



# Изменение мотивационной программы сотрудников бизнес-направления АВТО с 01.09.2016 г.

## Список участников

- Кредитный эксперт группы по автокредитованию
- Старший кредитный эксперт группы по автокредитованию
- Ведущий кредитный эксперт группы по автокредитованию
- Специалист по сопровождению продаж группы по автокредитованию

# Изменение мотивационной программы

---

1. Добавлено премирование по следующим дополнительным продуктам:
  - ✓ «Программа помощи при ДТП», предоставляемый партнерами ООО «НЮС» (Амулекс) и ООО «СЮР» (Правокард);
  - ✓ «Защита кредита в случае полной гибели или угона автомобиля», предоставляемого партнером ООО «СК КАРДИФ».
2. Изменено премирование по дополнительному продукту «Страхование гарантии сохранения стоимости автомобиля» в зависимости от уровня проникновения дополнительного продукта по объему договоров.

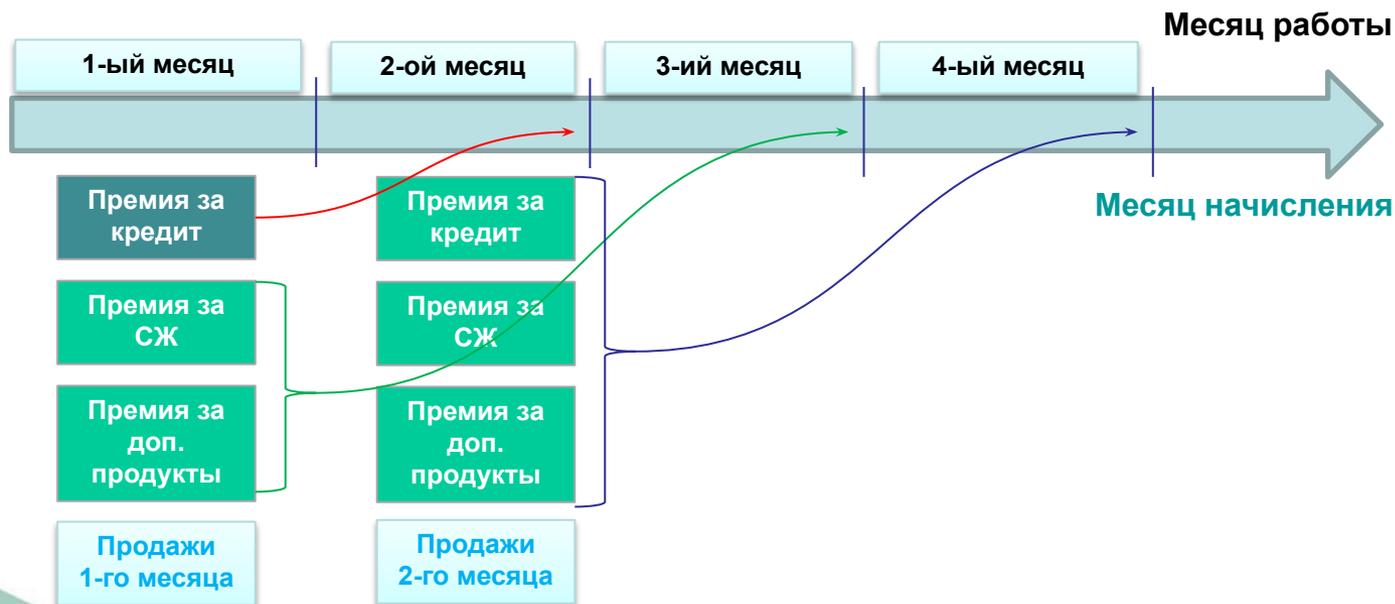
# О порядке начисления премии сотрудникам

Расчет премии производится на ежемесячной основе через два месяца после окончания отчетного периода.

Для новых сотрудников при расчете премии за первый календарный месяц:

- ✓ премия за 1-й месяц работы будет разбита на 2 части и выплачена частями во 2-ом и 3-ем месяце работы, далее, начиная с 2-го месяца работы, порядок начислений премий будет производиться по стандартной схеме:

- в 1-ый месяц работы КЭ получит: оклад
- во 2-ой месяц работы КЭ получит: оклад + премия за кредит (продажи 1-го месяца)
- в 3-ий месяц работы КЭ получит: оклад + премия за СЖ (продажи 1-го месяца) + премия за доп. продукты (продажи 1-го месяца)
- в 4-ый месяц работы КЭ получит: оклад + премия (в полном размере за продажи 2-го месяца)
- в 5-ый месяц работы КЭ получит: оклад + премия (в полном размере за продажи 3-го месяца) и т.д.



# Порядок расчета

Премия рассчитывается за договоры, профинансированные в отчетном календарном месяце

$$\text{Премия} = \sum_i ((\text{Базовая премия}_i + \text{Премия}_{\text{SMSi}} + \text{Премия}_{\text{LKPI}} + \text{Премия}_{\text{AVTOcti}} + \text{Премия}_{\text{AVTOlykci}} + \text{Премия}_{\text{ДТПi}} + \text{Премия}_{\text{ГЭПи}} + \text{Премия}_{\text{ЕГЭПи}} + \text{Премия}_{\text{КАСКОi}} + \text{Премия}_{\text{VBI}} + \text{Премия}_{\text{MultiPi}} + \text{Премия}_{\text{ТОПи}} - 500 * K_{\text{Ошибкаи}}) * K_{\text{FPDi}} * T_{\text{Ошибкаи}}) * \text{Ктд} * \text{Кдв} * K_{\text{ОБЩИЙ ОБЪЕМ}}$$

где:

<b>Базовая премия<sub>i</sub></b>	базовый размер стимулирующей выплаты за i-ый выданный кредит (кредитный продукт), оформленный работником, и профинансированный в течение отчетного календарного месяца. Размер выплаты зависит от суммы выданного кредита, класса кредитного продукта, наличия и вида договора страхования к кредитному договору, страховой компании.	Слайд 8-11
<b>Премия<sub>SMSi</sub></b>	составная часть премии в виде стимулирующей выплаты за оформление дополнительной услуги «СМС-Информатор».	Слайд 12
<b>Премия<sub>LKPI</sub></b>	премия в виде стимулирующей выплаты за продажу и оформление дополнительного продукта «Страхование от рисков, связанных с утратой вещей по программе Ценные вещи+».	Слайд 13
<b>Премия<sub>AVTOcti</sub></b>	премия в виде стимулирующей выплаты за оформление и подключение клиенту дополнительного продукта «Программа помощи на дорогах «Авто Стандарт».	Слайд 14
<b>Премия<sub>AVTOlykci</sub></b>	премия в виде стимулирующей выплаты за оформление и подключение клиенту дополнительного продукта «Программа помощи на дорогах «Авто Люкс».	Слайд 14
<b>Премия<sub>ДТПi</sub></b>	премия в виде стимулирующей выплаты за оформление и подключение клиенту дополнительного продукта «Программа помощи при ДТП», предоставляемого партнерами ООО «НЮС» (Амулекс) и ООО «СЮР» (Правокард) (далее – «Помощь при ДТП»).	Слайд 14
<b>Премия<sub>ГЭПи</sub></b>	премия в виде стимулирующей выплаты за продажу и оформление дополнительного продукта «Страхование гарантии сохранения стоимости автомобиля» (далее «ГЭП-страхование»).	Слайд 15
<b>Премия<sub>ЕГЭПи</sub></b>	премия в виде стимулирующей выплаты за продажу и оформление дополнительного продукта «Защита кредита в случае полной гибели или угона автомобиля», предоставляемого партнером ООО «СК КАРДИФ» (далее «ЕГЭП-страхование»).	Слайд 15
<b>Премия<sub>КАСКОi</sub></b>	премия в виде стимулирующей выплаты за оформление дополнительного продукта «Добровольное страхование средств наземного транспорта (МНОГОЛЕТНЕЕ КАСКО)».	Слайд 16-17
<b>Премия<sub>VBI</sub></b>	премия в виде стимулирующей выплаты за продажу и оформление дополнительного продукта «Договор страхования транспортного средства от поломок», предоставляемого партнером ООО «СК КАРДИФ».	Слайд 18
<b>Премия<sub>MultiPi</sub></b>	премия в виде стимулирующей выплаты за продажу и оформление дополнительного продукта «Мультиполис», предоставляемого партнером ООО СК «Сбербанк страхование».	Слайд 19
<b>Премия<sub>ТОПи</sub></b>	премия в виде стимулирующей выплаты за i-ый выданный кредит (кредитный продукт), объем по которому больше или равен 2 000 000 руб., оформленный работником, и профинансированный в течение отчетного календарного месяца. Размер Премии <sub>ТОПи</sub> составляет 2 000 руб.	Слайд 4
<b>K<sub>FPDi</sub></b>	корректирующий коэффициент за выданные работником, и профинансированные в отчетном периоде кредиты, по которым просрочено внесение первого ежемесячного платежа на 10 и более дней. K <sub>FPDi</sub> = 0 в случае, если по договору просрочено внесение первого ежемесячного платежа на 10 и более дней. В противном случае K <sub>FPDi</sub> = 1. Для вновь принятых КЭ или работников, переведенных на должности КЭ, на которые распространяется действие настоящей Мотивационной программы, в первый календарный месяц работы коэффициент K <sub>FPDi</sub> = 1.	Слайд 4



# Порядок расчета

Премия рассчитывается за договоры, профинансированные в отчетном календарном месяце

$K_{\text{Общий объем}}$	корректирующий коэффициент, зависящий от общей суммы кредитов, оформленных работником и профинансированных в течение отчетного месяца. Для работников Санкт-Петербургского представительства Банка и Макрорегиона Москва $K_{\text{Общий объем}} = 1$ , если общая сумма кредита составляет не менее <b>3 000 000,00 рублей</b> . В противном случае $K_{\text{Общий объем}} = 0,75$ . Для работников других представительств $K_{\text{Общий объем}} = 1$ . Для вновь принятых КЭ или работников, переведенных на должности КЭ, на которые распространяется действие настоящей Мотивационной программы, в первый календарный месяц работы коэффициент $K_{\text{Общий объем}} = 1$ .	Слайд 5
$K_{\text{Тд}}$	коэффициент соблюдения работником трудовой дисциплины. $K_{\text{Тд}} = 1$ при отсутствии действующих дисциплинарных взысканий у работника на день выплаты премии, иначе $K_{\text{Тд}} = 0$ .	Слайд 5
$K_{\text{дв}}$	коэффициент дальнейшего вклада в работу структурного подразделения. $K_{\text{дв}} = 0$ , если работником на день выплаты премии в письменном виде оформлено намерение прекратить трудовые отношения (подано заявление либо между работником и работодателем подписано соглашение о расторжении трудового договора), но договор еще не расторгнут. В случае отзыва работником заявления об увольнении (аннулирования соглашения о расторжении трудового договора), премия выплачивается не позднее последнего рабочего дня следующего месяца. В иных случаях $K_{\text{дв}} = 1$ .	Слайд 5

Все размеры базовых премий за кредитные продукты, договоры страхования и дополнительные продукты/услуги указаны до налогообложения с учетом районных коэффициентов и процентных надбавок за стаж работы в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях в размерах, установленных законодательством Российской Федерации.

## Кошибка, Тошибка

$K_{\text{ОШИБКА}_i}$  – корректирующий коэффициент за наличие критичных ошибок в оформлении документов в  $i$ -ом договоре.

В случае наличия одной критичной ошибки в оформлении документов  $i$ -го договора,  $K_{\text{ОШИБКА}_i} = 1$ , в противном случае  $K_{\text{ОШИБКА}_i} = 0$ . (Т.е. при наличии в договоре одной ошибки премия уменьшается на 500 рублей).

Для вновь принятых КЭ или работников, переведенных на должности КЭ, на которые распространяется действие настоящей Мотивационной программы, **в первый месяц** работы коэффициент  $K_{\text{ОШИБКА}_i} = 0$ .

$T_{\text{ОШИБКА}_i}$  – корректирующий коэффициент за наличие критичных ошибок в оформлении документов в  $i$ -ом договоре.

В случае наличия двух и более критичных ошибок в оформлении документов  $i$ -го договора,  $T_{\text{ОШИБКА}_i} = 0$ , в противном случае

$T_{\text{ОШИБКА}_i} = 1$ . (Т.е. при наличии в договоре двух и более ошибок премия за кредит и доп. продукты, оформленные к нему не выплачивается). Для вновь принятых КЭ или работников, переведенных на должности КЭ, на которые распространяется действие настоящей Мотивационной программы, **в первый месяц** работы коэффициент  $T_{\text{ОШИБКА}_i} = 1$ .

### Список критичных операционных ошибок

Код ошибки	Проверяемые документы	Наименование ошибки
154	Договор	Документ отсутствует в виде оригинала/ информация в нечитаемом виде
155	Договор	Подпись клиента отсутствует
158	Договор	Идентификационный номер (VIN) не совпадает с указанным в ПТС
123	Договор ГЭП-страхования	Документ отсутствует в оригинале/ информация в нечитаемом виде
124	Договор ГЭП-страхования	Подпись клиента отсутствует
126	Ксерокопия паспорта	Документ отсутствует в виде копии/ информация в нечитаемом виде
128	Ксерокопия паспорта	Паспорт не соответствует требованиям к документу
144	Полис Каско	Подпись клиента отсутствует
198	Заявление о предоставлении потребительского кредита на приобретение автотранспортного средства	Наименование Страховой Компании в Заявлении о предоставлении потребительского кредита на приобретение автотранспортного средства не соответствует наименованию Страховой Компании в Заявлении на перечисление денежных средств и полисе КАСКО

# Условие получения премии за оформление дополнительного продукта/услуги.

- Если в системе «Телематик» по дополнительному продукту/услуге, кроме дополнительных продуктов «Добровольное страхование средств наземного транспорта (МНОГОЛЕТНЕЕ КАСКО)», «Страхование т/с от поломок третьим лицом» и «СМС-информатор», или договору страхования к кредиту проставлена отметка «Продажа третьими лицами», при расчете премии данный кредит учитывается как оформленный без дополнительного продукта/услуги или договора страхования. Соответственно, размер премии (**Базовая премия<sub>i</sub>**, **Премия<sub>ЛКРi</sub>**, **Премия<sub>ГЭPi</sub>**, **Премия<sub>ЕГЭPi</sub>**, **Премия<sub>АВТОСтi</sub>**, **Премия<sub>АВТОлюксi</sub>**, **Премия<sub>ДТПi</sub>**, **Премия<sub>MultiPi</sub>**) рассчитывается как за продажу кредита без дополнительного продукта/услуги, договора страхования.
- Также при обращении клиента с целью отказа от договора страхования, заключенного при оформлении кредита, или при отказе от дополнительного продукта «Программа помощи на дорогах «Авто Стандарт», «Программа помощи на дорогах «Авто Люкс», «Программа помощи на дорогах при ДТП», «Договор страхования транспортного средства от поломок», «Добровольное страхование средств наземного транспорта (МНОГОЛЕТНЕЕ КАСКО)», «ГЭП-страхование», «ЕГЭП-страхование», «Страхование от рисков, связанных с утратой вещей по программе Ценные вещи+», «Мультиполис», по которым был произведен возврат страховой премии/платы согласно условиям оформления дополнительного продукта/страхования, размер премии (**Базовая премия<sub>i</sub>**, **Премия<sub>АВТОСтi</sub>**, **Премия<sub>АВТОлюксi</sub>**, **Премия<sub>ДТПi</sub>**, **Премия<sub>ВВi</sub>**, **Премия<sub>КАСКОi</sub>**, **Премия<sub>ГЭPi</sub>**, **Премия<sub>ЛКРi</sub>**, **Премия<sub>MultiPi</sub>**, **Премия<sub>ЕГЭPi</sub>**) рассчитывается как за кредит, проданный без договора страхования или без дополнительного продукта «Программа помощи на дорогах «Авто Стандарт», «Программа помощи на дорогах «Авто Люкс», «**Программа помощи на дорогах при ДТП**», «Договор страхования транспортного средства от поломок», «Добровольное страхование средств наземного транспорта (МНОГОЛЕТНЕЕ КАСКО)», «ГЭП-страхование», «**ЕГЭП-страхование**», «Страхование от рисков, связанных с утратой вещей по программе Ценные вещи+», «Мультиполис».

# Классификация кредитных продуктов

Классификация	Тарифный план/Кредитный продукт
<b>Стандартная программа</b>	Ford Credit (Форд Кредит): Стандарт +
	Ford Credit (Форд Кредит): Стандарт
	Ford Credit (Форд Кредит): Стандарт Особое предложение
	Стандартный
	Выгодный
	Мото (без КАСКО)
	Мото
	Мото корпоративный
	Мото (без КАСКО) Корпоративный
	Лёгкий
	Надёжный
	Онлайн кредит
	Онлайн кредит Субсидированный
	Партнерский
	Партнерский: Премиум
	Партнерский: Лояльный
	Партнерский: С остаточной стоимостью
	Партнерский: Субсидированный
	Партнерский: Лояльный Субсидированный
	Партнерский: С остаточной стоимостью Субсидированный
	Партнерский: Оптимальный
	Партнерский Б/У
	Партнерский Б/У «Легкое КАСКО»
	Стандартный: Премиум
	Стандартный: Лояльный
	Стандартный: Субсидированный
	Стандартный: Лояльный Субсидированный
	Корпоративный
Сотрудник	



# Классификация кредитных продуктов

Классификация	Тарифный план/Кредитный продукт
<b>Специальная программа Форд Кредит Лайт</b>	Ford Credit (Форд Кредит): Форд Возможности
	Ford Credit (Форд Кредит): Лайт
	Ford Credit (Форд Кредит): Лайт для повторных клиентов
	Ford Credit (Форд Кредит): Лайт (многолетнее КАСКО)
	Ford Credit (Форд Кредит): Форд Возможности Особое предложение
	Ford Credit (Форд Кредит): Лайт Особое предложение
	Ford Credit (Форд Кредит): Лайт для повторных клиентов Особое предложение
	Ford Credit (Форд Кредит): Лайт (многолетнее КАСКО) Особое предложение
<b>Программа ПРОМО</b>	Партнерский (Многолетнее КАСКО): Промо
	Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый: Промо
	Партнерский (Многолетнее КАСКО): Промо Субсидированный
	Партнерский: Промо с остаточной стоимостью Субсидированный +
	Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый: Промо с остаточной стоимостью Субсидированный
	Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый: Промо Субсидированный
	Партнерский: Промо
	Партнерский: Акция
	Партнерский: Промо Субсидированный
	Партнерский (Многолетнее КАСКО): Акция
	Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый: Акция
	Партнерский: Промо с остаточной стоимостью Субсидированный
	Надёжный: Промо
	Стандартный: Промо Субсидированный
	Партнерский: Старт
Бизнес	
Бизнес: Субсидированный	

# Классификация кредитных продуктов

Классификация	Тарифный план/Кредитный продукт
Евростандарт	Евростандарт
	Евростандарт:Субсидированный
	Евростандарт Новый
	Евростандарт Новый: Субсидированный
	Надежный: Евростандарт
	Надежный: Евростандарт Новый
	Партнерский: С остаточной стоимостью+
	Партнерский: С остаточной стоимостью субсидированный +
	Ford Credit (Форд Кредит): Стандарт (многолетнее КАСКО)
	Ford Credit (Форд Кредит): Стандарт (многолетнее КАСКО) Особое предложение
	Ford Credit (Форд Кредит): Стандарт (многолетнее КАСКО) Новый
	Ford Credit (Форд Кредит): Стандарт+ (многолетнее КАСКО)
	Ford Credit (Форд Кредит): Стандарт+ (многолетнее КАСКО) Новый
	Партнерский (Многолетнее КАСКО)
	Партнерский (Многолетнее КАСКО): Оптимальный
	Партнерский (Многолетнее КАСКО) Субсидированный
	Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый
	Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый: с остаточной стоимостью
	Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый: с остаточной стоимостью Субсидированный
	Партнерский (Многолетнее КАСКО): Премиум
	Партнерский: Лояльный (Многолетнее КАСКО)
	Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый: Премиум
	Партнерский: Лояльный (Многолетнее КАСКО) Новый
Партнерский (Многолетнее КАСКО): Субсидированный	
Партнерский: Лояльный (Многолетнее КАСКО) Субсидированный	
Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый: Субсидированный	
Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый: Лояльный Субсидированный	

## Базовая премия за кредитные продукты

Классификация	Базовая премия		
	1 кредит	1 кредит с договором страхования страховой компании Кардиф, Сбербанк Страхование жизни	
		1 кредит с CPI (ставка 0,22% в мес.)	1 кредит с CPI IU (ставка 0,27%;0,325% в мес.)
Стандартная программа, Евростандарт	1000 руб.	2000 руб.	3000 руб.
Специальная программа Форд Кредит Лайт, Программа ПРОМО	300 руб.	1300 руб.	2300 руб.

Классификация	Базовая премия				
	1 кредит	1 кредит с договором страхования *			
		МетЛайф		Росгосстрах-Жизнь	
		«Базовый пакет» (ставка 0,134% в мес.), «Стандартный» (ставка 0,1533% в мес.)	«Полный пакет/Полный пакет +» (ставка 0,19%;0,208%;0,25% в мес.), «Премиум» (ставка 0,175% в мес.)	ставка 0,129% в мес.	ставка 0,325% в мес.
Стандартная программа, Евростандарт	1000 руб.	1500 руб.	2000 руб.	1500 руб.	3000 руб.
Программа ПРОМО	300 руб.	800 руб.	1300 руб.	800 руб.	2300 руб.

## Дополнительная услуга «СМС – Информатор»

---

- При оформлении дополнительной услуги «СМС – информатор» КЭ получает ДОПОЛНИТЕЛЬНУЮ ВЫПЛАТУ К БОНУСУ за оформленный кредит



Премия  
за  
кредит



50  
руб.

## Премия за оформление дополнительного продукта «Страхование от рисков, связанных с утратой вещей по программе Ценные вещи+»

- При оформлении дополнительной услуги «Страхование от рисков, связанных с утратой вещей по программе Ценные вещи+» КЭ получает **ДОПОЛНИТЕЛЬНУЮ ВЫПЛАТУ К БОНУСУ** за оформленный кредит

Премия  
за  
кредит



200  
руб.



# Премия за оформление дополнительных продуктов «Программа помощи на дорогах «Авто Стандарт», «Авто Люкс», «Помощь при ДТП»

Кредитный продукт	Срок действия программ				
	12 мес.	24 мес.	36 мес.	48 мес.	60 мес.
«Авто Стандарт»	130 руб.	300 руб.	500 руб.	750 руб.	1000 руб.
«Авто Люкс»	200 руб.	500 руб.	900 руб.	1500 руб.	2000 руб.
Помощь при ДТП	500 руб.	1000 руб.	1500 руб.	2000 руб.	2500 руб.



# Премия за продажу и оформление дополнительных продуктов «ГЭП - страхование», «ЕГЭП - страхование»

□ Премия за «ГЭП – страхование» зависит от срока страхования, количества договоров, оформленных с указанным продуктом и уровня проникновения по данному продукту.

Уровень проникновения (далее - %ГЭП) определяется для каждого сотрудника как отношение объема по профинансированным кредитным продуктам в отчетном месяце (руб.), по которым оформлено ГЭП страхование, к объему по всем профинансированным кредитным продуктам (руб.) за отчетный месяц, выраженное в процентах. Размер премии сотрудника по профинансированному договору в отчетном месяце определяется в зависимости от достижения %ГЭП и срока страхования по договору согласно таблице:

Продукт	Срок страхования				
	12 мес.	24 мес.	36 мес.	48 мес.	60 мес.
Если % ГЭП <36%	300 руб.	600 руб.	900 руб.	1200 руб.	1500 руб.
Если % ГЭП ≥36%	300 руб.	1200 руб.	1800 руб.	2400 руб.	3000 руб.

**ВАЖНО:** Для ТТ федеральных партнеров «Модус» размер премии вне зависимости от срока страхования и уровня проникновения ГЭП составляет 100 рублей за каждый оформленный продукт.

□ Премия за «ЕГЭП – страхование» зависит от срока страхования и количества договоров, оформленных с указанным продуктом и определяется в соответствии

Продукт	Срок страхования				
	12 мес.	24 мес.	36 мес.	48 мес.	60 мес.
ЕГЭП	300 руб.	600 руб.	900 руб.	1200 руб.	1500 руб.



# Премия за оформление дополнительного продукта «Добровольное страхование средств наземного транспорта (МНОГОЛЕТНЕЕ КАСКО)» (1)

Группа продуктов	Кредитные продукты	Срок страхования			
		24 мес.	36 мес.	48 мес.	60 мес.
Группа КАСКО 1	<ul style="list-style-type: none"> <li>□ Евростандарт Новый,</li> <li>□ Евростандарт Новый: Субсидированный,</li> <li>□ Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый,</li> <li>□ Надежный: Евростандарт Новый,</li> <li>□ Партнерский: С остаточной стоимостью+ Новый,</li> <li>□ Ford Credit (Форд Кредит) : Стандарт (многолетнее КАСКО) Новый,</li> <li>□ Ford Credit (Форд Кредит): Стандарт+ (многолетнее КАСКО) Новый,</li> <li>□ Партнерский: Лояльный (Многолетнее КАСКО) Новый,</li> <li>□ Ford Credit (Форд Кредит): Лайт (многолетнее КАСКО),</li> <li>□ Ford Credit (Форд Кредит): Стандарт (многолетнее КАСКО),</li> <li>□ Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый: Промо,</li> <li>□ Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый: Промо Субсидированный,</li> <li>□ Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый: Премиум,</li> <li>□ Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый: Субсидированный,</li> <li>□ Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый: Лояльный Субсидированный,</li> <li>□ Ford Credit (Форд Кредит): Лайт (многолетнее КАСКО) Особое предложение,</li> <li>□ Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый: с остаточной стоимостью,</li> <li>□ Партнерский (Многолетнее КАСКО) Новый: с остаточной стоимостью Субсидированный.</li> </ul>	600 руб.	800 руб.	1200 руб.	1500 руб.

# Премия за оформление дополнительного продукта «Добровольное страхование средств наземного транспорта (МНОГОЛЕТНЕЕ КАСКО)» (2)

Премия зависит от кредитного продукта, срока страхования и количества договоров, оформленных с указанной услугой.

Группа продуктов	Кредитные продукты	Срок страхования			
		24 мес.	36 мес.	48 мес.	60 мес.
Группа КАСКО 2	<input type="checkbox"/> Другие продукты классификации «Евростандарт»	400 руб. для партнеров в соответствии с таблицей ниже			
	<input type="checkbox"/> Партнерский (Многолетнее КАСКО): Промо Субсидированный				
	<input type="checkbox"/> Партнерский: Промо с остаточной стоимостью Субсидированный +				
	<input type="checkbox"/> Партнерский (Многолетнее КАСКО): Акция				

Список партнеров
2009100710 НЕЗАВИСИМОСТЬ
2009101155 АВТОМИР
2009101171 МОДУС
2009101189 МЭЙДЖОР
2009101312 ГК АГАТ
2009101429 ДЖЕНСЕР
2009101445 АВТОГЕРМЕС
2009102153 РОЛЬФ
2009102542 АВИЛОН
2009103532 ООО ТРАНСТЕХСЕРВИС
2009109406 ФАВОРИТ МОТОРС
2009109729 У СЕРВИС
2009110453 ГК АВТОСПЕЦЦЕНТР
2009110669 СП БИЗНЕС КАР
2009110867 КУНЦЕВО
2009111014 ВЕЛИКАН
2009110909 САМАРА-АВТО



## Премия за продажу и оформление дополнительного продукта «Договор страхования транспортного средства от поломок»

Группа транспортных средств	Тип дополнительного продукта	Срок, годы	Страховая премия	Базовая премия за 1 шт.
Группа 1	Золото	1 год	35300 руб.	1000 руб.
Группа 1	Золото	2 года	67300 руб.	1200 руб.
Группа 1	Золото	3 года	77710 руб.	1400 руб.
Группа 1	Бронза	1 год	12500 руб.	500 руб.
Группа 1	Бронза	2 года	20700 руб.	700 руб.
Группа 1	Бронза	3 года	28800 руб.	1000 руб.
Группа 2	Бронза	1 год	18900 руб.	500 руб.
Группа 2	Бронза	2 года	31200 руб.	700 руб.
Группа 2	Бронза	3 года	43500 руб.	1000 руб.

**ВАЖНО:** Премия начисляется за оформление дополнительного продукта «Договор страхования транспортного средства от поломок», предоставляемого партнером **ООО «СК КАРДИФ»**.

# Премия за продажу и оформление дополнительного продукта «Мультиполис»

*Премия зависит от типа дополнительного продукта и количества договоров, оформленных с указанным дополнительным продуктом.*

Тип дополнительного продукта	Страховая премия	Базовая премия за 1 шт.
Необходимый	3 450 руб.	200 руб.
Оптимальный	5 750 руб.	300 руб.
Максимальный	8 050 руб.	400 руб.

# Продажа продуктов корпоративным клиентам

---

## Обязанности КЭ:

- первичные консультации Клиентов, имеющих намерение получить Банковский продукт;
- предварительный расчет условий кредитования на основании информации, представленной Клиентом;
- формирование, предварительная проверка Пакета документов по Банковскому продукту;
- получение от Клиентов согласия на обработку и передачу персональных данных Банку и передача такого согласия Банку;
- информирование Клиента о необходимости обращения в дополнительный офис, филиал Банка для дальнейшего взаимодействия с Банком по вопросам предоставления Банковского продукта и оформления документов по нему.

## Бонусная схема за продажу продуктов корпоративным клиентам

Группа продуктов	Банковский продукт	Размер вознаграждения в % от суммы Договора	Алгоритм расчета вознаграждения за отчетный месяц
Кредитование малого бизнеса	Бизнес-Авто	0,2 % от суммы выданного кредита	Вознаграждение за отчетный месяц равно проценту, указанному в столбце 3, умноженному на объем кредитов, выданных Клиентам, Пакет документов по которым был передан по автоматизированной системе «Партнер – Онлайн» либо по Акту приема-передачи за отчетный месяц.
	Экспресс-Авто		