

ТЕМА 4. ФИНАНСИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Лектор:
Акельев Е.С.
Доцент каф.
экономики ТПУ

СОДЕРЖАНИЕ

1. Источники и формы финансирования инноваций.
2. Инновационная деятельность как объект инвестирования.
3. Возможности привлечения донорского финансирования инновационных проектов.

1. ИСТОЧНИКИ И ФОРМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИННОВАЦИЙ

- Источниками финансирования инновационной деятельности могут быть предприятия, финансово-промышленные группы, малый инновационный бизнес, инвестиционные и инновационные фонды, органы местного управления, частные лица и т.д. Все они участвуют в хозяйственном процессе и тем или иным образом способствуют развитию инновационной деятельности.



ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ПО ВИДАМ СОБСТВЕННОСТИ

- ⦿ государственные инвестиционные ресурсы (бюджетные средства, средства внебюджетных фондов, государственные заимствования, пакеты акций, имущество государственной собственности);
- ⦿ инвестиционные, в т.ч. финансовые, ресурсы хозяйствующих субъектов, а также общественных организаций, физических лиц и т.д.

ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ НА УРОВНЕ ГОСУДАРСТВА И СУБЪЕКТОВ ФЕДЕРАЦИИ

- собственные средства бюджетов и внебюджетных фондов,
- привлеченные средства государственной кредитно-банковской и страховой систем,
- заемные средства в виде внешнего (международных заимствований) и внутреннего долга государства (государственных облигационных и прочих займов).
- На уровне предприятия источниками финансирования являются:
- собственные средства (прибыль, амортизационные отчисления, страховые возмещения, нематериальные активы, временно свободные основные и оборотные средства);
- привлеченные средства, полученные от продажи акций, а также взносы, целевые поступления и пр.;
- заемные средства в виде бюджетных, банковских и коммерческих кредитов.

СИСТЕМА БЮДЖЕТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ СФЕРЫ

Объекты бюджетного финансирования	Приоритетные направления НТП	Федеральные инновационные программы	Контракты на выполнение госзаказа
		Государственные научно-технические программы	
		Международные проекты и программы	
	Целевые бюджетные фонды	Российский фонд фундаментальных исследований	Гаранты, финансовое обеспечение инициативных перспективных проектов и работ
		Российский гуманитарный научный фонд	
		Фонд содействия развитию малых предприятий в научно-технической сфере	
	Базовое финансирование стратегического ядра	Академический сектор, включая высшую школу	
		Государственные научные центры, лаборатории	
		Содержание уникальных объектов опытно-экспериментальной базы	

ОСНОВНЫЕ ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ФОРМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ПРИНЯТЫЕ В МИРОВОЙ ПРАКТИКЕ

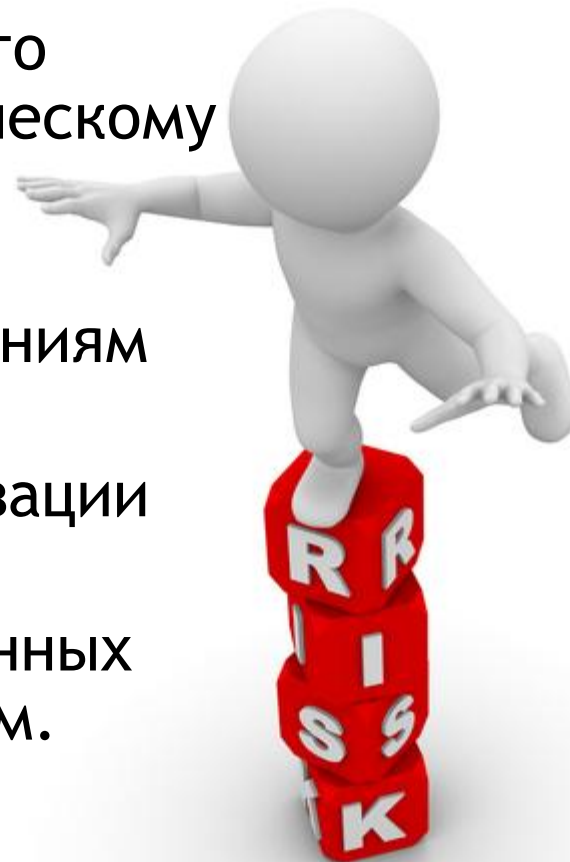
Форма	Возможные инвесторы	Получатели заемных средств	Преимущества использования формы	Сложности использования формы в условиях нашей страны
Дефицитное финансирование	Правительства иностранных государств. Международные финансовые институты. Предприятия и организации РФ	Правительство Российской Федерации	Возможность государственного регулирования и контроля инвестиций	Нецелевой характер финансирования. Рост внешнего и внутреннего государственного долга. Увеличение расходной части бюджета
Акционерное (корпоративное) финансирование	Коммерческие банки. Институциональные инвесторы	Корпорации. Предприятия	Вариабельность использования инвестиций у корпорации (предприятия)	Нецелевой характер инвестиций. Работа только на рынке ценных бумаг, а не на рынке реальных проектов. Высокий уровень риска инвестора
Проектное финансирование	Правительства. Международные финансовые институты. Коммерческие банки. Отечественные предприятия. Иностранные инвесторы. Институциональные инвесторы	Инвестиционный проект. Инновационный проект	Целевой характер финансирования. Распределение рисков. Гарантии государств – участников финансовых учреждений. Высокий уровень контроля	Зависимость от инвестиционного климата. Высокий уровень кредитных рисков. Неустойчивое законодательство и налоговый режим

2. ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ОБЪЕКТ ИНВЕСТИРОВАНИЯ

- Руководство компании – инноватора сталкивается, как минимум, с одной альтернативой инвестиций – вложить временно свободные средства в банковские депозиты или государственные ценные бумаги, получая гарантированный доход без дополнительной высокорисковой деятельности. Поэтому доходность инновационных проектов должна превосходить ставку по банковским депозитам и доходность предъявленных к погашению государственных ценных бумаг. Таким образом, цена капитала определяется как чистая доходность альтернативных проектов вложения финансовых средств.

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЕ РИСКИ

- Отрицательные результаты НИР;
- Отклонения параметров ОКР;
- Несоответствие технического уровня производства техническому уровню инновации;
- Несоответствие кадров профессиональным требованиям проекта;
- Отклонения в сроках реализации этапов проектирования;
- Возникновение непредвиденных научно-технических проблем.



РИСКИ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОЕКТА



- Ошибочный выбор территориальных рынков патентной защиты;
- Недостаточно «плотные» патентные защиты;
- Неполучение или запаздывание патентной защиты;
- Ограничение в сроках патентной защиты;
- Истечение срока действия лицензий на отдельные виды деятельности;
- «Утечка» отдельных технических решений;
- появление патентно-защищенных конкурентов.

РИСКИ КОММЕРЧЕСКОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ

- Несоответствие рыночной стратегии фирмы существующим условиям;
- Отсутствие поставщиков необходимых ресурсов и комплектующих;
- невыполнение поставщиками обязательств по срокам и качеству поставок.



3. ВОЗМОЖНОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ДОНОРСКОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

- Для организации и управления финансированием инновационной деятельности существуют так называемые донорские организации, которые могут быть как фондом, частным лицом, так и государственным учреждением или компанией и которые безвозмездно предоставляют средства для осуществления конкретного инновационного проекта.

- Грант (grant) – средства, безвозмездно передаваемые спонсором организации или частному лицу для осуществления конкретного инновационного проекта.



ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНОСТЬ ПОИСКА ГРАНТОВЫХ СРЕДСТВ

- Определите цели, задачи и ожидаемые результаты Вашей деятельности, а также объем необходимых ресурсов и выделение тех, что уже есть у Вас.
- Поищите возможные источники донорского финансирования.
- Предварительно отберите доноров, которых может заинтересовать Ваш проект.
- Уточните информацию о грантодателях и выберите Вашего основного донора.
- Наладьте контакт с представителями выбранного донора.
- Составьте предварительную заявку на финансирование и представьте ее в донорскую организацию.
- Дождитесь получения подтверждения интереса донора к Вашему проекту.
- Предоставьте окончательный пакет заявки донору.

ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ПУНКТЫ ДЛЯ ОФОРМЛЕНИЯ ОКОНЧАТЕЛЬНОЙ ЗАЯВКИ

1. Постановка проблемы. Описывает, почему возникла необходимость выполнения проекта и как поставленная проблема соотносится с целями организации-заявителя.
2. Цели – общие, глобальные изменения, которые должны произойти в результате реализации проекта.
3. Задачи отражают конечный результат, который будет достигнут в ходе выполнения проекта. Поскольку любая задача поддается измерению, приведите конкретные цифры, например: «будет обучено 2000 медсестер из двух больниц».
4. Мероприятия, которые будут проведены для решения задач и достижения целей проекта. Рекомендуем Вам приложить календарный план мероприятий.
5. Бюджет общий и детальный. Укажите, сколько средств у Вас имеется и сколько требуется от спонсора. Поясняется, каким образом производились подсчеты ожидаемых расходов.

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!