



**МЕГАФОН**  
Будущее зависит от тебя

**Новый тарифный план для детей  
«Ринг-Динг»**

Чуркина А.Н. гр.9030

# Опрос



В первую очередь необходимо определить,  
какие потребности необходимы ребенку.

1

Школьники.

2

Студенты.



# Целевая аудитория



1 Дети, которым впервые покупают мобильный телефон (в первую очередь - **первоклассники**);



2 **Школьники**, у которых уже есть мобильный телефон и опыт пользования мобильной связью.



# Потребности целевой аудитории

## Родителей:

- 1 контроль над безопасностью ребенка;
- 2 возможность постоянной связи с ребенком;
- 3 контроль над расходами ребенка;
- 4 контроль над информацией, получаемой ребенком.

## Детей:

- 1 желание и выделиться и быть в тренде;
- 2 желание все попробовать самому и поделиться с друзьями;
- 3 желание получить максимум развлечений, сэкономить.

## «Ринг-Динг»



# Ринг и Динги



Для упрощения коммуникации с юными пользователями были разработаны яркие герои Ринг и Динги

Ринг



Динги



# Основные преимущества ТП «Ринг-Динг»



Услуга «Стоп-Контент» - защита от нежелательного контента и расходов

Тарифный план без абон. платы и сроков действия платежей



Услуга «Баланс близких» - контроль баланса на телефоне ребёнка

Услуга «Маячок» - бесплатный определитель местонахождения ребёнка

Звонки на 5 «любимых» номеров без абон. платы - по 25 руб.

Возможность пользоваться услугами связи при отрицательном балансе до -50 руб.

Такой набор сервисов является уникальным на рынке!

# Маркетинговые ожидания



1

Привлечь детей и их родителей на тарифный план, созданный с учетом их потребностей;

2

Создание долгосрочных отношений с будущими активными пользователями мобильной связи.



# Целевая аудитория



Студенты, у которых имеется  
большой опыт пользования  
мобильной связью.



# Спасибо за внимание

---

В начало