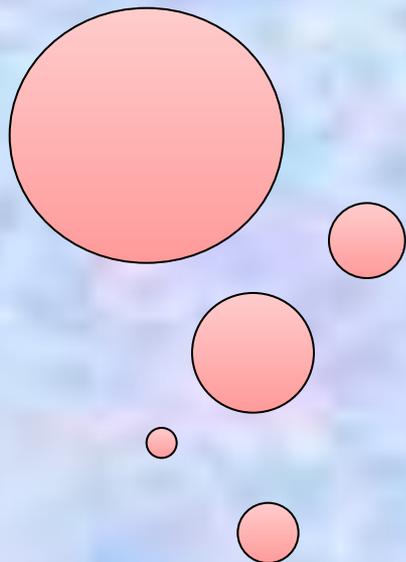


# БИЗНЕС-ПЛАН

## «ДЕТСКАЯ ИГРОВАЯ КОМНАТА «СОЛНЫШКО»»



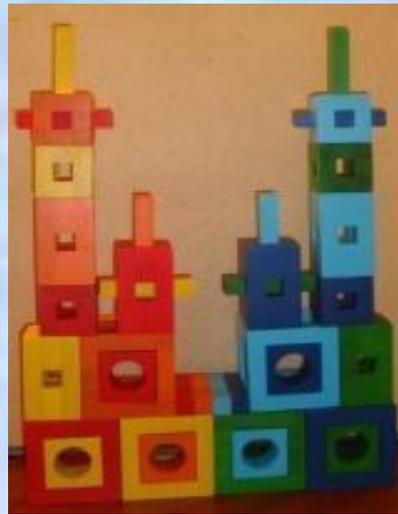
# ПОЧЕМУ?

- Высокий спрос.
- Быстрая окупаемость.
- Небольшие финансовые затраты.
- Реализовать идею, связанную с открытием детской игровой комнаты, легче, чем центр развития ребенка или частный детсад

Бизнес - план детской игровой комнаты предусматривает создание детского дошкольного учреждения дневного пребывания детей в возрасте от 3 до 7 лет.



# БИЗНЕС-ПЛАН ПРЕДПОЛАГАЕТ:



**Приобретение современного  
оборудования.**

**Приобретение развивающих игрушек.**



поиск и подбор удобного  
помещения,  
соответствующего  
санитарным требованиям



подбор персонала

# ОПИСАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

- ❖ Режим работы: с 10:00 до 21:00;
- ❖ Расположение в ТЦ «Парк Хаус»;
- ❖ Необходимая площадь – не менее 50 кв.м.

# ДОЛГОСРОЧНЫЕ И КРАТКОСРОЧНЫЕ ЦЕЛИ ПРОЕКТА

- Краткосрочные цели проекта: организация детской игровой комнаты с нуля.
- Долгосрочные цели проекта: расширение комплекса предлагаемых услуг, выход на региональный рынок, построение сети детских игровых комнат.

# ОПИСАНИЕ УСЛУГ

- наблюдение за детьми
- организация игровой деятельности детей
- организация грамотного взаимодействия детей между собой
- продолжительность пребывания ребенка в центре неограничено.



# ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ КОНКУРЕНТЫ



- Батутный комплекс «ПолетайКа».



- Детские развлекательные машины.

# СПОСОБЫ ВЕДЕНИЯ РЕКЛАМНОЙ КОМПАНИИ:

- » Раздача листовок в торговом центре;
- » Размещение рекламы в социальных сетях;
- » Размещение таргетированной рекламы.

## ТРЕБОВАНИЯ К ПОМЕЩЕНИЮ:

- ❖ свободная площадь не менее 40 квадратных метров с расчетом 3 м<sup>2</sup> на ребенка;
- ❖ постоянный температурный режим: 19—21°C;
- ❖ ограждение радиаторов;
- ❖ отсутствие занавесок;
- ❖ специальная мебель и оборудование;
- ❖ обязательно наличие пожарной сигнализации.

# ДЛЯ ИГРОВОГО ЗАЛА ПОТРЕБУЮТСЯ:



- развивающие комплекты – 10 штук (для рисования, лепки и др.)
- игрушки – не менее 20 штук



## ДЛЯ ДЕТСКОЙ ГАРДЕРОБНОЙ НЕОБХОДИМО:

- шкафчики для одежды – 2 штуки
- скамеечки – 3 штуки.





□ детская мебель (1 стол+4 стула) – 2 комплекта

□ сухой бассейн – 1 шт.



□ спортивные комплекты (шведская стенка + тренажёр) – 1 комплект

# ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

- Регистрация юридического лица
- Постановка на налоговый учет и учет во Внебюджетных фондах.

## ПЕРЕЧЕНЬ НЕОБХОДИМЫХ НОРМАТИВНЫХ АКТОВ:

- 1) устав организации;
- 2) документы, подтверждающий постановку в налоговые органы;
- 3) договор на аренду помещения;
- 4) заключения СЭС и пожарной инспекции;
- 5) документ, подтверждающий наличие материально-технической базы;

# ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА И КАДРОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ



# ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

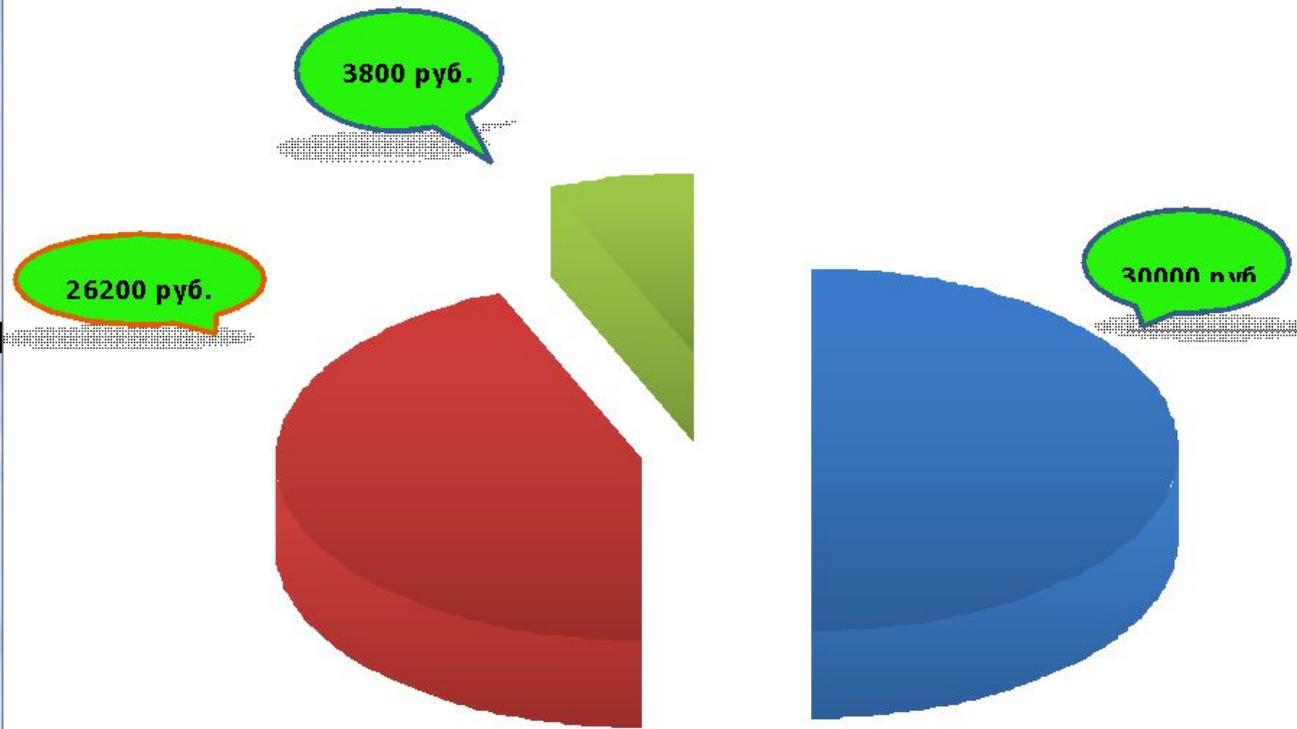
Начальный капитал бизнес - проекта :

- помещение – 30 000 рублей в месяц
- оборудование и инвентарь – 26 200 рублей
- реклама, организационные расходы – 3 800 рублей

Итого: 60 000 рублей необходимо для старта.



## Начальный капитал



- помещение
- оборудование и инвентарь
- реклама, организационные расходы

# ДОХОДЫ

- В среднем 40 человек за день
- Час пребывания ребенка – 100 руб.
- Итого за месяц: 120 000 руб.



# НЕОБХОДИМОЕ ОБОРУДОВАНИЕ И ИНВЕНТАРЬ

Наименование	Количество, шт.	Стоимость, руб.
Оборудование		
Столы	2	2 000
Стулья	8	2 400
Шведская стенка	1	1 500
Тренажёры	1	2 500
Сухой бассейн	1	7 000
Шкафчики для одежды	2	3 800
Скамеечки	3	2 400
итого		21 600
Инвентарь		
Бумага цветная	5	500
Пластин	5	200
Кисти	10	50
Краски акварельные	5	150
Альбомы для рисования	30	700
Игрушки	20	3 000
итого		4 600
Итого		26 200

# РАСХОДЫ НА ПЕРСОНАЛ

Должность	Численность	Оклад	Сумма с учётом РК и СН.
Менеджер	1	8 000	13 200
Воспитатель	4	6 000	39 600
Тех. сотрудник	1	3 000	4 950
Итого	6	17 000	57 750

# ОБЩИЕ ЗАТРАТЫ НА ДЕТСКИЙ ЦЕНТР НА ПЕРВЫЙ МЕСЯЦ



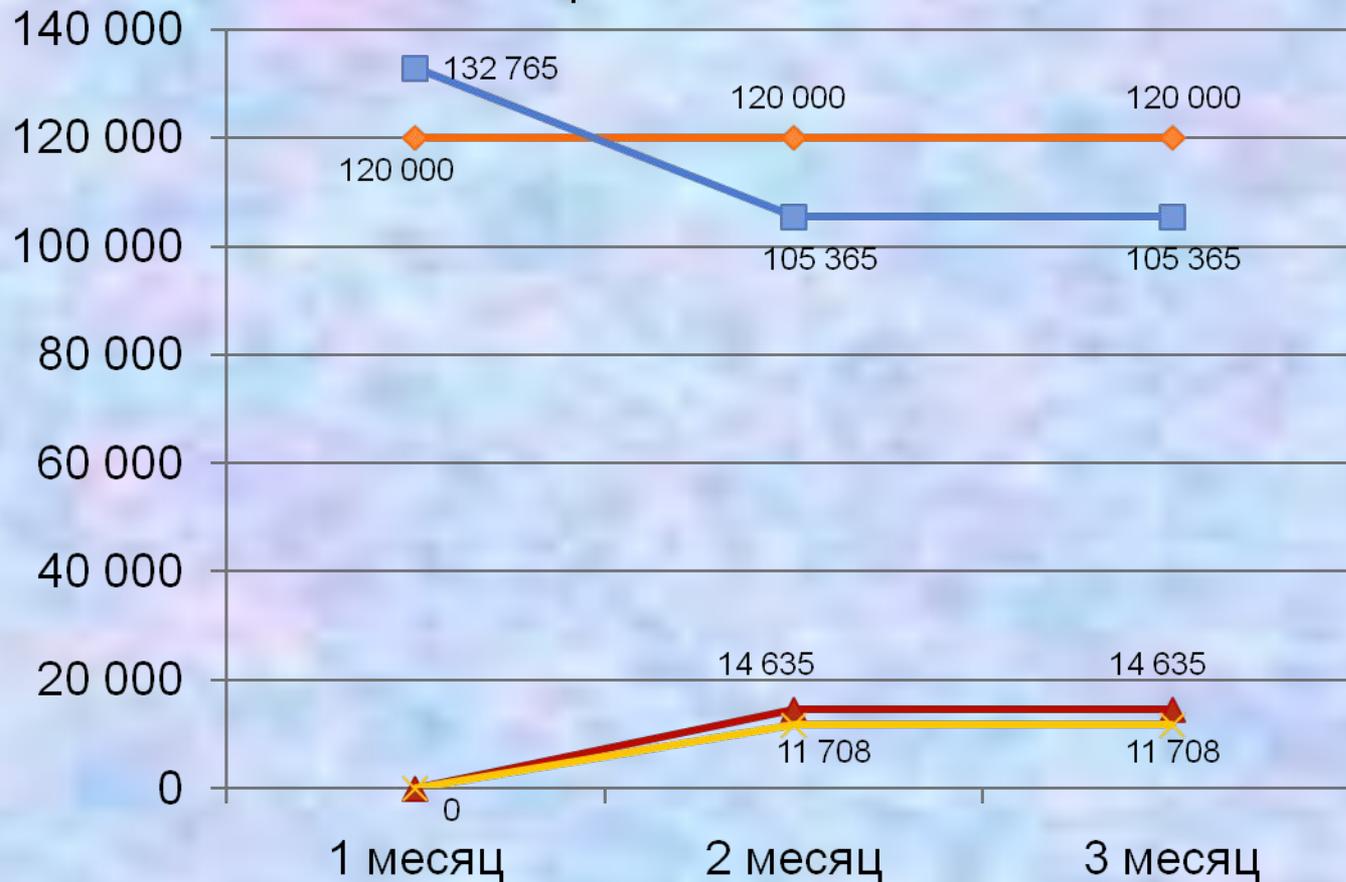
Статьи затрат	Величина затрат, руб.
Аренда помещения	30 000
Оборудование и инвентарь	26 200
Реклама	1 000
Зарплата работникам с отчислениями страховых взносов в ПФР, ФСС, ФОМС	72 765
Регистрация предприятия	1500
Прочие расходы на открытие	1300
Итого	132 765

# БЮДЖЕТ ПРОЕКТА

Показатели	Сумма, руб.			
	1 месяц	2 месяц	3 месяц	Итого за квартал
Выручка от реализации	120 000	120 000	120 000	360000
Затраты, связанные с деятельностью центра	132 765	105 365	105 365	343495
Налогооблагаемая прибыль(убыток)	(12 765)	14 635	14 635	16 505
Чистая прибыль	-	11 708	11 708	13 204
Рентабельность бизнес – идеи, % (чистая прибыль к выручке)	-	9,8	9,8	3,7

# Бюджет проекта

- ◆ Выручка от реализации
- Затраты
- ▲ Налогооблагаемая прибыль(убыток)
- ✕ Чистая прибыль



# РИСКИ

- 1) Рыночный риск – постоянное улучшение качества услуг, рекламная компания и другие маркетинговые мероприятия позволят обеспечить постоянный рост рынка для наших услуг.
- 2) Риск потери имущества (пожар, кража) - центр снабжён системами пожарной и охранной сигнализации.
- 3) Риск потери времени (отсутствие необходимого числа детей, поломка оборудования) – реклама, установленный график работы, строгий контроль качества игрового оборудования.

**Проект разработан студентами  
Петрозаводского Кооперативного техникума  
Карелреспотребсоюза**

Букиным Егором Владимировичем  
Иванчо Юлией Владимировной  
Смирновой Мариной Павловной

**Кураторы проекта:**

Пяжиева Татьяна Вячеславовна  
Корюкина Ольга Владиславовна  
Пашкевич Елена Леонидовна  
Кустова Анна Алексеевна



Спасибо за внимание