Матрица



Работу выполнили:

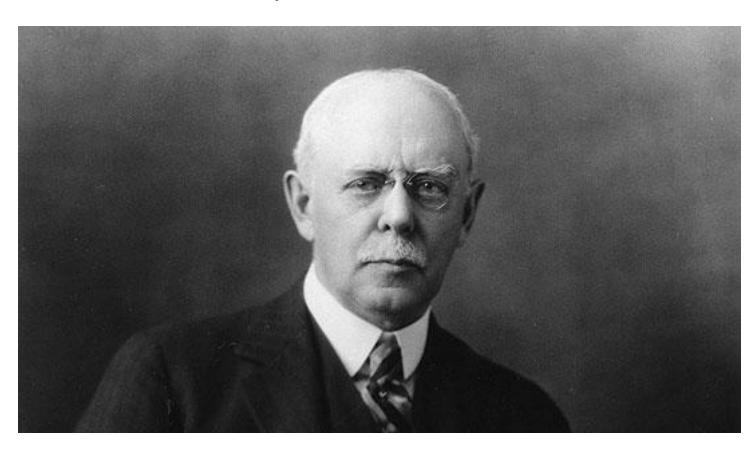
Калинина К.,

Лукьянчук В.

35 УП

Модель ADL/LC была разработана известной в области управления консалтинговой организацией Артур Д. Литтл. Ее исходное предназначение состояло в том, чтобы обеспечить менеджеров оригинальной методикой стратегического анализа и планирования, дать им по возможности мощный инструмент анализа портфельных стратегий для определения разумной диверсификации деятельности многоотраслевой организации, который можно было бы использовать как на корпоративном уровне, так и на уровне хозяйственных звеньев.

 Модель ADL / LC — это эффективный подход к динамическому анализу бизнес-развития. Она была создана консалтинговой фирмой Arthur D. Little из Бостона в 1970 году.



В отличие от матрицы ВСG рассматриваемая модель построена всего на 2 переменных:

- Зрелость сектора. Данный параметр характеризует этапы модификации рынка, которые соответствуют стадиям жизненного цикла товара/отрасли. Зрелость сектора дает возможность анализировать временные изменения ситуации на рынке, выявляя определенные финансовые характеристики, формы конкуренции и другие факторы стратегического поведения поэтапно.
- Положение относительно конкурентов. Для выявления этой переменной задействуют показатели конкурентной борьбы, рыночной доли и конкурентоспособности.

Задачи ADL матрицы

- Подход предназначен для оценки портфельных стратегий, определяющих диверсификацию многоотраслевой компании.
- Вся матрица АДЛ включает в себя 20 ячеек и образует за счет союза 2 параметров: стадий жизненного цикла и конкурентных позиций. Разработка Arthur D. Little применяется на уровне корпоративного и малого бизнеса. За несколько минут матрица АДЛ может определить верное направление стратегического управления компании.

Стадия жизненного цикла продукта	Ведущее	Сильное	Заметное	Прочное	Слабое
			Естественное развитие		
					1
	Избирательное развитие				
				Доказывать жизнеспособность	
	100	Относительное положение на рынке			0

- Процесс стратегического планирования выполняется в три этапа:
- «простой (естественный) выбор» стратегия для вида бизнеса определяется исключительно в соответствии с его позицией на матрице ADL и охватывает несколько ячеек;
- в рамках каждого «естественного выбора» сама точечная позиция вида бизнеса подсказывает характер «специфического выбора»;
- выбор уточненной стратегии. По существу, выбор такой стратегии это шаг от стратегического к оперативному планированию. ADL предлагает набор так называемых уточненных стратегий, соответствующих каждому "специфическому выбору". Уточненные стратегии сформулированы в терминах 24 хозяйственных операций

Особенности бизнес-портфеля организации:

- виды бизнеса находятся в различных стадиях своего жизненного цикла;
- поток денежной наличности положителен или, по крайней мере, таков, что обеспечивает равенство суммы денежной наличности, генерируемой зрелыми или стареющими видами бизнеса, и суммы, расходуемой на развитие зарождающихся и растущих видов бизнеса;
- средневзвешенная норма прибыли на чистые активы (Return On Net Assets – RONA) по всем видам бизнеса удовлетворяет целям организации;
- чем больше видов бизнеса, занимающих ведущее, сильное или благоприятное (заметное) положение, тем лучше бизнес-портфель организации.

Модель Артур Д. Литтл предполагает использование специального RONA-графа для балансировки бизнеспортфеля. Этот граф опирается на два параметра показатель RONA, выраженный в процентах, и уровень реинвестиций.

 По оси Y в модели ADL откладывается стадия зрелости отрасли бизнеса, а по оси X – конкурентное положение вида бизнеса.

ЖЦ включает в себя несколько стандартных фаз:

- Зарождение. Здесь имеется в виду активный период становления отрасли, в ходе которого несколько брендов стремятся к флагманскому положению, конкурируя между собой.
- Ускорение роста. В данный период выдерживавшие конкуренцию компании получают первые достойные результаты своей деятельности. Во время этой фазы спрос чаще всего опережает предложение.
- Замедление роста. На этом этапе предложение начинает опережать спрос.
- Зрелость. Начинают появляться избыточные мощности из-за насыщения спроса.
- **Затухание.** Радикальное или полное снижение спроса по ряду демографических и экономических причин, а также в силу устаревания и уменьшения потребности в предлагаемом продукте.

Конкурентные позиции

- Ведущая;
- Сильная;
- Заметная;
- Прочная;
- Слабая;
- Нежизнеспособная.



Матрица выполняет несколько функций. Помимо отображения положения всех видов бизнеса организации, каждой клетке матрицы соответствуют определенные значения:

- Каждая клетка ассоциируется с определенной степенью прибыльности и объемом потока денежной наличности.
- Каждая клетка подразумевает определенное стратегическое решение в отношении получения доли на рынке, стратегического положения и необходимых инвестиций.

- Каждая клетка входит в определенную область «естественного выбора», которая в свою очередь указывает возможности «специфического выбора», а также на ряд «уточненных стратегий», которые могут быть применены в данном случае для данного вида бизнеса:
- А >> Обратная интеграция
- В >> Развитие бизнеса за рубежом
- С >> Развитие производственных мощностей за рубежом
- D >> Рационализация системы сбыта
- Е >> Наращивание производственных мощностей
- F >> Экспорт той же продукции
- G >> Прямая интеграция
- Н >> Неуверенность
- I >> Начальная стадия развития рынка
- Ј >> Лицензирование за рубежом

- К >> Полная рационализация
- L >> Проникновение на рынок
- М >> Национализация рынка
- N >> Методы и функции эффективности
- О >> Новые продукты/новые рынки
- Р >> Новые продукты/те же рынки
- Q >> Рационализация продукции
- R >> Рационализация ассортимента продукции
- S >> Чистое выживание
- Т >> Те же продукты/новые рынки
- U >> Те же продукты/те же рынки
- V >> Эффективная технология
- W >> Традиционная эффективность снижения стоимости
- X >> Отказ от производства

• Матрица ADL обладает некоторыми недостатками и ограничениями. И самый главный минус этого метода в том, что разработка Arthur D. Little подразумевает жестко детерминированный выбор стратегии, который абсолютно не гибкий и может на практике вызвать негативные последствия для бизнеса. В целом, АДЛ подход актуален для высокотехнологических сфер, где жизненный цикл продукта очень короткий.

