



Шаг 2

Начните свой бизнес

ORIFLAME
SWEDEN

ПЛАН

ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ
И ВОЗМОЖНОСТИ
ДОХОДА

ПРИГЛАШЕНИЕ И
РЕКРУТИРОВАНИЕ
ЛЮДЕЙ

ВАША РОЛЬ
СПОНСОРА

1

ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ
И ВОЗМОЖНОСТИ
ДОХОДА



ПРИГЛАШАЯ ДРУГИХ, СТРОЙТЕ СВОЙ БИЗНЕС

Орифлэйм предлагает вам:

- Уникальные возможности дохода
- Свободный график
- Личностное развитие
- Знакомство с новыми людьми
- Путешествия по всему миру

Орифлэйм всегда поддержит вас

КАКОВА ВАША ЦЕЛЬ?

- Вы бы хотели приобрести что-то или заняться чем-то, что недоступно вам сейчас?
- Достигать свои личные цели, устанавливая собственные сроки!
- Мотивировать себя на достижение большего

ВОЗМОЖНОСТИ ДОХОДА

Немедленная
прибыль

Объемная
скидка

Бонусы и
денежные
премии



НЕМЕДЛЕННАЯ ЭКОНОМИЯ/ ПРИБЫЛЬ

ЦЕНА В КАТАЛОГЕ
1590 РУБ

ЦЕНА ДЛЯ КОНСУЛЬТАНТА
1272 РУБ

НЕМЕДЛЕННАЯ ПРИБЫЛЬ 318 руб

НЕМЕДЛЕННАЯ ПРИБЫЛЬ

1 КЛИЕНТ
1 ПРОДУКТ



НЕМЕДЛЕННАЯ ПРИБЫЛЬ

318 РУБ

Цена 1590 РУБ

1 КЛИЕНТ
1 НАБОР



1 130 РУБ

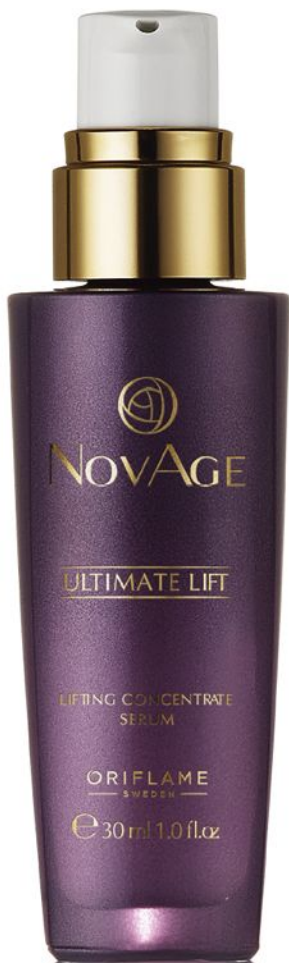
Цена 5649 РУБ

4 КЛИЕНТА
4 НАБОРА



4 520РУБ

57 ББ



15 ББ



7 ББ



ЧТО ТАКОЕ БАЛЛ БОНУСА (ББ)

Все продукты имеют определенные Баллы Бонуса (ББ)

- Выше цена – выше ББ
- Количество ББ за каталожный период определяет уровень Объемной скидки

ОБЪЕМНАЯ СКИДКА

ПРИМЕР

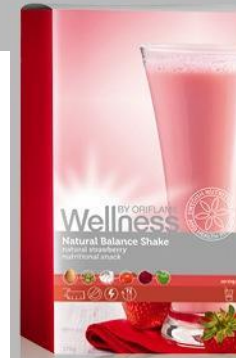
ЗАКАЗ №1



ЗАКАЗ №2



ЗАКАЗ №3



ББ/ОП ЗА ЗАКАЗ: 46 ББ/1624 РУБ + 103 ББ/3636 РУБ + 51 ББ/1800 РУБ

ВСЕГО ББ/ОП : **200 ББ/7060 РУБ**

ДОХОД
ЗА КАТАЛОГ

УРОВЕНЬ ОБЪЕМНОЙ СКИДКИ (ОП) = 3%

НЕМЕДЛЕННАЯ ПРИБЫЛЬ – 2118 РУБ
ОБЪЕМНАЯ СКИДКА – 185 РУБ

ДОХОД
2 203
РУБ

ДОХОД с
учетом Выгода
Максимум
3 177 РУБ

ОБЪЕМНАЯ СКИДКА

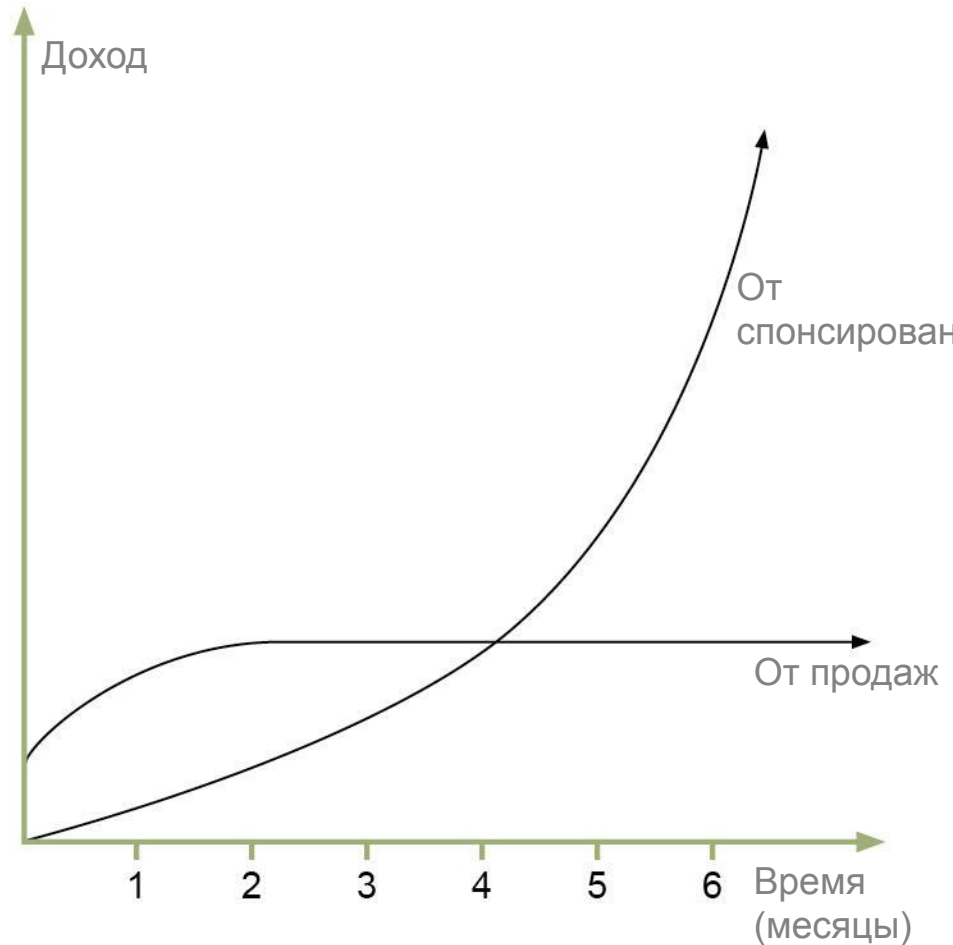
Общее количество ББ за все заказы в течение периода действия каталога определяет уровень вашей Объемной скидки

Всего ББ за каталог	Объемная скидка
7 500 +	= 22%
5 000 – 7 499	= 18%
3 000 – 4 999	= 15%
1 800 – 2 999	= 12%
900 – 1 799	= 9%
450 – 899	= 6%
150 – 449	= 3%



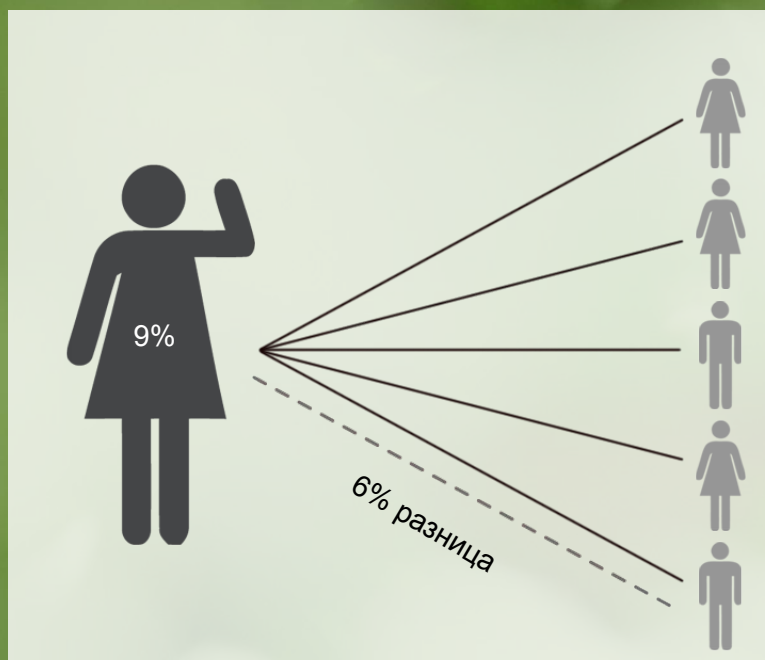
ВОЗМОЖНОСТИ ДОХОДА ДЛЯ ТЕХ, КТО СТРОИТ БИЗНЕС

- Уровень доходов от личных продаж ограничен
- Орифлэйм предлагает возможности получения неограниченного дохода, если вы приглашаете других присоединиться (спонсорство)
- Сначала доход от спонсорства увеличивается медленно, а затем стремительно растет



ПРИГЛАШАЙТЕ ЛЮДЕЙ И ЗАРАБАТЫВАЙТЕ БОЛЬШЕ

Пригласите 5 друзей делать
то, что делаете вы (каждый
продает на 150 ББ)



Ваш доход

Общие продажи группы составляют
900 ББ или 32 310 руб - ОП

Уровень вашей ОС 9%

Доход от ОС

- 9% от личных продаж **477 руб**
- 6% от продаж Консультантов **1589 руб**
- Немедленная прибыль **1589 руб**

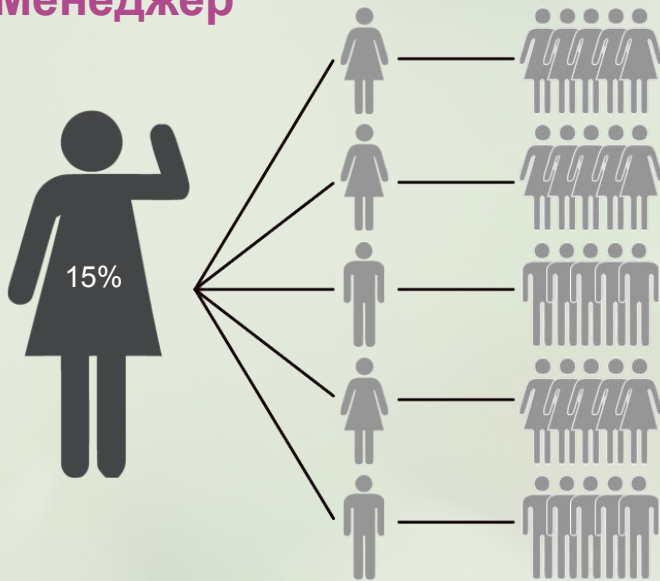
**Общая прибыль
в каталоге: 3655 руб**

**3655
руб**

ПРИГЛАШАЙТЕ ЛЮДЕЙ И ЗАРАБАТЫВАЙТЕ БОЛЬШЕ

Помогите вашим друзьям пригласить 5 других (все они делают то же самое, что и вы, и продают на 150 ББ каждый)

Менеджер



Ваш доход

Вся группа продала на 4650 ББ или

164 145 руб. Уровень вашей ОС = 15%

Уровень ОС ваших Консультантов = 9%

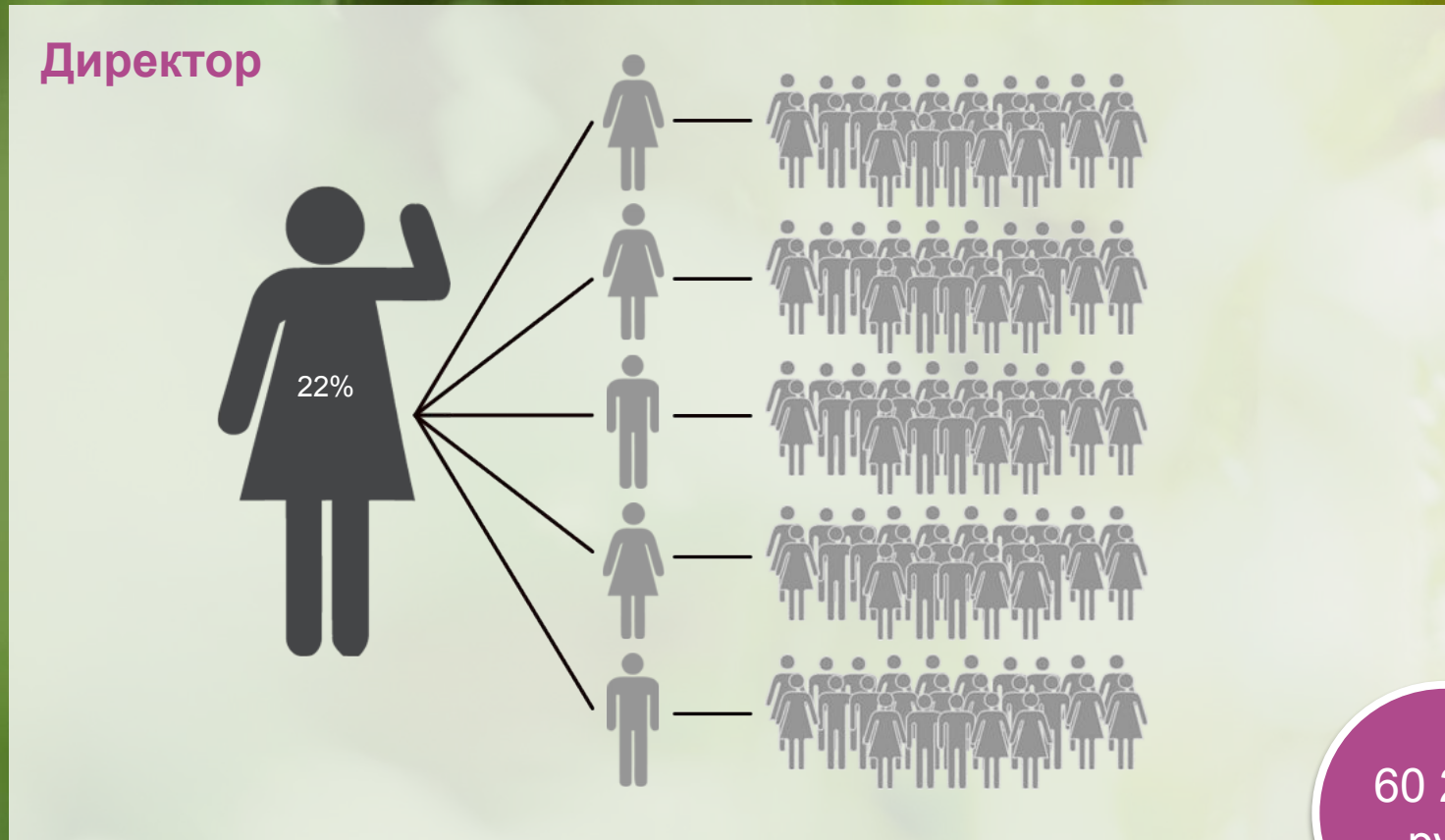
Объемная скидка:

- ОС от ваших личных продаж **794 руб**
- ОС от продаж группы = **9531 руб**
- Немедленная прибыль **1589 руб**

Общая прибыль за каталог 11 914 руб.

**11 914
руб**

ПРИГЛАШАЙТЕ ЛЮДЕЙ И ЗАРАБАТЫВАЙТЕ БОЛЬШЕ



ПРИГЛАШАЙТЕ И ЗАРАБАТЫВАЙТЕ БОЛЬШЕ

Доход 3 655 руб

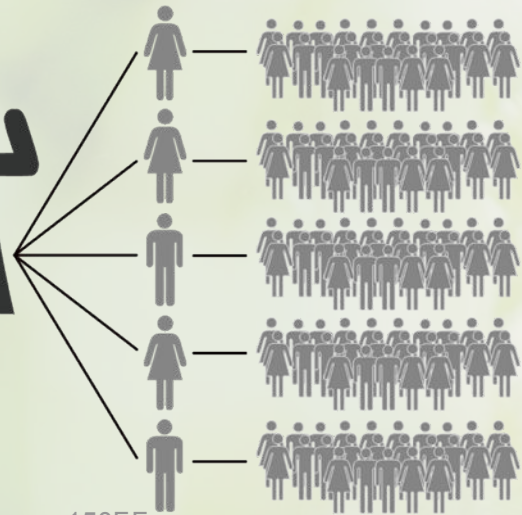
Доход 60 205 руб

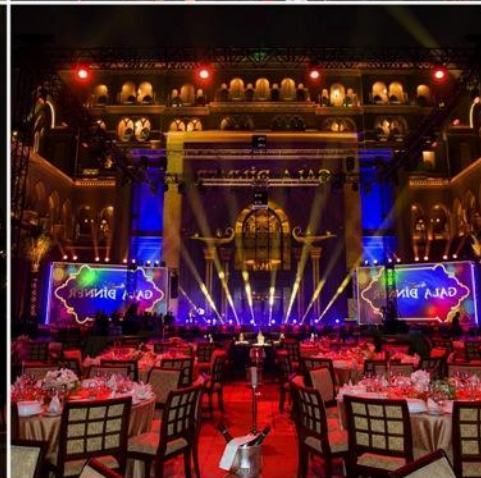


Личные продажи 150ББ



Личные продажи 150ББ
Продажи группы 23 400 ББ





КОГДА ВАШИ ДРУЗЬЯ И ДРУЗЬЯ ДРУЗЕЙ СТАНУТ ДИРЕКТОРАМИ...

- Вы станете получать бонусы от продаж их групп
- Вы будете посещать международные конференции
- Вы сможете получать денежные премии в размере от **100 000 руб.** до **100 000 000 руб.**

ВОЗМОЖНОСТИ ПЛАНА УСПЕХА

Среднегодовой доход

Денежные премии



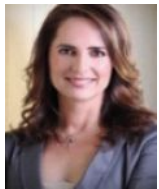
ИСТОРИИ УСПЕХА



**Самира Филали
Матей**
Африка, Марокко
**Бриллиантовая
команда**



**Владимир и
Снежанна Полежаевы**
СНГ, Россия
**Президентская
команда**



Мариэла Элордуй
Латинская Америка,
Мексика
**Исполнительная
команда**



Амбика Бедвол
Южная Азия, Индия
**Директорская
команда**

2

ПРИГЛАШЕНИЕ И РЕКРУТИРОВАНИЕ



ПОСТРОЕНИЕ ГРУППЫ

Три шага рекрутирования



НАЙТИ ЛЮДЕЙ



ПРИГЛАСИТЬ НА
ВСТРЕЧУ

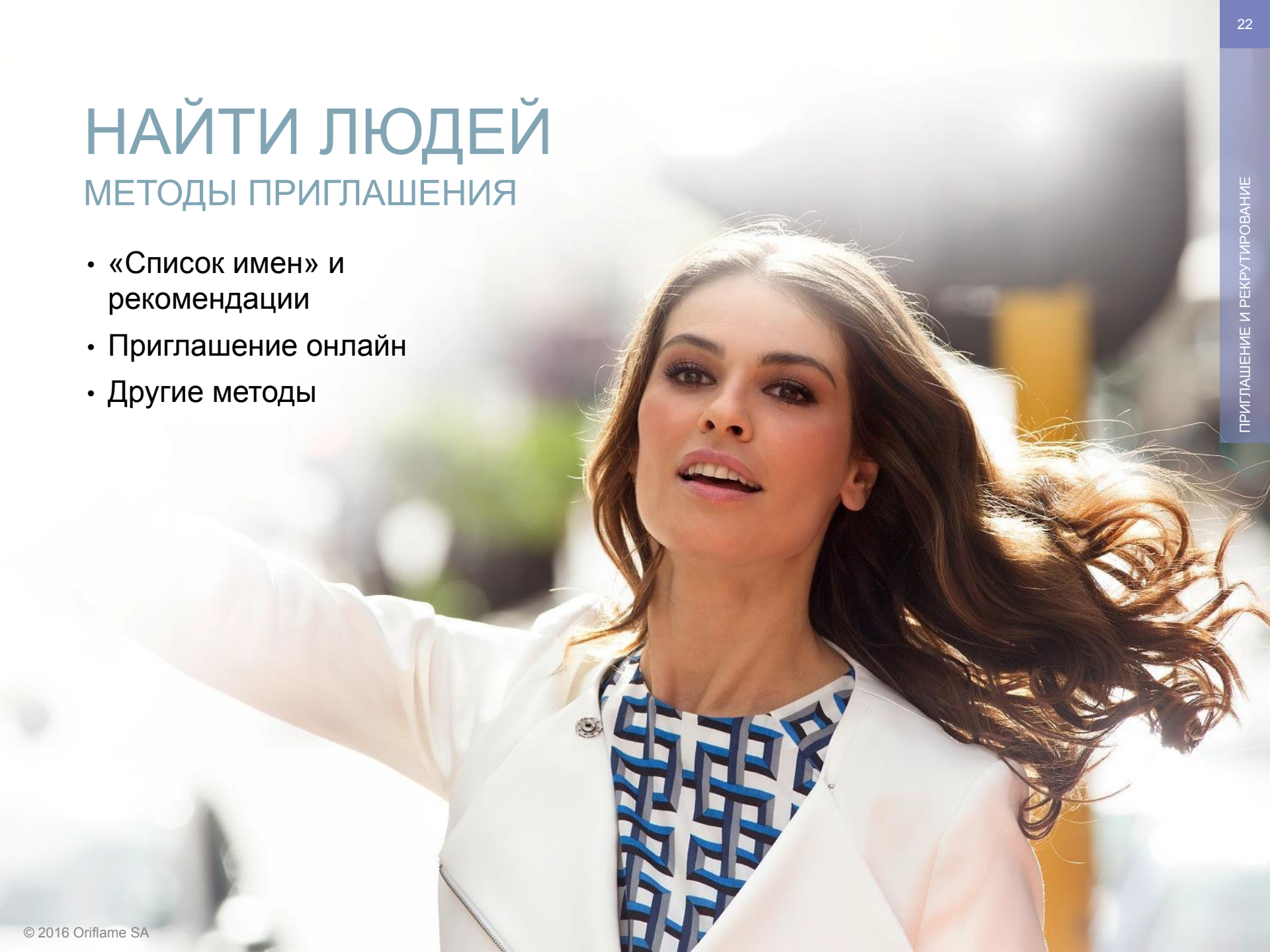


ПРОВЕСТИ ВСТРЕЧУ

НАЙТИ ЛЮДЕЙ

МЕТОДЫ ПРИГЛАШЕНИЯ

- «Список имен» и рекомендации
- Приглашение онлайн
- Другие методы



«СПИСОК ИМЕН»

Список имен

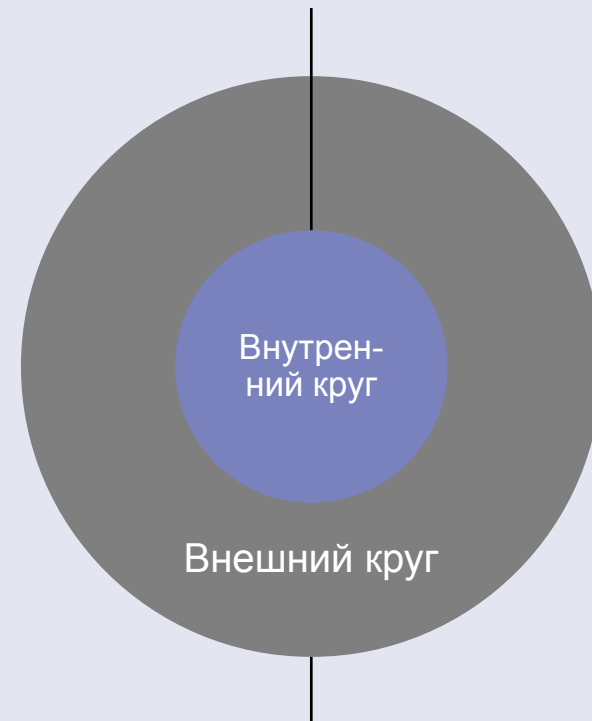
№	Имя	Телефон	E-mail	Интерес продукция бизнес	Комментарий
1.					
2.					
3.					
4.				X	
5.				X	
6.					X
7.				X	
8.					X
9.				X	
10.				X	
11.				X	
12.				X	
13.				X	
14.				X	
15.				X	
16.					X
17.					X
18.				X	
19.				X	
20.					
21.				X	X
22.				X	
23.				X	
24.				X	
25.					
26.					
27.					
28.					
29.					
30.					

ТВОИ МЕЧТЫ – НАШЕ ВДОХНОВЕНИЕ™

Расскажи трем людям в день об Орифлейм!
Показывай каталоги и рекомендуй продукты
Приглашай и приводи знакомых на встречи
Посещай встречи, мероприятия, тренинги

ORIFLAME
LONDON

Обратитесь в первую очередь...



...затем свяжитесь с...

РЕКОМЕНДАЦИИ

«У меня для тебя есть суперпредложение! Наш Лидер хочет организовать мастер-класс по красоте, посвященный созданию модного макияжа, для студентов твоего университета. Мне нужна группа из 5-10 человек. **Можешь рекомендовать кого-то, кому это может быть интересно?»**

«Ты знаешь кого-нибудь, кто заинтересован в дополнительной зарботке? У меня есть очень хорошее предложение»

«Может быть, кто-то из твоих друзей и знакомых хотел бы приобретать качественную шведскую косметику, а также получать профессиональные консультации по ее использованию?»

ОНЛАЙН

Приглашайте с соцсетях

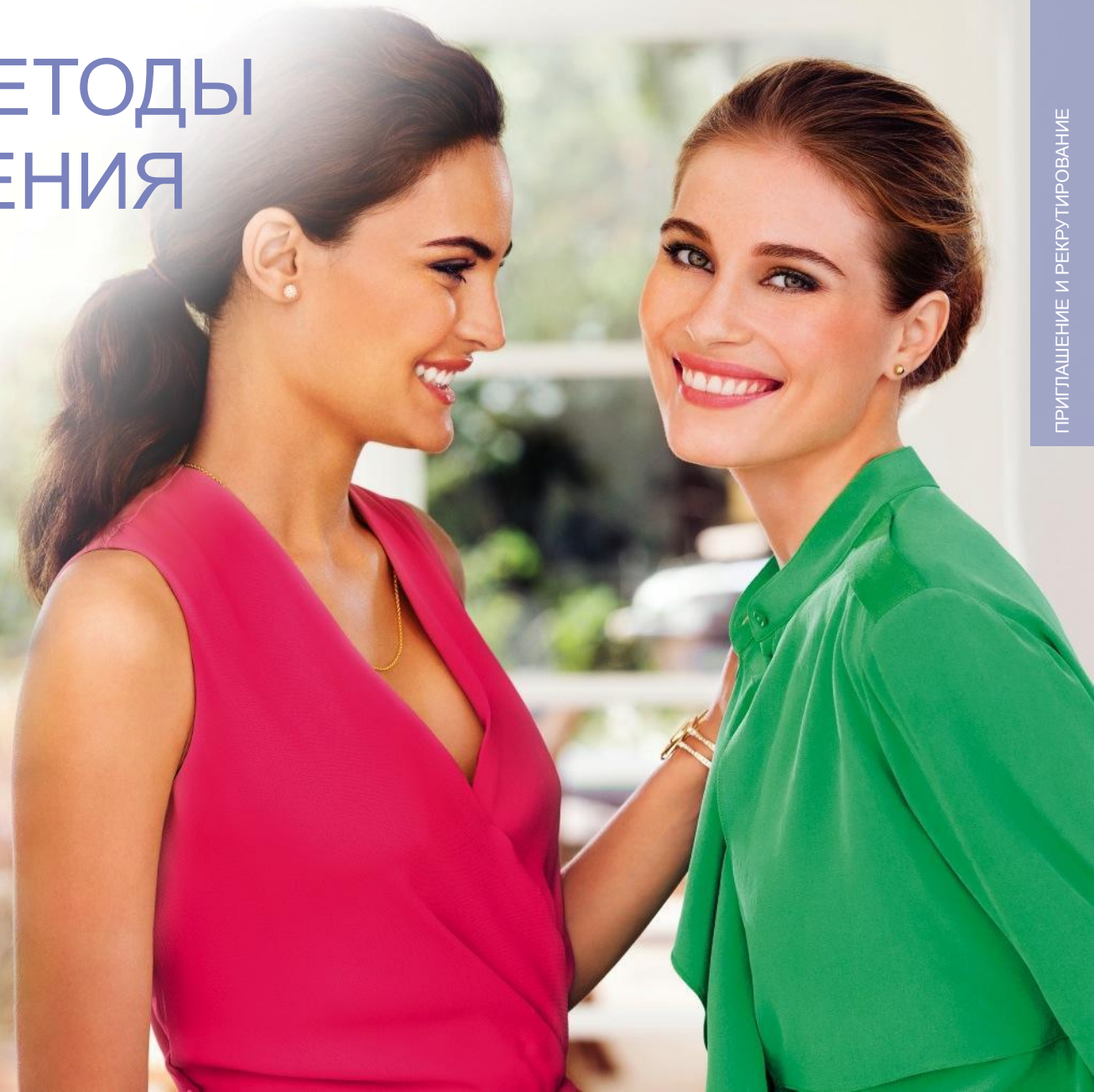
- Facebook
- Вконтакте
- Instagram
- Форумы и блоги

СОВЕТ!

Вы можете узнать больше о приглашении в интернете на онлайн-тренинге «Методы онлайн-приглашения».

ДРУГИЕ МЕТОДЫ ПРИГЛАШЕНИЯ

- Анкетирование
- Видеопрезентация



ПРИГЛАШЕНИЕ ЛЮДЕЙ НА ВСТРЕЧУ

ПРИГЛАШЕНИЕ НА

ВСТРЕЧУ «ВОЗМОЖНОСТИ ОРИФЛЭЙМ»

ПРИМЕР

- 1 Приветствие, представление **Привет, Алексей, это Анна.**
- 2 Спросите, удобно ли говорить **Ты можешь уделить мне немного времени?**
- 3 Обозначьте время, отведенное для беседы **Это займет пару минут, я постараюсь быть краткой.**
- 4 Комплимент собеседнику **Я давно тебя знаю, и мне кажется, что ты – тот человек, который может добиться успеха в собственном бизнесе.**
- 5 Связь звонка с бизнесом **Когда я получила приглашение на встречу от моего друга, который является очень успешным Лидером Орифлэйм, я подумала о тебе.**
- 6 Выбор времени встречи, подтверждение **Следующие встречи пройдут в понедельник в 18.00 и в среду в 17.00. Какое время тебе больше подходит?**
- 7 «Обязательная» фраза **Я зайду за тобой – пойдем вместе!**



ДРУГИЕ ФРАЗЫ ДЛЯ ПРИГЛАШЕНИЯ...

4 Комплимент собеседнику

5 Связь звонка с бизнесом



Я только что присоединилась к Орифлэйм – это просто замечательная косметика, а также интересное общение и возможность заработать. Мне кажется, тебе будет интересно. Пойдем со мной на следующую встречу, чтобы узнать больше...

В Орифлэйм ищут таких людей, как ты, чтобы показывать каталоги и получать дополнительную прибыль – тогда, когда у тебя есть на это время! Ты можешь пойти со мной на следующую встречу, чтобы узнать больше...

Ты – моя лучшая подруга! Когда я говорила об Орифлэйм, я подумала, что это может быть тебе интересно! Орифлэйм предлагает отличные возможности для построения бизнеса! Пойдем со мной на следующую встречу, чтобы узнать больше...

Ты производишь впечатление человека, который может хорошо зарабатывать, представляя косметику Орифлэйм. Пойдем со мной на следующую встречу, и посмотри, насколько это тебе подходит...

ПРИГЛАШЕНИЕ НА ВСТРЕЧУ,

ПОСВЯЩЕННУЮ КРАСОТЕ

ПРИМЕР

- 1 Приветствие, представление Женья, привет! Рада тебя видеть!
- 2 Спросите, удобно ли говорить Ты можешь уделить мне немного времени?
- 3 Обозначьте время, отведенное для беседы Это займет пару минут, я постараюсь быть краткой.
- 4 Комплимент собеседнику Ты упоминала, что хотела бы найти качественную косметику по разумной цене.
- 5 Связь звонка с фокусом на продукты Я бы хотела пригласить тебя на мастер-класс по красоте для наших клиентов и Консультантов, где можно протестировать продукцию Орифлэйм и подобрать то, что лучше всего подходит тебе и твоей семье.
- 6 Выбор времени встречи, подтверждение Следующие встречи пройдут в понедельник в 18.00 и в среду в 17.00. Какое время тебе больше подходит?
- 7 «Обязательная» фраза Я зайду за тобой – пойдём вместе!

ДРУГИЕ ФРАЗЫ ДЛЯ ПРИГЛАШЕНИЯ...

- 4 Комплимент собеседнику
- 5 Связь звонка с фокусом на продукты



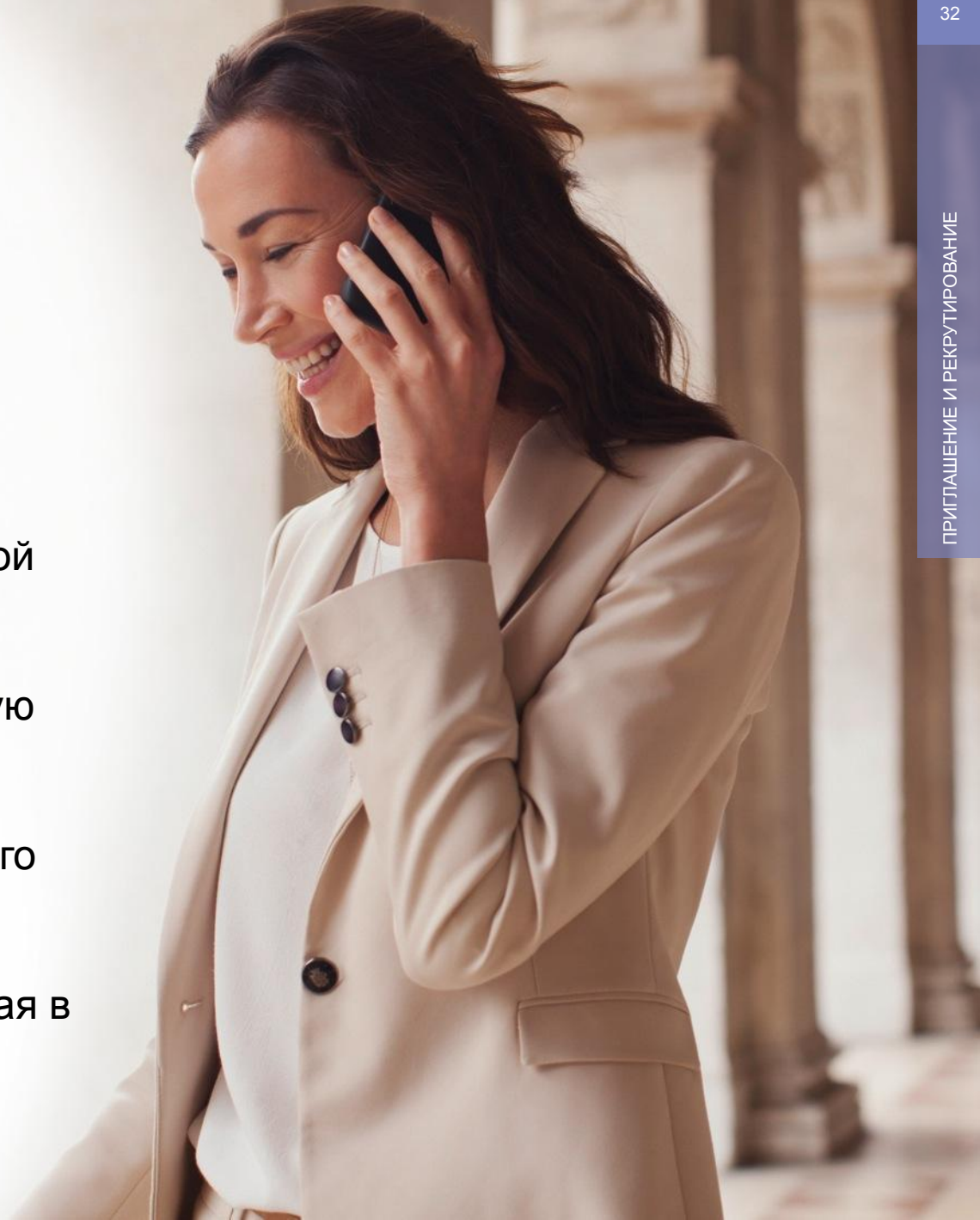
Когда ты последний раз была в салоне красоты? У тебя есть возможность насладиться уходом за кожей класса «люкс». Я только что была на такой процедуре. Моя кожа стала гладкой и нежной, как у ребенка, это просто великолепно! Я бы хотела пригласить тебя на следующую **сессию по уходу за кожей лица от Орифлэйм...**

Похоже, ты ценишь высококачественную косметику. Я хочу пригласить тебя навстречу, посвященную запуску уникальной новой линейки продуктов по уходу за кожей NovAge Ecollagen от Орифлэйм. Результаты ее использования просто потрясающие. Ты сможешь протестировать продукты и получить профессиональный совет по уходу за кожей. Пойдем со мной на следующую **В субботу мы в Орифлэйм организует вечеринку** встречу...

Там будут визажисты, которые проведут **мастер-класс по модному макияжу**. Там будет множество успешных людей! Пойдем со мной, у меня есть билет на двоих! **Я знаю, что тебя интересует здоровый образ жизни и ты регулярно бываешь в спортзале...** Я хочу пригласить тебя присоединиться к нашему Вэлнэс-клубу, где ты можешь узнать больше о том, как стать более энергичной, улучшить состояние кожи, волос и ногтей и просто отлично выглядеть и чувствовать себя на все сто! Пойдем со мной на следующую встречу...

РОЛЕВАЯ ИГРА – ПРИГЛАШЕНИЕ

1. Школьная подруга, с которой давно не виделись
2. 35-летняя женщина, которую интересуется продукция
3. 30-летний мужчина, которого порекомендовал знакомый
4. 18-летняя девушка, живущая в соседней квартире



МЕЧТАЕШЬ ОБ
ИДЕАЛЬНОЙ
КОЖЕ?

Получи бесплатную
консультацию
по уходу за кожей
от Орифлэйм.

ORIFLAME



Начните борьбу
с признаками старения
уже сегодня!

МЫ ЗНАЕМ,
КАК ЭТО СДЕЛАТЬ!

Научный прорыв в антивозрастном уходе –
проверенный результат

ЛИЦО – ЭТО ТЫ, А НЕ ТВОЙ ВОЗРАСТ



ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ ПРИГЛАШЕНИЯ

Раздавайте приглашительные
билеты по интересам:

- Бизнес – ВВО
- Вэлнэс – ВВО с фокусом на Вэлнэс, Вэлнэс-клуб
- Красота – мероприятия красоты

НЕ ЗАБЫВАЙТЕ СПРАШИВАТЬ РЕКОМЕНДАЦИИ!

«Ты знаешь кого-то, кому будет интересно увидеть
новый каталог Орифлэйм или кому нужен
дополнительный доход?»

РАБОТА С ВОЗРАЖЕНИЯМИ

- «Я не знаю, хочу ли я пойти на встречу»
- «У меня не получится, у меня нет опыта продаж»
- «У меня просто нет времени»
- «А что если никто не захочет покупать?»



ПРОВЕДЕНИЕ ВСТРЕЧИ

ВСТРЕЧИ



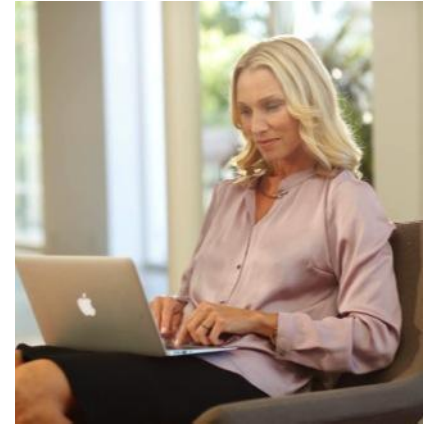
ВВО 1-на-1



ВВО в
небольшой
группе



Сессия по
уходу за
кожей лица



Онлайн-
встреча

ВВО 1-НА-1

20 минут презентации:

- Задавайте открытые вопросы и слушайте ответы
- Используйте папку презентации «Возможности Орифлэйм» или приложение
- Приводите примеры
- Демонстрируйте продукты
- Закончите встречу «волшебными словами»



ЛИДЕРСКАЯ ВВО В ГРУППЕ

Самый простой способ рекрутирования:

- Лидер хорошо знает бизнес
- Встреча с другими людьми, которые тоже любят Орифлэйм
- Вы начинаете рекрутировать самостоятельно
- Вы становитесь членом команды и начинаете формировать свою собственную команду

СЕССИЯ ПО УХОДУ ЗА КОЖЕЙ ЛИЦА

- Групповые продажи, рекрутирование и индивидуальный сервис
- Подходит для демонстрации ухода за кожей и возможностей Орифлэйм
- Профессиональный способ выяснить потребности клиента и порекомендовать нужные продукты
- Приятное общение с гостями
- Меньше времени – больше выгоды

УЗНАЙТЕ БОЛЬШЕ, ПОСЕТИВ ТРЕНИНГ
**«КАК УСПЕШНО ПРОВОДИТЬ
СЕССИИ ПО УХОДУ ЗА КОЖЕЙ ЛИЦА»**

СЕССИЯ ПО УХОДУ ЗА КОЖЕЙ ЛИЦА

1. Пригласите друзей, подготовьте помещение
2. Используйте папку презентации «Сессия по уходу за кожей лица»
3. Расскажите об антивозрастных сериях и их эффективности
4. Дайте гостям возможность протестировать продукты
5. Продавайте, рекрутируйте, просите рекомендации

СОВЕТ!

- Используйте папку презентации
- Показывайте каталог после продажи наборов и рекрутирования
- Приглашайте на другие встречи, посвященные красоте

УЗНАЙТЕ БОЛЬШЕ, ПОСЕТИВ ТРЕНИНГ
«КАК УСПЕШНО ПРОВОДИТЬ СЕССИИ
ПО УХОДУ ЗА КОЖЕЙ ЛИЦА»

ОНЛАЙН-ВСТРЕЧА

Приглашайте людей на ВВО
в Facebook, по электронной почте
или СМС

- Используйте Skype или WebEx для проведения ВВО
- Используйте презентацию в Power Point
- Приглашайте людей на вебинар Лидера

СОВЕТ!

Вы можете узнать больше о приглашении в интернете на онлайн-тренинге «Методы онлайн-приглашения».

3

ВАША РОЛЬ
СПОНСОРА



РОЛЬ СПОНСОРА

- Помощь новичку
- Поддержка
- Обучение
- Мотивация
- Развитие

УСПЕШНЫЙ СТАРТ

Самые важные 20 минут в
карьере Консультанта

- Мотивируйте его к немедленным действиям
- Научите «Показывать, Приглашать и Посещать»
- Вселите уверенность в себе,
и самооценка и мотивация
Консультанта возрастут!

ВО ВРЕМЯ ТРЕНИНГА «УСПЕШНЫЙ СТАРТ»

1. Помогите выбрать продукты для первого заказа
2. Помогите разместить первый заказ
3. Научите составлять «Список имен»
4. Выберите 5 человек и научите, как приглашать их на встречу.
5. Расскажите о путеводителе «90 дней к успеху»
6. Договоритесь о времени и месте следующей встречи

СИСТЕМА РАБОТЫ С НОВИЧКОМ

Система 3 контактов



Контакт 1

В течение 48 часов после тренинга «Успешный старт»

- Ответьте на вопросы
- Пригласите на тренинг «Шаг 1»



Контакт 2

В середине каталога

- Проверьте прохождение программы для новичков
- Напомните посетить ВВО и пригласите на тренинг «Шаг 2»



Контакт 3

3-5 дней до закрытия каталога

- Проверьте прохождение программы для новичков
- Пригласите на встречу по запуску нового каталога

ВО ВРЕМЯ СЛЕДУЮЩЕГО КАТАЛОГА

- Как минимум 1 контакт в каталог
- Помогите запланировать новые цели и мотивируйте достигать их
- Пригласите на мероприятия структуры
- Хвалите
- Помогите строить свою структуру

КАК ОБУЧАТЬ

ОБУЧЕНИЕ... КАК ВСЕ ДЕЛАТЬ ПРАВИЛЬНО

- Путеводитель для новых Консультантов «90 дней к успеху» на сайте www.oriflame.ru
- Презентация нового каталога
- Курс «Навыки успешного Консультанта»
- Мероприятия компании, мероприятия Лидеров

ПРИЗНАНИЕ ЗАСЛУГ

Позвоните и похвалите
за успехи:

- Первый заказ
- Первый рекрут
- Прохождение шага
Стартовой программы
- Достижение % уровня



ФОРМИРУЕМ КЛЮЧЕВУЮ КОМАНДУ

Вы являетесь членом команды
своего Лидера

- Принимайте участие в еженедельных ВВО, проводимых Лидером
- Вместе посещайте мероприятия Орифлэйм
- Приведите своих Консультантов в команду Лидера

СОВЕТЫ УСПЕШНЫХ ЛИДЕРОВ!

- **Разговаривайте** с 3 новыми людьми каждый день
 - **Просите** рекомендации
 - **Приглашайте** на встречи
- Результаты**
каждую неделю

20 контактов



5 гостей



1 рекрут

ОТ НОВИЧКА К СТАРШЕМУ МЕНЕДЖЕРУ

Систематически работая со своими Консультантами, вы убедитесь, что ваша структура растет, а вы можете достичь звания Старшего Менеджера в течение полугода!

НАЧАЛО

	Январь				Февраль				Март				
Пн	4	11	18	25	1	8	15	22	29	7	14	21	28
Вт	5	12	19	26	2	9	16	23	30	1	8	15	22
Ср	6	13	20	27	3	10	17	24	31	2	9	16	23
Чт	7	14	21	28	4	11	18	25		3	10	17	24
Пт	1	8	15	22	5	12	19	26		4	11	18	25
Сб	2	9	16	23	6	13	20	27		5	12	19	26
Вс	3	10	17	24	7	14	21	28		6	13	20	27

Кат.	каталог №1			каталог №2			каталог №3			каталог №4		кат. №5	
Нед.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13

	Апрель				Май				Июнь				
Пн	4	11	18	25	2	9	16	23	30	6	13	20	27
Вт	5	12	19	26	3	10	17	24	31	7	14	21	28
Ср	6	13	20	27	4	11	18	25		1	8	15	22
Чт	7	14	21	28	5	12	19	26		2	9	16	23
Пт	1	8	15	22	6	13	20	27		3	10	17	24
Сб	2	9	16	23	7	14	21	28		4	11	18	25
Вс	3	10	17	24	1	8	15	22	29	5	12	19	26

Кат.	каталог №5			каталог №6			каталог №7			каталог №8		кат. №9				
Нед.	13	14	15	16	17	17	18	19	20	21	22	22	23	24	25	26

	Июль				Август				Сентябрь				
Пн	4	11	18	25	1	8	15	22	29	5	12	19	26
Вт	5	12	19	26	2	9	16	23	30	6	13	20	27
Ср	6	13	20	27	3	10	17	24	31	7	14	21	28
Чт	7	14	21	28	4	11	18	25		1	8	15	22
Пт	1	8	15	22	5	12	19	26		2	9	16	23
Сб	2	9	16	23	6	13	20	27		3	10	17	24
Вс	3	10	17	24	7	14	21	28		4	11	18	25

Кат.	кат. №9	каталог №10			каталог №11			каталог №12			каталог №13				
Нед.	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	35	36	37	38	39

	Октябрь				Ноябрь				Декабрь				
Пн	3	10	17	24	31	7	14	21	28	5	12	19	26
Вт	4	11	18	25	1	8	15	22	29	6	13	20	27
Ср	5	12	19	26	2	9	16	23	30	7	14	21	28
Чт	6	13	20	27	3	10	17	24		1	8	15	22
Пт	7	14	21	28	4	11	18	25		2	9	16	23
Сб	1	8	15	22	5	12	19	26		3	10	17	24
Вс	2	9	16	23	6	13	20	27		4	11	18	25

СТАРШИЙ МЕНЕДЖЕР

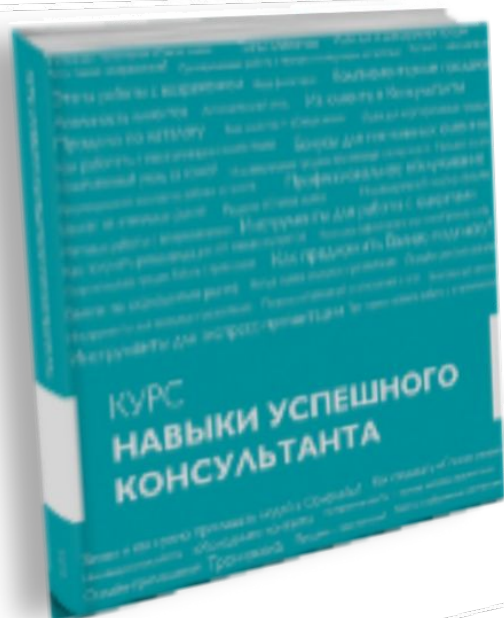
Кат.	каталог №14				каталог №15				каталог №16				каталог №17			
Нед.	39	40	41	42	43	44	44	45	46	47	48	48	49	50	51	52



Курс
«Навыки успешного
Консультанта»

ORIFLAME
SWEDEN

Подробнее о том, как с успехом приглашать людей в бизнес, вы можете узнать из курса «Навыки успешного Консультанта»



Код: 545445
Цена: 249 руб



ИСПОЛНИТЕ МЕЧТЫ УЖЕ СЕГОДНЯ

- Начните получать доход
- Работайте на себя
- Начните зарабатывать деньги прямо сейчас
- Приглашайте тех, кто хочет сделать свою жизнь лучше
- Мы вам поможем

Успех зависит от 3х простых действий:

**ПОКАЗЫВАТЬ,
ПРИГЛАШАТЬ,
ПОСЕЩАТЬ...**

**СПАСИБО!
ЖЕЛАЕМ ВАМ ДОБИТЬСЯ
ФАНТАСТИЧЕСКОГО УСПЕХА
ВМЕСТЕ С ОРИФЛЭЙМ!**

ORIFLAME
— SWEDEN —

YOUR DREAMS – OUR INSPIRATION™