

ЮЖНЫЙ ІТ ПАРК

МОДЕЛИ МОНЕТИЗАЦИИ СТАРТАПА



46 моделей монетизации бизнеса



ADD-ON / Дополнение

Основной/базовый продукт отностительно недорогой. Но к нему предлагается масса разных модулей. Из этих модулей можно собрать решение под каждого конкретного клиента







AFFILIATION / Аффилят

Лидогенерация. Получаешь % с продаж других. СРА-сети, оферы







AIKIDO / Айкидо

Играешь на противотренде. Если в моде фастфуды - делаешь ресторан медленного питания.

CIRQUE DU SOLEIL.







AUCTION / Аукцион

Собираешь уникальный популярный актив и делаешь на это аукцион. Продавец всегда делает сверхприбыль от аукциона. Покупатели соревнуются.



Google



CROSS SELLING / Крос-продажи

Кросс-продажи. Два продавца с похожей аудиторией, но не прямые конкуренты, обмениваются товарами друг-друга и ссылаются друг на друга







CROWDFUNDING / Краудфандинг

"Вскладчину". Коллективные покупки. Несколько инвесторов инвестируют в покупку одного актива

KICKSTARTER

Скомрения и предоставления в предоставл

Краудсорсинг. Проблема решается коллективно, за счет сообщества



TOUSTOMER LOYALTY South-itpark.ru Лояльность клиентов

Дополнительная привязка к бренду/продукту за счет программ лояльности, скидок и т.п. Это создает барьеры перед конкурентами + стабилизирует будущие доходы





DIGITIZATION / » south-itpark.ru Отцифровка

Отцифровка физического товара. Ускоряет дистрибуцию и масштабируемость. Нужно постараться не уронить цену и ценность





Прямые продажи

Прямые продажи покупателю, минуя посредников (магазины компании и т.п.).

MARY KAY®



E-COMMERCE />> south-itpark.ru

Электронная коммерция

Использование интернета, как основного канала продаж. Уменьшаются затраты на офис, офлайн, персонал и т.п.



lamoda

EXPERIENCE SELLING % Продажа опыта, впечатлений

Повышение ценности, за счет продажи не только товара, но и связанных с ним впечатлений, историй







FLAT RATE / Постоянная цена в независимости от использования

Фиксированная цена за все. Упрощает восприятие, позволяет ввести подписку





Франчайзинг

Модель тиражирования, когда бренд и стандарты централизованы, а локальные операции отдаются на откуп партнерам, которые покупают лицензию







FREEMIUM / Бесплатная базовая версия + платные дополнения

Бесплатная базовая версия + платные дополнительные функции





В БОМ PUSH-TO-PULL / ОЪ south-itpark.ru

"выталкивания заказов на рынок" к "вытягиванию", то есть под потребности

Сначала продаешь, а потом делаешь то, что продал







HIDDEN REVENUE / Скрытая выручка

Продукт бесплатный - платят рекламодатели







INGREDIENT BRANDING / Бренд встроенный в другой бренд

Компьютер от Lenovo, с процессором Intel и OS - Microsoft





INTEGRATOR / » south-itpark.ru Интегратор

Вертикальная интеграция всех процессов от поставщика до клиента



TAYER PLAYER/ Игрок определенного уровня

Специализация на определенном уровне в процессе.

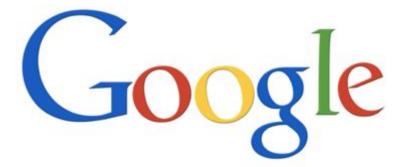




LEVERAGE CUSTOMER DATA/Сбор данных о клиентах

Дополнительная ценность от сбора данных о клиентах. Продажа аналитики, тагетированной рекламы и т.п.

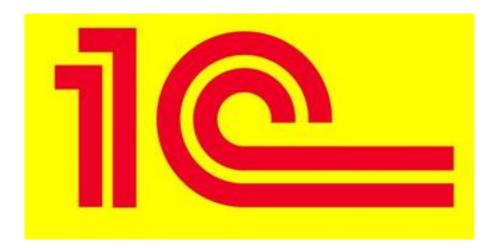






LICENSE/Лицензирование

Усилия на создание лицензированных продуктов и продажи лицензии другим. В кино - сериалы, ПО и т.п.





LOCK-IN / Замок

Клиент попадает в зависимость от продавца. Если ты купил продукт, будешь покупать и сопутствующие изделия той же фирмы







MAKE MORE OF IT/ Доп.продажа активов компании другим компаниям

Ресурсы компании которые идут для производства своих продуктов, продаются так же другим компаниям.





MASS CUSTOMIZATION / Массовая кастомизация

Делать массовые продукты индивидуальными за счет небольшой финальной кастомизации и сборки





NO FRILLS / ничего лишнего

Фокус на главном. Все остальное выбрасывается. Экономия на всем. В эту экономию вовлекаются клиенты



PEN BUSINESS MODE Louth floark.ru Открытая бизнес-модель

Открытая бизнес-модель. Максимальная прозрачность во всем. Вовлекаешь всех участников в поиск оптимальной бизнес-модели





OPEN SOURCE / Открытые исходники

Наработки выкладываются в общий доступ. Предоставляются бесплатно. Деньги делаются на консалтинге и доработках





ORCHESTRATOR / Дирижер

Фокус на 1-й ключевой компетенции. Все остальное помаксимуму на аутсорс





РАУ PER USE/ Плати за duth-itpark.ru использование

Платишь по мере пользования. Для тех кто не хочет покупать и кому нужен продукт например только на несколько дней



PAY WHAT YOU WANT / Плати сколько считаешь нужным

Плати, сколько считаешь нужным

Humble Bundle



PEER-TO-PEER / Люди людям

Компания предоставляет бесплатную площадку для обмена. Люди обмениваются чем-либо







PERFORMANCE-BASED CONTRACTING

Цена основана не на стоимости продукта, а на полученном результате.

KICKSTARTER



REVENUE SHARING / Разделение прибыли

Разделение прибыли между группой участников. Например, один привлекает клиентов, другой продает, третий делает продукт. И потом они делят прибыль,

GROUPON



REVERSE ENGINEERING / Обратный инжиниринг

Копирование продукта конкурента. Конкурент вкладывает большие инвестиции в исследования. Вы

берете лучшее и копи





и ожный от парк

ROBIN HOOD / Робин гуд

Тот же продукт, который для богатых продается за большие деньги, для бедных продается по низкой цене или даром. Создает позитивный образ компании







SELFSERVICE /» south-itpark.ru Самообслуживание

Часть операций перекладывается на клиента. Получается двойной эффект - а)можно снизить себестоимость б)можно вовлечь клиентов, они начинают больше ценить продукт, так как вложили свой труд.





SOLUTION PROVIDER / Поставщик полного решения, полное покрытие ниши

Полное покрытие ниши одной тематики. Например "все для бега" или "вся музыка в одном месте". Это создает сетевой эффект





SUBSCRIPTION / South-itpark.ru Подписка

Модель регулярной ежемесячной подписки







SUPERMARKET / Cупермаркет

Все в одном месте. Обеспечивает ассортимент и удобство для покупателя





TARGET THE POOR / Ориентир на бедных. Ценовая война

Ориентир на самых бедных. Самые низкие цены. Выдавливание конкурентов ценами





TRASH-TO-CASH / продажа б/у

Использованные товары собираются вместе и





TWO-SIDED MARKET Fouth-itpark.ru двухсторонний рынок

Двухсторонний рынок. Работа и с мерчантами и с клиентами одновременно





ULTIMATE LUXURY / Ориентир на премиум класс

Ориентир на самых богатых. Люкс.



SER DESIGNED / Дизайн трагк.ги пользователя

Пользователь сам выбирает дизайн





WHITE LABEL / Без собственного бренда

Модель, когда бренд может на ваш товар поставить собственное имя и продавать под своим именем





ЗАДАНИЕ