

Бизнес план «Пилинг салон»

1. Вложения.
2. Риски.
3. Срок окупаемости.
4. Оформление работника.
5. Чем особенно?

1. Вложения

- 1) Примерно 250 рыбок по 40 рублей за штуку + доставка рыбок = $10000 + 5000 = 15000$.
 - 2) Аренда квартиры + кварплата = примерно 7500.
 - 3) ИП. Открытие 800 рублей + ежегодно $32385 = 33185$.
 - 4) Визитки 600 рублей.
 - 5) Оборудование: одноразовые полотенца, журналы, ультрафиолетовая лампа, диоды, 1 маленький аквариум и 1 большой (оба самодельные), распечатка плакатов о пользе рыбок, около 4 пачек бумаги А4 и чернила на объявления, реклама в газете = примерно 10 000 рублей.
 - 6) ЗП сотруднику 10 000 рублей.
- Итого: затраты на первый квартал: 15К рыбки + 22,5К аренда + 33,2К ИП + 0,6К визитки + 10 К оборудование + 30К ЗП = 111 300 рублей.

+корм рыбкам по 300 в месяц

+ сумма «Х» на ветеринарное освидетельствование рыб.

В целом ежемесячно: кварплата+ЗП+бумага+чернила+полотенца+корм рыбкам+окупаемость ИП за месяц=

$7500 + 10000 + 200 + 100 + 300 + 300 + 2700 = 21100$.

ИТОГО: ЧТОБЫ ВЫЙТИ В 0, НУЖНО ИМЕТЬ 53 ЗАКАЗА В МЕСЯЦ ПО 400 РУБЛЕЙ.

Если иметь по 3 заказа в день, то срок окупаемости 7 с половиной месяцев.

2. Риски.

- 1) Попасться на кидалово по доставке.
- 2) Обман в количестве рыб.
- 3) Обман в качестве рыб(подделка).
- 4) Одна рыба больная ведёт к эпидемии рыб.

5. Особенности.

Нет конкурентов. Ниша этого рынка ПОКА пуста.

Женщины будут следить за собой ВСЕГДА(постоянная актуальность).