

МАКРОЭКОНОМИКА

Национальная экономика

Совокупный спрос и совокупное предложение

Потребление, сбережения и инвестиции

Макроэкономическое равновесие

Денежный рынок

Макроэкономическая нестабильность

Государство в рыночной экономике

Государственный бюджет

Фискальная политика государства

Современная банковско-кредитная система

Денежно-кредитная (монетарная) политика государства

Макроэкономическая динамика

Переходная экономика

Макроэкономика – часть экономической теории, изучающая национальное хозяйство, экономику страны в целом и взаимодействие образующих ее крупных агрегатов.

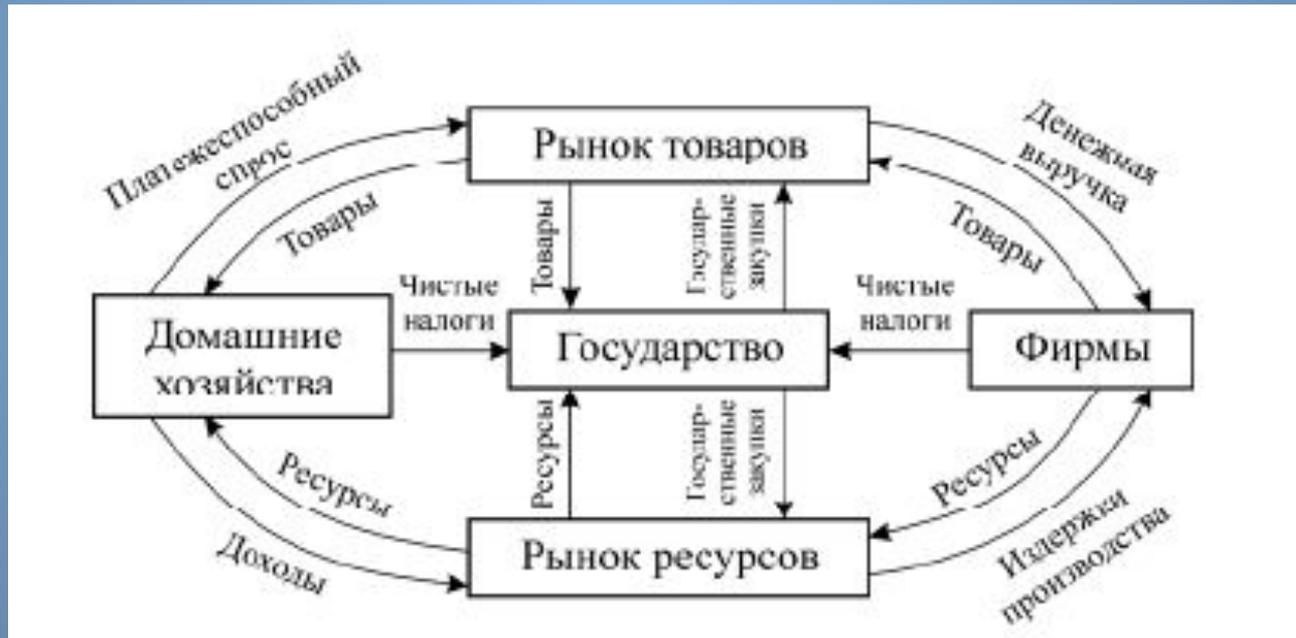
Как самостоятельный раздел экономической теории макроэкономика сформировалась **в 30-х годах XX века**. Ее возникновение связано с именем **Дж. М. Кейнса**, показавшего, что национальная экономика как единое целое обладает некоторыми свойствами, которых нет у ее отдельных составляющих, поэтому национальная экономика должна рассматриваться как самостоятельный раздел экономической теории.

Национальная экономика

Макроэкономика анализирует хозяйственную деятельность **четырёх экономических агентов** (домашние хозяйства, фирмы, государство и **заграница**), каждый из которых представляет собой совокупность реальных хозяйствующих субъектов, но эти экономические элементы рассматриваются как **один субъект, действующий на четырёх совокупных рынках** (товаров, труда, капитала и денег).

Национальная экономика

Взаимосвязи основных макроэкономических субъектов на основных рынках в условиях закрытой экономики, т.е. без учета экономических субъектов, имеющих постоянное местонахождение за пределами страны, изображены на рисунке.

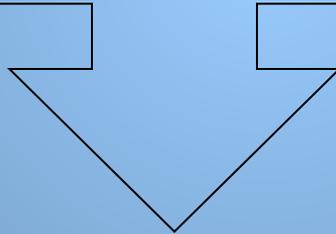


Кругооборот товара и денег в национальном хозяйстве

Национальная экономика

Основные цели макроэкономического развития:

- Устойчивый экономический рост;
- Полная занятость;
- Стабильные цены;
- Уравновешенный торговый баланс.



Кейнсианский четырехугольник,
который необходимо удерживать в
равновесии

Национальная экономика

Валовой национальный продукт (ВНП, GNP) – это рыночная стоимость конечных товаров и услуг, произведенных в течение года факторами производства, принадлежащими гражданам данной страны независимо от их местонахождения (на территории данной страны или за рубежом).

Во избежание повторного счета **в ВНП страны не включают:**

- государственные и частные трансфертные платежи – платежи, взамен которых никакие товары или услуги не поступают (пенсии, пособия, субсидии, стипендии и т.п.);
- сделки с ценными бумагами (купля-продажа акций, облигаций, сертификатов и т.п.);
- выручку от продажи товаров, произведенных в предыдущий период. Такая продажа не отражает текущего производства и потому не учитывается в ВНП данного года.

Национальная экономика

Валовой внутренний продукт (ВВП) – это стоимость конечных товаров и услуг, произведенных на территории данной страны, независимо от национальной принадлежности факторов производства.

Соотношение между ВВП и ВНП характеризует следующая зависимость:

$$\begin{aligned} & \text{валовой национальный продукт} - \\ & - \text{доходы, получаемые отечественными} \\ & \quad \text{производителями за рубежом} + \\ & + \text{доходы, получаемые иностранными} \\ & \quad \text{производителями в данной стране} = \\ & = \text{валовой внутренний продукт.} \end{aligned}$$

Национальная экономика

Три метода определения величины ВВП:

1. Метод конечного использования: ВВП

исчисляется путем суммирования расходов всех макроэкономических субъектов, приобретающих конечную продукцию.

$$\text{ВВП (по расходам)} = C + I + G + E_n$$

C – личное потребление;

I – валовые инвестиции

G – государственные закупки товаров и услуг

E_n – чистый экспорт

Национальная экономика

2. **Распределительный метод** - ВВП определяется путем суммирования доходов собственников ресурсов (труда, земли, капитала, предпринимательских способностей), полученных в результате производства продукции.

$$\text{ВВП (по доходам)} = W + R + I + Pr + A + T$$

W – заработная плата наемных работников;

R – рента;

i – процент, доход на капитал;

Pr – прибыль;

F – амортизация;

T – косвенные налоги.

Национальная экономика

3. **Производственный метод** - ВВП исчисляется как сумма добавленных стоимостей.

Добавленная стоимость - стоимость той части конечной продукции, которая была добавлена на каждой стадии её производства, и определяется как разность между рыночной стоимостью выпущенных товаров и услуг и стоимостью промежуточного продукта (сырья, материалов, топлива и т.п.). Она включает в себя заработную плату, амортизацию, процент и прибыль.

Национальная экономика

ВНП



Номинальный - это ВНП, исчисленный в текущих ценах.

Реальный – это ВНП, исчисленный в неизменных ценах, т.е. «очищенный» от влияния инфляции.

Потенциальный – это возможный объем производства при полном использовании ресурсов, в частности, при естественном уровне безработицы.

Дефлятор ВНП – характеризует изменение общего уровня цен.

$$\text{Дефлятор ВНП} = \frac{\text{номинальный ВНП}}{\text{реальный ВНП}}$$

Дефицит ВНП – разница между потенциальным ВНП и фактически произведенным реальным ВНП

Национальная экономика

На основании ВВП рассчитывается ряд других макроэкономических показателей:

– **Чистый национальный продукт (ЧНП)** – это ВВП за вычетом той части произведенного продукта, которая необходима для замены капитала, изношенного в процессе производства (амортизация), т.е. ЧНП включает в себя только чистые инвестиции. ЧНП характеризует годовой объем национального производства, который экономика в состоянии потребить, не сокращая возможности будущего производства.

– **Национальный доход (НД)** – общий доход, полученный поставщиками ресурсов за их вклад в создание ВВП. Национальный доход включает все виды пофакторных доходов, полученных в данном году (заработная плата + рента + процент + прибыль).

– **Личный доход (ЛД)** – персональный доход, заработанный или полученный отдельными лицами, т.е. не только доходы, полученные от продажи факторов производства, но и трансфертные платежи.

– **Располагаемый доход (РД)** – личный доход, остающийся после уплаты налогов и используемый на потребление и сбережение.

Национальная экономика

Система национальных счетов (СНС) – это оставляемая по единой для всех стран методологии система статистических данных о производстве, распределении и использовании конечного продукта.

СНС включает **систему счетов**, которые отражают участие всего национального хозяйства и отдельных субъектов в процессах:

- производства материальных благ и услуг;
- образования доходов;
- перераспределения доходов;
- использования доходов;
- изменения имущества (национального богатства);
- кредитования и финансирования.

Национальная экономика

ВНП (ВВП) в расчете на душу населения (объем реального ВНП за год, деленный на численность населения) является важнейшим показателем, характеризующим уровень развития экономики и, соответственно, уровень жизни в стране.

Не может полностью отразить экономическое благосостояние нации, так как **не учитывает**:

- нерыночные операции (ремонт собственного дома своими силами, выращивание овощей для собственных нужд и т.п.), которые влияют на благосостояние, но не отражаются в величине ВНП;
- увеличение (или сокращение) свободного времени, что является важной характеристикой благосостояния;
- повышение качества продукции;
- экологические последствия производства – ухудшение (улучшение) природной среды;
- теневую экономику.

Национальная экономика

Теневая экономика

- это всякая деятельность, предполагающая уклонение от уплаты налогов, не учитываемая государственной статистикой и следовательно, ведущая к уменьшению поступлений в бюджет.

Национальная экономика

Национальное богатство -это все блага, которыми обладает общество в настоящее время.



Реальное – это накопленные материальные блага, результат многолетнего функционирования экономики данной страны. Оно включает:

- основной капитал;
- оборотный капитал;
- резервы и запасы;
- имущество населения.

Потенциальное – современные экономисты относят к потенциальному национальному богатству природные ресурсы.

Совокупный спрос и совокупное предложение

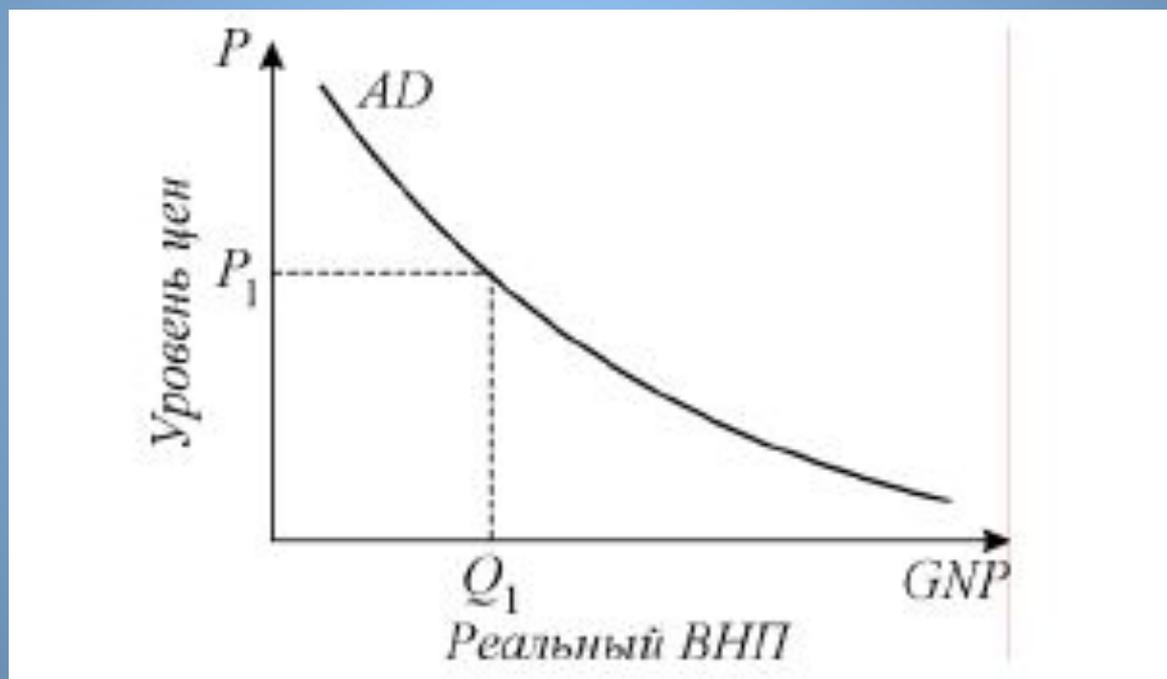
Совокупный спрос (AD) – это тот реальный объем национального производства, который экономические агенты (хозяйствующие субъекты) готовы купить при каждом возможном уровне цен.

Включает спрос:

- населения на потребительские товары (потребительские расходы);
- фирм на инвестиционные товары (инвестиционные расходы);
- государства на товары и услуги (государственные расходы);
- заграницы на продукцию национального производства.

Совокупный спрос и совокупное предложение

Зависимость между общим уровнем цен и реальным объемом производства (ВНП), на который предъявляется спрос, - обратная: чем ниже общий уровень цен, тем больше объем производства, который будет куплен.

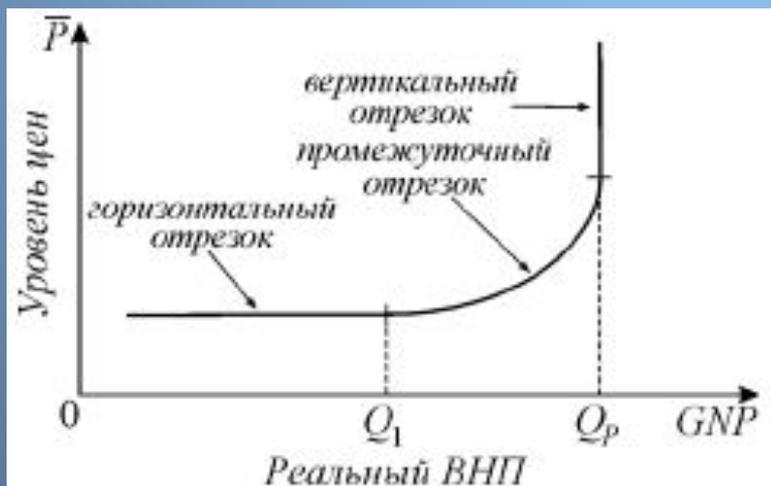


Кривая совокупного спроса

Совокупный спрос и совокупное предложение

Совокупное предложение (AS) - это общая величина всех конечных товаров и услуг, предъявляемых к продаже, т.е. это реальный объем национального производства при каждом возможном уровне цен.

Более высокий уровень цен стимулирует увеличение объема предложения (производства), более низкий – сокращение производства, т.е. между уровнем цен и национальным объемом производства существует прямая зависимость, изображенная на рисунке.



Кривая совокупного предложения

Потребление, сбережения и инвестиции

Потребление (C) – это использование части располагаемого дохода для текущего приобретения товаров краткосрочного и длительного пользования и услуг.

Сбережения (S) – это накопление части дохода для последующего потребления.

И потребление, и сбережения являются функциями дохода (ВНП).

Потребление, сбережения и инвестиции

Зависимость между уровнем дохода и потреблением описывается графиком потребления, изображенным на рисунке.

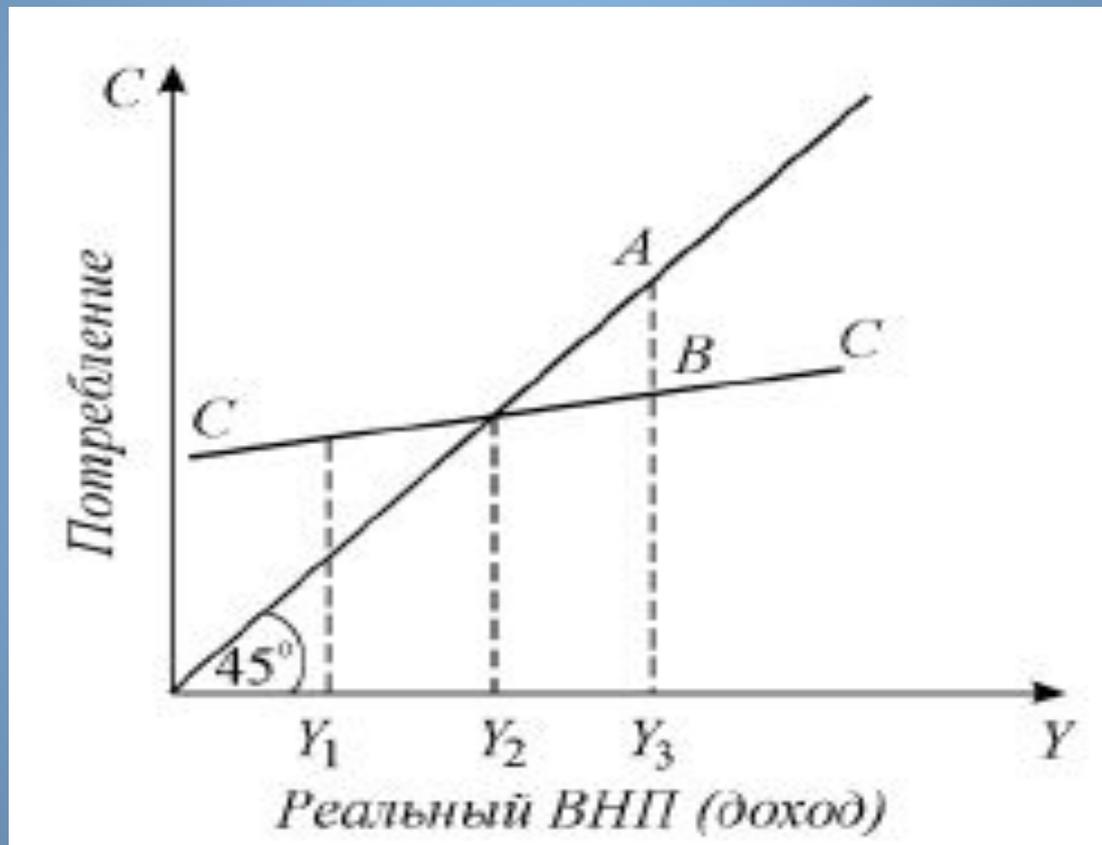


График потребления

Потребление, сбережения и инвестиции

Анализ графика:

Потребление в каждой точке биссектрисы равно доходу, т.е. весь доход потребляется и сбережения равны 0. В реальной жизни потребляется только часть дохода и кривая потребления обычно принимает вид CC .

Анализ этой кривой показывает, что:

- даже при нулевом доходе существует потребление. Это так называемое автономное потребление (C_0) – потребление, не зависящее от уровня дохода. Потребление никогда не может равняться 0, так как без потребления невозможно существование человека как биологического вида. Автономное потребление может осуществляться за счет продажи накопленного имущества, займов;
- при доходе, равном Y_1 , потребление больше дохода. В этом случае потребление осуществляется как за счет дохода, так и за счет сбережений, займов и т.п.;
- при доходе, равном Y_2 , весь доход идет на потребление;
- за пределами Y_2 , при Y_3 часть дохода (Y_3B) потребляется, а часть (AB) сберегается.

Потребление, сбережения и инвестиции

Другая часть располагаемого дохода используется для сбережений. Зависимость сбережений от величины дохода представлена на рисунке.

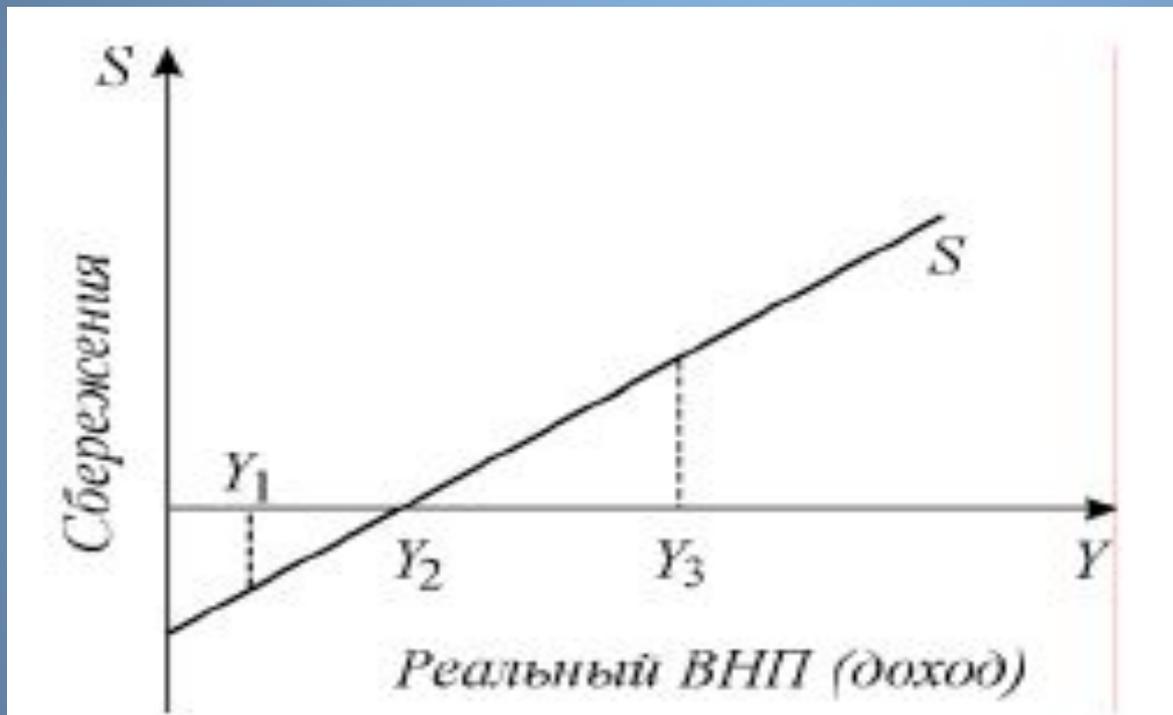


График сбережений

График сбережений показывает, что при доходе, равном Y_1 , сбережения имеют отрицательное значение (сбережения сокращаются), при доходе Y_2 сбережения равны нулю. Они возникают и начинают расти за пределами Y_2 и по мере увеличения дохода возрастают абсолютно, растет и доля сбережений в доходе.

Потребление, сбережения и инвестиции

Уровень потребления и сбережений характеризует ряд показателей:

– средняя склонность к потреблению (APC) – доля располагаемого годового дохода (Y), направляемая на потребление (C);

$$APC = C : Y$$

– средняя склонность к сбережению (APS) – доля располагаемого годового дохода (Y), направляемая на сбережение (S);

$$APS = S : Y$$

– Отношение изменения объема потребления к изменению дохода называется предельной склонностью к потреблению (MPC);

$$MPC = \Delta C : \Delta Y$$

– Отношение изменения сбережений к изменению дохода называется предельной склонностью к сбережению (MPS).

$$MPS = \Delta S : \Delta Y$$

Потребление, сбережения и инвестиции

Инвестиционный спрос фирм (I) - это намерения, или планы, фирм по увеличению своего капитала и/или товарных запасов.

Инвестиции

```
graph TD; A[Инвестиции] --> B[Автономные]; A --> C[Производные (индуцированные)];
```

Автономные – это инвестиции, не зависящие от уровня дохода (ВНП).

Производные (индуцированные) – это инвестиции, величина которых зависит от величины ВНП

Рассмотрим автономные инвестиции, т.е. инвестиционный спрос не зависит от текущего дохода (или зависит, но слабо).

Основные факторы, влияющие на инвестиционный спрос:

- Ожидаемая норма прибыли (N_p);
- Уровень банковского процента (i).

Потребление, сбережения и инвестиции

Зависимость инвестиционного спроса от уровня банковского процента описывает кривая спроса на инвестиции, изображенная на рисунке.

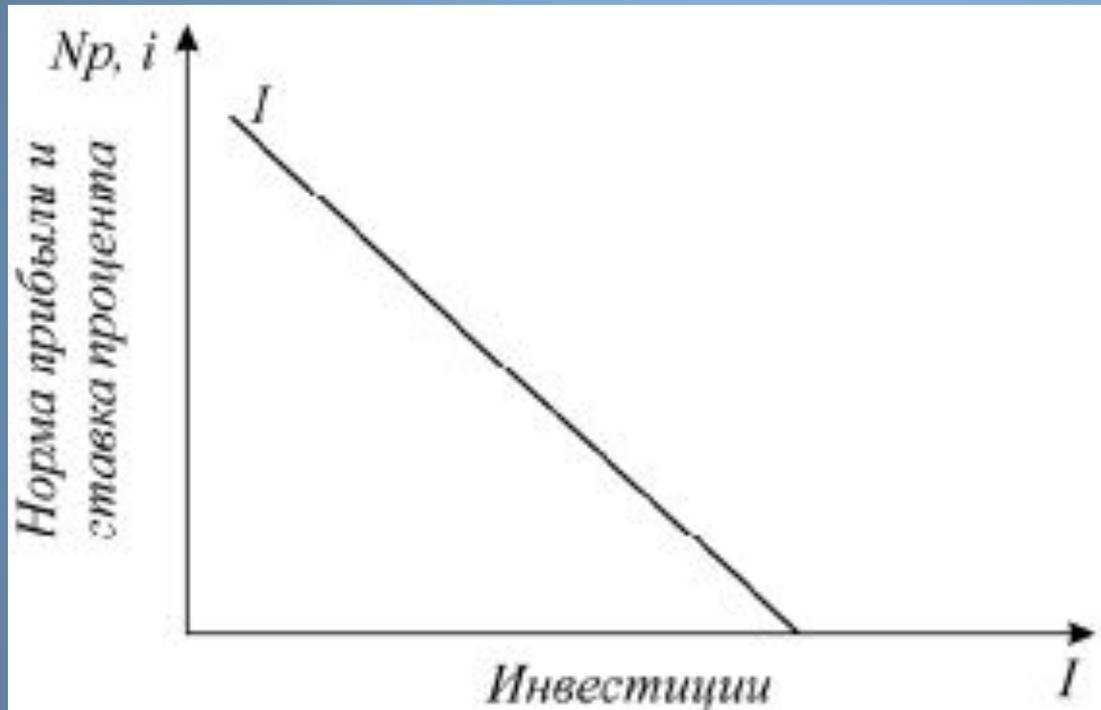


График спроса на инвестиции

Кривая спроса на инвестиции отлого опускается вниз и отражает обратную зависимость между ожидаемой нормой прибыли, ставкой процента и совокупной величиной требуемых инвестиций.

Макроэкономическое равновесие

Общее экономическое равновесие – это состояние, при котором объем производства и пропорции обмена сложились таким образом, что на всех рынках одновременно достигнуто равенство между спросом и предложением и ни один из участников рыночных сделок не заинтересован менять свои покупки или продажи.

Условия, при которых достигается макроэкономическое равновесие:

- **Классическая школа:** предложение (производство) создает спрос и тем самым обеспечивает равновесие совокупного спроса и совокупного предложения. Классики рассматривают условия равновесия при изменяющихся ценах;

- **Кейнсианская школа:** спрос формирует предложение и является главным фактором, обеспечивающим макроэкономическое равновесие. При этом кейнсианцы анализируют условия равновесия при постоянных ценах.

Денежный рынок

Денежная масса – это совокупность всех денежных средств, находящихся в хозяйстве в наличной и безналичной формах и выполняющих функции средства обращения и накопления.

Денежные агрегаты:

M0 - бумажные (банкноты) и наличные металлические (разменная монета) деньги в обращении (без кассовой наличности банков);

M1 - включает M0 и деньги на беспроцентных банковских счетах до востребования (текущие, расчетные счета предприятий);

M2 - состоит из M1, сберегательных счетов (процентные счета до востребования) и небольших срочных вкладов;

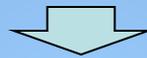
M3 - образуется из M2 и крупных срочных вкладов;

L (в некоторых странах) - включает в себя M3 и некоторые виды высоколиквидных ценных бумаг (деPOSITНЫЕ сертификаты, казначейские векселя).

Денежный рынок

Денежная база («сильные деньги») - это деньги, находящиеся под непосредственным контролем центрального государственного банка (наличные деньги в обращении и деньги на счетах коммерческих банков, в центральном государственном банке).

Сколько денег должно быть в экономике?



Уравнение обмена И. Фишера, согласно которому количество денег в обращении должно быть таким, чтобы соблюдался баланс между ними и стоимостью производимых в стране товаров и услуг с учетом их цен:

$$M \times V = P \times Q \Rightarrow M = (P \times Q) : V$$

M – количество денег (денежная масса) в обращении;

V – скорость обращения денег (среднегодовое количество раз, которое денежная единица расходуется на приобретение товаров и услуг);

P – уровень цен (индекс средневзвешенных цен товаров и услуг);

Q – реальный объем национального производства.



Чем больше созданный в стране национальный продукт, тем больше денег должно находиться в обращении. С увеличением физического количества товаров приходится наращивать и денежную массу.

Денежный рынок

Стоимость денег – это их реальная покупательная способность, т.е. то количество товаров и услуг, которое можно купить на денежную единицу.

Этот показатель выражает фактическую стоимость (реальную стоимость) в отличие от нарицательной (номинальной) стоимости денег.

Стоимость денег находится в обратной зависимости от массы денег в обращении. Чем больше денег находится в обращении, тем меньше их стоимость, и наоборот.

Денежный рынок

Спрос на деньги предопределяется такими их функциями, как средство обращения и средство накопления.

Совокупный спрос на деньги (D_m) включает в себя:

1. Деловой спрос или спрос для сделок;
2. Спрос на деньги как запасную стоимость.

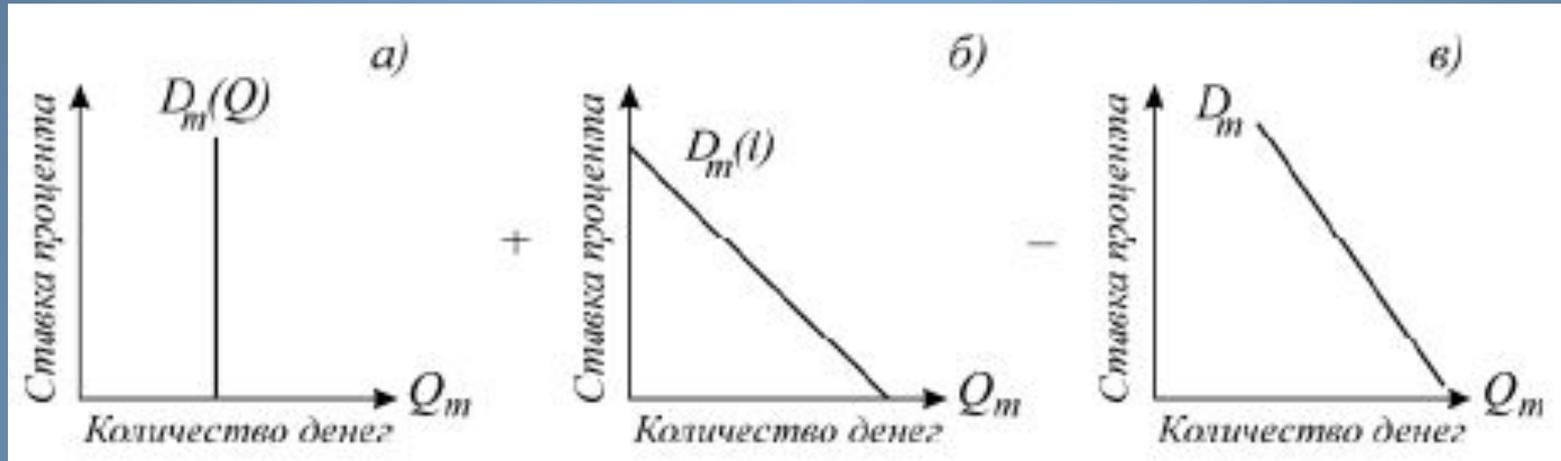
Деловой спрос $D_m(Q)$ – это спрос на деньги для осуществления покупок или платежей.

Спрос на деньги как запасную стоимость (как средство сбережения)

$D_m(i)$ – зависит от предпочтения ликвидности. Если экономические субъекты предпочитают иметь высоколиквидные активы – спрос на деньги растет, если менее ликвидные, но доходные – падает. В свою очередь, вопрос о том, как распределяются сбережения между деньгами и неденежными активами, решается в зависимости от ставки процента (i). Если ставка процента повышается, то курс (рыночная цена) ценных бумаг падает, их доходность возрастает, и экономические субъекты предпочитают сбережения в форме неденежных активов – спрос на деньги как средство сбережения падает. И наоборот.

Денежный рынок

Графически спрос на деньги представлен на рисунке.



Совокупный спрос на деньги

На рисунке а) представлен деловой спрос на деньги. Кривая спроса на деньги для сделок вертикальна, поскольку спрос не зависит от уровня процентной ставки, а определяется номинальным ВВП.

На рисунке б) представлен спрос на деньги (запасная стоимость), который находится в обратной зависимости от уровня процентной ставки.

На рисунке в) представлен совокупный спрос на деньги – сумма делового спроса и спроса на деньги как средства сбережения. Кривая общего спроса на деньги определяется путем смещения по горизонтальной оси прямой спроса на деньги как запасную стоимость на величину, равную спросу на деньги для сделок.

Денежный рынок

Предложение денег (S_m) – формирование денежной массы в стране. Рынок деньги не создает. Снабжение экономики деньгами – это функция государства. Непосредственный контроль за денежной массой и ее регулирование осуществляет центральный государственный банк.



Центральный банк –
осуществляет функции по
созданию наличных денег



Коммерческие банки –
осуществляют функции по
созданию безналичных денег
в процессе кредитования
хозяйства

Денежный рынок

Денежный рынок – это рынок, на котором спрос на деньги и их предложение определяют уровень процентной ставки, цену денег.

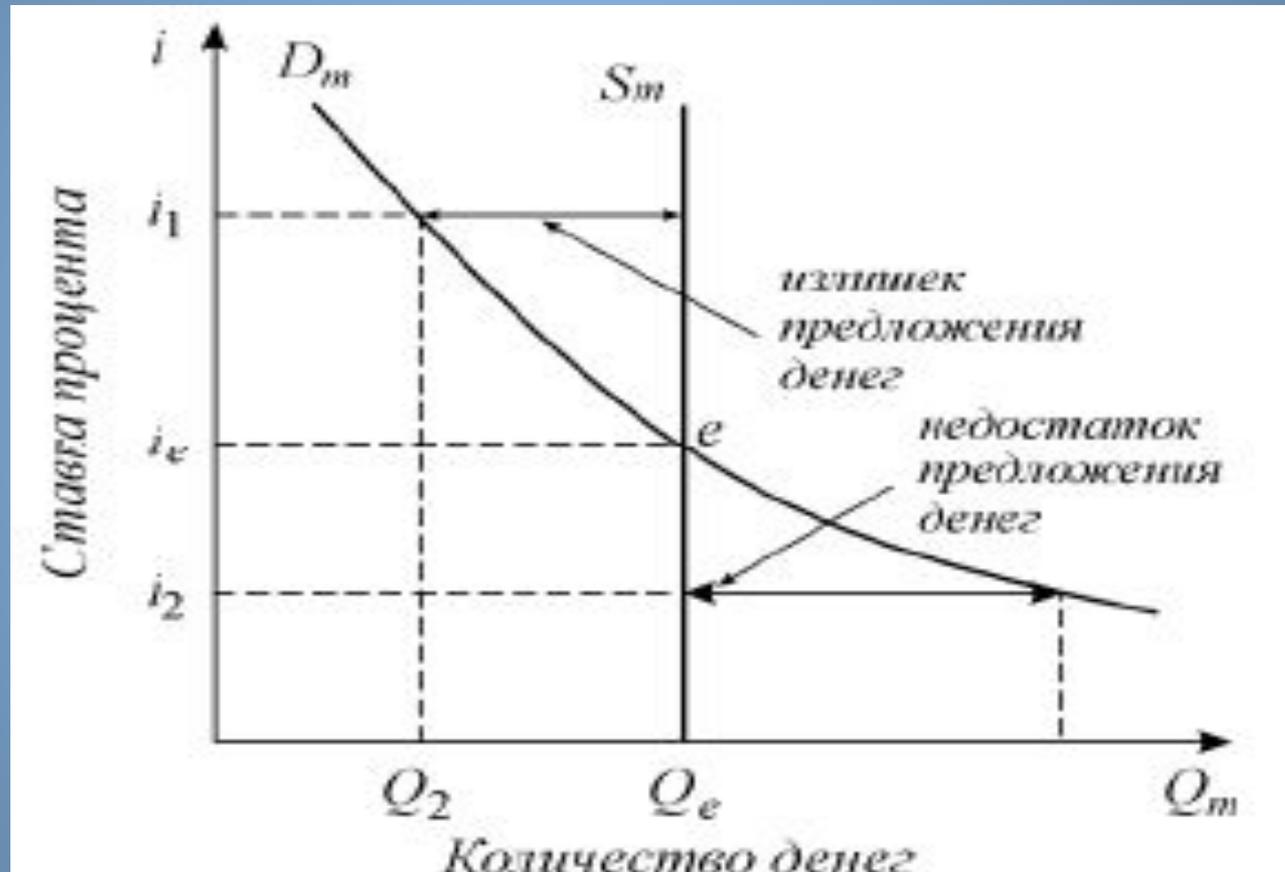
Основные участники денежного рынка: фирмы, правительство, центральный и коммерческие банки и др.

Объект купли-продажи – деньги, предоставляемые во временное пользование.

Цена денег – это та сумма денег, которая уплачивается за пользование деньгами, т.е. ссудный процент.

Денежный рынок

Как и на любом рынке, равновесие имеет место в точке пересечения кривых спроса и предложения, изображенное на рисунке.



Денежный рынок

Денежный рынок

Анализ графика показывает, что:

Поскольку предложение денег определяется не их ценой, а регулируется государством, исходя из общих целей макроэкономического развития, то предложение денег совершенно неэластично, т.е. не зависит от величины процентной ставки (их цены). В то же время спрос на деньги является функцией процента и находится в обратной зависимости от уровня процентной ставки.

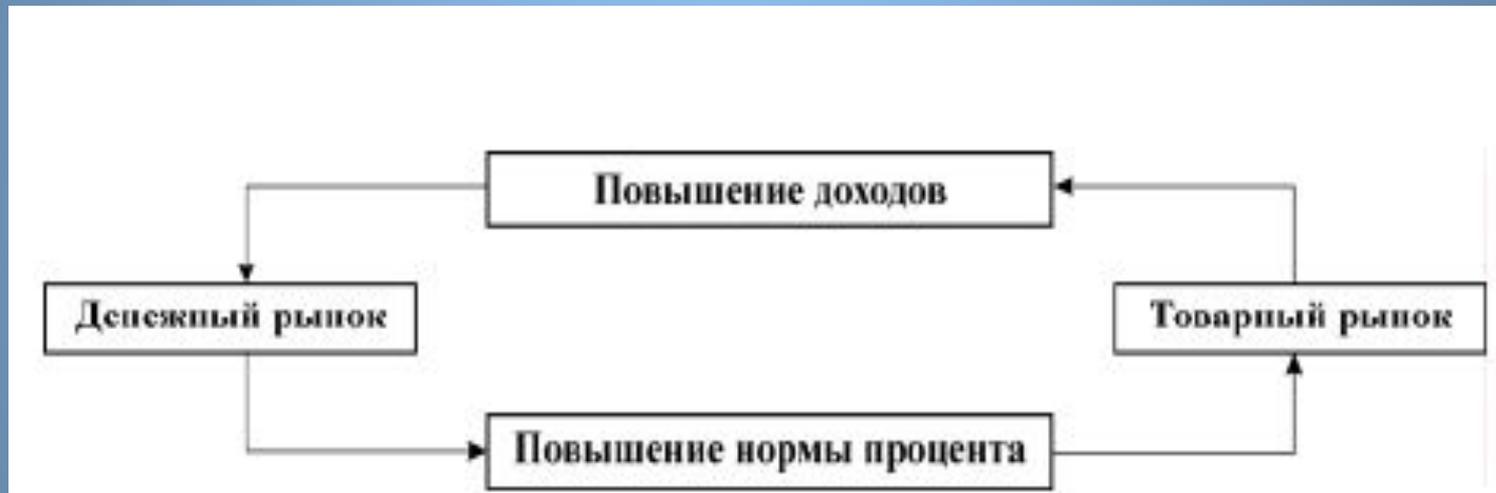
Равновесие на денежном рынке означает соответствие количества активов, которые хозяйственные агенты хотят иметь в виде денег, количеству денег, которое предлагается банковской системой. Равновесие это достигается при определенной норме процентной ставки (i_e).

Если норма процента (i_1) превысит равновесный уровень, то хозяйственные агенты не захотят иметь то количество денег, которое предлагается банковской системой, и возникнет излишек денег. Объясняется это тем, что в результате повышения процентной ставки стоимость ценных бумаг упадет, они станут более доходными, и хозяйственные агенты предпочтут неденежные активы (ценные бумаги) денежным. Однако падение спроса на деньги приведет к снижению ставки ссудного процента до равновесного уровня. На рынке восстановится равновесие.

Если же, наоборот, процентная ставка оказывается меньше равновесной (i_2), сократится число желающих держать свои активы в ценных бумагах. Те, у кого есть сбережения, будут все больше предпочитать ликвидность, сознавая, что низкие проценты тождественны высоким ценам на ценные бумаги. Спрос на них упадет, что вызовет повышение их курса. Это приведет к росту спроса на деньги и повышению процентных ставок, которые пойдут вверх. На рынке восстановится равновесие.

Денежный рынок

Вывод: денежный и товарный рынки тесно связаны между собой. События, происходящие на денежном рынке, отражаются на товарном рынке. В свою очередь, перемены в объемах производства товаров и услуг отражаются на спросе на деньги. Связь между денежным рынком и товарными рынками может быть представлена на рисунке:



Увеличение ВВП, повышение доходов увеличивает спрос на деньги, что, в свою очередь, ведет к росту процентной ставки. Повышение процентной ставки сказывается на инвестициях и совокупном спросе. Изменения совокупного спроса отражаются на объеме производства и величине доходов.

Макроэкономическая нестабильность

Безработица (U) - циклическое явление, выражающееся в превышении предложения труда над спросом на него.

Умеренная безработица необходима для нормального развития экономики, так как она:

- образует резерв незанятой рабочей силы, который может быть использован при необходимости расширения производства;
- усиливает стимулы к труду и предпринимательству;
- является эффективным средством повышения производительности и дисциплины труда.

Безработным (определение Международной организации труда) считается человек, который может работать, хочет работать, самостоятельно активно ищет работу, но не может трудоустроиться из-за отсутствия рабочих мест или недостаточной профессиональной подготовки.

Макроэкономическая нестабильность

Место безработных в общей численности населения представлено на следующей схеме.

Все население страны	Нетрудоспособное население (пенсионеры, дети, инвалиды)		
	Трудоспособное население	Не занятые в общественном производстве*	
		Рабочая сила (экономически активное население)	Работающие

* *военнослужащие, учащиеся, домашние хозяйки и т.п.*

Макроэкономическая нестабильность

Два основных типа безработицы:

1. Добровольная безработица:

– **фрикционная безработица** – временная безработица, которая возникает при перемене рабочего места (переходе с одной работы на другую, изменении местожительства и т.п.) или при смене "этапов жизненного пути" (поиск работы после армии, окончания учебного заведения), т.е. это период, когда человек добровольно находится "между работами", ищет новое место работы;

– **институциональная безработица** – вид безработицы, которая может возникать как следствие действия законодательных положений о минимальной заработной плате, пособия по безработице (человек может предпочесть получать пособие по безработице, нежели работать). Не случайно законодательство всех стран предусматривает определенный срок выплаты таких пособий.

2. Вынужденная безработица:

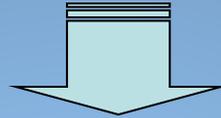
– **структурная безработица** – высвобождение рабочей силы под влиянием научно-технического прогресса, воздействием структурных сдвигов в экономике, изменений в территориальных пропорциях, сокращающих спрос на рабочую силу. Поскольку все названные причины структурной безработицы существуют постоянно, постольку постоянно имеется определенное количество людей, которые теряют старую работу и ищут новую;

– **циклическая безработица** – высвобождение рабочей силы, вызванное общим спадом производства, т.е. той фазой экономического цикла, для которой характерно сокращение совокупного спроса, производства и соответствующее сокращение занятости и рост безработицы. Циклическая безработица может проявляться в открытой и скрытой форме. Открытая форма означает увольнение работника и потерю им дохода. Скрытая безработица проявляется в сокращении продолжительности рабочего дня, рабочей недели, принудительных отпусках и соответствующем сокращении заработной платы;

– **сезонная безработица** – возникает в связи с изменением спроса на рабочую силу в зависимости от времени года.

Макроэкономическая нестабильность

Фрикционная безработица + структурная безработица



Естественная (нормальная) безработица

- характеризует состояние рынка труда, при котором имеется примерное равенство между числом свободных рабочих мест и числом работников, ищущих работу;
- представляет собой устойчивую на протяжении длительного периода времени долю безработных в рабочей силе;
- позволяет осуществлять безинфляционное расширение производства.

Макроэкономическая нестабильность

Показатели для характеристики безработицы:

1. **Уровень безработицы** (показатель, характеризующий масштабы безработицы в стране). Он определяется как доля безработных в численности экономически активного населения (рабочей силы):

$$\text{Уровень безработицы} = \frac{\text{Число безработных}}{\text{Экономически активное население}} \times 100\%$$

Экономически активное население = работающие + безработные

2. **Длительность безработицы** - время, в течение которого человек остается без работы.

Макроэкономическая нестабильность

Политика занятости предполагает:

- осуществление мер, направленных на недопущение массовой безработицы;
- оказание помощи безработным в трудоустройстве;
- создание условий для переобучения, переподготовки безработных;
- стимулирование инвестиций, ведущих к созданию новых рабочих мест;
- материальную поддержку безработных и т.п.

Макроэкономическая нестабильность

Инфляция (от латинского "инфлатио" – вздутие) – это переполнение каналов обращения денежной массой сверх потребности товарооборота, вызывающее обесценение денег и рост общего уровня цен.

Классификация инфляции:

1. По темпу роста цен:

– **умеренная (ползучая)** – цены возрастают не более чем на 10% в год. При такой инфляции темп роста номинальных доходов, как правило, соответствует темпу роста цен, т.е. реальные доходы не изменяются;

– **галопирующая**, для которой характерен рост цен в пределах 200% в год, при этом темп роста номинальных доходов существенно отстает от темпа роста цен, т.е. реальные доходы падают;

– **гиперинфляция** – цены возрастают в сотни, тысячи раз. Гиперинфляцией принято считать прирост уровня цен более 50% в месяц, что в пересчете на год составляет 13000%.

Макроэкономическая нестабильность

2. По форме проявления:

– **открытая инфляция** - характеризуется ростом общего уровня цен, падением покупательной способности денег, дисбалансом спроса и предложения. Открытая инфляция деформирует рынок, но не уничтожает его;

– **подавленная инфляция** не сопровождается ростом цен. Государство устанавливает контроль над ценами, замораживая их на определенном уровне. В этих условиях цены не выполняют свои функции, прекращается действие рыночного механизма, формируется стабильное превышение совокупного спроса над совокупным предложением, возникает хронический товарный дефицит.

3. По соотношению темпа роста цен на отдельные группы товаров:

– **сбалансированная** – это инфляция, при которой цены на все группы товаров растут примерно одинаково, и соотношение между ценами остается постоянным;

– **несбалансированная** инфляция, при которой цены на различные товары растут разными темпами, в результате изменяются соотношения цен.

Макроэкономическая нестабильность

4. По прогнозируемости роста цен:

- **ожидаемая инфляция** – это прогнозируемый, планируемый рост цен. Ожидание роста цен приводит к его действительному росту. Население, исходя из того, что в будущем цены возрастут, увеличивает спрос (ажитажный, инфляционный спрос), стимулируя действительный рост цен. Таким образом, инфляция носит самоподдерживающий характер, она сама себя генерирует. Образуется порочный круг: ожидание роста цен – рост цен – ожидание нового роста цен – новый рост цен и т.д.
- **неожиданная инфляция** характеризуется внезапным скачком цен и стремительным ростом спроса со всеми вытекающими отсюда последствиями.

5. По причинам возникновения:

- **инфляцию спроса** – обычно возникает при полной занятости (вспомните, что такое инфляционный разрыв) в результате превышения совокупным спросом товарного предложения. В свою очередь рост спроса провоцируется необоснованным увеличением количества денег в обращении.
- **инфляцию предложения (или инфляцию издержек)** – вызывается ростом стоимости факторов производства. Издержки производства растут, увеличивая цену выпускаемой продукции. Причинами инфляции предложения могут быть высокие налоги, деятельность профсоюзов, рост цен на ресурсы, монополизация рынков.

Макроэкономическая нестабильность

Показатели уровня инфляции:

- **Индекс цен** (потребительских, производственных на промышленную, сельскохозяйственную продукцию и т.п.) – показатель изменения уровня цен неизменного набора товаров.

Индекс потребительских цен (ИПЦ) – отражает изменение стоимости "потребительской корзины" (набор товаров, обеспечивающий минимальный или рациональный уровень потребления).

ИПЦ = (цена потребительской корзины в текущем периоде : цена потребительской корзины в предшествующем периоде) x 100%

- **Темп инфляции (темп роста цен (π))** – определяется как разность между индексами цен текущего и предшествующего периода, деленная на индекс цен предшествующего периода.

$$\pi = [(I_1 - I_0) : I_0] \times 100\%$$

π – темп инфляции в процентах;

I_1 – индекс цен текущего периода;

I_2 – индекс цен предшествующего периода

Макроэкономическая нестабильность

Основные причины инфляции:

- **милитаризация экономики**, следствием которой являются: рост государственных расходов; поглощение военным производством материальных, трудовых ресурсов и, следовательно, их изъятие из сферы производства потребительских товаров; дополнительный, платежеспособный спрос со стороны занятых в военно-промышленном комплексе (люди получают заработную плату за изготовление ракет, спрос предъявляют на мебель);
- **структурные диспропорции в национальной экономике**: высокий удельный вес отраслей, производящих товары производственного назначения и недостаточное развитие потребительского сектора;
- **несовершенство конкуренции, монополизация рынка**. Подавляя конкуренцию, монополии получают возможность устанавливать и удерживать монопольно высокие цены. Разновидностью монопольного поведения является деятельность профсоюзов на рынке труда, ведущая к росту товарных цен;
- **необоснованно высокое налогообложение**;
- **инфляционные ожидания**, когда инфляция носит самоподдерживающий характер, сама себя генерирует;
- **рост цен на мировых рынках**, что ведет к повышению стоимости импортируемой продукции и соответствующему повышению цен на отечественную продукцию.

Макроэкономическая нестабильность

Социально-экономические последствия инфляции:

- падение реальных доходов населения, обесценение накопленных сбережений, снижение уровня жизни;
- расслоение общества на бедных и богатых. – утрата стимулов к накоплению и сокращение инвестиций, что отрицательно сказывается на экономическом росте;
- замедление обновления производства и старение производственного аппарата страны;
- усиление диспропорций в экономике вследствие неравномерного роста цен в условиях несбалансированной инфляции;
- перемещение капитала из сферы производства с длительным сроком окупаемости в сектор коротких денег – торгово-спекулятивный и финансовый бизнес;
- утрата ценами своих функций.

Макроэкономическая нестабильность

Антиинфляционная политика государства включает:

1. **Антиинфляционная тактика (адаптационная политика):** государство стремится придать инфляции умеренный характер, установить контроль за ростом цен, смягчить ее негативные последствия.

К **мерам адаптационной политики** относятся:

- стимулирование сбережений населения;
- борьба с падением курса национальной валюты;
- создание заинтересованности бизнеса в инвестировании (дешевый кредит, государственные заказы);
- индексация доходов;
- компенсация потерь от инфляции;
- погашение инфляционных ожиданий;
- проведение денежных реформ, направленных на сокращение количества денег в обращении и т.п.

2. **Антиинфляционная стратегия (активная политика):** направлена на борьбу с причинами инфляции. Причины инфляции и определяют **основные направления антиинфляционной стратегии:**

- изменение структуры производства;
- демилитаризация экономики, конверсия военного производства;
- борьба с монополизмом;
- совершенствование системы налогообложения;
- снижение бюджетного дефицита и прекращение его финансирования за счет денежной эмиссии и кредитов центрального банка и т.д.

Государство в рыночной экономике

Экономические функции государства:

- Обеспечение правовой базы функционирования рыночной системы;
- Защита конкурентной среды;
- Перераспределение доходов через систему прогрессивного налогообложения, трансфертные платежи (пенсии, пособия, компенсации и т.п.), установление государственного контроля за ценами на некоторые товары, определение минимального уровня оплаты труда;
- Охрана окружающей среды;
- Финансирование фундаментальной науки, образования, медицинского обслуживания и т.п.
- Стабилизация экономики и стимулирование экономического роста;
- Корректировки рыночного распределения ресурсов;
- Производство общественных благ.

Государство в рыночной экономике

Государственное регулирование экономики – это набор типовых мер законодательного, исполнительного и контролирующего характера, осуществляемых государственными органами для воздействия на деятельность хозяйствующих субъектов и рыночную конъюнктуру с целью обеспечения условий для нормального функционирования рыночного механизма и решения социальных проблем.

Объекты государственного регулирования – это сферы, отрасли, регионы, явления и условия социально-экономической жизни страны, где возникли трудности, проблемы, которые не могут быть разрешены автоматически рынком. Объектами государственного регулирования являются:

- экономический цикл;
- отраслевая и региональная структура экономики;
- условия накопления капитала;
- занятость и цены;
- денежное обращение;
- научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы;
- условия конкуренции;
- состояние окружающей среды;
- внешнеэкономические связи и т.д.

Государство в рыночной экономике

Цель государственного регулирования – это поддержание экономической и социальной стабильности в обществе, обеспечение эффективности производства. При определении конкретных целей регулирования государство должно учитывать их взаимозависимость и частую противоречивость.

Методы государственного регулирования

Административные: опираются на силу государственной власти и ограничивают свободу выбора хозяйствующего субъекта (базируются на соответствующем законодательстве, которое определяет отношения между хозяйствующими субъектами и включает меры запрета, разрешения, принуждения и убеждения.

Экономические: (снижение налогов на бизнес или учетной ставки) не ограничивают свободу предпринимательского выбора (воздействие на экономические интересы хозяйствующих субъектов, создание у них материальной заинтересованности в выборе линии поведения, которая способствует проводимой государственной политике).

Прямые методы: связаны с государственной собственностью и предпринимательской деятельностью государства.

Косвенные методы: предполагают использование в качестве инструментов воздействия на экономику государственного бюджета и массы денег в обращении.

Государство в рыночной экономике

Экономическое программирование – система государственного регулирования экономики на основе комплекса программ, формулирующих среднесрочные и долгосрочные цели и определяющих порядок их достижения, органы, ответственные за исполнение программ, необходимые средства и порядок их финансирования.

Объекты программирования: отрасли, регионы, социальная сфера, научно-технический прогресс, занятость, темпы экономического роста, внешняя торговля и т.д.

Государственные программы могут различаться по срокам (краткосрочные, среднесрочные, долгосрочные) и по видам:

- целевые (программы развития какой-либо отрасли или региона, определенного направления НТП или занятости, например, программы общественных работ);
- общенациональные (стабилизации или развития экономики в целом, например, удвоения ВВП за 10 лет);
- чрезвычайные (борьба с инфляцией, массовой безработицей, социальная защита беднейшего населения и т.п.).

Государство в рыночной экономике

Имеют место различные сочетания рынка и государства в разных странах. Эти различия находят свое отражение в существовании различных моделей рыночной экономики.

Критерии \ Модели	Социальное рыночное хозяйство	Смешанная экономика	Корпоративная экономика
Цель государственных программ	Защита интересов граждан	Создание условий для развития предпринимательства	Защита интересов крупного бизнеса
Принципы регулирования экономики	Долгосрочное программирование	Использование преимущественно тактических методов	Определение основных приоритетов
Доля государственного сектора	Около 30%	Около 10%	Незначительная
Наиболее типичные страны	Швеция, Германия	США	Япония

Государственный бюджет

Государственный бюджет – это форма образования и расходования централизованного фонда денежных средств, предназначенных для финансирования деятельности органов государственной власти.

Бюджетная система Российской Федерации включает:

- республиканский (федеральный) бюджет Российской Федерации;
- бюджеты национально-государственных и административно-территориальных образований (республики, края, области, автономные области и округа);
- местные бюджеты (районные, городские, сельские, поселковые).

Консолидированный бюджет – это совокупность всех бюджетов страны.

Принцип бюджетного федерализма предполагает:

- все бюджеты функционируют автономно;
- за каждым бюджетом закрепляются свои источники доходов и определяются расходы, которые финансируются за счет средств соответствующих бюджетов;
- бюджеты принимаются органами законодательной власти субъектов Федерации или местного самоуправления.

Государственный бюджет

Доходы государственного бюджета включают:

- налоговые поступления (80–90% всех доходов);
- неналоговые доходы (доходы от сдачи в аренду, продажи, использования государственного имущества, дивиденды по акциям, целевые перечисления государству и т.п.).

Государственные расходы могут быть сгруппированы:

- по направлениям: расходы на военные и социально-экономические цели, расходы, связанные с хозяйственной деятельностью государства, в частности внешнеэкономической, расходы на управление и т.п.;
- по экономическому содержанию: государственные закупки, трансфертные платежи, расходы по обслуживанию государственного долга.

Государственные закупки - это спрос правительства на товары и услуги военного и гражданского назначения.

Трансфертные платежи – это выплаты, которые осуществляются без представления их получателями каких-либо товаров и услуг (пенсии, стипендии, пособия по безработице и т.д.).

Расходы по обслуживанию своего внутреннего и внешнего долга - это затраты на выпуск и размещение государственных ценных бумаг, выплату процентов.

Государственный бюджет

Налог (Т) – это часть денежных доходов физических и юридических лиц, отчуждаемых и присваиваемых государством.

Функции налогов:

- Функция перераспределения финансовых ресурсов и формирования доходов государства;
- Регулирующая функция. Налоги оказывают воздействие на любые экономические и социальные процессы, происходящие в стране;
- Перераспределение национального дохода, доходов физических и юридических лиц. Таким образом, налоги влияют не только на распределение доходов, но и на распределение ресурсов;
- Контрольная функция. Обязательность налоговых платежей в соответствии с величиной получаемых доходов, необходимость декларирования доходов создает для государства возможность проверки законности, эффективности деятельности субъектов налогообложения.

Государственный бюджет

Основные принципы налогообложения:

- справедливость и равенство налогообложения – все должны участвовать в покрытии расходов правительства, но каждый – по возможности, т.е. соразмерно доходу, которым он пользуется;
- налог, который обязан уплачивать каждый, должен быть точно определен, и он должен взиматься в наиболее удобное для плательщика время и наиболее удобным способом;
- расходы на сбор налогов должны быть минимальны (налог должен извлекать из кармана плательщика возможно меньше сверх того, что поступает в доход государства).

Государственный бюджет

Налоговая система – это совокупность налогов, устанавливаемых государственной властью, а также методы и принципы построения налогов.

Основные принципы построения налоговой система РФ

(названы в Налоговом кодексе РФ):

- всеобщность и равенство налогообложения – охват налогами всех экономических субъектов, получающих доходы независимо от их организационно-правовой формы;
- стабильность – устойчивость видов налогов и налоговых ставок во времени;
- равнонапряженность – взимание одинаковых налогов на одинаковых для всех налогоплательщиков условиях;
- экономическое обоснование налогов (налоги не могут быть произвольными);
- обязательность – принудительность, неизбежность уплаты налога;
- социальная справедливость – установление налоговых ставок и налоговых льгот, ставящих всех примерно в равные условия.

Государственный бюджет

Виды налогов:

1. По объекту налогообложения, взаимоотношениям плательщика налога и государства различают:

- **прямые налоги** – взимаются непосредственно с доходов или имущества хозяйственных субъектов и не могут быть легко переложены теми, кто по закону выплачивает налог государству, на другие лица (подходный налог, налог на прибыль, налог на недвижимость и т.п.).
- **косвенные налоги** – устанавливаются в виде надбавок к цене товаров или тарифов на услуги. Они взимаются фактически с потребителя, хотя плательщиком налога государству выступает торговое или производственное предприятие – налог на добавленную стоимость, акцизы, таможенные пошлины, налог с продаж.

2. В зависимости от органа, который взимает налоги и ими распоряжается (в соответствии с российским законодательством):

- **федеральные налоги** – они определяются Законом РФ и взимаются на всей территории России по одинаковым правилам. Основные виды федеральных налогов: налог на добавленную стоимость, акцизы, налог на доходы от капитала, подходный налог с физических лиц, таможенные пошлины, налог на прибыль предприятий и др.;
- **налоги субъектов Федерации (региональные налоги)** – это налоги, которые могут вводиться органами власти соответствующих уровней (республик, краев, областей) на своей территории (налог на недвижимость, налог с продаж, налог на игровой бизнес);
- **местные налоги** – устанавливаемые и взимаемые органами власти, местного самоуправления (земельный налог, налог на имущество физических лиц, налог на рекламу, налог на наследование или дарение).

3. В зависимости от назначения налога:

- **общие налоги**, которые обезличиваются и используются для финансирования общегосударственных расходов;
- **специальные (целевые) налоги** – имеющие строго определенное назначение. Они взимаются для финансирования заранее определенных программ.

Государственный бюджет

В зависимости от того, как меняется ставка налога при изменении величины дохода, налог может быть: **прогрессивный, пропорциональный, регрессивный.**

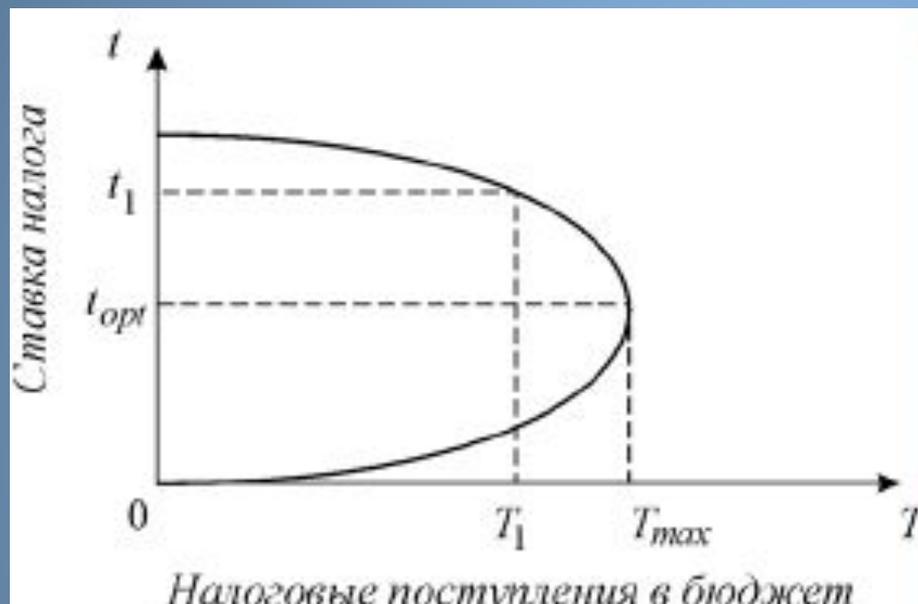
Прогрессивный налог – налог, при котором ставка обложения растет по мере увеличения дохода; соответственно доля налога в доходе по мере роста дохода возрастает.

Пропорциональный налог предполагает, что используется одна и та же ставка безотносительно к величине дохода, подлежащего налогообложению. В этом случае доля налога в доходе остается постоянной, независимой от величины дохода

Регрессивный налог – налог, при котором ставка или доля налога в доходе уменьшается по мере возрастания дохода.

Государственный бюджет

Зависимость между получаемыми государством налоговыми поступлениями (T) и ставками налогов (t) описывается **кривой Лаффера**.



Кривая Лаффера

Анализ графика:

Согласно этой кривой максимальные поступления налогов в государственный бюджет обеспечивает определенная (оптимальная) ставка соответствующего налога (t_{opt}). Повышение ставки налога, например, до t_1 ведет к утрате стимулов к труду, капиталовложениям, тормозит НТП, замедляет экономический рост, что в конечном счете уменьшает поступления в бюджет ($T_1 < T_{max}$).

Наоборот, переход к более низкой ставке обеспечивает рост сбережений, инвестиций, занятости, совокупных доходов и в результате – увеличение поступлений в бюджет. Однако найти оптимальную шкалу налогообложения теоретически не удастся, она определяется эмпирически и, отражая национальные, психологические, конкретно экономические, культурные особенности страны, различна для разных стран.

Государственный бюджет

Профицит бюджета (бюджетный излишек или положительное сальдо) – это превышение доходов над расходами.

Дефицит бюджета (или отрицательное сальдо) - это превышение расходов над доходами.

Влияние различных методов финансирования бюджетного дефицита на экономику представлено на рисунке.

Методы финансирования	Краткосрочный период				Долгосрочный период
	Процентная ставка	Инвестиции	Денежная масса	Цены	
Займы в частном секторе	рост	уменьшение	не изменяется	незначительный рост	небольшой рост совокупного спроса
Займы у центрального банка	уменьшение	рост	рост	рост	рост совокупного спроса, инфляция
Эмиссия денег	уменьшение	рост	рост	рост	рост совокупного спроса, инфляция

Государственный бюджет

Государственный долг – это сумма задолженности государства внешним и внутренним кредиторам; он представляет собой сумму бюджетных дефицитов прошлых лет за вычетом Бюджетных излишков.

Внутренний долг – это долг государства резидентам страны. Государственный долг влияет на денежное обращение страны и состояние экономики в целом.

Последствия накопления внутреннего долга:

- Государственный долг приводит к перераспределению доходов населения;
- Возможно переложение долгового бремени на будущие поколения;
- Рост государственного долга ведет к росту затрат по его обслуживанию (выплате процентов) => увеличению дефицита;
- Порождает «эффект вытеснения частных инвестиций».

Внешний долг - это общая задолженность страны по внешним займам и невыплаченным по ним процентам.

Фискальная политика государства

Фискальная политика – это маневрирование налогами и правительственными расходами в целях воздействия на экономику.

Основные положения фискальной политики государства:

- Рост правительственных расходов увеличивает совокупный спрос и, следовательно, ведет к расширению объема выпуска продукции, увеличению доходов, снижению безработицы. Уменьшение правительственных расходов вызывает обратную реакцию: падение производства и доходов, рост безработицы;
- Увеличение налогов сокращает располагаемый доход и, следовательно, приводит к сокращению совокупного спроса, объема выпуска, доходов и занятости. Снижение налогов увеличивает совокупный спрос, объем ВВП и доходов, увеличивает занятость.

Фискальная политика государства

Классификация фискальной политики:

1. В зависимости от режима функционирования фискальных инструментов:

- **политика встроенных (автоматических) стабилизаторов** - автоматизм фискальной политики обусловлен тем, что налоговые поступления и значительная часть правительственных расходов связаны с активностью частного сектора и изменяются автоматически с изменением дохода. Главными встроенными стабилизаторами являются:

- прогрессивный подоходный налог;
- пособия по безработице.

Если в экономике наблюдается спад, то доходы физических лиц и доходы фирм снижаются, в результате автоматически уменьшаются и налоговые изъятия, что, при прочих равных условиях, смягчает последствия сокращения совокупного спроса, помогает стабилизировать объем производства. При этом переход к более низкой налоговой ставке (в связи с падением дохода) повышает значение мультипликатора, помогая экономике выйти из состояния спада. Однако в результате снижения налоговых изъятий возникает или возрастает бюджетный дефицит.

- **дискреционная политика** - ведет к возрастанию бюджетного дефицита в периоды спада и образованию бюджетного излишка во время инфляции. Основными инструментами дискреционной фискальной политики являются:

- изменение объема налоговых изъятий путем введения или отмены налогов или изменения налоговой ставки. Изменяя налоговую ставку, правительство может удержать располагаемые доходы от сокращения в период спада или, наоборот, снизить располагаемый доход в период бума. Повышение налоговой ставки может быть использовано также в целях воздействия на инфляцию;
- осуществление за счет средств государственного бюджета программ занятости, цель которых обеспечение безработных работой;
- реализация социальных программ, которые включают в себя выплату пособий по старости, инвалидности, пособий малоимущим семьям, расходы на образование и т.п. Эти программы позволяют поддерживать совокупный спрос и стабилизировать экономическое развитие, когда сокращаются доходы, падает уровень жизни.

2. В зависимости от состояния экономики и стоящих перед правительством целей фискальная политика может быть:

- **стимулирующей (экспансионистской)** - осуществляется в период спада и предполагает снижение налогов и увеличение государственных расходов, что ведет к возникновению или увеличению бюджетного дефицита;

- **сдерживающей (рестриктивной)** - предполагает увеличение налогов и сокращение государственных расходов, что ведет к появлению бюджетного излишка.

Фискальная политика государства

Недостатки, ограниченность фискальной политики:

- Направление изменения (рост или сокращение) государственных расходов, необходимых для проведения стимулирующей или сдерживающей политики, может приходиться в противоречие с другими целями расходования государственных средств;
- Необходимость поддерживать твердый обменный курс и долгосрочный внешнеторговый баланс также может приходиться в противоречие с направлением фискальной политики, которая проводится исходя из существующих объемов производства, уровня занятости и цен;
- «Эффект запаздывания», т.е. требуется определенное время, прежде чем фискальная политика окажет ожидаемое воздействие на экономику. Этот временной лаг включает: время, необходимое для принятия решения о проведении тех или иных мер бюджетно-налогового характера (а эти решения всегда носят законодательный характер), время, необходимое, чтобы экономика отреагировала на предложенные изменения в налогово-бюджетной сфере. К моменту, когда экономика начнет реагировать на фискальные изменения, экономическая ситуация может измениться, и меры по расширению производства начнут давать эффект в период подъема, а сдерживающие меры совпадут с периодом спада. В таком случае фискальная политика будет играть дестабилизирующую роль.

Современная банковско-кредитная система

Ссудный капитал – это денежные средства, отданные в ссуду его собственником на условиях возвратности и за плату в виде процента. Формой движения ссудного капитала является **кредит** (от латинского "кредитум" – ссуда, долг). Посредством кредита свободные денежные средства предоставляются во временное пользование, в долг нуждающимся в них.

Ко временно свободным денежным ресурсам относятся:

– высвобождаемые в процессе производственной деятельности предприятий (амортизационный фонд, предназначенный для восстановления, обновления и расширения основного капитала; фонд заработной платы; часть выручки, предназначенной для покупки сырья, материалов, топлива; накапливаемая прибыль и т.д.);

– денежные доходы и сбережения всех слоев населения;

– денежные накопления государства в виде средств от владения государственной собственностью, доходов от производственной, коммерческой и финансовой деятельности правительства, а также неиспользованные средства бюджета.

Передача временно свободных денежных средств осуществляется на **принципах**: возвратности, срочности, платности, обеспеченности.

Современная банковско-кредитная система

Функции кредита в рыночной экономике:

- обеспечивает непрерывность процесса воспроизводства;
- перераспределяет денежные средства между предприятиями, отраслями, территориями, группами населения;
- способствует повышению эффективности производства, стимулирует научно-технический прогресс;
- порождает кредитные деньги;
- расширяет безналичный оборот, ускоряет движение денежных потоков;
- превращает денежные сбережения в капитал;
- способствует процессу концентрации и централизации капитала.

Современная банковско-кредитная система

Формы кредита:

1. Коммерческий кредит – кредит, предоставляемый производителями (продавцами) потребителям (покупателям) в форме отсрочки платежа за поставленный товар. Коммерческий кредит – это кредит в товарной форме. Отношения коммерческого кредита оформляются векселем.

Вексель – это письменное долговое обязательство, оформленное по законодательным нормам, выдаваемое заемщиком кредитору и предоставляющее кредитору беспорное право требовать с заемщика уплаты долга в определенный срок. Важнейшими свойствами векселя являются его абстрактность, беспорность и обращаемость.

Использование коммерческого кредита имеет свои пределы: **1)** он ограничен размерами резервного фонда предприятия-кредитора; **2)** так как коммерческий кредит предоставляется в товарной форме, то он имеет ограниченную сферу применения, например, не может быть использован для уплаты налога и т.п., **3)** коммерческий кредит может предоставляться поставщиком потребителю, но не наоборот.

2. Банковский кредит – это кредит, предоставляемый на определенный срок кредитно финансовыми учреждениями (банками, фондами, ассоциациями) физическим и юридическим лицам в виде денежной ссуды. По срокам банковские ссуды делятся на: краткосрочные (до одного года), среднесрочные (до 3-х лет), долгосрочные (свыше 3-х лет).

Ссуды выдаются под залог товаров, имущества, ценных бумаг или под гарантию банка или другого юридического лица. Максимальная величина ссуды, выдаваемая банком одному заемщику, регламентируется. Так, в России ссуда одному заемщику не может превышать 25% собственного капитала банка.

Плата за пользование деньгами (цена кредита) называется **процентом**, который измеряется нормой (ставкой) процента. Уровень процентной ставки дифференцируется в зависимости от характера ссуд и определяется на денежном рынке, где сталкиваются предложение денег и спрос на деньги. Исключение составляет **учетная ставка (ставка рефинансирования)** – ставка процента, которую центральный банк взимает по ссудам, предоставляемым коммерческим банкам.

Современная банковско-кредитная система

3. Ипотечный кредит – долгосрочный кредит, который выдается под залог недвижимости (земли, зданий, сооружений и т.п.). В России в условиях плановой экономики ипотечный кредит отсутствовал.

4. Потребительский кредит предоставляется частным лицам:

- торговыми фирмами при покупке потребительских товаров длительного пользования (автомобилей, жилья, мебели, бытовой техники) в форме отсрочки платежа (продажа в рассрочку);
- банками или другими финансовыми учреждениями в виде банковских ссуд на потребительские цели (оплата обучения, лечения, отдыха и т.п.).

Потребительский кредит оказывает большое влияние на уровень потребления и совокупный спрос. В экономически развитых странах население тратит от 10 до 25% своих ежегодных доходов на покрытие потребительского кредита;

5. Государственный кредит – это кредит, при котором в качестве кредитора или заемщика выступает государство. В первом случае государственные банки и другие государственные финансово-кредитные учреждения кредитуют частный сектор, во втором – государство, выступая в качестве заемщика, берет деньги в долг у физических или юридических лиц.

6. Межбанковский кредит – кредит, предоставляемый одним банком другому.

7. Международный кредит – это движение денег между кредиторами и заемщиками различных стран. Международный кредит обусловлен наличием внешнеэкономических связей и существует в форме коммерческого, банковского, государственного кредита, т.е. кредиторами и заемщиками могут быть банки, частные фирмы, правительства, международные и региональные организации.

Современная банковско-кредитная система

Банковско-кредитная система страны – это совокупность кредитно-финансовых учреждений, аккумулирующих и предоставляющих в долг денежные средства.

2 уровня современной банковско-кредитной системы страны:

I. **Государственный центральный банк (глава всей банковской системы):**

непосредственно не кредитует предприятия и население, но регулирует денежное обращение страны и руководит всей существующей в стране банковской системой.

Функции:

- монопольное осуществление эмиссии банкнот (наличных денег);
- является банком банков;
- выступает в качестве банкира правительства;
- банковское регулирование и банковский надзор;
- валютное регулирование;
- реализует безналичную эмиссию;

II. **Множество коммерческих банков и небанковских финансово-кредитных учреждений** (инвестиционные, пенсионные фонды, страховые компании): их деятельность сводится к аккумуляции денежных сбережений населения, предоставлению кредитов через облигационные займы предприятиям и государству, мобилизации капитала через эмиссию акций, предоставлению ипотечных и потребительских кредитов и т.п.

Современная банковско-кредитная система

Банк - это финансовый посредник, принимающий денежные средства у вкладчиков и предоставляющий их заемщикам на условиях возвратности, срочности и платности в целях получения прибыли.

Классификация банков:

- по форме собственности – государственные, кооперативные, акционерные, смешанные;
- по видам выполняемых операций – универсальные и специализированные (ипотечные, инвестиционные, инновационные, земельные, торговые, биржевые и т.п.);
- по территориальному принципу – общенациональные, региональные, местные;
- по величине капитала – мелкие, средние, крупные.

Современная банковско-кредитная система

Функции банков:

- мобилизация временно свободных денежных средств и сбережений и превращение их в капитал;
- перераспределение денежных средств;
- создание кредитных денег – выдавая ссуду, банки осуществляют безналичную ссудно-депозитную эмиссию;
- проведение денежных расчетов и кассовое обслуживание клиентов;
- выпуск, покупка, продажа платежных документов и ценных бумаг.

Операции, проводимые банком:

- 1. Пассивные операции** – это операции, посредством которых банки привлекают денежные средства, формируют свои ресурсы.
- 2. Активные операции** – это операции, посредством которых банки реализуют имеющиеся в их распоряжении ресурсы. Предоставляемые банком денежные ресурсы образуют долги банку и являются его активами.
- 3. Комиссионные операции** - это операции по оказанию разного рода посреднических и доверительных услуг, за оказание которых банк взимает комиссионные вознаграждения.

Денежно-кредитная (монетарная) политика государства

Денежно-кредитная, или монетарная, политика – это совокупность государственных мероприятий, направленных на регулирование количества денег в обращении (денежного предложения).

Основные положения современного монетаризма:

- "деньги имеют значение", они в экономике играют первостепенную роль. Деньги – главный, центральный элемент хозяйственной системы, определяющий состояние хозяйственной конъюнктуры и весь ход воспроизводственного процесса;
- ценовая стабильность, устойчивость денежной единицы – залог благополучного развития экономики;
- поскольку спрос на деньги зависит от небольшого числа факторов и не подвержен сильным колебаниям, основным фактором, влияющим на состояние экономики, является денежное предложение. Именно изменения в денежном предложении сказываются на совокупном спросе, объеме производства и доходах, занятости и ценах;
- все нарушения макроэкономического равновесия являются следствием неправильно проводимой денежно-кредитной политики;
- денежное предложение – экзогенная (задаваемая извне) величина, не зависящая от состояния экономики;
- рыночная экономика способна к саморегулированию, поэтому вмешательство государства в экономику должно быть ограничено воздействием на количество денег в обращении;
- фискальная политика малоэффективна и основной упор должен делаться на монетарную политику;
- в долгосрочном периоде рост денежной массы влечет за собой рост цен, не оказывая влияния на объем ВВП, в краткосрочном периоде рост денежной массы приводит к росту объема реального ВВП;
- рост денежной массы должен происходить в соответствии с основным монетарным правилом, согласно которому "денежное предложение должно расширяться ежегодно в том же темпе, что и ежегодный темп роста реального ВВП".

Денежно-кредитная (монетарная) политика государства

Механизм воздействия монетарной политики на объём национального производства и занятость:

- 1) исходя из задач, стоящих перед страной, центральный банк увеличивает (сокращает) денежное предложение, реакцией на эти действия является падение (рост) процентной ставки;
- 2) изменение уровня процентной ставки увеличивает (сокращает) инвестиционный спрос. Таким образом, центральный банк воздействует на величину инвестиций – наиболее гибкий элемент совокупного спроса;
- 3) изменение инвестиций с мультипликативным эффектом отражается на объёме ВВП.

Денежно-кредитная (монетарная) политика государства

В зависимости от стоящих общеэкономических задач центральный банк может проводить разную кредитно денежную политику:

- **Жесткая денежно-кредитная политика** (политика "дорогих денег"): предполагает поддержание неизменной массы денег в обращении и возможность колебания процентной ставки
- **Гибкая (мягкая) денежно-кредитная политика** (политика "дешевых денег"): предполагает неизменность процентной ставки при совершенно эластичном предложении денег.



Выбор той или иной политики зависит от поставленных целей. Если в экономике наблюдается спад, безработица и целью государства является расширение производства, то центральный банк проводит политику "дешевых" денег: увеличивает предложение денег, что ведет к их удешевлению и одновременно к падению нормы процента, расширению совокупного спроса и объема производства.

Напротив, во время инфляции центральный банк проводит политику "дорогих" денег, т.е. снижает их предложение, что способствует росту их стоимости, процентной ставки и, следовательно, сдерживанию инвестиций и совокупного спроса.

Денежно-кредитная (монетарная) политика государства

Результативность и фискальной, и монетарной политики зависит от их согласованности между собой. Очевидно, что если одновременно проводить сдерживающую фискальную политику и гибкую монетарную политику, то результат будет отрицательный. Необходимое согласование инструментов фискальной и монетарной политики представлено на рисунке.

Инструменты	Стимулирующая политика	Сдерживающая политика
Монетарная политика: <ul style="list-style-type: none">– норматив обязательных резервов– учетная ставка– операции на открытом рынке	снижение снижение покупка ГЦБ	повышение повышение продажа ГЦБ
Фискальная политика: <ul style="list-style-type: none">– налоги– государственные расходы	снижение повышение	повышение снижение

Макроэкономическая динамика

Об экономическом росте судят по динамике ВВП, измеряемой темпами роста ВВП или темпами роста ВВП на душу населения.

Показатели:

1. Темп роста реального ВВП:

$$\text{Темп роста ВВП} = \frac{\text{ВВП текущего года}}{\text{ВВП базисного года}} \times 100\%$$

2. Темп роста ВВП на душу населения:

$$\text{Темп роста ВВП на душу населения} = \frac{\text{ВВП на душу населения текущего года}}{\text{ВВП на душу населения базисного года}} \times 100\%$$

Экономический рост – это такое развитие национальной экономики, при котором темпы увеличения реального ВВП превышают темпы роста населения.

Макроэкономическая динамика

2 типа экономического роста:

- **экстенсивный** – осуществляемый за счет вовлечения дополнительных ресурсов – увеличения численности занятых, вовлечения в производство новых запасов природного сырья, роста капиталовложений без изменения технической основы производства;
- **интенсивный** – достигаемый за счет лучшего использования имеющихся ресурсов (ускорение НТП и на этой основе повышение производительности труда, эффективное использование оборудования, улучшение организации производства и т.п.). Существует **два варианта интенсивного роста**:
 - капиталоемкий – производительность труда растет медленнее, чем капиталовооруженность, и капиталоемкость продукции повышается;
 - капиталосберегающий – производительность труда растет быстрее, чем капиталовооруженность, и капиталоемкость продукции падает.

Макроэкономическая динамика

Факторы, влияющие на экономический рост:

1. Факторы предложения:

- природные – количество и качество природных ресурсов;
- трудовые – количество и качество трудовых ресурсов;
- капитал – количество и качество применяемого капитала;
- технологические – отражающие научно-технический прогресс;
- институционально-организационные – организация производства, общественные институты, социокультурные традиции;
- информационные.

2. **Факторы спроса** – все элементы совокупных расходов, оказывающих влияние на величину ВВП, а следовательно, и на его динамику.

3. **Факторы распределения.** На экономический рост влияет механизм распределения ресурсов – централизованное, планомерно организованное распределение или рыночное. В свою очередь, выбор того или иного механизма зависит от существующей экономической системы. Таким образом, экономический рост, его темпы, качество и другие показатели зависят не только от потенциала национального хозяйства, но в значительной мере от внеэкономических, политических факторов.

Макроэкономическая динамика

Экономический рост – зона высокой активности государства.

Меры, осуществляемые государством для воздействия на темпы и качество экономического роста:

- создание для инвесторов стимулов для вложения капитала;
- проведение в период кризиса стимулирующей фискальной политики и политики "дешевых" денег;
- государственные инвестиции в отрасли, определяющие НТП;
- стимулирование экспорта;
- привлечение иностранных инвестиций;
- борьбу с инфляцией, которая негативно отражается на инвестиционном спросе и т.п.

Макроэкономическая динамика

Экономический цикл – это повторяющиеся на протяжении ряда лет колебания различных показателей экономической активности: темпа роста ВВП, общего объема продаж, уровня цен, безработицы, загрузки производственных мощностей, величины инвестиций и т.д.

Графическое изображение экономического цикла представлено на рисунке:



Экономический цикл

Макроэкономическая динамика

Фазы экономического цикла:

1. Кризис (спад, рецессия): это способ регулирования рыночной экономики, изменения её отраслевой структуры. С ним заканчивается один период развития экономики и начинается другой. Важнейшая характеристика кризиса – падение объемов производства => рост безработицы, снижение заработной платы и уровня жизни, рост ссудного процента, банкротства и крахи.

2. Депрессия (застой, дно): реальный объем производства достигает минимального уровня. Падение цен прекращается, товарные запасы стабилизируются, а затем начинают «рассасываться», снижается ссудный процент, безработица достигает максимального уровня. Стабилизация цен дает возможность расширения сбыта, возникают перспективы выхода из кризиса.

3. Оживление – характеризуется массовым обновлением капитала, увеличением спроса и расширением производства. Цены начинают расти, наблюдается усиление деловой активности. Растет спрос на промышленное оборудование, в оборот вовлекаются новые капиталы. Спрос на деньги увеличивается, что ведет к повышению ссудного процента. Восстанавливается предкризисный уровень производства.

4. Подъем (экспансия, бум): объем производства превосходит предкризисный уровень. Цены, заработная плата растут, повышается уровень ссудного процента, безработица минимальна. Высшая точка подъема – пик. Экономика работает на пределе своих производственных возможностей. Постепенно накапливается критическая масса негативных изменений, возникает проблема сбыта, производство сокращается, начинается новый экономический цикл.

Макроэкономическая динамика

Причины цикличности экономического развития:

1. Внешние: войны, революции и политические потрясения, темпы роста населения и его миграция, открытия золотых месторождений, пятна на солнце (колебания урожая сельскохозяйственных культур), "волны" научно-технического прогресса, дающие экономической системе импульс для движения и т.п. Полагают, что эти внешние факторы влияют на изменение инвестиций, от которых, в свою очередь, зависят объем производства, занятость и цены.

2. Внутренние:

- колебания потребительского и инвестиционного спроса;
- нарушения в сфере денежного обращения;
- государственное вмешательство в экономические процессы, если это вмешательство подрывает функционирование рыночного механизма;
- ухудшение ситуации на мировом рынке;
- период функционирования основного капитала в процессе воспроизводства и др.

Макроэкономическая динамика

Продолжительность цикла:

- долгосрочные циклы (50–60 лет);
- среднесрочные циклы (8–10 лет);
- краткосрочные циклы (2–3 года).

Теория долгосрочных циклов («длинных волн») связана с именем крупного русского экономиста **Н.Д. Кондратьева**, который проанализировал циклы продолжительностью в 50–60 лет. Каждый такой цикл состоит из двух больших фаз – "фазы подъема" и "фазы спада". Фаза подъема, продолжительностью в 20–30 лет, характеризуется инвестиционной активностью, усиленным вложением капитала в наращивание объемов производства, что сопровождается ростом занятости и ссудного процента. Фаза спада, также продолжительностью в 20–30 лет, характеризуется появлением избыточного капитала, не находящего себе применения в новых инвестициях; объем промышленного производства сокращается, в результате чего растет безработица, снижается ссудный процент. В основе долгосрочных циклов лежит периодичность появления и перехода к новым технологическим способам производства.

Макроэкономическая динамика

«Длинные волны» Н. Кондратьева включают:

Периоды подъема	Периоды спада	Технические нововведения, лежащие в основе цикла
1789–1814 гг.	1814–1849 гг.	паровой двигатель, текстильное производство, выплавка чугуна
1849–1873 гг.	1873–1896 гг.	пароход, железная дорога, сталелитейное производство.
1896–1920 гг.	1920–1940 гг.	электричество, радио, телефон, автомобиль
1940–1965 гг.	1965–1990 гг.	телевидение, ядерная энергия, компьютеры, ракеты

Каждый долгосрочный цикл включает в себя ряд **среднесрочных циклов**. Причину среднесрочных циклов связывают с периодичностью обновления основного капитала, подвергающегося физическому и моральному износу. При этом определяющее значение имеет не физический износ капитала, а его моральное старение.

Среднесрочные циклы могут включать в себя краткосрочные (малые) циклы продолжительностью 2–3 года (**циклы Д. Китчена**), в основе которых лежит периодичность колебаний товарно-материальных запасов.

Макроэкономическая динамика

Антициклическая политика государства – это политика, направленная на регулирование, предотвращение как кризисного состояния экономики, так и бума.

В этих целях государство воздействует на экономическую систему в противоположном направлении относительно данной фазы цикла.

Вид политики	Подъем	Кризис
Денежно-кредитная	Сокращение денежной массы	Увеличение денежной массы
Фискальная	Увеличение налогов и сокращение расходов бюджета	Сокращение налогов и увеличение расходов бюджета
Политика заработной платы	Понижение заработной платы	Повышение заработной платы
Инвестиционная политика	Сокращение государственных инвестиций	Увеличение государственных инвестиций

Основные мероприятия антициклической политики государства

Переходная экономика

Переходная экономика – это такое состояние экономики, когда одновременно происходит отмирание старой и становление новой экономической системы, преобразуются все социально-экономические отношения.

В исторически небольшой отрезок времени меняются:

- отношения собственности;
- способы распределения ресурсов;
- типы воспроизводства;
- цели и средства экономического развития;
- модели мотивации;
- правовые институты.

Для переходной экономики характерны:

- 1) неустойчивость, которая поддерживается, чтобы обеспечить переход к другой экономической системе;
- 2) альтернативный характер развития – наличие множества вариантов "конечных" пунктов перехода;
- 3) большая роль внеэкономического фактора.

Переходная экономика

В течение 70 лет в России господствовала **командно-административная (плановая экономика)**, для которой было характерно:

- полное огосударствление экономики на основе абсолютного преобладания государственной собственности. Государство было единственным собственником и распорядителем ресурсов общества;
- государственное планирование народного хозяйства, включавшего в себя три обязательных элемента:
 - централизованность – распределение заданий центральными государственными органами;
 - директивность, обязательность для выполнения;
 - адресность – доведение планового задания до конкретного исполнителя.

Отрицательные последствия планового функционирования хозяйства:

- снижение эффективности производства;
- преобладание экстенсивного типа развития;
- невосприимчивость экономики к достижениям научно-технического прогресса;
- развитие диспропорций народного хозяйства: высокая доля ВПК и отраслей топливно-энергетического комплекса при отсталости остальных отраслей промышленности;
- уравнительное распределение благ в сочетании с привилегиями для отдельных групп;
- подрыв трудовой мотивации работников;
- исключение предпринимательской инициативы;
- экономическая изолированность от мирового хозяйства;
- всеобщий дефицит как продукции производственно-технического назначения, так и потребительских товаров и услуг.

Переходная экономика

Для формирования эффективной рыночной экономики вместо плановой было необходимо:

- провести приватизацию, сократить государственное регулирование хозяйственной жизни, демонтировать планово-распределительную систему хозяйства;
- осуществить либерализацию – отмену ограничений и запретов, относящихся к производственной и коммерческой деятельности; разрешить предприятиям самостоятельно устанавливать цены, искать себе партнеров, свободно заключать рыночные контракты, самостоятельно осуществлять внешнюю торговлю, т.е. устанавливать хозяйственные связи рыночного типа;
- сформировать рыночную инфраструктуру (систему банков, бирж, предприятий оптовой торговли, страховых компаний, рекламных, информационных агентств и т.п.);
- осуществить макроэкономическую стабилизацию (снизить темп инфляции, которая приходит после либерализации цен на смену товарному дефициту, сократить государственные расходы, снизить бюджетный дефицит и др.);
- провести демонополизацию экономики, создать конкурентную среду – условие повышения эффективности производства;
- осуществить структурную перестройку;
- обеспечить социальные гарантии гражданам со стороны государства и поддержку нетрудоспособных и социально уязвимых членов общества;
- последовательно интегрировать национальную экономику в систему мирохозяйственных связей. Необходимость интеграции в мировое хозяйство была связана с тем, что изолированность советской экономики от мирового рынка, отсутствие конкуренции с зарубежными странами стали причинами технического отставания отечественной продукции, снижения ее качества, неэффективности многих производств.

Переходная экономика

Для переходной экономики объективно характерен «**трансформационный спад**», который обусловлен тем, что в этот период утрачивают силу прежние институты и механизмы хозяйственной деятельности, а новые, присущие рыночной системе, еще только формируются.

Характерные черты трансформационного спада:

- переход от товарного дефицита к денежному дефициту и недостаточности спроса;
- столкновение хозяйственных мотивов;
- сокращение инвестиционной деятельности государства;
- неопределенность прав собственности;
- массовая неплатежеспособность предприятий;
- слабость финансовых институтов.

Переходная экономика

Конечная цель преобразований в России – создание **социальной рыночной экономики**, для которой характерны следующие черты:

- единство и взаимодействие рынка и государства, при котором "невидимая рука" рынка сочетается с "видимой рукой" государства и государственное регулирование экономики создает условия для реализации всех достоинств рыночного механизма;
- широкое участие государства в социальном регулировании;
- наличие развитых рыночных институтов, позволяющих наиболее эффективно удовлетворять потребности людей;
- социальная ориентированность экономики, обеспечивающая баланс между рыночной эффективностью и социальной справедливостью;
- социальное партнерство. Текущие вопросы найма и оплаты труда решаются в двухстороннем порядке между работодателями и работниками при посредничестве, в случае необходимости, государства.

Переходная экономика

Приватизация – это продажа или бесплатная передача гражданами, акционерными обществами, товариществами собственности государства или местных органов власти.

Цели приватизации: в России:

- формирование слоя частных собственников-предпринимателей;
- демонополизация экономики;
- создание конкурентной рыночной среды;
- содействие финансовой стабилизации экономики;
- повышение эффективности деятельности предприятий;
- привлечение иностранных инвестиций;
- социальная защита населения и развитие объектов социальной инфраструктуры за счет средств от приватизации.

Переходная экономика

5 типов предприятий с той или иной степенью государственного участия и соответствующими ограничениями в приватизации:

- естественные монополии, в которых управление государственным пакетом осуществляется коллегией представителей государства (РАО "Газпром", РАО "ЕЭС России");
- акционерные общества, доминирующие на отдельных рынках, которые контролируются государством путем закрепления за ним контрольного пакета акций или "золотой акции" (акция, которая дает ее владельцу право "вето« при принятии решений об отчуждении имущества, о ликвидации общества и т.п.);
- акционерные общества, акции которых могут быть переданы в холдинги и другие объединения предприятий, но с сохранением в руках государства «золотой акции».
- акционерные общества, пакеты акций которых могут быть переданы в управление субъектам Федерации;
- все остальные акционерные общества, акции которых могут быть проданы.

Переходная экономика

Приватизация:

- **Малая приватизация** - касалась преимущественно предприятий торговли, общественного питания, гостиничного хозяйства, сферы услуг. Она проходила в большинстве стран эффективно и быстро. При малой приватизации новый собственник, как правило, обязан был в течение определенного срока сохранить профиль предприятия.
- **Большая приватизация** - осуществлялась преимущественно путем акционирования предприятий и перехода контрольного пакета акций в руки частных инвесторов. Большая приватизация столкнулась с серьезными трудностями. Средств населения было недостаточно для инвестирования в крупные предприятия, иностранный капитал предпочитал, в основном, портфельные вложения.

Переходная экономика

Методы приватизации в России:

1. Бесплатная приватизация:

- передача собственности на имущество приватизируемых государственных предприятий всем гражданам России. В этих целях стоимость приватизируемых объектов разделили на все население России;
- предоставление членам трудового коллектива права безвозмездно получить часть акций акционируемого предприятия;
- бесплатная передача части государственного жилого фонда населению.

2. Приватизация путем выкупа (денежная) приватизация: проходила путем:

- продажи государственных объектов по конкурсу или аукциону;
- преобразования государственных предприятий в акционерные общества с последующей продажей акций частным инвесторам;
- полного или частичного выкупа государственного имущества, ранее сданного в аренду.

Переходная экономика

Роль государства в переходной экономике:

С одной стороны, в переходной экономике государство в значительной степени утрачивает свои функции собственника, теряет монопольную власть над ресурсами общества.

С другой стороны, государство, сохраняя свои властные полномочия, интенсивно вмешивается в хозяйственное развитие. На переходном этапе рынок находится в стадии становления. Его регулирующие механизмы не действуют в полной мере, что и обуславливает необходимость более активного участия государства в регулировании экономического развития по сравнению с его деятельностью в сложившихся рыночных экономиках.

Функции государства в период трансформации:

1. Создание условий эффективной работы рынка – обеспечение правовой базы рыночного хозяйства, изменение системы управления экономикой, создание системы стимулирования и защиты конкуренции как важнейшего атрибута рынка, формирование необходимой рыночной инфраструктуры и т.п.;
2. Дополнение и корректировка действий собственно рыночных механизмов – перераспределение доходов, борьба с монополизмом, производство общественных товаров, борьба с макроэкономической нестабильностью, стимулирование экономического роста и т. д.

Переходная экономика

Задачи, решаемые государством в переходной экономике:

- 1) Создание новой правовой базы рынка: необходимы разработка и принятие новых государственных законов, которые четко определяли бы права собственности, правила функционирования хозяйственных единиц, основы налогообложения и антимонопольного регулирования, права потребителей и гарантии социальной защиты и т.п.
- 2) Демонополизация экономики, создание конкурентной среды;
- 3) Структурная перестройка: одной из причин падения эффективности производства в России является структура экономики, не адекватная требованиям современной научно-технической революции. Решением данной проблемы может стать грамотная инвестиционная политика государства;
- 4) демонтаж административно-командных методов управления и создание новой системы методов, форм, инструментов государственного регулирования.

Переходная экономика

Концепции переходной экономики:

1. **Концепция градулизма (постепенности):** предполагает постепенность, медленность проведения экономических реформ. Государство, руководствуясь поставленными целями, постепенно осуществляет замену командно-административной системы рыночной. При этом государство стремится смягчить экономические и социальные последствия проводимых реформ, избежать резкого снижения уровня жизни населения.
2. **Концепция «шоковой терапии»:** предполагает одномоментную либерализацию цен, замораживание заработной платы, повышение банковского процента, сокращение государственных расходов на финансирование народного хозяйства, либерализацию внешнеэкономической деятельности.