

**Доходы: формирование,
распределение и
неравенство.**

**Система национальных
счетов (СНС) и
макроэкономические
показатели.**

**Макроэкономическое
равновесие**

Доход –
общая сумма денег, зарабатываемых или получаемых
субъектом рыночной экономики в течение
определенного периода времени

Виды доходов

Номинальный доход - это количество денег, полученное отдельными лицами в течение некоторого периода времени

Располагаемый доход - это доход, который может быть использован для личного потребления и личных сбережений

Реальный доход представляет собой количество товаров и услуг, которые можно купить на располагаемый доход в течение определенного периода, то есть с поправкой на изменение уровня цен

Источники формирования номинальных доходов

- 1) факторные (первичные) доходы**
- 2) денежные поступления по линии государственных программ помощи в виде выплат и льгот**
- 3) поступления из финансовой системы государства**
- 4) иные источники**

К факторным, или первичным, доходам принято относить те средства, которые зарабатывают или получают владельцы факторов производства (труда, капитала, земли, предпринимательской способности) от участия в рыночном процессе

Виды факторных доходов:

заработная плата - доход от использования трудовых ресурсов, включающий жалованье, получаемое работниками умственного труда и административным персоналом, и заработок работников физического труда

процент - доход на используемый в процессе производства капитал

рента - доход, который приносят природные ресурсы, в том числе и земля

прибыль - доход тех, кто обеспечивает экономику предпринимательскими способностями

**Заработная плата –
это сумма денег, уплачиваемая
предпринимателем работнику за единицу
времени услуг труда**

Под **номинальной
заработной платой**
понимается сумма
денег, которую
получает наемный
работник за свой
дневной,
недельный,
месячный труд

**Реальная заработная
плата** - это та масса
товаров и услуг,
которую можно
приобрести за
номинальную
заработную плату

Дисконтирование капитала

заключается в том, что при осуществлении инвестиционных проектов (строительство завода, приобретение оборудования и т.п.) необходимо сопоставлять величину сегодняшних и будущих денег

$$V_p = \frac{V_t}{(1 + r)^t}, \text{ где:}$$

V_p - сегодняшняя стоимость будущих денег

V_t - будущая стоимость будущих денег

t - количество лет

r - годовая ставка процента в десятичных дробях

Денежные поступления по линии государственных программ помощи в виде выплат и льгот

- **Данные поступления представляют собой трансфертные (передаточные) платежи - выплаты правительством фирме, домохозяйству или индивидууму денег (либо передачу товаров и услуг), взамен которых государство непосредственно не получает товаров и услуг**

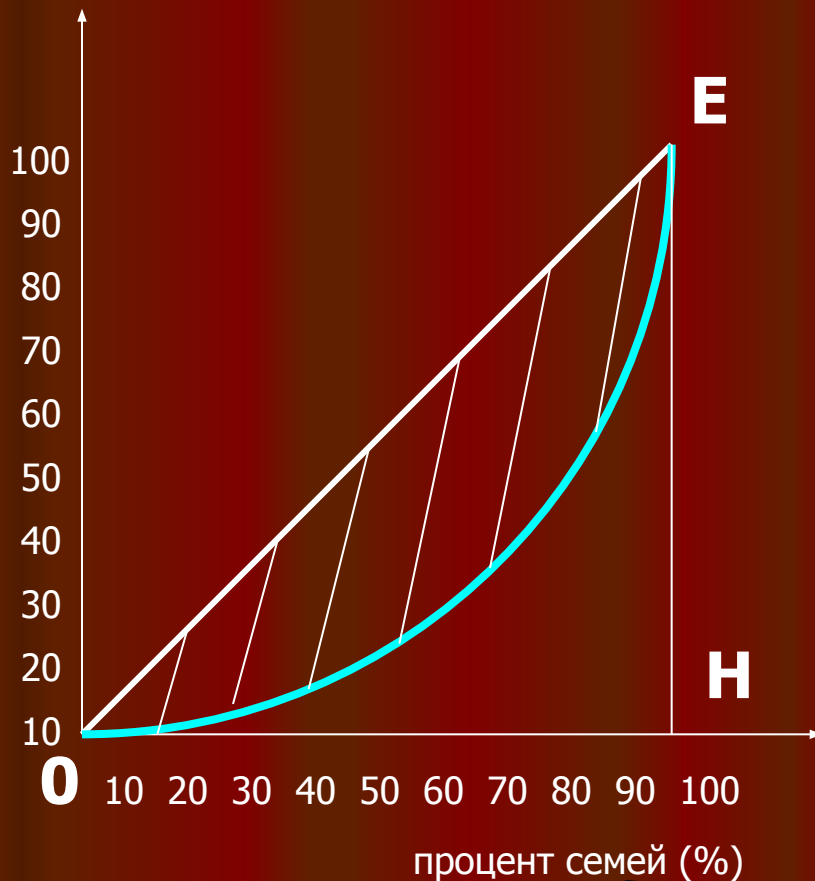
Поступления из финансовой системы

- 1) выплаты по государственному страхованию
- 2) банковские ссуды на индивидуальное жилищное строительство, хозяйственное обзаведение молодым семьям, членам потребительских товариществ (например, на садовое строительство)
- 3) проценты по вкладам в сберегательных кассах, начисляемые по итогам года
- 4) доходы от увеличения стоимости акций, облигаций, выигрыши и погашения по займам
- 5) выигрыши по лотереям
- 6) временно свободные средства, образующиеся в результате покупки товаров в кредит
- 7) выплаты различного рода компенсаций (за увечья, ущерб и пр.)

Кривая Лоренца и коэффициент Джини

Кривая Лоренца

процент дохода (%)



Коэффициент Джини

(индекс концентрации доходов) -

макроэкономический показатель,

характеризующий

дифференциацию

денежных доходов

(индекс концентрации доходов) -

макроэкономический показатель,

характеризующий

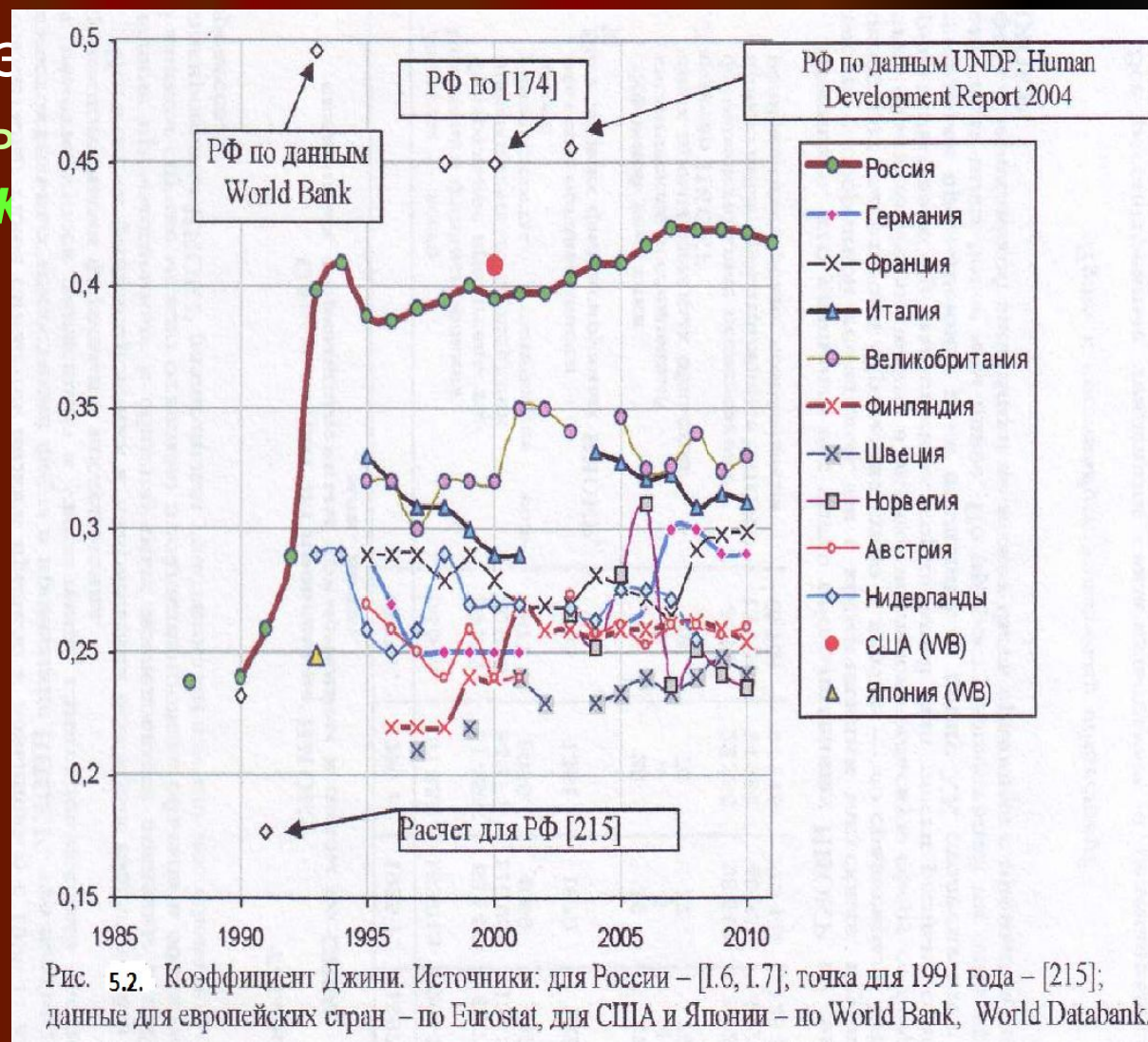
дифференциацию

денежных доходов

населения в виде

Индекс Джини (коэффициент концентрации доходов)

Индекс Джини (коэффициент концентрации доходов) позволяет оценивать фонды личных денежных домохозяйствами



Коэффициент фондов (доходов) позволяет сравнить обеспеченных групп населения с **средних значений доходов обеспеченного населения**

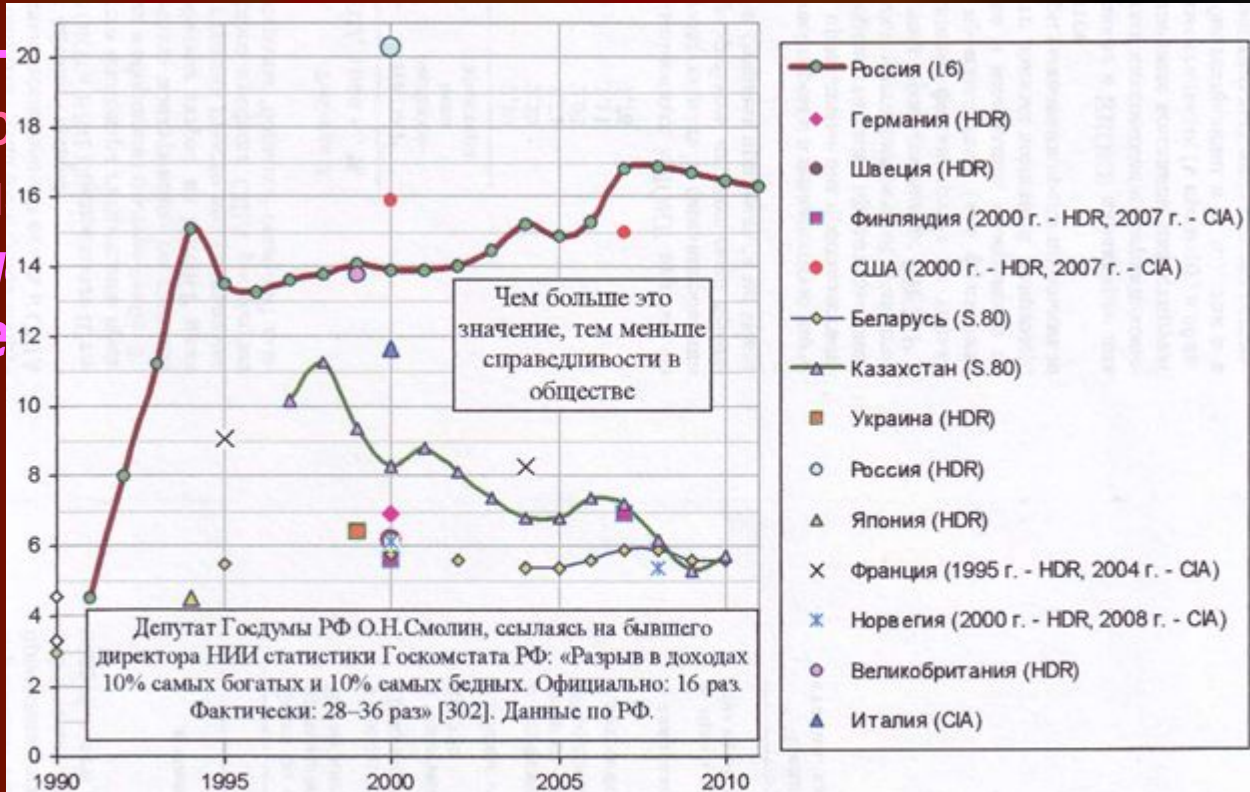
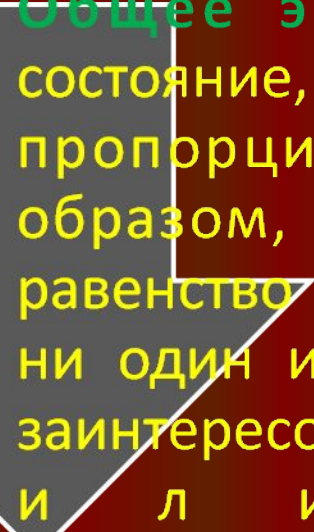


Рис 5.3. Коэффициент фондов. В 1992 году учтен совокупный доход (с учетом стоимости чистой продукции личных подсобных хозяйств). Источники: [I.6, I.7, S.80, S.81] (сплошная линия), отдельные точки за 1990 г. для РФ – данные независимых экспертов; UNDP, Human Development Report 2004 (HDR); CIA WFB.




Виды доходов от незаконной экономической и преступной деятельности

- доходы от мошеннических операций в кредитно-финансовой системе
- средства, полученные в результате массового обмана населения создателями различного рода финансовых «пирамид» и фондов
- нецелевое использование кредитов
- присвоение средств, полученных по договорам
- средства, образуемые в результате неплатежей в народном хозяйстве
- сокрытие доходов от налогообложения
- незаконные задержки выплаты заработной платы
- нелегальное прокручивание оборотных средств в коммерческих банках
- доходы от вымогательства и получения взяток
- средства от незаконных сделок с валютой
- обналичивание средств вопреки установленному порядку
- легализация капиталов, нажитых преступным путем («отмывание грязных денег»)
- средства от нарко- и порнобизнеса, проституции
- средства, добытые в результате краж и хищений
- доходы от приписок и пр.



Общее экономическое равновесие — состояние, при котором объем производства и пропорции обмена складываются таким образом, что на всех рынках достигается равенство между спросом и предложением, и ни один из участников рыночных сделок не заинтересован изменять объем своих покупок и продаж



Одновременное совместное равенство спроса и предложения на всех макроэкономических рынках называется **макроэкономическим равновесием**. Достижение равенства спроса и предложения в масштабах всей экономики означает равенство созданного и использованного ВВП (национального дохода)

Под **национальной экономикой** понимается существующая в рамках государственных границ совокупность хозяйственных сфер, отраслей, производств и возникающих между их субъектами экономических отношений



Основные сферы и субъекты национальной экономики

Структура национальной экономики - элементы национальной экономики и соотношение между ними образуют

1. **Институциональная структура:**

- предприятия и фирмы
- финансовые учреждения, прежде всего банки
- государственные учреждения
- некоммерческие организации в виде политических партий, профсоюзов, общественных объединений, религиозных организаций
- домашние хозяйства

2. **Воспроизводственная структура:**

- фонд возмещения материальных затрат
- фонд амортизации основных средств
- фонд потребления
- фонд накопления

3. **Социально-экономическая структура**

4. **Отраслевая структура**

5. **Территориальная структура**

Инфраструктура экономики

- совокупность системы обслуживания, основная задача которой заключается в обеспечении работы производства и предоставлении различных услуг населению
- совокупность единиц, деятельность которых направлена на обеспечение нормального функционирования национальной экономики

Основные виды инфраструктуры в национальной экономике

1. *Производственная инфраструктура* – это совокупность единиц национальной экономики, основной целью функционирования которых является обеспечение нормального функционирования производственного процесса
2. *Социальная инфраструктура* – это совокупность единиц национальной экономики, функционирование которых связано с обеспечением нормальной жизнедеятельности населения и человека
3. *Рыночная инфраструктура* – это совокупность единиц национальной экономики, функционирование которых направлено на обеспечение нормальной деятельности рынка и его развитие

Рыночная инфраструктура состоит из следующих элементов:

- торговых организаций
- биржевой торговли
- банковской системы
- небанковских учреждений
- транспортной системы

Валовой внутренний продукт (ВВП) - совокупная рыночная стоимость всего объема конечного производства товаров и услуг в экономике за один год

Конечная продукция — это товары и услуги, которые покупаются потребителями для конечного использования, а не для перепродажи

Промежуточная продукция — это товары и услуги, которые проходят дальнейшую переработку или перепродаются несколько раз, прежде чем попасть к конечному потребителю

Добавленная стоимость есть рыночная цена объема продукции, произведенной фирмой за вычетом стоимости потребленных сырья и материалов, приобретенных у ее поставщиков

Подходы к измерению ВВП

Расчет ВВП по расходам
объем определяется как
сумма

- Личных потребительских расходов (C),
- валовых частных внутренних инвестиций (J_g),
- государственных закупок товаров и услуг (G)
- чистого экспорта (X_n)

$$GNP = C + J_g + G + X_n$$

Расчет ВВП по доходам

$$GNP = A + T_b + W + R + K + P_i + T_p + D + P_{uc}$$

A – амортизация

T_b – косвенные налоги на бизнес

W – заработная плата наемных работников

R – рентные платежи

K – процент

P_i – доход от индивидуальных вложений

T_p – налоги на прибыль корпораций

D – дивиденды

P_{uc} – нераспределенная прибыль корпораций

Чистый национальный продукт (NNP)

Чистый национальный продукт - сумма конечных товаров и услуг, произведенных и приобретенных нацией за определенный период (за год) за вычетом той части инвестиций, которая пошла на замену устаревшего и износившегося оборудования

ЧНП = ВВП минус расходы на амортизационные отчисления

$$NNP = GNP - A$$

ЧНП = сумма денег, имеющих у домохозяйств для расходов на товары и услуги

ЧНП не считается достаточно точным показателем из-за невозможности точно рассчитать амортизацию

Национальный доход (NI)

Национальный доход (НД) - это вновь созданная за год стоимость, характеризующая, что прибавило производство в данном году к благосостоянию общества, это чистый заработный доход общества, этим объясняется важность и широкое применение НД в сопоставительном анализе

В практике различают произведенный и использованный НД. Использованный НД - это произведенный НД за минусом потерь (от стихийных бедствий, ущерба при хранении т.д.) и внешнего сальдо

Для определения НД следует вычесть из ЧНП косвенные налоги на бизнес N_b и все неналоговые платежи P_{nt} (например, проценты по взятому кредиту и т.п.)

$$NI = NNP - N_b - P_{nt}$$

Личный доход PI (полученный доход)

Личный доход - доход, находящийся в распоряжении домохозяйств до уплаты личного подоходного налога

Для определения ЛД нужно вычесть из национального дохода три вида доходов, которые заработаны, но не получены:

- взносы на социальное страхование I_s
- налоги на прибыль корпораций N_p
- нераспределенные прибыли корпораций P_{uc}

а также добавить доходы, полученные, но не являющиеся результатом текущей трудовой деятельности

- трансфертные платежи T_p

$$PI = NI - N_p - I_s - P_{uc} + T_p$$

Располагаемый доход (DI)

Располагаемый доход - сумма дохода, которой домохозяйства действительно располагают и тратят по своему усмотрению: на личное потребление и личные сбережения

Располагаемый доход остается у домохозяйств после вычета из личного дохода индивидуальных налогов

Для определения располагаемого дохода надо вычесть: подоходные налоги T_d , или налоги на личные доходы этих граждан

остальные неналоговые платежи P_{nt} , например, проценты по кредитам

$$DI = PI - T_d - P_{nt}$$

Измерение уровня цен

Уровень цен выражается в виде индекса

Индекс цен является измерителем соотношения между совокупной ценой определенного набора товаров и услуг, называемых рыночной корзиной, для данного периода времени и совокупной ценой идентичной либо сходной группы товаров и услуг в базовом периоде

$$\text{Индекс цен} = \frac{\text{Цена рыночной корзины в данном году}}{\text{Цена рыночной корзины в базовом году}}$$

Дефлятор ВВП

Для выявления реального изменения объема национального производства с учетом инфляции или дефляции используется **дефлятор ВВП**, который представляет собой отношение номинального ВВП к реальному

Дефлятор ВВП — это наиболее общий показатель, учитывающийся для измерения уровня инфляции в стране

Номинальный ВВП — это ВВП, измеренный в текущих ценах. Его динамика может быть вызвана как изменением объема производства, так и общего уровня цен

Реальный ВВП — это ВВП измеренный в постоянных ценах (ценах базисного периода)

В отличие от номинального ВВП, на его измерение не влияет рыночная конъюнктура

Реальный ВВП = Номинальный ВВП / Индекс цен (дефлятор ВВП)

$$\text{GNP deflator} = \text{GNP}_{\text{nominal}} / \text{GNP}_{\text{real}}$$

Совокупный спрос представляет собой сумму всех расходов на конечные товары и услуги, произведенные в экономике

В структуре **совокупного спроса** можно выделить:

- 1) спрос на потребительские товары и услуги
- 2) спрос на инвестиционные товары
- 3) спрос на товары и услуги со стороны государства
- 4) спрос на национальный экспорт со стороны иностранцев

Кривая совокупного спроса

AD показывает количество товаров и услуг, которое потребители готовы приобрести при каждом возможном уровне цен



Факторы совокупного спроса (сдвиги кривой

AD)

I. Изменения потребительских расходов (C)

1. Благосостояние потребителей (доход)
2. Ожидания потребителей
3. Задолженности потребителей
4. Налоги

II. Изменения инвестиционных расходов (I)

1. Ставка процента
2. Ожидаемые прибыли от инвестиций
3. Налоги на предприятия
4. Изменения в технологии
5. Избыточные мощности

III. Изменение государственных расходов (G)

1. Содержание государственного аппарата
2. Оборона
3. Здравоохранение
4. Образование
5. Социальное страхование
6. Проценты по государственному долгу

IV. Изменения расходов на чистый экспорт (NX)

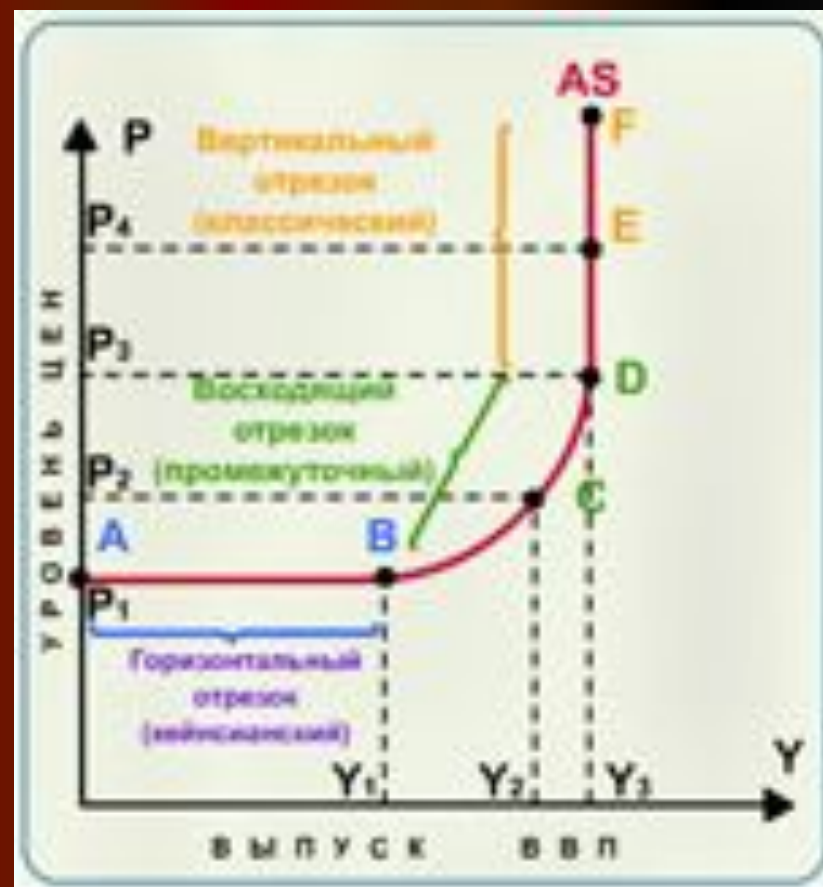
1. Национальный доход в других странах - торговых партнерах
2. Курс национальной валюты

Совокупное предложение — это общее количество конечных товаров и услуг, произведенных в экономике (в стоимостном выражении)

Кривая совокупного предложения AS

предложения AS

показывает, какой объем совокупного выпуска может быть предложен на рынок производителями при разных значениях общего уровня цен в экономике



Неценовые факторы совокупного предложения

1. Изменение цен на ресурсы:

а) наличие внутренних ресурсов (земля, трудовые ресурсы, капитал, предпринима-тельские способности)

б) цены на импортные ресурсы

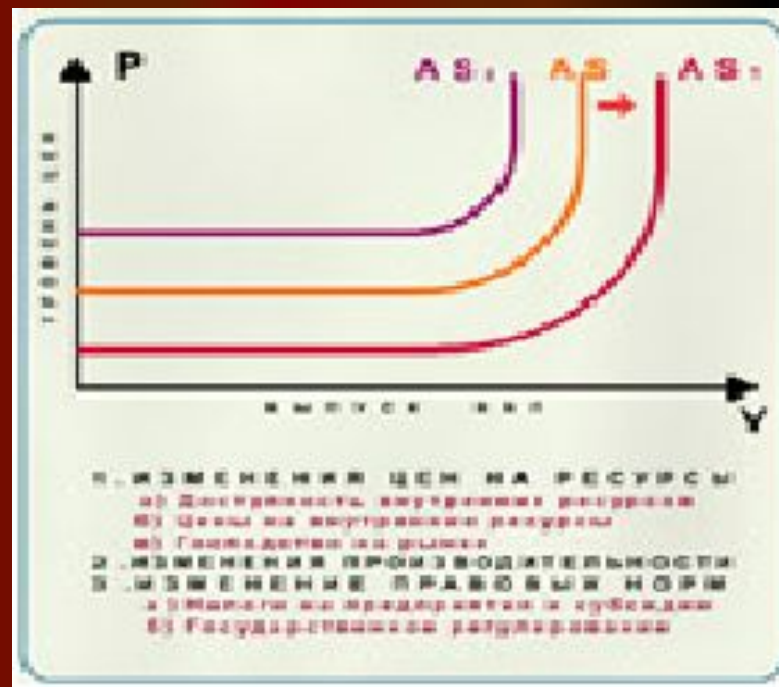
в) господство на рынке

2. Изменение в производительности

3. Изменение правовых норм:

а) налоги с предприятий и субсидии

Это графически отражается сдвигом кривой AS



Характер кривой предложения AS

В макро-
экономическо
й теории на
кривой
совокупного
предложения
различают три
отрезка,
отличающихс
я друг от
друга
поведением
цен:

горизонталь-
ный отрезок
(кейнсиан-
ский)

- уровень цен остается неизменным даже при увеличении объема национального производства

промежуточ-
ный отрезок
(восходящий)

- повышение цен ведет к росту масштабов производства и совокупного предложения. Возникают трудности в связи с нехваткой ресурсов

вертикаль-
ный отрезок
(классичес-
кий)

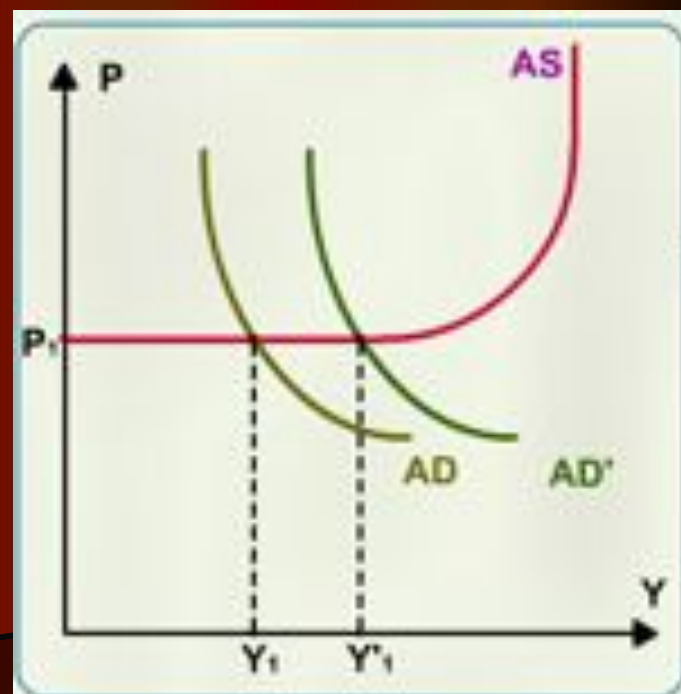
- уровень цен в экономике увеличивается, но при этом величина совокупного предложения остается неизменной. ВВП достиг уровня полной занятости

Равновесный уровень цен - это уровень, определяемый взаимодействием совокупного спроса и совокупного предложения, когда величина совокупного спроса равна величине совокупного предложения

Равновесный объем производства представляет собой такой объем ВВП, при котором произведенный продукт равен объему потребленных товаров и услуг, т.е. совокупным

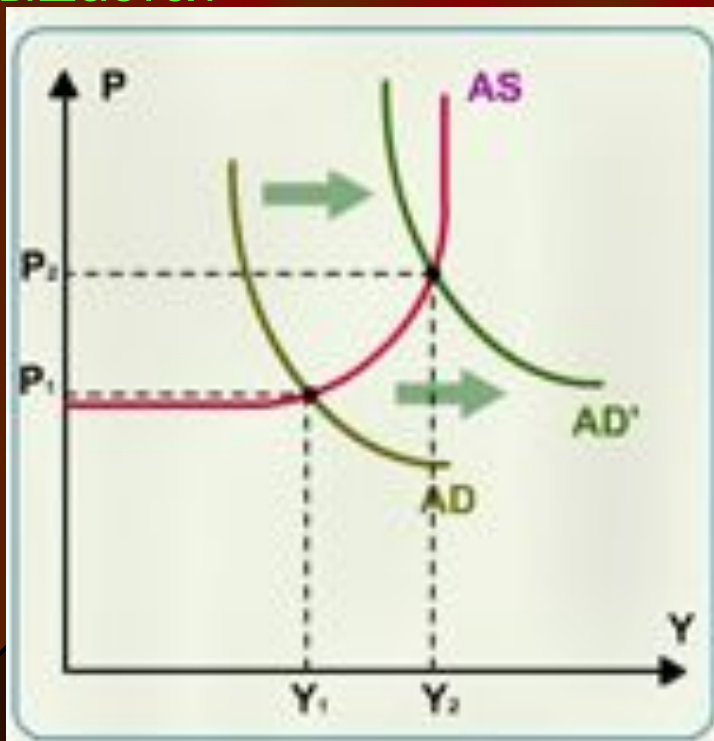
Изменение факторов на стороне совокупного спроса

Рост совокупного спроса в условиях высокой безработицы, т.е. **на горизонтальном отрезке кривой совокупного предложения**, не приведет к росту цен, но вызовет увеличение совокупного предложения и формирование нового уровня равновесного ВВП

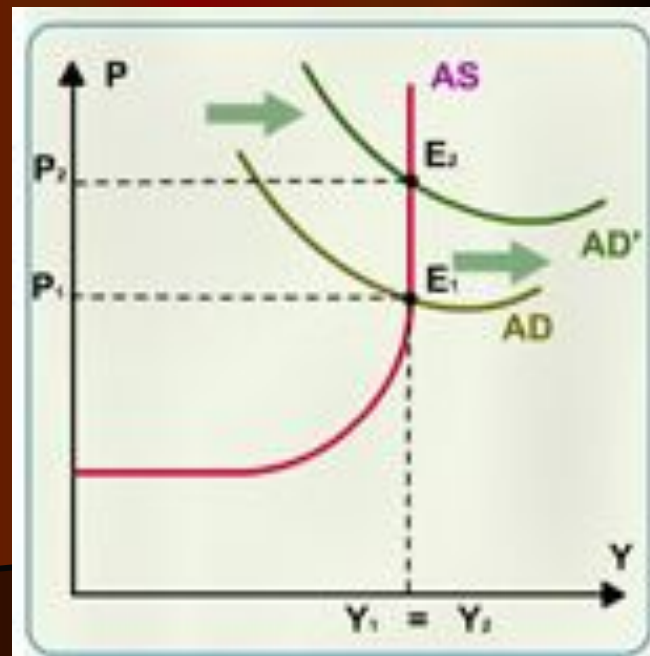


Изменение факторов на стороне совокупного спроса

При росте совокупного спроса в условиях обычной безработицы, т.е. *на промежуточном отрезке кривой совокупного предложения*, уровень цен повышается и величина совокупного предложения также повышается



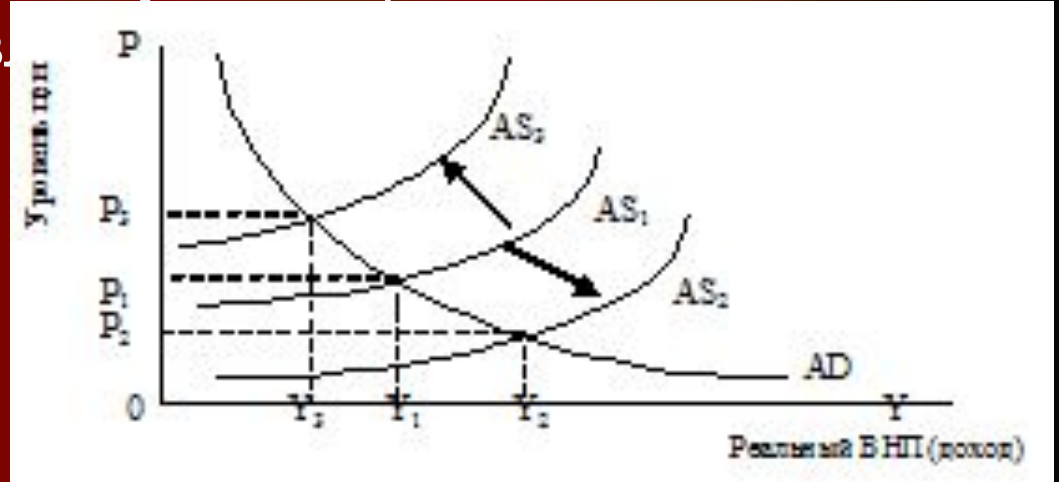
Увеличение совокупного спроса в условиях полного использования ресурсов, т.е. *на вертикальном отрезке кривой совокупного предложения*, вызовет рост цен, но величина совокупного предложения и равновесный ВВП не изменятся. В этой ситуации равновесный ВВП и потенциальный ВВП совпадают



Изменение факторов на стороне совокупного предложения

Модель совокупного спроса и совокупного предложения объясняет механизм формирования уровня цен в экономике в целом, изменение этого уровня под воздействием различных факторов. Это механизм взаимодействия совокупного спроса и совокупного предложения

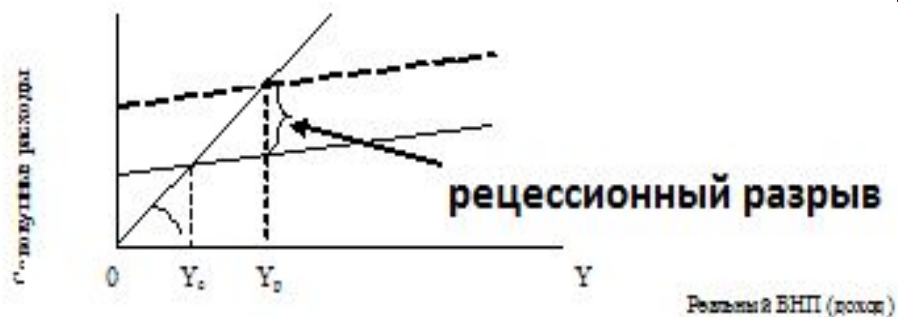
Повышение цен на ресурсы ведет к общему росту цен, падению производства и сокращению совокупного спроса. Кривая совокупного предложения сдвигается в



Увеличение предложения под действием неценовых факторов ведет к смещению кривой AS₁ в положение AS₂ и соответствующему увеличению реального валового национального продукта, сокращению безработицы и

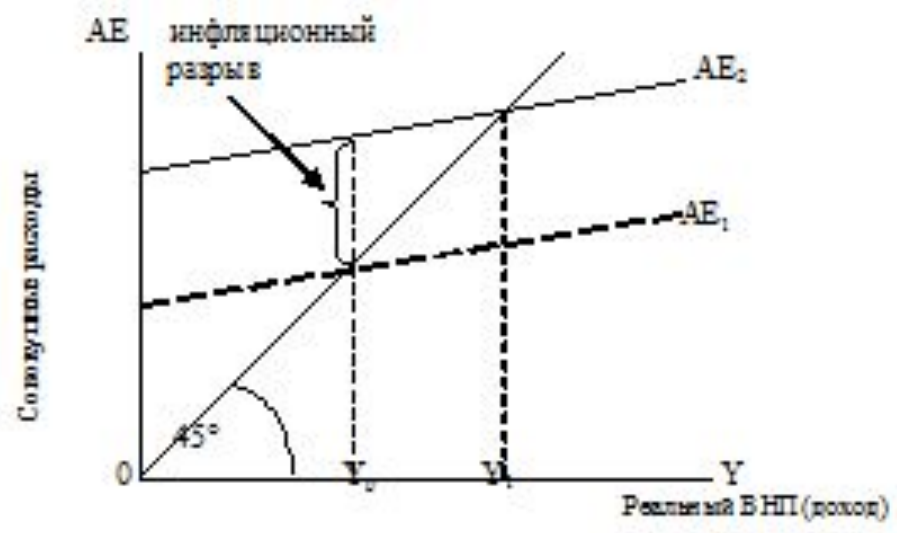
Равновесие и макроэкономическая стабильность

Если имеется равновесие, но равновесный ВВП меньше потенциального, возможного при полной занятости, то это означает, что производственные возможности общества используются не полностью, существует **рецессионный разрыв**



Рецессионный разрыв — это величина, на которую совокупные расходы, соответствующие равновесному ВВП, меньше потенциального валового национального продукта

Если производственные возможности используются полностью и предложение не может быть увеличено, то расширение совокупного спроса приведет к росту цен. инфляции



Величина, на которую совокупные расходы превышают потенциальный валовой национальный продукт, называется **инфляционным**