

ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗНАНИЙ

Макроэкономическая нестабильность: экономические циклы, безработица, инфляция

лекция 7

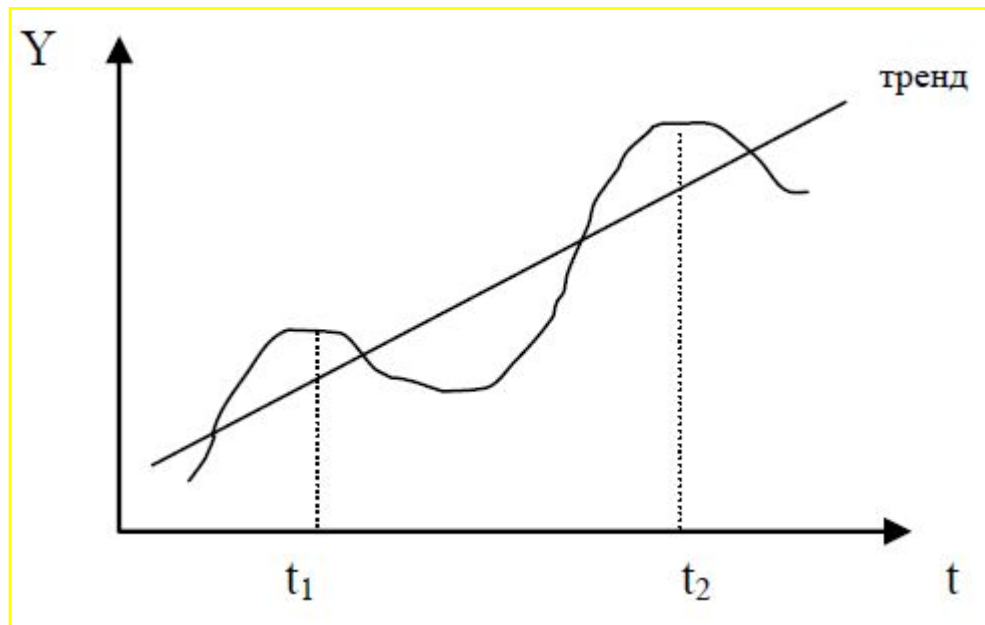
Кафедра экономической
теории и прикладной
экономики

НГТУ – 2019



1) ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЦИКЛЫ

Теории цикла объясняют причины колебаний экономической активности во времени относительно долгосрочного тренда развития.



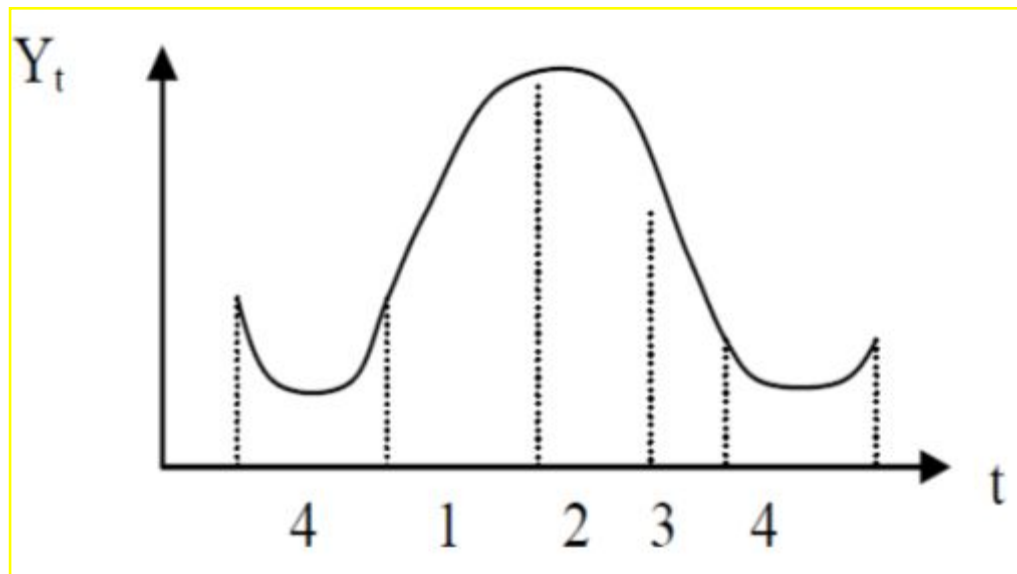
Цикл – повторяющаяся последовательность изменений деловой активности. По другому Цикл – это промежуток времени между двумя одинаковыми состояниями экономической конъюнктуры. Например, между двумя пиками (на рис. продолжительность цикла $t_2 - t_1$).

От циклических колебаний необходимо отличать нециклические колебания. Нециклические колебания, в отличие от циклических, не имеют четко выраженного периода повторяемости и не охватывают всю экономику в целом.

1) ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЦИКЛЫ

Фазы цикла

Фаза 1 – Подъем. Фаза заканчивается бумом, при котором наблюдается сверхвысокая занятость и высокие цены. Неизбежным следствием бума является кризис.



Фаза 2 – Кризис. Рост производства сменяется падением.

Фаза 3 – Депрессия. Макропоказатели продолжают ухудшаться и экономика достигает дна. Депрессия сменяется фазой оживления.

Фаза 4 – Оживление. Спад производства сменяется подъемом.

1) ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЦИКЛЫ

Виды циклов

Малые циклы / циклы Китчина (2 – 4 года): связаны с нарушением макроэкономического равновесия на потребительском рынке.

Главные циклы **средней** продолжительности / циклы Жуглара (7 – 12 лет): связаны с износом и необходимостью обновления основного капитала.

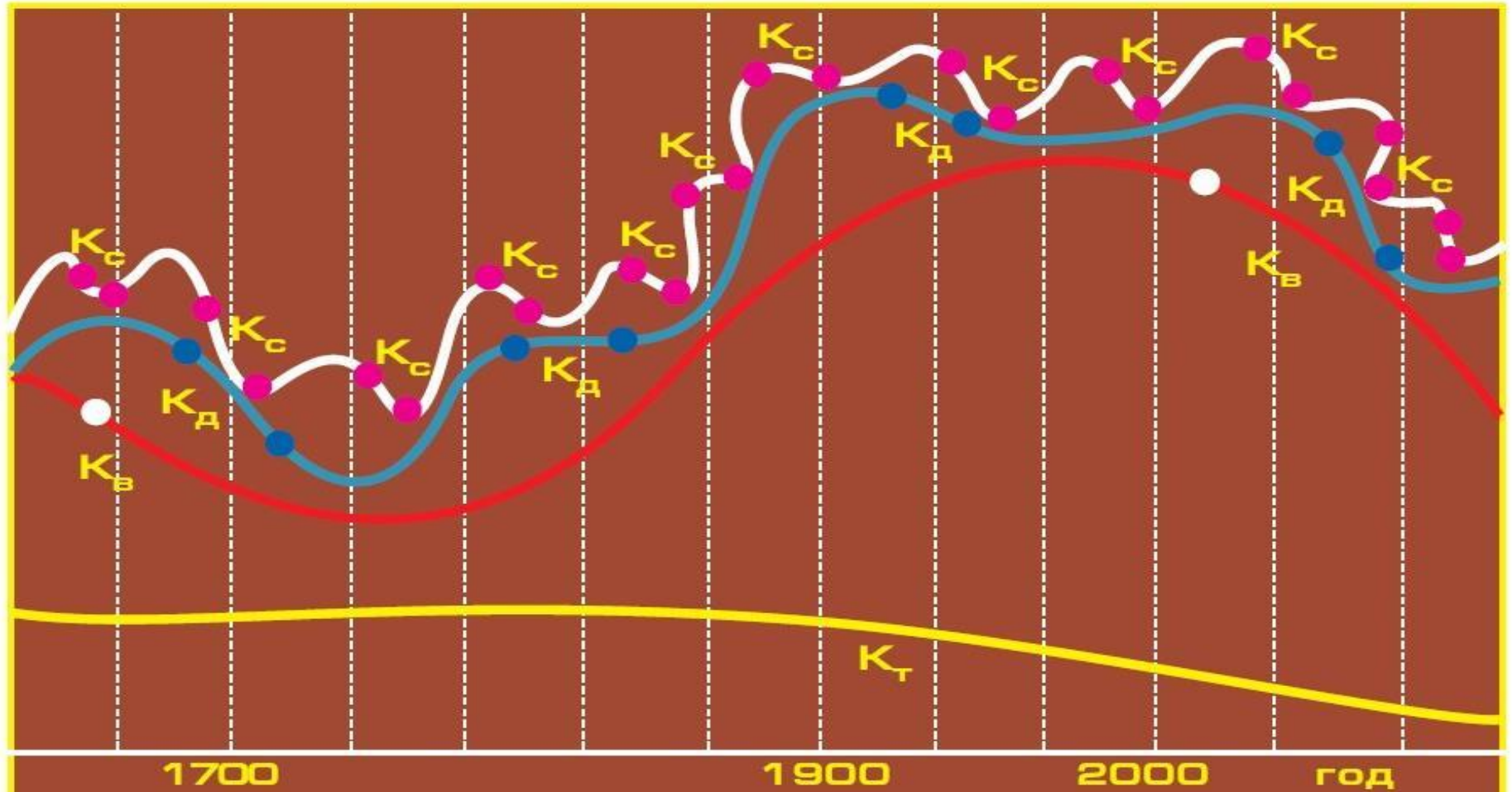
Строительные циклы / циклы Кузнецца (16 – 25 лет): связаны с периодическим массовым обновлением жилья и производственных сооружений.

Длинные волны в экономике / циклы Кондратьева (40 – 60 лет): связаны с динамикой технологических нововведений.

Вековые циклы (200-летние): изменение применяемой энергии и материалов.

Цивилизационные циклы (1-2 тыс. лет): развитие цивилизаций.

Длительность циклов



- K_c — кризисы в среднесрочном цикле
- K_d — кризисы в долгосрочном (кондратьевском) цикле
- K_v — кризисы в вековом (цивилизационном) цикле
- K_t — кризисы в тысячелетнем цикле

Уровни циклов / Сфера действия

Глобальный

Демографический



Природно-экологический



Цивилизационный

Технологический



Национальный

Экономический



Региональный

Государственно-политический



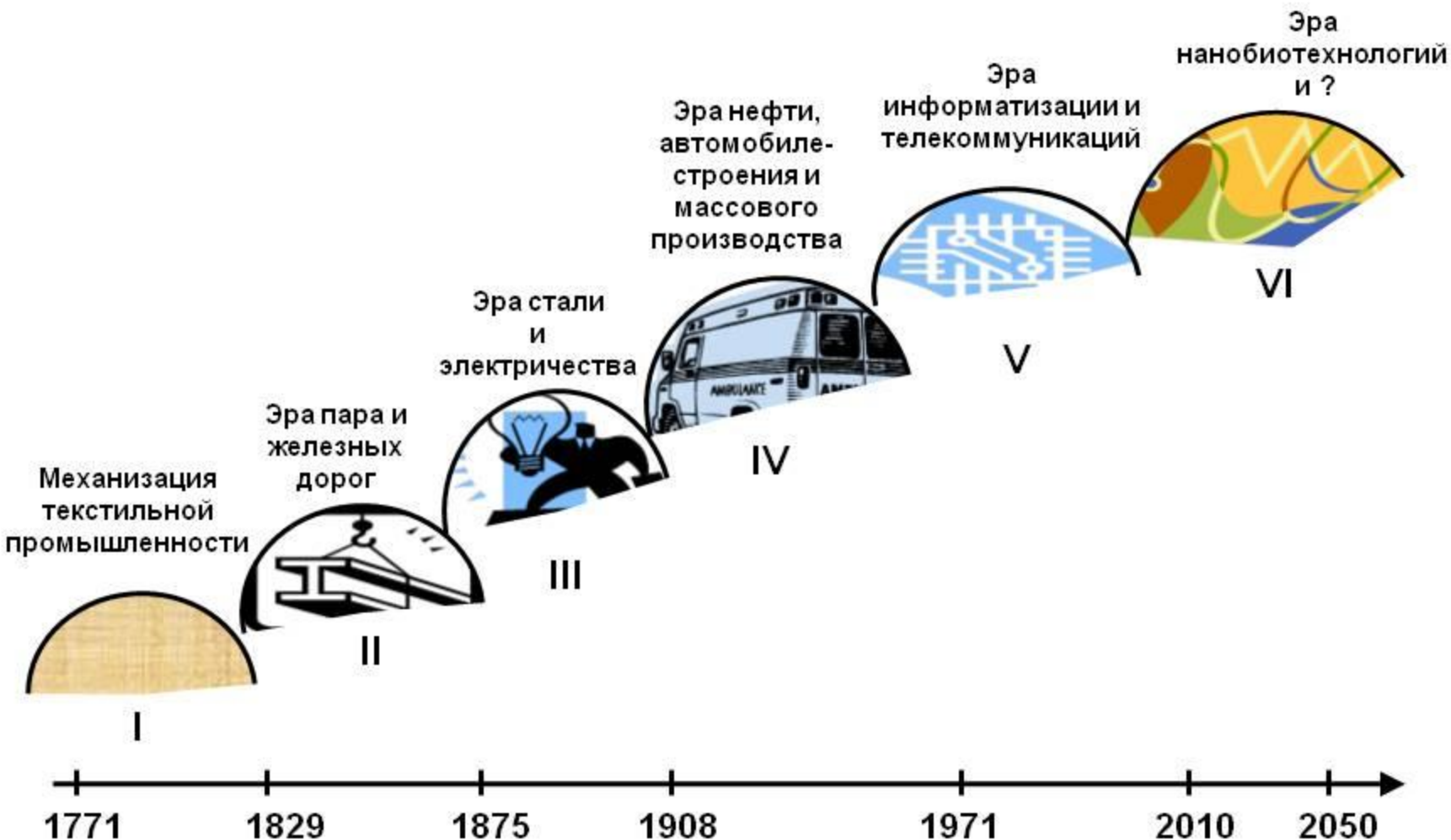
Индивидуальный

Социокультурный



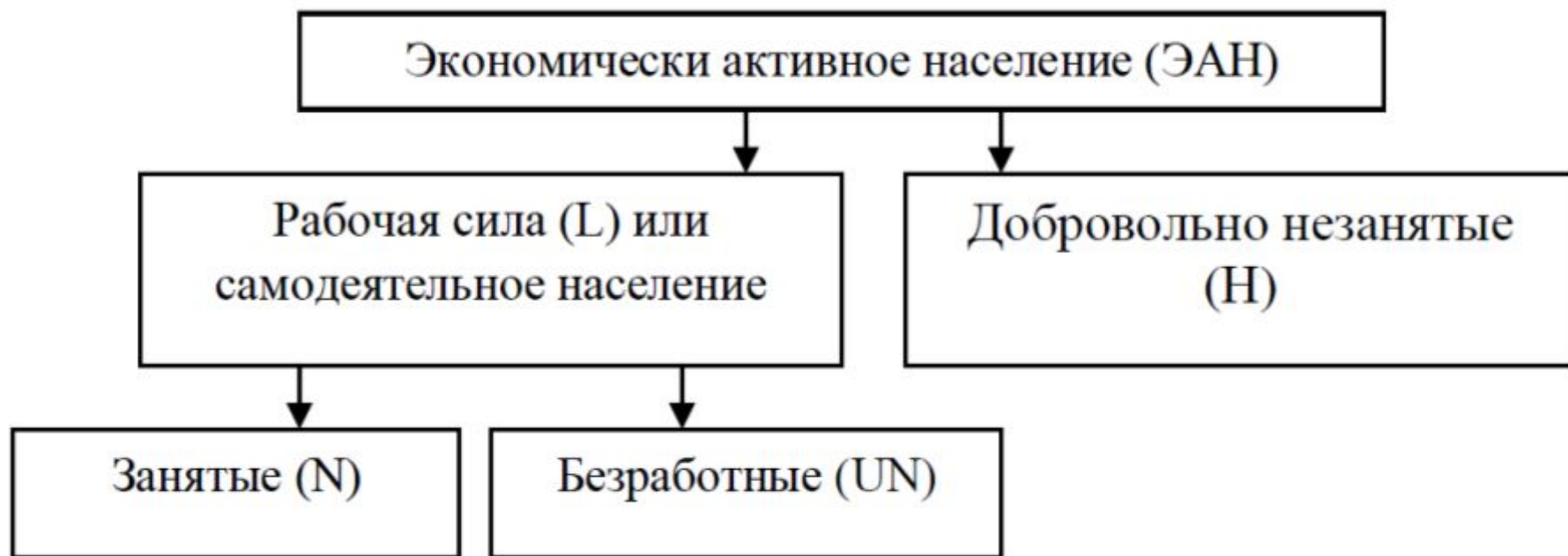
Российская инновационная экономика – технологический фон

Мир стоит на пороге шестого технологического уклада



2) БЕЗРАБОТИЦА

Безработица – ситуация в экономике, при которой желающие работать люди вынуждены длительное время искать приемлемое для них место работы.



Структура экономически активного населения

2) БЕЗРАБОТИЦА

Рабочая сила (L) – все лица, которые хотят и могут работать. L = T – не достигшие 16 лет – находящиеся в спец учреждениях – Н.

Добровольно незанятое население (Н) – безработные, прекратившие поиск работы. **Занятые (N)** – часть трудоспособного населения, которая имеет работу, т.е. работает по найму, занимается частным бизнесом, находится на государственной службе или учится.

Безработные (UN) – часть трудоспособного населения, которая хочет работать, ищет работу, но не может ее получить.

Величина безработицы определяется следующим способом:

- Абсолютное число безработных;
- Норма безработицы (процентное отношение числа безработных к совокупной рабочей силе);
- Число безработных, приходящееся на одно свободное рабочее место (вакансию).

$$r_{UN} = \frac{UN}{L} * 100\%$$

$$a = \frac{UN}{\text{число свободных мест}}$$

2) БЕЗРАБОТИЦА

Выделяется **три основных вида** безработицы:

Фрикционная – безработица, вызванная постоянными изменениями в размещении ресурсов общества между видами и сферами производства.

Структурная – безработица, вызываемая крупными структурными изменениями экономике, когда общество избавляется от устаревших предприятий, отраслей.

Циклическая – безработица, возникающая вследствие циклического спада в развитии экономики.

Полная занятость – уровень занятости, складывающийся в стране при наличии только структурной и фрикционной форм безработицы. При достижении полной занятости уровень безработицы принимает значение естественного уровня безработицы.

Естественный уровень безработицы – состояние рынка труда, при котором на нем существует примерное равенство между числом рабочих мест и числом квалифицированных работников, ищущих работу.

2) БЕЗРАБОТИЦА

Последствия безработицы можно разделить на социальные и экономические. Социальные включают:

- Снижаются доходы семьи безработного.
- Теряется квалификация и уверенность в будущем.
- Психологические стрессы, что влияет на здоровье нации.
- Усиливается криминогенная среда.
- Растет социальная напряженность.

Экономические последствия безработицы выражаются в законе Оукена, согласно которому при превышении фактической безработицы (u) над естественным уровнем (u^*) на 1% проявляется относительное отставание фактического объема производства (Y) от потенциально возможного объема производства при полной занятости (Y_p) на β процентных пунктов:

$$\frac{Y - Y_p}{Y_p} = -\beta(u - u^*).$$

β - число Оукена, в настоящее время равно приблизительно 2.

3) ИНФЛЯЦИЯ

Инфляция – долговременный процесс снижения покупательной способности денег. Инфляция классифицируется по следующим признакам:

а) По форме:

- открытая (проявляется в продолжительном росте уровня цен);
- скрытая (проявляется в усилении товарного дефицита);

Открытую форму инфляция принимает в условия свободных цен, скрытую в условиях государственного регулирования цен.

б) По темпам:

- умеренная (до 10% в год) – отмечается стимулирующая роль инфляции;
- галопирующая (до 200% в год) – кризис денежной системы;
- гиперинфляция (больше 50% в месяц свыше 3х месяцев подряд или 13000% в год – критерий Кейгана) – приводит к параличу рыночного механизма;

в) По сбалансированности:

- рост цен сбалансирован, происходит умеренно и одновременно на большинство товаров и услуг;
- несбалансированный рост, разные темпы роста цен на разные товары и услуги;

Выделяются также процессы **дефляции** (долговременное снижение уровня цен) и **дезинфляции** (рост уровня цен при снижении темпов инфляции).

Способы измерения инфляции:

3) ИНФЛЯЦИЯ

1) **Дефлятор ВВП** – отношение номинального ВВП к реальному ВВП. Рассчитывается как индекс Пааше. Может рассматриваться как уровень цен (P) – стоимость одной единицы ВВП.

2) **Индекс потребительских цен (ИПЦ)** – отношение текущей стоимости потребительской корзины базового года к стоимости этой корзины в базовом году. Рассчитывается как индекс Ласпейреса.

3) **Темп инфляции (π)** – темп прироста уровня цен в году t (год t-1 взят за базу)

$$\pi_t = \frac{Y_t^{\text{дефлятор}} - Y_{t-1}^{\text{дефлятор}}}{Y_{t-1}^{\text{дефлятор}}} = \frac{P_t - P_{t-1}}{P_{t-1}}$$

4) **Среднегодовой темп инфляции за ряд лет**

$$\bar{\pi} = \sqrt[t]{\pi_1 \cdot \pi_2 \cdot \dots \cdot \pi_t}$$

Необходимо выделять как положительные, так и отрицательные моменты инфляции, так как умеренная инфляция стимулирует развитие экономики. Необходимо также разделять последствия ожидаемой и неожиданной инфляции. В механизм ожидаемой инфляции включается влияние инфляционных ожиданий.

Издержки ожидаемой инфляции:

- Издержки «стоптанных башмаков» (связаны с частым перезаключением контрактов).
- Издержки меню (связаны с частым пересмотром цен).
- Неустойчивость относительных цен. Фирмы меняют цены в разных пропорциях, но относительные цены влияют на распределение ресурсов, возникает неэффективное распределение ресурсов на микроуровне.
- Налоги становятся несправедливыми.
- Деньги утрачивают функцию меры стоимости.
- Издержки неожиданной инфляции:
- Неожиданное перераспределение доходов между группами населения (например, заемщик и кредитор).
- Отрицательно сказывается на людях с фиксированными доходами.
- Несклонные к риску люди отклоняют заключение контрактов, что наносит ущерб экономике.

В целом из-за инфляции падают реальные доходы, обесцениваются сбережения и страны с высоким уровнем инфляции теряют конкурентоспособность и становятся неблагополучными.



Спасибо за внимание!

Вопросы ?