его развитие в Узбекистане.-Т.: Молия, 2001.-132 с.
3. Смирнов А.Л. Лизинговые операции.-М.: АО «Консалтбанкир», 1995.-136 с.