## **КРІ** — как много в этом слове

## Принято стратегическое решение

KPI = 60'000 рублей

Рассмотрим из чего он состоит!

КРІ руководителя проекта	Задача	Расчетная база	Оценочный фактор	Условие
Деловая активность	Список задач. Назначается коммерческим директором.	список задач	сумма балов	Зачет показателя при выполнении 80% задач (8 баллов). При меньшем объеме выполнения денежное начисление не производится.
Работа с браком и недостачей поставщиков	Улучшение работы с претензиями по качеству товара и недопоставкам.	журнал документов "претензия" в 1С/отчет по просроченным претензиям	отсутствие просроченных (необработанных претензий)	в работе
Получение компенсации от поставщика	Увеличение компенсаций от поставщиков. Брак, недопоставки.	Отчет по требованиям на компенсацию. Срок закрытия 3 месяца	Отсутствие незакрытых требований на компенсации в контрольном периоде.	в работе
Эффективность работы с поставщиками	Повышение эффективности работы. Параметры определяются УК.	список задач	Выполнение минимум 2-х параметров ежемесячно.	
Группа товаров "Ликвидация"	Снижение товарных запасов группы "Ликвидация".	1С Торговля. Запасы и закупки. Анализ себестоимости товаров. (Номенклатура. Ликвидация). Сумма склада на последнее число месяца.	Достижение планового результата. Min 90%	Учитываются результаты продаж и списаний.
Группа товаров Z (второй сорт)	Увеличение продажи товаров с характеристикой "Z".	1С Торговля. Запасы и закупки. Анализ себестоимости товаров. Характеристика "z"		Учитывается только результат продажи
Прибыль от продаж (валовая прибыль).	Выполнение плана по прибыли. Назначается УК в рамках стратегии развития компании.	1С Торговля. Оптовые продажи. Отчет "Выручка и себестоимость продаж". Корректность данных отчета после проведения	Достижение планового результата. Min 95%	План по прибыли на 2020 г.

Деловая активность	НЕ МЕНЕЕ 8 БАЛЛОВ	оценка/балл
Маркетинговые мероприятия (новости)	Не менее 3-х новостей	1
Обучающий и информативный контент	Не менее 3 событий (семинаров, выставок) / видеороликов	2
Соблюдения сроков сдачи отчетности аналитик	Не позднее 5 раб. дней после сведения данных Отделом Маркетинга	1
Соблюдения сроков публикации отчетов на форуме	не более 10 раб. дней с нач. месяца	2
Просроченных заданий в Документообороте более НЕДЕЛИ	не более 3-х задач	1
Претензии со стороны отделов УК	Не более 2-х отделов	1
Взаимодействие с филиальной сетью	Не более 5-ти отрицательных отзывов в теме на форуме	1
Оценка непосредственным руководителем	Оценка параметров, не входящих в перечисленные выше	1
	Сумма баллов:	10
	Маркетинговые мероприятия (новости)  Обучающий и информативный контент  Соблюдения сроков сдачи отчетности аналитик  Соблюдения сроков публикации отчетов на форуме  Просроченных заданий в Документообороте более НЕДЕЛИ  Претензии со стороны отделов УК  Взаимодействие с филиальной сетью	Маркетинговые мероприятия (новости)  Не менее 3-х новостей  Не менее 3 событий (семинаров, выставок) / видеороликов  Соблюдения сроков сдачи отчетности аналитик  Соблюдения сроков публикации отчетов на форуме  Просроченных заданий в Документообороте более НЕДЕЛИ  Претензии со стороны отделов УК  Взаимодействие с филиальной сетью  Оценка непосредственным руководителем  Оценка параметров, не входящих в перечисленные выше

Эффективность работы с поставщиками				
достижение	минимальные параметры достижения			
Улучшение условий оплаты при неповышающихся ценах	переход с полной предоплаты на частичную не более 50 % / с предоплаты на постоплату / увеличение отсрочки на срок не менее 15 дней			
Снижение закупочной цены на постоянной основе	2%			
Получение скидки за объём	2% при наличии экономического обоснования увеличенного объёма			
Получение скидки в рамках специального плана / акции поставщика	2% / 40000 руб.			
Получение бесплатных каталогов / образцов от поставщика	50			
Получение рекламного бюджета от поставщика	30000 руб.			
Получение ретроскидки от поставщика	50000 руб.			
Согласование премии от поставщика менеджерам - лидерам продаж	30000 руб.			
Получение эксклюзивных прав на дистрибьюторство, в том числе пролонгация	1 год			
Внесение информации о Зеноне в каталоги / на сайты поставщика				
Проведение совместных семинаров /презентаций с поставщиком	1 в месяц			
Получение /согласование бесплатной доставки на ДЦ при неповышающихся ценах (или скидка от поставщика за самовывоз)				
Сокращение срока производства / поставки	неделя			
Получение от поставщика уникального контента для интернет-магазина - видеоролики, фотографии применения				
Улучшение сроков и гарантий на оборудование				
Обучение за счет поставщика или 50/50				

## СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ



